



**TOGETHER**  
*for a sustainable future*

## OCCASION

This publication has been made available to the public on the occasion of the 50<sup>th</sup> anniversary of the United Nations Industrial Development Organisation.



**TOGETHER**  
*for a sustainable future*

## DISCLAIMER

This document has been produced without formal United Nations editing. The designations employed and the presentation of the material in this document do not imply the expression of any opinion whatsoever on the part of the Secretariat of the United Nations Industrial Development Organization (UNIDO) concerning the legal status of any country, territory, city or area or of its authorities, or concerning the delimitation of its frontiers or boundaries, or its economic system or degree of development. Designations such as “developed”, “industrialized” and “developing” are intended for statistical convenience and do not necessarily express a judgment about the stage reached by a particular country or area in the development process. Mention of firm names or commercial products does not constitute an endorsement by UNIDO.

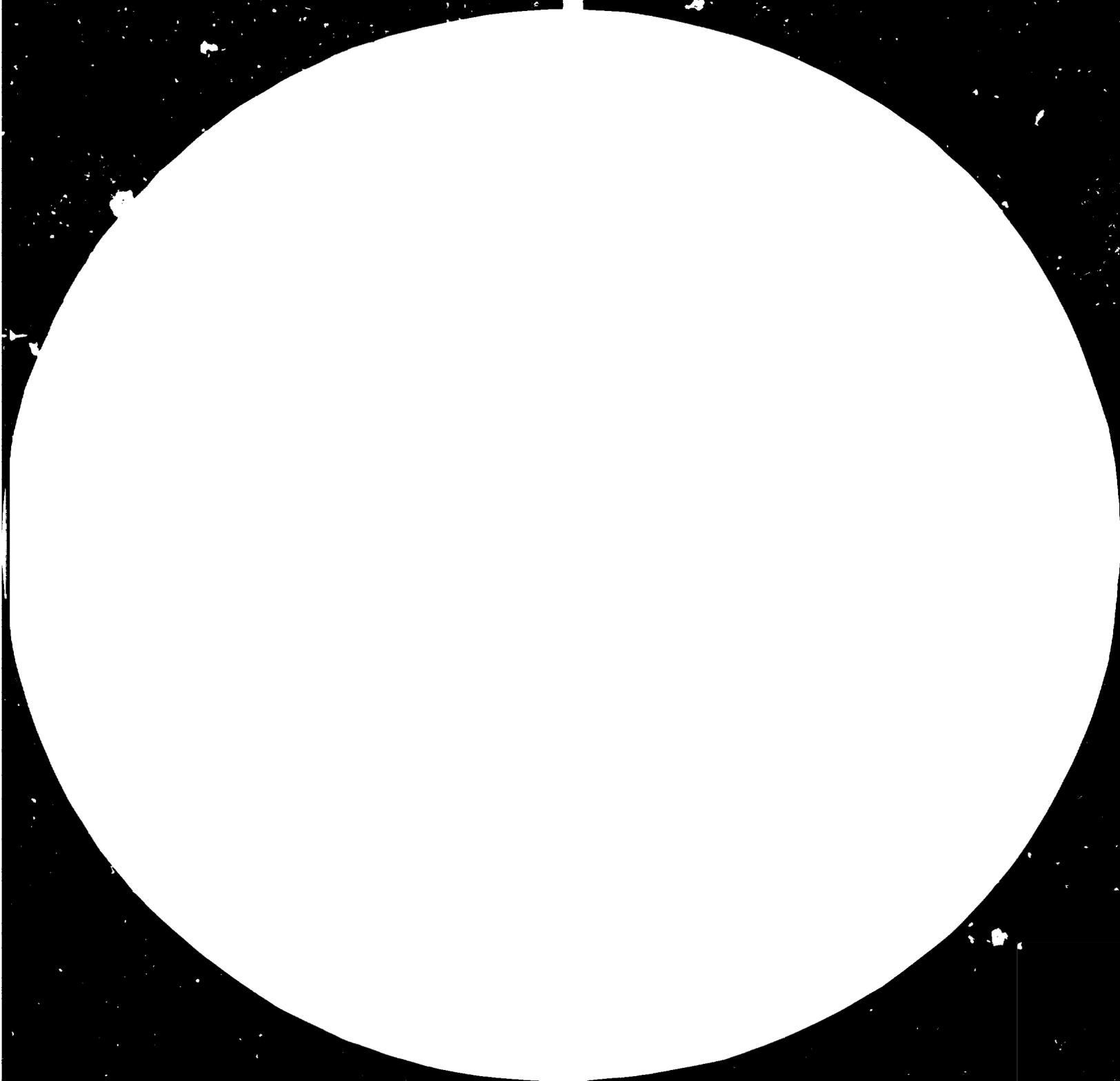
## FAIR USE POLICY

Any part of this publication may be quoted and referenced for educational and research purposes without additional permission from UNIDO. However, those who make use of quoting and referencing this publication are requested to follow the Fair Use Policy of giving due credit to UNIDO.

