



**TOGETHER**  
*for a sustainable future*

## OCCASION

This publication has been made available to the public on the occasion of the 50<sup>th</sup> anniversary of the United Nations Industrial Development Organisation.



**TOGETHER**  
*for a sustainable future*

## DISCLAIMER

This document has been produced without formal United Nations editing. The designations employed and the presentation of the material in this document do not imply the expression of any opinion whatsoever on the part of the Secretariat of the United Nations Industrial Development Organization (UNIDO) concerning the legal status of any country, territory, city or area or of its authorities, or concerning the delimitation of its frontiers or boundaries, or its economic system or degree of development. Designations such as “developed”, “industrialized” and “developing” are intended for statistical convenience and do not necessarily express a judgment about the stage reached by a particular country or area in the development process. Mention of firm names or commercial products does not constitute an endorsement by UNIDO.

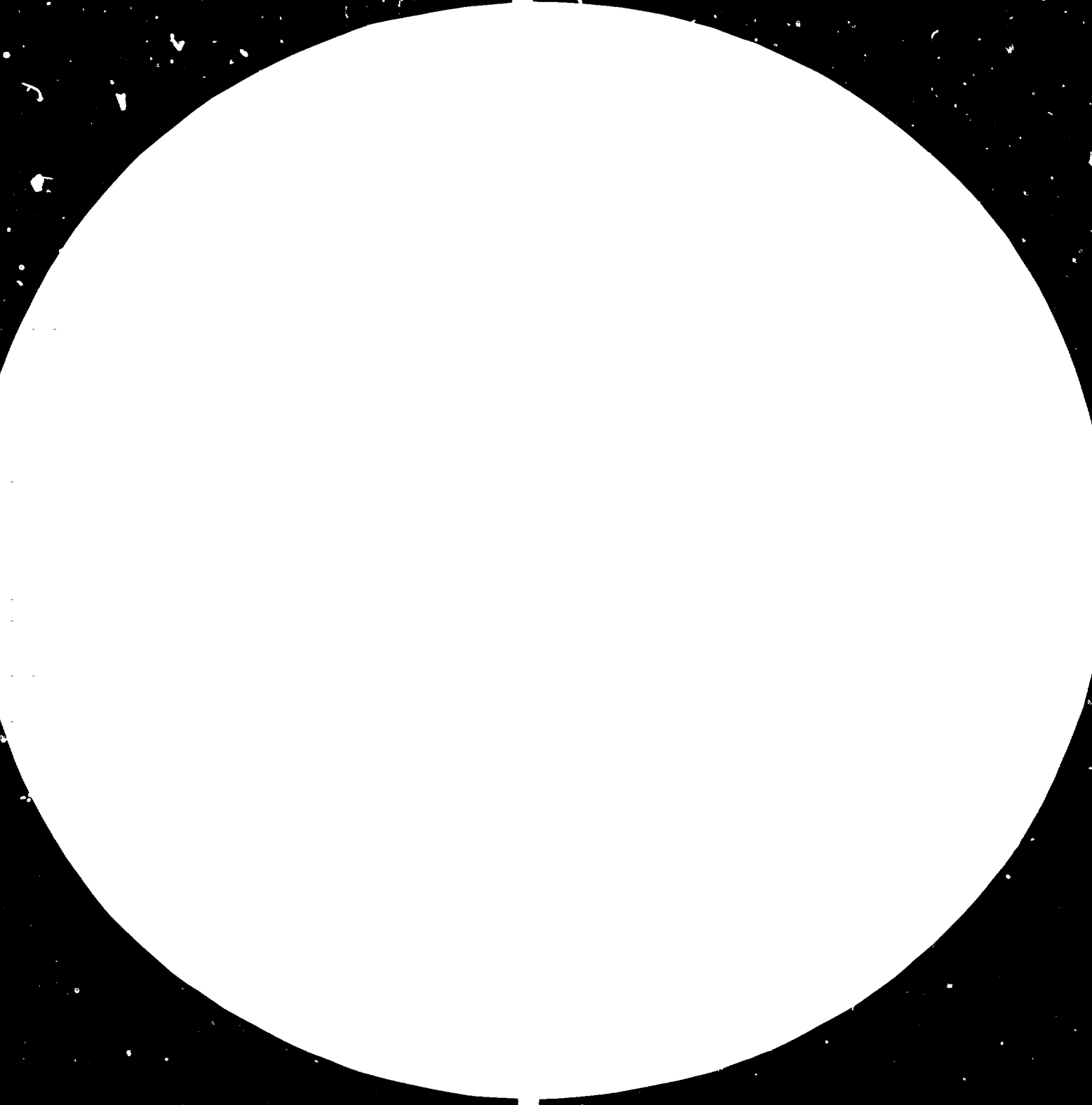
## FAIR USE POLICY

Any part of this publication may be quoted and referenced for educational and research purposes without additional permission from UNIDO. However, those who make use of quoting and referencing this publication are requested to follow the Fair Use Policy of giving due credit to UNIDO.

## CONTACT

Please contact [publications@unido.org](mailto:publications@unido.org) for further information concerning UNIDO publications.

For more information about UNIDO, please visit us at [www.unido.org](http://www.unido.org)





3.2



U.S. GOVERNMENT PRINTING OFFICE: 1963 O - 350-000

16-58801-1 (2 of 2) GPO : 1963



09741-R



Distr.  
LIMITED

ID/WG.3/8/6  
24 June 1980

RUSSIAN

ORIGINAL: ENGLISH

Организация Объединенных Наций по промышленному развитию

Третье консультативное совещание  
по производству удобрений

Сан-Паулу, Бразилия, 29 сентября - 4 октября 1980 года<sup>1/</sup>

Пункт 5 повестки дня

*Establishing a multilateral  
insurance scheme providing  
adequate coverage for consequential  
losses incurred by fertilizer  
and other industrial plants.*

СОЗДАНИЕ СИСТЕМЫ МНОГОСТОРОННЕГО СТРАХОВАНИЯ,  
ОБЕСПЕЧИВАЮЩЕЙ АДЕКВАТНОЕ ВОЗМЕЩЕНИЕ ПОСЛЕДУЮЩИХ  
УБЫТКОВ, ПОНЕСЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ПО ПРОИЗВОДСТВУ  
УДОБРЕНИЙ И ДРУГИМИ ПРОМЫШЛЕННЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ<sup>2/</sup>

Предложение Секретариата ЮНИДО

00000

<sup>1/</sup> В соответствии с пояснениями, содержащимися в записке для участников, работа данного Консультативного совещания продлена до 4 октября 1980 года.

<sup>2/</sup> Настоящий документ воспроизводится без официальной редакции.