## CONTACT

Please contact [publications@unido.org](mailto:publications@unido.org) for further information concerning UNIDO publications.

For more information about UNIDO, please visit us at [www.unido.org](http://www.unido.org)







11915 - R

ОРГАНИЗАЦИЯ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ ПО ПРОМЫШЛЕННОМУ РАЗВИТИЮ

---

**ПЕРВОЕ  
КОНСУЛЬТАТИВНОЕ  
СОВЕЩАНИЕ  
ПО  
ПРОМЫШЛЕННОМУ  
ФИНАНСИРОВАНИЮ**

Мадрид, Испания, 18–22 октября 1982 года

---

**ДОКЛАД**

REPORT. FIRST CONSULTATION ON  
INDUSTRIAL FINANCING.

Distr.  
LIMITED  
ID/293  
(ID/WG.377/5)  
RUSSIAN  
Original: ENGLISH

## ПРЕДИСЛОВИЕ

Вторая Генеральная Конференция Организации Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО), состоявшаяся в Лиме, Перу, в марте 1975 года, рекомендовала ЮНИДО включить в круг своей деятельности систему постоянных консультативных сессий развитыми и развивающимися странами с целью повышения доли развивающихся стран в мировом промышленном производстве на основе расширения международного сотрудничества. 1/

Генеральная Ассамблея, на своей седьмой специальной сессии, состоявшейся в сентябре 1975 года, в резолюции 3362 (F-VII), постановила создать систему консультаций, как это предусмотрено в Лимской декларации и Плане действия, на глобальном, региональном, межрегиональном и секторальном уровнях. 2/ ЮНИДО по просьбе соответствующих стран должна служить форумом для проведения переговоров по соглашениям в области промышленности между развитыми и развивающимися странами и между взаимными развивающимися странами.

С 1977 года было проведено шестнадцать консультативных совещаний, охватывавших производство средств производства, сельскохозяйственное машиностроение, черную металлургию, производство удобрений, нефтехимических товаров, фармацевтических товаров, кожи и изделия из кожи, растительных масел и жиров, а также пищевую промышленность.

В мае 1980 года Совет учредил Систему консультаций на постоянной основе, и в мае 1982 года он принял правила процедуры 3/ в соответствии с которыми должна функционировать Система консультаций включая ее принципы, задачи и характеристики, а именно:

Система консультаций служит инструментом, с помощью которого Организация ООН по промышленному развитию (ЮНИДО) призвана выступать в качестве

---

1/ Доклад Втора Генеральной Конференции Организации Объединенных Наций по промышленному развитию (ID/CONF.2/31), глава IV, "Лимская Декларация и План Действий по промышленному развитию и сотрудничеству", п. 66.

2/ Официальные отчеты Генеральной Ассамблеи, Седьмая Специальная сессия, дополнение № 1, пункт 3.

3/ Система консультаций (II/24).

форума для осуществления контактов и консультаций между развивающимися и развитыми странами, направленных на индустриализацию развивающихся стран; 4/

Система консультаций позволяет также проводить переговоры между заинтересованными сторонами по их просьбе во время консультаций или после них; 5/

В число участников от каждого государства-члена включаются должностные лица правительств, а также представители промышленности, профсоюзов, групп потребителей и иные представители, как это сочтет необходимым каждое правительство; 6/

Каждое консультативное совещание составляет доклад, содержащий заключения и рекомендации, согласованные на основе консенсуса, и также другие важные точки зрения, высказанные в ходе прений. 7/

Совет на своей пятнадцатой сессии, состоявшейся в 1981 году 8/, постановил, что первое Консультативное совещание по промышленному финансированию должно быть проведено в течение двухлетнего периода 1982-1983 годов.

---

4/ Там же, пункт 1.

5/ Там же, пункт 3.

6/ Там же, пункт 23.

7/ Там же, пункт 46.

8/ Официальные отчеты Генеральной Ассамблеи, тридцать шестая сессия, дополнение № 16 (A/36/16), пункт 171.

СОДЕРЖАНИЕ

	<u>Пункты</u>	<u>Страница</u>
Введение .....	1	4
Согласованные выводы и рекомендации .....	2-19	4
<u>Глава</u>		
I. Организация работы Консультативного совещания .....	20-38	11
II. Доклад о работе пленарных заседаний .....	39-79	15
III. Доклад Рабочей группы по вопросу № 2: каким образом и в какой степени существующие механизмы и учреждения могут обеспечить развивающимся странам дополнительное промышленное финансирование? .....	80-99	26
<u>Приложения</u>		
I. Список участников .....		30
II. Перечень документов .....		43

## ВВЕДЕНИЕ

### Первое консультативное совещание

1. Первое консультативное совещание по промышленному финансированию было проведено в Мадриде, Испания, с 18 по 22 октября 1982 года. На первом Консультативном совещании присутствовали 180 участников от 65 стран и 16 международных организаций (см. приложение I).

## СОГЛАСОВАННЫЕ ВЫВОДЫ И РЕКОМЕНДАЦИИ

Вопрос № 1: Существует ли количественный и качественный разрыв в потоках внешнего финансирования в отношении промышленных капиталовложений в развивающихся странах?

### Выводы

2. Несмотря на то, что широко признано наличие разрыва между имеющимися средствами и средствами, требующимися для промышленного финансирования в развивающихся странах, существует значительная неопределенность вокруг оценок количественного характера, что связано с трудностью оценки относительного значения наличия средств и наличия проектов, подлежащих финансированию, а также степени влияния на эффективность проекта условий финансирования, в связи с чем проблемы финансирования индустриализации развивающихся стран требуют более глубокого анализа и подготовки большего числа соответствующих документов.

3. Тем не менее, установлено, что существует серьезная проблема внешнего финансирования индустриализации в развивающихся странах, которая, как ожидается, усугубится, если сохранятся существующие условия финансирования.

### Рекомендация

4. В связи с вышеприведенными выводами, ЮНИДО, в сотрудничестве с другими заинтересованными учреждениями, должна продолжить анализ проблем финансирования промышленности в развивающихся странах; в частности, она должна проанализировать основные причины, существующие механизмы и используемую практику

которые могут развивающиеся страны получать финансовые средства и которые имеют эффективность их проектов, и распространить результаты этого анализа среди стран-членов в ходе подготовки и последующих соответствующих совещаний.

Вопрос 2.2: Каковы условия и условия финансирования международных проектов в развивающихся странах?

Вопросы

1. Каковы условия предоставления иностранной помощи в виде кредитов и грантов развивающимся странам? Каковы условия предоставления кредитов и грантов развивающимся странам? Каковы условия предоставления кредитов и грантов развивающимся странам?

Многосторонние финансовые учреждения, включая региональные банки, которые в настоящее время являются крупным источником промышленного финансирования в развивающихся странах, сталкиваются с серьезными препятствиями в расширении своего кредитования, включая кредитование промышленности. Если учесть ограничения, существующие не в отношении расширения их кредитных операций, то важным путем расширения многостороннего и двухстороннего финансирования, как представляется, является расширение совместного финансирования с коммерческими банками, национальными экспортными кредитными учреждениями и другими учреждениями, способными осуществлять совместное финансирование и способными содействовать разработке, осуществлению и усовершенствованию экономически эффективных проектов. Это в свою очередь может помочь коммерческой банковской системе расширить свои кредитные операции.

7. Прямые капиталовложения иностранных предприятий также могут обеспечить возможность для расширения финансирования. Однако это зависит от достижения взаимопонимания и согласия между иностранными инвесторами и принимающей страной, а также от обеспечения взаимопригодных условий для капиталовложений.

8. В нынешних условиях продолжающегося ухудшения экономического положения общепризнано, что проекты, являющиеся сами по себе полностью экономически

эффективными, могут не получить финансовых средств, поскольку они реализуются в странах, имеющих серьезные проблемы платежного баланса. В таких случаях оценка страхового риска расходитсся с оценкой риска по проекту.

9. Уже давно рассматриваются новые инвестиционные гарантии или планы страхования, особенно в связи с осуществлением крупномасштабных проектов. Отмечается большая необходимость в такой защите в целях поощрения сотрудничества и партнерства между небольшими и средними по величине предприятиями в промышленно развитых и развивающихся странах. Некоторые системы гарантий позволят многосторонним учреждениям, а также другим специализированным учреждениям по финансированию развития расширить новую практику предоставления акционерных средств или долгосрочных займов, конвертируемых в акции, небольшим и средним по величине предприятиям через национальные учреждения по финансированию развития.

10. Определение "финансового пакета" или "финансовое планирование" является столь же важным, как и организация самого финансирования; особые знания и опыт требуются для обеспечения наиболее подходящих для конкретного проекта условий финансирования (например, фиксированные процентные ставки). Небольшие и средние по величине предприятия развивающихся стран особенно нуждаются в помощи в этом отношении.

11. Важными элементами цикла разработки проекта являются определение промышленного проекта, его подготовка, оценка, обеспечение финансирования и осуществление. Качество руководства также является важным моментом. Серьезные недостатки по-прежнему отмечаются на всех этапах разработки проекта, что мешает развивающимся странам представлять хорошо подготовленные инвестиционные предложения в отношении финансирования. Унифицированная методология подготовки проекта, охватывающая рынки, людские ресурсы, технические, финансовые и экономические аспекты будет способствовать проведению надлежащей оценки проекта. Совместная деятельность местных и иностранных руководителей проекта на раннем этапе является еще недостаточной, что затрудняет обеспечение финансирования на начальном этапе осуществления проекта. Неадекватное планирование реализации проекта и административные задержки ведут к перерасходу средств, недостатку ликвидных средств по проекту и часто к провалу проекта. Требуется руководство проектом, охватывающее весь цикл разработки проекта и подготовку по всем аспектам преинвестиционной, инвестиционной и послеинвестиционной деятельности.