80-43554

## СОДЕРЖАНИЕ

	<u>Страницы</u>
I. К ИСТОРИИ ПРЕДЛОЖЕНИЯ О СОЗДАНИИ СИСТЕМЫ МНОГОСТОРОННЕГО СТРАХОВАНИЯ	1-3
II. РАЗМЕРЫ И ПРИЧИНЫ ПОСЛЕДУЮЩИХ УБЫТКОВ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ПО ПРОИЗВОДСТВУ УДОБРЕНИЙ	4-7
III. ИТОГИ ПЕРЕГОВОРОВ ЮНИДО С ПРАВИТЕЛЬСТВАМИ	8-13
IV. РЕЗУЛЬТАТЫ ДИСКУССИИ ЮНИДО С ПОДРЯДЧИКАМИ	14-16
V. РЕЗУЛЬТАТЫ ДИСКУССИЙ ЮНИДО СО СТРАХОВАТЕЛЯМИ	17-22
VI. СИСТЕМА МНОГОСТОРОННЕГО СТРАХОВАНИЯ, ПРЕДЛАГАЕМАЯ ЮНИДО	23-30
VII. ЗАКЛЮЧЕНИЯ	31-32

## ТАБЛИЦЫ

I. Причины производственных убытков в развивающихся странах	6
II. Производственные убытки предприятий по производству аммония в Северной Америке	7
III. Существующие виды страхования, применяемые для покрытия материального ущерба и последующих убытков	18
IV. Основные исключения в существующих видах страхования	19
V. Оценочная стоимость основных существующих видов страхования	22

## ПРИЛОЖЕНИЕ

A. Члены Комитета по страхованию экспорта Бернского союза	33
---	----

ГЛАВА I

К ИСТОРИИ ПРЕДЛОЖЕНИЯ О СОЗДАНИИ СИСТЕМЫ  
МНОГОСТОРОННЕГО СТРАХОВАНИЯ

1. В период после 1975 года получила признание идея о необходимости создания системы многостороннего страхования, которая обеспечивала бы адекватную компенсацию последующих убытков, понесенных предприятиями по производству удобрений и другими промышленными предприятиями, построенными в развивающихся странах.

2. На Второй Генеральной конференции ЮНИДО в Лиме, Перу в марте 1975 года развивающиеся страны подготовили проект резолюции относительно создания системы страхования в целях гарантирования контрактов, заключенных развивающимися странами с предприятиями из развитых стран, в которой отмечается, что "для развития справедливых и сбалансированных международных экономических отношений необходимо, чтобы правительства развитых стран создали систему страхования для защиты развивающихся стран от рисков, которым они подвержены в ходе их промышленного сотрудничества с развитыми странами".

3. Эта резолюция не была принята Конференцией; вместо этого проект резолюции был передан Совету по промышленному развитию, руководящему органу ЮНИДО,<sup>1/</sup> который ограничился лишь тем, что отметил решение Первого консультативного совещания по производству удобрений рекомендовать для дальнейшего изучения вопрос о системе многостороннего страхования предприятий в секторе производства удобрений.<sup>2/</sup>

4. Подготовительное совещание к Первому консультативному совещанию по производству удобрений рекомендовало Первому консультативному совещанию рассмотреть различные меры, необходимые для обеспечения строительства в развивающихся странах

---

<sup>1/</sup> Доклад Второй Генеральной конференции ЮНИДО, ID/CONF.3/31, пункты 300-302.

<sup>2/</sup> Доклад Одиннадцатой сессии Совета по промышленному развитию, 15 июня 1977 года, пункты 176-179, стр.32 англ. текста.

современных и эффективных предприятий по производству удобрений, являющихся жизнеспособными и пригодными для эксплуатации. В соответствии с одной из предложенных мер правительства, предприятия по выпуску удобрений, международные подрядчики и поставщики оборудования должны согласиться на сотрудничество с ЮНИДО по вопросу разработки подробных предложений относительно создания систем многостороннего страхования для покрытия рисков и последующих убытков, возникающих в результате дефектов проектирования предприятий и оборудования.<sup>1/</sup>

5. Первое консультативное совещание по производству удобрений рассмотрело это предложение и одобрило мотивы, лежащие в основе предлагаемой системы многостороннего страхования, однако было отмечено, что при осуществлении этого предложения могут возникнуть трудности практического характера. Поэтому было рекомендовано провести более широкое исследование и изучение практических аспектов данной системы наряду с дальнейшей работой над процедурой заключения контрактов.<sup>2/</sup>

6. ЮНИДО в своем докладе Второму консультативному совещанию о работе над данной темой<sup>3/</sup> указывала, что по оценкам ЮНИДО мировой рынок коммерческого страхования может страховать лишь последующие убытки, вытекающие из материального ущерба или механических повреждений, понесенных предприятиями по производству удобрений. Поскольку страхователи отрицательно относятся к страхованию других причин последующих убытков, Секретариат ЮНИДО предложил в качестве наилучшей меры, чтобы страхование качества функционирования предприятий по производству удобрений осуществлялось правительством страны-поставщика.

7. На Втором консультативном совещании участники от развивающихся стран поддержали данное предложение Секретариата ЮНИДО, поскольку простое предприятие по производству удобрений оказывают значительное воздействие на поставки удобрений и

---

1/ Вопросы, вынесенные на рассмотрение Консультативного совещания, ID/WG.242/2.

2/ Доклад Первого консультативного совещания, ID/WG.242/3, Rev.1. пункты 28 и 64.

3/ The Progress made in implementing the follow-up action recommended by the First Consultation, ID/WG.281/13, пункты 18-30.

платежный баланс их стран. Участники от развитых стран с рыночной экономикой считали, что правительства не должны участвовать в выплате таких гарантий.<sup>1/</sup>

8. Рассмотрев противоположные мнения и согласившись с указанными выше позициями соответствующих сторон, Второе консультативное совещание рекомендовало:

"ЮНИДО провести сбор дополнительной информации относительно величины и причин последующих убытков в отношении предприятий по производству удобрений и, на основе этой информации, продолжить совместно с подрядчиками, страхователями, правительствами и другими заинтересованными сторонами изучение данного вопроса с целью определения, каким образом можно достичь соответствующих решений".<sup>2/</sup>

---

<sup>1/</sup> Доклад Второго консультативного совещания, ID/WG.281/18/Rev.1, пункты 19.-20.

<sup>2/</sup> ID/WG.281/18/Rev.1, п.21.



## ГЛАВА II

### РАЗМЕРЫ И ПРИЧИНЫ ПОСЛЕДУЮЩИХ УБЫТКОВ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ПО ПРОИЗВОДСТВУ УДОБРЕНИЙ

9. Вопросник, разработанный Рабочей группой по контрактам и страхованию в феврале 1978 года, был разослан в адрес 39 предприятий развивающихся стран, которые приобрели и эксплуатировали предприятия по производству удобрений в период с 1965 по 1977 гг. Были получены ответы от 25 компаний, имевших 37 заводов. Была получена полная информация по 27 заводам, выпускающим следующую продукцию:

Аммоний/мочевина	-- 18 предприятий
Аммиак	- 1 предприятия
Фосфорная кислота	- 1 предприятие
Суперфосфат/трисуперфосфат	- 2 предприятия
Азото-фосфато-калиевые удобрения	- 2 предприятия

10. Владельцам предприятия предлагалось представить информацию о первых трех годах эксплуатации предприятия относительно: i) фактически достигнутого уровня производства; ii) производственных убытков вследствие дефектов проектирования; iii) производственных убытков вследствие механических поломок; iv) производственных убытков вследствие прочих причин. В разделе "прочие причины" были указаны: ежегодная остановка предприятий и другие планируемые виды прекращения деятельности, качество сырья, перебои в поставках сырья, отсутствие энергии, отсутствие запасных частей, несбытые изделия и другие причины.