### Рекомендации

12. ЮНИДО, в сотрудничестве с другими заинтересованными организациями Организации Объединенных Наций, должна:

а) Поощрять поток информации о возможностях промышленных капиталовложений между финансовыми учреждениями или учреждениями финансирования развития, другими специализированными финансовыми учреждениями и прочими потенциальными инвесторами и руководителями проектов посредством организации периодических совещаний по содействию капиталовложениям, предоставления периодической информации о существующих финансовых и других специализированных учреждениях, их возможностях и условиях, и поощрения создания координационных центров в развивающихся странах, например, в рамках учреждений по финансированию развития;

б) Подготовить подробный анализ, с учетом работы, проделываемой в других учреждениях, возможного чистого прироста потока средств на цели промышленного финансирования, который может явиться результатом более широкого использования совместного финансирования и партнерства, и предложить многосторонним, региональным и другим учреждениям пути усовершенствования и расширения числа таких соглашений в целях увеличения средств в форме акционерного и долгосрочного капитала, направляемых в развивающиеся страны;

в) Расширить свою осуществляемую в настоящее время деятельность по содействию прямым иностранным капиталовложениям в развивающихся странах, особенно небольшими и средними по величине предприятиями с использованием финансовых учреждений в этих странах и принимая в особенности во внимание интересы развивающихся стран;

г) Поощрять распространение среди всех заинтересованных сторон информации о характере и наличии инвестиционных гарантий и механизмов страхования в целях содействия капиталовложениям в небольшие и средние по величине предприятия в развивающихся странах и поощрять или подготовить там, где это возможно, создание или расширение таких механизмов для небольших и средних по величине предприятий в развивающихся странах в сотрудничестве, в случае необходимости, с другими соответствующими учреждениями;

д) Предоставлять помощь небольшим и средним по величине предприятиям развивающихся стран в определении объема и получении акционерного капитала и заемных средств на оптимальных условиях;

е) Изучить пути и средства преодоления или ослабления проблемы странового риска в отношении отдельных промышленных проектов, которые сами по себе являются эффективными и могут содействовать экономическому прогрессу;

ж) Оказывать развивающимся странам содействие в:

i) Повышении качества технико-экономических исследований и подготовке хороших проектов с надлежащими экономическими и финансовыми результатами посредством проведения беспристрастной оценки исследований;

ii) Унификации подготовки технико-экономических исследований в целях облегчения их оценки;

iii) Внедрение комплексного управления проектом, охватывающего весь цикл разработки проекта в рамках программы промышленного развития страны;

h) Провести соответствующие подготовительные мероприятия в том случае, если Совет по промышленному развитию примет решение о проведении Второго консультативного совещания по промышленному финансированию.

Вопрос № 3: Можно ли преодолеть вероятную нехватку средств на промышленное финансирование путем разработки новых концепций, ведущих к созданию новых механизмов и/или учреждений?

#### Выводы

13. Несмотря на то, что нижеследующие выводы относятся ко всем развивающимся странам, было высказано мнение, что существует практическая необходимость уделить при подготовке настоящих рекомендаций первоочередное внимание наименее развитым из развивающихся стран.

14. Относительно небольшой объем финансовых ресурсов может оказаться высокоэффективным во многих развивающихся странах в обеспечении более высокой степени использования существующих промышленных мощностей. Финансирование импорта запасных частей для ремонта и эксплуатации оборудования является крайне важной проблемой, которая может быть быстро решена. Потребности в оборотном капитале для обеспечения импорта других товаров также могут стать критическими.

15. Большое значение имеют тщательная подготовка, планирование, оценка и осуществление промышленных проектов и программ, в особенности финансовое планирование.

16. Кроме того, большое значение имеет обеспечение устойчивого развития в развивающихся странах небольших и средних по величине предприятий, и в целях поощрения такого аспекта развития проблему необходимо решать не только на финансовом уровне, но и на техническом и смежных уровнях, таких, как проектно-конструкторские работы и сбыт, техническая помощь и передача надлежащей технологии.

17. Капиталовложения в людской капитал и инфраструктуру, связанную с промышленностью, являются предпосылками промышленного развития, и

финансирование этих двух ключевых аспектов должно быть определено в рамках общего "пакета" финансирования в целях привлечения по мере возможности финансовых средств на льготных условиях. Кроме того, финансовые средства, выделяемые на такие цели, необходимо рассматривать при по счете коммерческой прибыли отдельно.

18. Существует недостаточный поток информации между развивающимися и промышленно развитыми странами о таких областях промышленного финансирования, как объем кредитов по типу потенциальных заемщиков и качество кредитов в том, что касается процентной ставки, сроков погашения, соглашений о валютных курсах и других условий. Необходимо также распространять информацию об источниках вложения капитала, связанного с риском, который необходим для образования акционерного капитала, и об объеме такого капитала и соответствующих условиях его предоставления.

#### , Рекомендации

19. ЮНИДО, в сотрудничестве по мере необходимости с соответствующими финансовыми учреждениями, должна приложить все усилия для содействия:

а) Использованию программного кредитования на более широкой и более перспективной секторальной основе, включая финансирование смежных услуг, предынвестиционную деятельность, а также ремонт и эксплуатацию;

б) Принятию более гибких правил и норм, что обеспечило бы возможность предоставления рискованного капитала и/или более эффективное кредитование небольших и средних по величине предприятий на более широкой секторальной основе путем направления внешних финансовых средств через национальные учреждения финансирования развития при признании того, что рост и характер этих учреждений обеспечивают возможность облегчения обычно предъявляемых требований, таких как предоставление залога и контроль за процедурами выплаты, при признании тем самым также того, что для небольших по величине предприятий, как правило, характерна ограниченная ценность такого обеспечения;

в) Созданию новых механизмов для укрепления связей между подготовкой кадров и созданием промышленных предприятий, например, путем увязки финансирования подготовки операторов и управленческого персонала для промышленных предприятий с финансированием поставки оборудования и машин;

г) Предоставлению финансовой поддержки, а также технической помощи в целях содействия предпринимаемым на местном уровне развивающимися странами усилиям в деле создания своей инфраструктуры, связанной с промышленностью;

е) Применению методов оценки программ и проектов, разделяющих подсчет расходов на инфраструктуру, связанную с промышленностью, и подготовку кадров, от подсчета финансовых прибылей;

г) Использованию и увеличению предынвестиционных фондов для финансирования предварительных технико-экономических исследований, исследований рынка, финансовых возможностей, планирования и т.д., особенно в том, что касается наименее развитых из развивающихся стран, а также использованию, по мере необходимости, возможностей ЮНИДО в отношении финансирования технической помощи;

з) Изучению комбинаций различных форм финансирования и других мер, которые могут привести к общему облегчению условий предоставления рискованного капитала и/или займов;

н) Продолжению работы по распространению информации с промышленном финансировании в соответствии с пунктом 18 выше.

## I. ОРГАНИЗАЦИЯ РАБОТЫ КОНСУЛЬТАТИВНОГО СОВЕЩАНИЯ

### Открытие Консультативного совещания

20. Первое Консультативное совещание по промышленному финансированию открыл Исполнительный директор ЮНИДО в присутствии Его Превосходительства Вице-председателя правительства по экономическим вопросам. Исполнительный директор поблагодарил Вице-председателя за гостеприимство, проявленное правительством Испании, и напомнил о том, что Испания уже принимала первое Консультативное совещание по производству растительных масел и жиров в 1977 году.

21. В период после 1977 года было проведено 16 консультативных совещаний, в работе которых приняло участие более 2 500 человек и которые охватили 9 промышленных секторов. Консультативные совещания по секторам ясно показали большое значение некоторых горизонтальных вопросов, таких как промышленное финансирование, которое является предметом настоящего Консультативного совещания.

22. Исполнительный директор отметил, что первое Консультативное совещание проходит в период самого серьезного за последние 50 лет мирового экономического кризиса. Это привело к высокой безработице и низким темпам экономического роста в промышленно развитых странах; неизбежно такие факторы серьезно ухудшили экономическое положение развивающихся стран. Несмотря на мрачную финансовую и экономическую ситуацию в ЮНИДО существует мнение, что для промышленно развитых и развивающихся стран настало время объединить свои усилия по повышению использования промышленных мощностей в мире и принять решительные меры в направлении индустриализации развивающихся стран. Действительно, возможности роста торговли в будущем кроются в третьем мире, и их развитие может лишь благоприятно отразиться на промышленно развитых странах. В этой связи он отметил, что если рассматривать общие экономические показатели, а не показатели дохода в расчете на душу населения, то ряд развивающихся стран при рассмотрении их общего ВВП можно отнести к самым крупным странам мира. Рост экономики этих стран окажет существенное благоприятное влияние на мировую экономику в целом.

23. Однако ускоренный рост нуждается в новых капиталовложениях с Севера в форме средств производства и услуг. Это в свою очередь зависит от предоставления развивающимся странам-импортерам валютных средств на условиях, не препятствующих их экономическому росту.

24. В этой связи были определены три вопроса, по которым к Консультативному совещанию была подготовлена документация. Исполнительный директор отметил, что достижение любого значительного прогресса в направлении индустриализации развивающихся стран потребует больших капиталовложений, и он считает, что данное Консультативное совещание должно высказать свое мнение в отношении вопроса о том, сохранился ли качественный и количественный разрыв между потребностями и возможностями финансирования индустриализации третьего мира. Кроме того, он сказал, что Консультативное совещание могло бы рассмотреть особые инициативы, которые потребуются в целях обеспечения первоначальных средств для подготовки и оценки проектов.