11. Опыт 27 обследованных предприятий показал фактические убытки производства в течение первых трех лет эксплуатации

предприятия, вычисленные в процентах от расчетной мощности и приводимые в Таблице I.<sup>1/</sup>

12. Опубликованные результаты обследования предприятий по выпуску аммиака, построенных в Соединенных Штатах Америки и Канаде в 1969-76 гг., содержат сравнимую информацию, которая приведена в Таблице II. В Северной Америке одна треть перераспределения ассигнований на техническое обслуживание была вызвана поломками основного оборудования; в этих случаях время, необходимое для ремонта элемента основного оборудования, послужившего причиной отказа, вносилось в раздел "отказ основного оборудования", а оставшееся время проводилось по графе "профилактика".<sup>2/</sup>

13. В вопроснике КНИДО также ставился вопрос о том, требовал ли и получил ли владелец предприятия компенсацию за убытки, понесенные вследствие дефектов проектирования от: а) подрядчика, либо б) страховой компании, либо с) судебным путем. В случаях дефектов проектирования большинство исков

---

1/ Техническое описание ошибок проектировщиков, причины механических поломок и связанных с этим производственных убытков приводится в докладе совещания экспертов по страхованию последующих убытков, понесенных предприятиями по производству удобрений, состоявшегося в сентябре 1978 года, ID/UC.284/1, стр. 18-25.

2/ 30 предприятий, обследованных в 1975-76 гг., составляют 83 процента от общего числа крупных подразделений производства аммиака, эксплуатировавшихся в Соединенных Штатах Америки и Канаде до 1975 года. G.P. Williams, "Causes of Ammonia Plant Shutdown", Chemical Engineering Progress, September 1978, pages 88-93.

удовлетворялось путем переговоров между искомателем и подрядчиком. Иски страховым компаниям предъявлялись только в случае ущерба из-за пожара. В ответах на вопросник сообщается лишь о двух случаях судебного разбирательства. Анализ ответов показал, что:

- а) договорные средства, имеющиеся в распоряжении владельца предприятия, охватывают только ликвидацию дефектов, и что она не всегда осуществляется оперативно;
- б) владельцы предприятий прибегали к судебному разбирательству только в тех случаях, когда подрядчик не мог завершить проект.

14. Таким образом обследование 27 предприятий по производству удобрений подтвердило необходимость покрытия рисков, что является целью системы многостороннего страхования, предлагаемой в настоящем документе.

ТАБЛИЦА I. ПРИЧИНЫ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ УБЫТКОВ В  
РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАНАХ <sup>1/</sup>

<u>Производственные убытки вследствие:</u>	<u>18 предприятий по производству азотных удобрений в процентах</u>	<u>9 предприятий по производству фосфатных удобрений в процентах</u>
Дефектов проектирования	4,1	-
Механических поломок	15,5	19,2
Всех прочих причин	15,5	34,5
	-----	-----
Общие производственные убытки	35,1	53,7
Нормальная эксплуатация предприятия	63,9	46,3
	-----	-----
	100,0	100,0
	=====	=====

<sup>1/</sup> Производственные убытки подсчитывались в виде процентной доли от проектной мощности.

ТАБЛИЦА II. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ УБЫТКИ ПРЕДПРИЯТИЙ ПО  
ПРОИЗВОДСТВУ АММОНИЯ В СЕВЕРНОЙ АМЕРИКЕ<sup>1/</sup>

	<u>1969/70</u>	<u>1971/72</u>	<u>1973/74</u>	<u>1975/76</u>
Количество предприятий	22	22	30	30
Производственные убытки вследствие:	<u>в процентах</u>	<u>в процентах</u>	<u>в процентах</u>	<u>в процентах</u>
Механических поломок	9,4	6,4	8,3	7,6
Профилактического обслуживания	4,8	7,1	5,4	7,5
	-----	-----	-----	-----
Общие производственные потери	15,1	13,3	14,8	15,1
Нормальная эксплуатация предприятия	84,9	86,2	85,2	84,9
	-----	-----	-----	-----
	100,0	100,0	100,0	100,0
	=====	=====	=====	=====

<sup>1/</sup> Производственные убытки подсчитывались в виде процентной доли от проектной мощности.

ГЛАВА III

ИТОГИ ПЕРЕГОВОРОВ ЮНИДО С ПРАВИТЕЛЬСТВАМИ

15. Для участия в начавшемся обсуждении системы многостороннего страхования, проводившегося в рамках Рабочей группы по контрактам и страхованию в феврале 1978 года, были приглашены учреждения по страхованию экспортных кредитов многих промышленно развитых стран.<sup>1/</sup> В этот период представленные Учреждения считали неперспективным участвовать в системе, направленной на оказание помощи покупателю, а не поставщику.

16. В целях дальнейшего изучения данного вопроса в феврале 1980 года должностное лицо Секретариата ЮНИДО и два консультанта посетили учреждения по страхованию экспортных кредитов в Бельгии, Федеративной Республике Германии, Франции и Соединенном Королевстве, а также Комиссию европейских сообществ и Бернский союз. Эти представители проинформировали учреждения указанных стран о системе многостороннего страхования, которая находилась

---

<sup>1/</sup> Здесь и ниже такие учреждения упоминаются как "учреждение" или "учреждения".

на стадии разработки для ее представления Третьему Консультативному совещанию. Далее они предложили учреждениям оказать ЮНИДО возможную помощь в достижении поставленной задачи в тех случаях, когда: а) обязательства покупателя по выплате гарантированного займа ставятся в зависимость от удовлетворительного выполнения подрядчиком своих обязательств, и б) в случае каких-либо срывов сроков завершения объекта по вине подрядчика выплата займа откладывается, а набегавшие при этом проценты приплюсовываются к сумме гарантированного займа.

17. Учреждения, с которыми были установлены такие контакты, сообщили, что обязательство покупателя выплатить свой заем являются безусловными в случае кредита покупателя, поскольку покупатель сам оформляет кредит в банках, предоставляющих финансовые средства, которые, в свою очередь, получают гарантию выплаты займа покупателем от учреждения по страхованию экспортного кредита. Это учреждение обычно заключает с подрядчиком соглашение о праве регресса в качестве условия гарантирования кредита покупателя. В соответствии с кредитом поставщика выплата займа покупателем подрядчику гарантируется учреждением при условии, что подрядчик представит доказательства своего полного выполнения обязательств по данному контракту.