25. Он считает важным изучить ту степень, в которой существующие финансовые механизмы, могут обеспечить развивающимся странам дополнительное промышленное финансирование, и рассмотреть возможность расширения прямых иностранных капиталовложений в развивающихся странах. Он считает также, что Консультативное совещание могло бы рассмотреть потребность в новых финансовых механизмах или учреждениях; оно могло бы также определить практические средства устранения препятствий на пути удовлетворения финансовых потребностей, возникающих в связи с созданием промышленной инфраструктуры, подготовкой промышленных кадров и индустриализацией наименее развитых из развивающихся стран.

26. Наконец он отметил, что участники Консультативного совещания, в число которых входят также современные банковские деятели, обладают широким и богатым опытом в области промышленного финансирования.

27. Его Превосходительство Вице-председатель правительства по экономическим вопросам приветствовал участников совещания в Мадриде от имени правительства Испании. Он сказал, что его страна рассматривает систему консультаций как надлежащее средство содействия индустриализации развивающихся стран, и отметил, что в данный момент отмечается важный этап развития этой системы, в

рамках которой впервые рассматриваются не секторальные, а горизонтальные по своей природе проблемы.

28. Он напомнил о том, что на недавно состоявшемся совещании Международного Валютного Фонда и Мирового Банка был отмечен тот факт, что текущий международный экономический кризис совпал с финансовым кризисом, что проявилось в острой форме в ряде развивающихся стран. Это придает особое значение данному Консультативному совещанию.

29. Вице-председатель высказал мнение о том, что все страны должны максимально использовать имеющиеся ограниченные ресурсы и упростить все существующие методы финансирования. В этой связи необходимо содействовать отысканию путей обеспечения большего объема финансирования через более гибкие каналы, например: создание схем многосторонних гарантий и целевых фондов для инвестиций в частные промышленные предприятия; совершенствование национальных процессов планирования; институционализация и укрепление сотрудничества Юг-Юг; и расширение механизмов совместного финансирования, особенно совместно с экспортными кредитными учреждениями, и других механизмов, обеспечивающих предоставление ресурсов для индустриализации максимальному числу стран.

30. Вице-председатель высказал надежду, что первое Консультативное совещание будет содействовать решению проблем, с которыми сталкиваются в настоящее время развивающиеся страны.

#### Выборы должностных лиц

31. Председателем совещания был избран Альберто Керроласа Асенхо (Испания), Директор Службы исследований и информации, торговой палаты.

32. Были избраны следующие четыре заместителя Председателя:

Раймонд Хемен Ихайембе (Нигерия), Контролер службы по содействию капиталовложениям, Нигерийский банк для торговли и промышленности

Робин С. Мартин (Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии), Standard Chartered Merchant Bank

Девендра Р. Мехта (Индия), Сосекретарь (промышленное финансирование) Департамента экономических вопросов, Министерство финансов;

Иржи Ветровски (Чехословакия), Директор Департамента внешних сношений, Министерство финансов.

33. Докладчиком был избран Пабло Андраде (Эквадор), Советник по торговым и экономическим вопросам Посольства Эквадора в Мадриде.

Утверждение повестки дня

34. Консультативное совещание утвердило следующую повестку дня:

1. Открытие Консультативного совещания
2. Выборы Председателя, заместителей Председателя и Докладчика
3. Утверждение повестки дня
4. Представление вопросов секретариатом КНИДО
5. Обсуждение вопросов
6. Рекомендации в отношении будущих мер
7. Принятие доклада Консультативного совещания

Создание рабочей группы

35. Консультативное совещание создало рабочую группу открытого состава для обсуждения вопроса № 2 и для подготовки выводов и рекомендаций в целях их рассмотрения на пленарном заседании.

36. Председателем рабочей группы был избран Девендра Р.Мехта (Индия).

Документация

37. Документы, подготовленные к Консультативному совещанию, перечислены в приложении II.

Принятие доклада

38. Доклад был принят консенсусом в пятницу, 22 октября 1982 года, на заключительном пленарном заседании первого Консультативного совещания. Альфредо Рамбла Ховани, Помощник Генерального Директора по промышленным международным связям, Министерство промышленности и энергетики, Мадрид, зачитал перед закрытием Консультативного совещания заявление от имени Министра промышленности Испании.

## II. ДОКЛАД О РАБОТЕ ПЛЕНАРНЫХ ЗАСЕДАНИЙ

### Вступительное заявление секретариата ЮНИДО

39. Представитель секретариата ЮНИДО сделал общее вступительное заявление относительно трех вопросов, которые должны быть обсуждены на Консультативном совещании. Он сказал, что в настоящее время капиталовложения в обрабатывающую промышленность всех развивающихся стран достигли приблизительно 55 миллиардов долларов США, <sup>1/</sup> из которых на капиталовложения в иностранной валюте приходится приблизительно 22 миллиарда долларов. Различные оценки, включая оценки, основывающиеся на целевом задании, установленном в Лиме, свидетельствуют о том, что к 1990 году потребуется от 41 миллиарда долларов до 52 миллиардов долларов, что эквивалентно приблизительно половине общего потока внешних ресурсов, прогнозируемого на этот год. Если эта отрасль по-прежнему будет получать приблизительно 20 процентов от общего потока ресурсов, то ежегодно будет отмечаться нехватка по меньшей мере 40 миллиардов долларов. Было отмечено, что эти оценки приводятся лишь для того, чтобы показать размеры проблемы, а также возможности для тех стран, которые будут поставлять необходимое оборудование и услуги, закупаемые на такие средства.

40. Представитель секретариата отметил, что общие капиталовложения в промышленность можно подразделить в зависимости от величины отрасли. Крупные отрасли, такие, как черная металлургия, производство удобрений и нефтехимическая промышленность, получают приблизительно одну четверть от общих промышленных капиталовложений развивающихся стран. В этой связи необходимо обсудить вопрос о том, как можно повысить финансовую и экономическую эффективность проектов путем отделения косвенных капиталовложений в инфраструктуру от финансирования самих проектов. На средние по размерам отрасли, такие, как металлообрабатывающая промышленность, электротехническая промышленность, агропромышленность, также приходится приблизительно четверть промышленных капиталовложений развивающихся стран. Финансирование таких проектов требует значительной доли рискованного капитала; поскольку иностранное партнерство в основном связано с такого рода отраслями, необходимо решить проблемы, связанные с прямыми иностранными капиталовложениями и совместным финансированием. Заключение соглашений о встречных закупках может стать одним из новых средств финансирования этой группы отраслей, включая крупные предприятия. На небольшие по величине отрасли приходится оставшаяся часть капиталовложений, причем они играют ключевую роль в промышленной структуре и в создании занятости в

---

<sup>1/</sup> Данные приводятся в долларах США 1975 года.

большинстве стран. Программное кредитование на секторальной основе может оказаться подходящим инструментом направления средств в эти отрасли, в основном через национальные учреждения финансирования развития. Значительная доля общего промышленного финансирования потребуется для проведения инженерных работ и оплаты других услуг, а также для обеспечения ремонта и эксплуатации.

41. Представитель секретариата ЮНИДО затем назвал ряд выборочных вопросов и возможных ответов по каждой из тем, которые будут рассмотрены Консультативным совещанием. Он напомнил о том, что экспорт промышленных товаров многих промышленно развитых стран нуждается в рынках развивающихся стран. Однако последние не могут погасить основную часть долга и процент по нему, если для них будут недоступны рынки промышленно развитых стран. Следовательно, вероятно будет выгодно как для развивающихся, так и для промышленно развитых стран, если последние создадут такую структуру своей промышленности, которая обеспечит предоставление оборудования и услуг, необходимых для строительства промышленных предприятий в развивающихся странах.

Вопрос № 1: Существует ли количественный и качественный разрыв в потоках внешнего финансирования в отношении промышленных капиталовложений в развивающихся странах?

42. Представитель секретариата ЮНИДО представил тематический документ № 1 (TD/WG.377/4) пояснив, что внешнее промышленное финансирование необходимо рассматривать в контексте общих внешних финансовых потоков, направляемых в развивающиеся страны. Несмотря на то, что 80 процентов расходов по промышленным программам развивающихся стран финансируется за счет местных источников, внешние источники имеют особо важное значение. На них приходится около 50 процентов "иностранной доли" промышленных проектов. Начиная с 1973 года отмечается заметный сдвиг от государственных финансовых потоков к финансовым потокам частного сектора, направляемым в развивающиеся страны, причем коммерческие банки играют важную роль в рециркуляции нефтяных доходов в направлении развивающихся и промышленно развитых стран. Масштабы такого перехода видны из того факта, что доля дефицита развивающихся стран по текущим счетам, финансируемая за счет государственной помощи развитию составляла в 1973 году около 90 процентов, а к 1980 году она сократилась до 28 процентов. Эта тенденция с точки зрения наличия кредитных ресурсов и условий их предоставления имела существенные неблагоприятные последствия.

43. Бремя текущего международного финансового кризиса тяжело легло на промышленно развитые страны, однако оно явилось еще более тяжелым для развивающихся стран, где возможности корректировок в сторону понижения гораздо более ограничены. На рынках капитала отмечалась устойчивая тенденция в сторону расширения краткосрочного кредитования, которое не подходит для промышленных капиталовложений. Рынки капитала предоставляли финансовые средства в следующем

порядке предпочтения: а) промышленно развитые страны; б) потребности развивающихся стран, не связанные с ростом; в) обязательства развивающихся стран по погашению задолженности; и д) потребности развивающихся стран, связанные с ростом.

44. В связи с высоким уровнем процентных ставок в сложном положении оказалось финансирование проектов и в особенности промышленных проектов. Соображения, связанные с риском по проекту, отошли на второй план по сравнению с соображениями, связанными с кредитоспособностью страны, а финансовые потоки сократились в результате трудностей с кредитованием коммерческими банками, которые были вызваны отмечающимся у них неблагоприятным показателем капитал/активы и степенью существующего для них риска.