18. Второе предложение ЮНИДО заключается в обеспечении большей гибкости при решении вопроса о дате начала выплаты займов. Учреждения, с которыми были проведены консультации, сообщили, что в данном вопросе они пользуются положением, принятым Бернским союзом для решения вопроса о том, следует ли сообщать о том, что сделка предусматривает кредит на срок более 5 лет. Указанное положение гласит:

"В случае любого контракта, по которому поставщик или подрядчик принимает на себя по договору обязательство о сдаче в эксплуатацию, за начальную точку отчета принимается дата завершения монтажа или строительства, а предварительные испытания показывают, что объект готов к эксплуатации. Настоящее правило применяется независимо от того, передан ли к этому времени объект покупателю или нет в соответствии с условиями контракта и независимо от любых последующих обязательств, которые могут иметь поставщик или подрядчик; например, гарантирование эффективного функционирования объекта или обязательства по подготовке местного персонала".

Учреждения сообщили, что они положительно рассмотрят вопрос о пересмотре сроков выплаты займов в случае задержки по вине подрядчика; однако значительно сложнее увеличить размер займа путем включения в него дополнительных выплат по процентам, которые в таком случае должны идти на счет покупателя.

19. Дискуссии также показали, что опрошенные учреждения предусматривают страхование заявки/тендера подрядчика, обязательства исполнения контракта и уплаты авансов. В рамках такой программы эти учреждения компенсируют подрядчика в результате "произвольного" или "недобросовестного" требования исполнения обязательства "по требованию". В Соединенном Королевстве требование считается "недобросовестным" всегда в тех случаях, когда экспортер не нарушил условий контракта или же неисполнение контракта имело место по конкретным не зависящим от него причинам. В соответствии с такой гарантией учреждение, как правило, безусловно обязано возместить гаранту полностью или на 90 процентов суммы требования по гарантийному обязательству. Обычная премия, выплачиваемая за помощь такого рода, составляет 1,25% от номинальной стоимости гарантийного обязательства в год. Подрядчикам в Соединенных Штатах Америки аналогичную программу обеспечивает Оверсиз Прайвит Инвестмент Корпорейшн, которая в 1979 году оформила три полиса такого рода.

20. В Канаде были предприняты определенные шаги по гарантированию исполнения поставщиком своих обязательств по весьма небольшому ряду всех экспортных операций; такие меры осуществляются Канадской коммерческой корпорацией, являющейся государственным органом и уполномоченной непосредственно заключать контракты с иностранными покупателями. Эта корпорация заключает в сущности общий суб-контракт с канадским поставщиком, но по отношению к покупателю корпорация выступает в роли главного подрядчика. Данный случай является прецедентом непосредственного участия правительства в гарантировании покупателю исполнения обязательств с поставках товаров и предоставлении услуг.

21. В тех случаях, когда покупатель несет последующие убытки (включая проценты на просроченные займы) в результате:

- a) задержки или задержек в завершении строительства предприятия;
- b) невыхода законченного предприятия на проектную мощность в соответствии с требованиями и техническими условиями по контракту по причинам, не зависящим от подрядчика и поставщиков.

покупатель окажется в затруднительном финансовом положении, которое может привести к отсрочкам выплаты кредита, который учреждение гарантировало для данного проекта в качестве кредита покупателя или поставщика.

22. В этой связи ЮНИДО полагает, что учреждения по страхованию экспортных кредитов могут заинтересоваться системой многостороннего страхования, которое компенсирует покупателю последующие убытки и тем самым помогает как покупателю, так и подрядчику избежать серьезных финансовых трудностей. Вместе с тем ЮНИДО признает, что уставы, полномочия, структура и функции таких



учреждений в каждой стране различны, и что в таких случаях обычно необходимо новое законодательство, которое бы разрешило учреждениям обеспечивать интересы покупателя по отношению к интересам подрядчика или поставщика, интересы которых в настоящее время защищены.

23. Предлагаемая в настоящем документе система многостороннего страхования, по-видимому, будет рассмотрена этими учреждениями совместно. Все такие учреждения и аналогичные учреждения в семи развивающихся странах являются членами Бернского союза, а точнее Международного союза страхования кредитов и инвестиций (см. приложение А). Главными целями Союза, основанного в 1934 году, является стремление к международному признанию разумных принципов страхования экспортных кредитов и инвестиций. Бернский союз ведет учет экспортных кредитов, предоставляемых правительствами; информация, собираемая Бернским союзом, используется и ОЭСР, и МБРР.

24. Группа по экспортным кредитам Торгового комитета ОЭСР укрепляет на правительственном уровне работу, проделанную Бернским союзом. Как правило, Бернский союз проводит свои заседания дважды в год в штаб-квартире ОЭСР в Париже. Экспортные кредиты являются одним из элементов общей коммерческой политики Европейского экономического сообщества, где соответствующими вопросами занимается Группа координации политики Созета в области страхования кредитов, гарантий кредитов и финансовых кредитов. В июне 1976 года был достигнут международный консенсус по экспортным кредитам, в котором устанавливаются принципы определения минимальных процентных ставок и первоначальных взносов, а также максимальные сроки кредита.

Хотя данное соглашение и не является официальным для ОЭСР, тем не менее все страны, участвующие в работе Группы по экспортным кредитам ОЭСР, в настоящее время поддерживают эту меру, причем Европейские экономические сообщества единь в своем принятии этого соглашения.<sup>1/</sup>

---

<sup>1/</sup> В области страхования инвестиций Комиссия в 1978 году внесла предложение, по которому инвестиции в горнодобывающую промышленность, а позднее и в другие сектора экономики развивающихся стран, могли бы защищать самофинансирующиеся системы защиты инвестиций в рамках всего Сообщества, которое бы гарантировалось бюджетом Сообщества в случае чрезмерных убытков. Однако это предложение для исполнения утверждено не было. *Necessité et Orientation d'Action Communautaire d'Encouragement des Investissement Européene dans Les Pays en Voie de Développement, Comm (78) 23 Final, 26 January 1978.*

ГЛАВА IV

РЕЗУЛЬТАТЫ ДИСКУССИИ ЮНИДО С ПОДРЯДЧИКАМИ

25. Целью системы многостороннего страхования является страхование рисков, не покрываемых подрядчиком или страхованием, которое можно заключать в настоящее время на мировом рынке коммерческого страхования.

26. Дискуссии ЮНИДО с подрядчиками касаются рамок и условий типовых форм контрактов на строительство заводов по производству удобрений, подготовленных ЮНИДО, которые в настоящее время рассматриваются в рамках пункта 4 повестки дня Консультативного совещания. Обсуждение на данном совещании типовых контрактов позволит уточнить пределы ответственности, которые подрядчики будут принимать на себя.

27. По типовым контрактам ЮНИДО подрядчик обязан оплачивать заранее оцененные убытки, возникающие в результате ненадлежащего исполнения своих обязанностей, по отношению:

- а) передачи технических документов;
- б) задержки в техническом завершении объекта;
- с) задержки в промышленном производстве;
- д) неисполнения гарантий функционирования предприятий.

В соответствии с контрактом общая ответственность подрядчика обычно ограничивается, и по типовым контрактам ЮНИДО (статья 30.5) не превышает процентной доли от общей (оговоренной) стоимости проекта или обусловленной (оговоренной) денежной суммы, причем выбирается бóльшая из них. Подрядчики сообщили ЮНИДО, что обычный предел составляет 10% стоимости проекта в контрактах под ключ и менее 10 процентов, если ответственность подрядчика меньше. Однако в типовых контрактах ЮНИДО ответственность подрядчика

за исполнение гарантий, гарантий функционирования, называемых "абсолютными гарантиями", изменений и завершения работ из 10 процентного предела ответственности подрядчика исключаются.

28. Подрядчик не несет ответственности за любой ущерб предполагаемых прибылей или любые последующие убытки из-за повреждений, какова бы ни была причина их возникновения (статья 30.6). Единственным исключением является обязанность подрядчика выплатить покупателю всю сумму, получаемую по страховому полису подрядчика и покрывающему последующие убытки такого рода. Рамки страхового полиса, которым может обладать подрядчик, перечислены в статье 24 и рассмотрены в главе V настоящего документа.

29. Что касается завершения выполнения подрядчиком своих обязательств по контракту, то предполагается, что подрядчик предоставил гарантийное обязательство исполнения контракта на взаимно согласованную сумму, выплачиваемую покупателю в виде, указанном в приложении XXII<sup>1/</sup>. В тех случаях, когда подрядчик не исполняет контракта надлежащим образом, и при условии, что покупатель исполнил все свои обязательства, то данный тип гарантийного обязательства исполнения контракта требует, чтобы поручитель либо незамедлительно исправил надлежащее исполнение, либо завершил исполнение контракта или же принял меры к его завершению. Другими словами необходимо, чтобы поручитель завершил исполнение предприятия, если это возможно. Гарантийное обязательство исполнения контракта не охватывает последующие убытки, возникающие из-за отсрочки завершения проекта или его неисполнения.

---

<sup>1/</sup> См. приложения к разработанным ЮНИДО формам типовых контрактов.

30. Для некоторых других видов промышленных контрактов могут использоваться другие виды гарантийных обязательств исполнения контракта. Существует "гарантийное обязательство по требованию", когда исполнение гарантийного обязательства может быть потребовано без обязательного доказывания неисполнения контракта подрядчиком; применяется также "условное гарантийное обязательство", по которому исполнение гарантийного обязательства может быть потребовано только в том случае, когда неисполнение обязательств было признано самим подрядчиком, или когда арбитр или иная третья сторона вынесла решение о нарушении контракта со стороны подрядчика.

31. Защита интересов покупателя будет зависеть от сроков и условий действия гарантийного обязательства и его размеров, определяемых путем переговоров. Размер гарантийного обязательства определяется видом контракта и будет обсужден в рамках пункта 4 повестки дня Консультативного совещания. Текущая практика показывает, что величина гарантийного обязательства обычно не превышает 25 процентов цены контракта<sup>2/</sup>; это составляет 25 процентов стоимости проекта контрактов под ключ значительно меньшую сумму для контрактов, по которым на подрядчика возлагается меньшая ответственность.

32. Некоторые подрядчики сообщили ЮНИДО, что они рассматривают свою роль в качестве поставщика профессиональных услуг, связанных с проектированием и оснащением предприятий по производству удобрений. В этом качестве многие подрядчики не располагают финансовой мощью, достаточной для исполнения контрактов с большой потенциальной ответственностью; как правило такие подрядчики не могут принять на себя обязательства более высокие, чем обязательства, указанные в типовых контрактах ЮНИДО.

---

<sup>2/</sup> По данным МБРР, представленным ЮНИДО, февраль 1978 г.

## ГЛАВА V

### РЕЗУЛЬТАТЫ ДИСКУССИЙ ЮНИЦО СО СТРАХОВАТЕЛЯМИ

33. Эксперты по страхованию из развитых и развивающихся стран присутствовали на Совещании экспертов по страхованию последующих убытков предприятий по производству удобрений в сентябре 1978 г. Они выявили следующие виды страхования, которые могут заключать покупатель и подрядчик:

Подрядчики/страхование всех рисков строительства ЭФР, включая проведение испытаний/аварий и ущерб будущим прибылям.

Страхование транзитных перевозок (морских, наземных или воздушных), в том числе страхование ущерба, нанесенного будущим прибылям.

Страхование поломок оборудования (на море, на суше и в воздухе), включая ущерб прибылям.

Страхование имущества - пожары и связанные с этим опасности (для завершенных предприятий), включая ущерб прибылям.

Страхование общей ответственности (третьей стороны).

Страхование ответственности (в течение завершения проекта); ответственность за автотранспортные средства, воздушные и морские суда (по необходимости).

Страхование профессиональной ответственности подрядчика (подрядчиков).

34. Эксперты обобщили рамки указанных видов страхования - см. Таблицу III - и отметили, что многие покупатели не располагают информацией о видах страхования, существующего на рынке страхования.

35. Эксперты провели анализ основных исключений в видах страхования, приводимых в Таблице IV.

Таблица III. СУЩЕСТВУЮЩИЕ ВИДЫ СТРАХОВАНИЯ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ ДЛЯ ПОКРЫТИЯ МАТЕРИАЛЬНОГО УЩЕРБА И ПОСЛЕДУЮЩИХ УБЫТКОВ

Охватываемый риск	В течение строительства предприятия		В течение эксплуатации предприятий	
	Материальный ущерб	Последующие убытки	Материальный ущерб	Последующие убытки
Пожар и связанные с этим опасности	Обычный полис EAR*	Полис страхования ущерба будущим прибылям	Полис страхования от пожара	Полис страхования ущерба прибылям от пожара
Механические и электрические поломки	Обычный полис EAR	Полис страхования ущерба будущим прибылям EAR	Полис страхования от поломок оборудования	Полис страхования ущерба прибылям в результате поломок оборудования
Дефекты строительства	Обычный полис EAR	Полис страхования ущерба будущим прибылям EAR	Полис страхования от поломок оборудования	Полис страхования ущерба прибылям в результате поломок оборудования
Риск производителя а) Материальный ущерб в результате дефектов проектирования, работ и некачественного материала	Подтверждение обычного полиса EAR	Страхование дефектов проектирования отсутствует	После истечения гарантийного периода включается в категорию "поломки оборудования"	По истечении гарантийного срока включается в категорию "полис страхования убытков в результате поломок оборудования"
б) Финансовые убытки в результате дефектов проектирования, некачественных работ и материала без материального ущерба	Неприменимо	Отсутствует	Неприменимо	Отсутствует

ИСТОЧНИК: Доклад Совещания экспертов по страхованию последующих убытков предприятий по производству удобрений, Вена, 18-20 сентября 1978 года (ID/WO.284)

\* EAR - Все риски сооружения/строительства

Таблица IV. ОСНОВНЫЕ ИСКЛЮЧЕНИЯ В СУЩЕСТВУЮЩИХ ВИДАХ СТРАХОВАНИЯ

	Материальный ущерб до сдачи объекта	Последующие убытки до сдачи объекта	Материальный ущерб после сдачи объекта	Последующие убытки в течение первых 12 месяцев после сдачи объекта	Последующие убытки в течение периода после окончательной сдачи объекта
1. Войны, крупные политические риски и ядерные аварии	x	x	x	x	x
2. Естественный износ, включая коррозию	x	x	x	x	x
3. Некачественный материал или работы	2/	x <sup>2/</sup>		x	
4. Дефекты проектирования	2/	x <sup>3/</sup>			

1/ Данный период может быть сокращен, если требования страхователей удовлетворяются до наступления этого срока.

2/ Некачественный материал или работы и дефекты проектирования исключены из полиса страхования всех рисков строительства; однако этот полис охватывает последующий материальный ущерб, возникающий вследствие дефектов проектирования, некачественного материала или работ. Смысл этого положения заключается в том, что значительная часть такого вида защиты рисков предоставляется на основе существующих видов страхования.

3/ По дополнительному страхованию по полису (LAP) страхования ущерба будущим прибылям EAP, которое охватывает последующие убытки, возникшие до передачи объекта, в настоящее время полностью исключаются все виды ущерба, возникшего вследствие дефектов проектирования. Однако страхователи могут согласиться страховать последствия дефектов проектирования (тем самым предоставив страховую защиту, аналогичную полису EAP) при условии выполнения их требований; применять лишь ранее апробированные проекты, а к их осуществлению привлекать лишь зарекомендовавших себя подрядчиков.

ИСТОЧНИК: Доклад Совещания экспертов по страхованию последующих убытков предприятий по производству удобрений, Вена, 18-20 сентября 1978 года (ID/WD.284/1).

1  
13  
6  
1



36. В начале 1980 года ЮНИДО пригласила другую группу экспертов по страхованию для изучения выводов предыдущей группы экспертов, и они подтвердили, что существующие виды страхования не охватывают следующих аспектов:

- а) финансовые, последующие убытки из-за дефектов в проектировании, некачественного выполнения работ и/или материалов, не влекущие за собой материального ущерба;
- б) последующие убытки, возникающие из-за несоответствия гарантированного функционирования предприятия, если убытки не подпадают под действие гарантийного обязательства исполнения контракта, заранее оцененных убытков или штрафных неустоек, как это оговорено в контракте;
- с) войны, крупные политические риски и ядерные аварии.

37. Эксперты по страхованию предложили разработать такую систему многостороннего страхования, которая заполняла бы пробелы, указанные в подпунктах а) и б), но не в подпункте с); они предложили включить в систему страхования ущерб в результате некоторых других форсмажорных обстоятельств. Вместе с тем было отмечено, что указанные выше пробелы объясняются получением самой широкой страховой защиты, которую можно получить у отдельных страховых компаний, не обязательно функционирующих во всемирном масштабе.

38. Покупатель может в некоторых случаях использовать такой вид страхования, который позволяет ему в случае неплатежеспособности подрядчика требовать возмещения всех убытков, право на которые ему предоставляется по контракту. Данный полис страхования неисполнения обязательств по вине поставщика покрывает ущерб в случае незавершения подрядчиком работ при его неплатежеспособности. Поскольку данный вид страхования разработан на рынке страхования, отличающемся от рынка страхования рисков, указанных выше в п. 33, то эксперты считают, что данный вид страхования из системы многостороннего страхования следует исключить.

39. Эксперты считают, что новый вид страхования в рамках системы многостороннего страхования, предлагаемой в настоящем документе, должен дополнять существующие обычные виды страхования (п. 33). Сам факт получения такого страхования несомненно явится важным предварительным условием получения дополнительного страхования, необходимого для заполнения указанных выше пробелов в страховании.

40. Эксперты считают также, что реализация системы многостороннего страхования существенно упростится, если покупатель сам оформит на себя все виды страхования. Бывшая практика в отношении разграничения ответственности между подрядчиком и покупателем приводится в статье 24 типовой формы контрактов.

41. Стоимость основных существующих видов страхования указана в таблице, приводимой ниже. Она составляет 11,5 млн. долл. США в течение трех лет строительства и трех лет эксплуатации, что составляет примерно 1% в год от стоимости проекта.

42. Дискуссии со страхователями рисков покупателя и подрядчика и объемы их страхования на рынке коммерческого страхования в настоящее время помогли ЮНИДО завершить разработку системы многостороннего страхования, предлагаемой в следующей главе.

ТАБЛИЦА V.

Оценочная стоимость основных существующих видов страхования

Период, охватываемый страховым полисом	Во время строительства предприятия	Во время эксплуатации предприятия
	3 года	1 год
<u>Стоимость страхового полиса</u>		
Все риски сооружения/строительства	1,4	-
Последующие убытки EAR <sup>1/</sup>	0,6	-
Пожар и связанные с этим опасности (завершенное предприятие)	-	1,7
Последующие убытки из-за пожара и связанных с этим опасностями <sup>1/</sup>	-	0,5
Поломки оборудования (завершенное предприятие)	-	0,9
Последующие убытки из-за поломок оборудования <sup>1/</sup>	-	0,4
	2,0	3,5

Источник: Одна из фирм брокеров Ллойда, 1977 г. ЮНИДО было сообщено, что стоимость страхования в 1980 г., возможно, не только не повысится по сравнению с 1977 годом, но и может быть даже снижена.

Примечание: Оценки приводятся для комплекса по производству аммиака/мочевины стоимостью 200 млн.долл. США; считается, что страхование последующих убытков составит 47 млн.долл. США в год.

1/ Максимальная сумма страхования определяется величиной ущерба, понесенного в результате простоя предприятия в течение 12 месяцев.

## ГЛАВА VI

### СИСТЕМА МНОГОСТОРОННЕГО СТРАХОВАНИЯ, ПРЕДЛАГАЕМАЯ ЮНИДО

#### Концепция, примененная при разработке

42. Когда ЮНИДО предложила группе экспертов оказать помощь в разработке проекта системы многостороннего страхования, эксперты рекомендовали Секретариату ЮНИДО разработать такую систему страхования, которую можно было бы применить ко всем типам промышленных предприятий, а не только к предприятиям по производству удобрений. Это дало бы страхователям возможность получить более широкое "распределение риска", что является важнейшим аспектом заключения страхового соглашения.

43. Эксперты признали, что на основе контракта покупатель отдельного предприятия получает определенную защиту своих финансовых интересов в виде обязательств или гарантии исполнения контракта, гарантий на продукцию и компенсацию заранее оцененных убытков, но в контрактах не предусматривается возмещение последующих убытков. Были разработаны страховые полисы, в которые включается страхование таких убытков, возникающих в результате материального ущерба или механических поломок. В настоящее время полисы, которые не включали бы страхования такого ущерба или поломок, не используются.<sup>1/</sup>

44. Эксперты решили разработать проект страхового полиса, который дополнял бы другие существующие полисы. Цель такого

---

<sup>1/</sup> Подрядчик и поставщик могут получить более широкое страхование по сравнению с покупателем, который несет значительно большие потери в виде последующих убытков. Подрядчик может застраховать свою профессиональную ответственность, а поставщик оборудования может застраховать свою ответственность по предоставляемым им гарантиям.

полиса заключается в том, чтобы предоставить достаточную компенсацию последующих убытков покупателя из-за позднего завершения или простоя промышленного предприятия и обусловленных этим трудностей в работе подрядчика, его субподрядчиков, поставщиков или производителей. Кроме того была предпринята попытка предоставить аналогичную компенсацию покупателю при срыве строительства объекта в результате других нестрахуемых форсмажорных обстоятельств.

45. Поскольку страховой рынок считает, что такое страхование влечет за собой крупные дополнительные риски, то следующим этапом является выявление готовности страхователей покрывать такие риски. Секретариат ЮНИДО уполномочил консультанта по вопросам международного страхования<sup>1/</sup> апробировать проект такого страхового полиса на мировых рынках страхования и повторного страхования с целью выяснения его приемлемости, жизнеспособности и потенциальной стоимости, а также наличия потенциальных страхователей. Консультант выступает в качестве нейтрального и независимого лица.

46. Ожидается, что к концу августа 1980 года Секретариат ЮНИДО получит информацию о возможности получения в ближайшее время достаточной поддержки от сектора частных страхователей, что позволит определить жизнеспособность предлагаемой системы многостороннего страхования.

47. В случае получения от крупных страхователей и перестрахователей позитивного ответа по существу будут изучены пути и средства привлечения национальных страховых компаний развивающихся стран.

---

<sup>1/</sup> А. Джеймс Эдвардс, старший вице-президент по международным делам, "Рид Стенхаус Лимитед", Торонто, Канада.

Концепция и принцип предлагаемого страхового полиса

48. Предлагаемый страховой полис, подготовленный для ЮНИДО, будет защищать интересы покупателя в случае:

А) отсрочки или отсрочек в завершении предприятия в течение срока действия полиса

или

В) невыхода завершеного предприятия на полную мощность в соответствии со спецификациями и техническими данными контракта в течение срока действия полиса по причине или в результате:

- дефектов проектирования собственно предприятия и использования технологии.
- ошибок, допущенных руководством проекта или строительства или ошибок, допущенных при оказании технической помощи.
- дефектов производства, монтажа, сооружения, строительства, ремонта или переделки.
- некачественных работ или материалов.

Это действительно при условии, что контрактор (контракторы) или его субконтракторы, поставщики или изготовители, фигурирующие в полисе, предприняли или обеспечили все от них зависящее.

- форсмажорных обстоятельств как они определены и уточнены в упомянутом контракте (контрактах).

49. Компенсация по предлагаемому полису будет выплачиваться на поденной основе, согласованной предварительно между покупателем и страхователем. Покупатель определяет соответствующую сумму, необходимую для компенсации производственных потерь, процентов на заемный капитал и некоторые другие убытки. По денная компенсация выплачивается в течение установленного периода времени, определяемого в зависимости от проекта и требований покупателя. До начала устанавливается разумный период выплаты по денных платежей, с тем чтобы страхователи смогли провести расследование причин убытков.

50. Предлагаемый полис будет охватывать период строительства плюс первые три года промышленной эксплуатации предприятия.

51. Вместе с тем покупатель по-прежнему подвержен некоторым коммерческим рискам, в частности рискам, которые могут контролироваться им или органами его страны. В предлагаемый полис не включается страхование ущерба, возникающего в результате наступления финансовой несостоятельности поставщика, который может быть покрыт в рамках полиса страхования последующих убытков по вине поставщика, который при некоторых ограничениях имеется на существующем рынке страхования (см. выше п. 38).

52. Для покрытия материального ущерба и последующих убытков покупателю будет необходимо обеспечить получение и сохранение в силе других видов общего страхования, страхования морских перевозок, строительства и эксплуатации предприятия. Другие виды страхования, входящие в предлагаемый полис, перечислены в п. 33.

53. До выдачи полиса от имени страхователей и совместно с покупателем проводится всесторонний анализ риска по данному проекту. Таким образом покупатель получает объективный анализ финансовых рисков, которые он берет на себя по контракту.

54. Затребовав такое страхование, покупатель обязан:

- а) предоставить страхователю копию контракта на строительство своего предприятия и содействовать, при наличии такой просьбы, выполнению анализа риска;
- б) предоставить страхователю копию гарантий и гарантии исполнения, предоставленных или полученных подрядчиком;
- в) заручиться необходимым обязательством (обязательствами) исполнения или финансовой гарантией (гарантиями) и получить суммы по указанным документам в тех

случаях, когда указанная в обязательстве сторона не может полностью выполнить обязательства, вытекающие из соответствующего контракта;

- d) при страховании последующих убытков своевременно уплачивать страховые премии для обеспечения действительности страховки ее сохранения;
- e) стремиться к завершению проектов в соответствии с контрактом, быстро и должным образом.
- f) предоставлять страхователю, или его представителям, возможность производить инспекцию на местах и делать такие запросы, которые они сочтут необходимыми;
- g) незамедлительно сообщать о всех инцидентах или событиях, которые могут дать основание для возникновения претензий в рамках полиса и принимать все меры по их исправлению, которые потребуют страхователя;
- h) использовать все права, предоставляемые по контракту, для выполнения контракта или получения возмещения от поставщика или других сторон;
- i) оказывать страхователю по его просьбе помощь в осуществлении его прав на суброгацию по отношению к любой незастрахованной стороне.

55. Страхователь принимает на себя следующие обязательства:

- a) изучить контракт на строительство предприятия и получить всесторонний анализ риска по данному проекту;
- b) изучить такой анализ риска, подготовить страховые квоты и выдать, при наличии просьбы, соответствующий полис;
- c) удовлетворить собственные требования относительно длительности и стабильности других видов общего страхования, страхования строительства проекта и эксплуатации предприятия, которые покупатель обязан получить и сохранять (см. выше пп. 52 и 33);
- d) проводить инспекции и обследования на местах, которые могут потребоваться, и наблюдать за ходом работы и последующей деятельностью предприятия;
- e) предпринимать немедленно все меры, которые могут потребоваться при получении сообщения о потенциальных требованиях со стороны застрахованного покупателя;



- f) оказывать консультативные услуги и страховать покупателя по всем действиям, которые потребуются от покупателя во время строительства или эксплуатации предприятия и, в частности, после получения любых потенциальных претензий;
- g) оценивать и распределять имеющие юридическую силу требования в соответствии с обычной практикой составления диспаш на основе использования собственных специалистов по претензиям или независимых специалистов по определению сумм, выплачиваемых по страховому полису в случае ущерба;
- h) незамедлительно оплачивать имеющие юридическую силу претензии после завершения сбора необходимых документов, служащих доказательствами нанесенного ущерба.

Преимущества предлагаемого страхового полиса

56. На Втором консультативном совещении по производству удобрений участники из развивающихся стран высказались за необходимость внедрения системы многостороннего страхования, поскольку неудачная деятельность предприятий по производству удобрений оказывает серьезное воздействие на поставки удобрений и платежный баланс их стран. Предлагаемый страховой полис предусматривает дополнительную компенсацию в случае такой неудачи, тем самым позволяя стране поддерживать уровень поставок удобрений, а предприятию избежать серьезных финансовых трудностей.

57. Секретариат ЮНИЦО считает, что система многостороннего страхования обладает рядом других существенных преимуществ не только для покупателя, но также и для подрядчика и других сторон, участвующих в финансировании предприятия. Система имеет следующие преимущества:

- a) проект полностью защищен от крупных финансовых рисков, ранее не покрывавшихся ни контрактом, ни страхованием;
- b) страхователь помогает гарантировать завершение предприятия и поддерживать объем сбора предприятия в течение определенного периода;
- c) указанные выше преимущества облегчают покупателю получение для своего проекта финансовых средств и улучшают условия их предоставления;
- d) на основе анализа риска покупатель получает независимую оценку финансовых рисков своего проекта и условий контракта;
- e) покупатель имеет возможность получения независимых консультативных услуг по техническим вопросам, предоставляемым страхователем в течение всего срока действия полиса.

58. Страна, в которой осуществляется застрахованный проект получает и другие преимущества. Национальные финансовые учреждения имеют дополнительную страховку средств, вложенных

в финансирование проекта. Национальные страховые компании могут получить возможность участвовать в новом виде страхования, который может применяться ко всем видам промышленных предприятий.

59. Межамериканский банк развития заявил о своей заинтересованности в предложенной системе и совместно с ЮНИДО приступил к анализу объема и причин последующих убытков, понесенных при реализации промышленных проектов в других областях, а также в области производства удобрений. ЮНИДО рассчитывает, что и другие международные финансовые учреждения присоединятся к деятельности в этом направлении.

## ГЛАВА VII

### ЗАКЛЮЧЕНИЯ

60. В части III настоящего документа поясняется почему нельзя ожидать, что правительства окажут поддержку системе многостороннего страхования без серьезных изменений в политике, закрепленных законодательным путем. Поэтому для привлечения третьей стороны, которая могла бы руководить системой и выступать в качестве арбитра, система многостороннего страхования, предложенная ЮНИДО, разрабатывалась таким образом, чтобы заинтересовать и привлечь поддержку мирового рынка коммерческого страхования. Страхование, которое страховые компании могут предложить на основе проекта страхового полиса, подготовленного ЮНИДО, находится в процессе изучения, о результатах которого будет сообщено Консультативному совещанию.

61. Система многостороннего страхования охватит крупные новые виды рисков, и поэтому в настоящее время не представляется возможным определить стоимость премии за дополнительное страхование, предлагаемое в рассматриваемом проекте полиса. Такая премия будет вноситься вместе с премиями, которые покупатель обычно должен уплачивать, прямо или косвенно, за следующие виды страхования:

- а) за обычные виды страховки, наличие которых является предварительным условием получения дополнительной страховки, как это указано выше в пункте 33; оценочная стоимость приводится в пункте 41;
- б) для гарантирования выплаты покупателем своей задолжности в тех случаях, когда предприятие приобретает на средства, предоставленные по экспортному кредиту;
- с) для страхования против несправедливого требования исполнения обязательства в тех случаях, когда подрядчик выдает и страхует гарантийное обязательство исполнения контракта;

62. Не следует упускать из виду, что премии, взимаемые по системе многостороннего страхования при ее реализации на мировом рынке коммерческого страхования, в совокупности должны покрывать в среднем ожидаемые убытки. Это означает, что, если покупатели в развивающихся странах сами платят страховые премии, то они, все вместе, и будут финансировать гарантии исполнения, которые подрядчик не желает принимать на себя.

63. Принимая во внимание приводимую выше дискуссию и учитывая преимущества, которые система страхования дает подрядчику и правительству его страны (пп. 21 и 57), Совещанию предлагается внести любые изменения, с тем чтобы система страхования соответствовала первоначальным требованиям, изложенным выше в пункте 2, в котором содержится просьба к правительствам развитых стран учредить систему страхования.

ПРИЛОЖЕНИЕ А

ЧЛЕНЫ КОМИТЕТА ПО СТРАХОВАНИЮ ЭКСПОРТА БЕРНСКОГО СОЮЗА

Членами КСЭ являются:

АРГЕНТИНА	Compañía Argentina de Seguros de Crédito a la Exportación S.A.	(CASC)
АВСТРАЛИЯ	Export Finance and Insurance Corporation	(EFIC)
АВСТРИЯ	Oesterreichische Kontrollbank A.G.	(OKB)
БЕЛЬГИЯ	Office National du Ductroire	(OND)
КАНАДА	Export Development Corporation	(EDC)
ДАНИЯ	Eksportkreditrodet	(EKR)
ФИНЛЯНДИЯ	Vientitakuulaitos	(VTL)
ФРАНЦИЯ	Compagnie Française d'Assurance pour le Commerce Extérieur	(COFACE)
	Société Française d'Assurance pour Favoriser le Crédit	(SFAFC)
ФЕДЕРАТИВНАЯ РЕСПУБЛИКА ГЕРМАНИИ	Hermes Kreditversicherungs - A.G.	(HERMES)
ГОНГ КОНГ	Hong Kong Export Credit Insurance Corporation	(HKEC)
ИНДИЯ	Export Credit and Guarantee Corporation Limited	(ECGC)
ИЗРАИЛЬ	The Israel Foreign Trade Risks Insurance Corporation Limited	(IFTRIC)
ИТАЛИЯ	Sezione Speciale per l'Assicurazione dei Crediti all'Esportazione	(SACE)
	Società Italiana Assicurazione Crediti	(SIAC)
ЯПОНИЯ	Export Insurance Division Ministry of International Trade and Industry	(EID/MITI)
КОРЕЙСКАЯ РЕСПУБЛИКА	The Export-Import Bank of Korea	(EIBK)

МЕКСИКА	Fondo para el Fomento de las Exportaciones de Productos Manufacturados, Banco de Mexico	(FOMEX)
НИДЕРЛАНДЫ	Nederlandsche Credietverzekering Maatschappij N.V.	(NCM)
НОВАЯ ЗЕЛАНДИЯ	Export Guarantee Office	(EXGO)
НОРВЕГИЯ	Garanti-Instituttet for Eksportkreditt	(GIEK)
ПАКИСТАН	Pakistan Insurance Corporation	(PIC)
ПОРТУГАЛИЯ	Companhia de Seguro de Créditos E.P.	(COSEC)
СИНГАПУР	Export Credit Insurance Corporation of Singapore Limited	(ECICS)
ЮЖНАЯ АФРИКА	Credit Guarantee Insurance Corporation of Africa Limited	(CGIC)
ИСПАНИЯ	Compañía Española de Seguros de Crédito a la Exportación S.A.	(CESCE)
	Compañía Española de Seguros de Crédito y Caucción S.A.	(CESCC)
ШВЕЦИЯ	Exportkreditnämnden	(EKN)
ШВЕЙЦАРИЯ	Geschäftsstelle für die Exportrisikogarantie	(GERG)
	The Federal Insurance Company Limited	(FEDERAL)
СОЕДИНЕННОЕ КОРОЛЕВСТВО	Export Credits Guarantee Department	(ECGD)
	Trade Indemnity Company Limited	(TIC)
СОЕДИНЕННЫЕ ШТАТЫ	Export-Import Bank of the United States	(EXIMBANK)
	Foreign Credit Insurance Association	(FCIA)