45. Данные за 1990 и 2000 годы, приведенные в тематическом документе № 1, необходимо рассматривать как данные, свидетельствующие лишь о порядке величин. Тем не менее, они говорят о значительном и увеличивающемся количественном разрыве между потребностями и наличием в будущем финансовых средств для промышленности развивающихся стран. Консультативное совещание должно рассмотреть вопрос о том, какие изменения могут потребоваться, если существующая финансовая система не сможет обеспечить необходимое качество и количество финансовых средств.

Вопрос № 2: Каким образом и в какой степени существующие механизмы и учреждения могут обеспечить развивающимся странам дополнительное промышленное финансирование?

46. Внося на рассмотрение тематический документ № 2 (ID/WG.377/2), представитель секретариата КНИДО напомнил о том, что в тематическом документе № 1 был рассмотрен вопрос о спросе и предложении промышленного финансирования, и та степень, в которой рынок будет не удовлетворять чистый спрос без вмешательства или принятия специальных мер. В прошлом избыток капитала являлся результатом господствующих позиций в технологии и промышленности, однако в последнее время произошли коренные изменения: избыток капитала стал возникать в странах-экспортерах нефти, которые не занимают господствующие позиции в области технологии или промышленности. Финансовые рынки прореагировали на такой сдвиг не структурными изменениями, а героическим рециркулированием средств с помощью коммерческих банков. Возникает вопрос, сможет ли рынок по-прежнему справляться с изменившейся ситуацией: это зависит от той степени, в которой будет отмечаться новое давление на рынках. Новые механизмы или учреждения, предусматриваемые в тематическом документе № 3 (ID/WG.377/1), необходимо рассматривать в свете выводов, достигнутых по вопросу № 2.

47. В тематическом документе были рассмотрены преимущества и недостатки четырех источников промышленного финансирования: государственная помощь развитию, многосторонние финансовые учреждения, прямые иностранные капиталовложения и коммерческие банки. Многосторонние учреждения имеют три важных недостатка: ограниченная база капитала, ограниченный показатель заемного капитала (показатель кредитования), и ограниченность финансирования компонентов промышленного проекта, оплачиваемого в иностранной валюте. Эти недостатки могут быть преодолены путем расширения базы капитала, повышения показателя кредитования и путем совместного финансирования. Что касается последнего, то необходимо рассмотреть вопрос о том, как можно разработать эффективные соглашения о совместном финансировании, и о том, в какой степени совместное финансирование обеспечит дополнительные средства. Прямые иностранные капиталовложения обеспечивают полезный "пакет" факторов (технология, подготовка кадров, сбыт, управление), однако они должны быть согласованы с национальными целями развития. Здесь также встает вопрос об обеспечении дополнительных средств. Кредитование коммерческими банками сдерживается предъявляемыми банками требованиями в отношении показателя капитал/активы и теми пределами в отношении странового риска, с которыми могут согласиться отдельные банки. Необходимо также отметить, что кредитование коммерческими банками ограничивается относительно небольшим числом развивающихся стран. Такое финансирование могло бы быть расширено посредством расширения совместного финансирования, посредничества промышленно развитых стран, более широкого применения возможностей рискованного капитала и более широкого использования соглашений о встречных закупках. Представитель секретариата ЮНИДО предложил уделить в ходе дискуссии особое внимание совместному финансированию и прямым иностранным капиталовложениям.

Вопрос № 3: Можно ли преодолеть вероятную нехватку средств на промышленное финансирование путем разработки новых концепций, ведущих к созданию новых механизмов и/или учреждений?

48. Внося на рассмотрение тематический документ № 3 (ID/WG.377/1), представитель секретариата ЮНИДО заявил, что связанные с этой темой вопросы необходимо рассматривать на фоне современной мировой финансовой ситуации. Необходимо признать краткосрочные и долгосрочные компоненты современного экономического кризиса. Долгосрочный структурный компонент связан с изменяющейся структурой сравнительных преимуществ в промышленности как промышленно развитых, так и развивающихся стран. В равной степени важными являются краткосрочные проблемы цикла, вызывающие недостаток эффективного спроса на экспортных рынках и очень жесткую проблему потока наличности или ликвидности на уровне предприятий и национальном уровне.

49. В секретариате ЮНИДО было признано, что даже в случае наиболее благоприятного распределения и использования иностранной валюты, в настоящее время доступной для развивающихся стран, некоторые компоненты кризиса не могут быть успешно преодолены. Важной частью этого вопроса является наиболее эффективное распределение выделяемых скудных валютных средств. Однако ранее было признано, что этого недостаточно; вопрос о распределении таких средств является лишь частью проблемы. Существует также разрыв между общей суммой имеющихся валютных средств и общей суммой средств, требующихся для промышленности, который необходимо ликвидировать. Таким образом, вопрос о распределении иностранной валюты и о наличии иностранной валюты необходимо рассматривать совместно, а не раздельно, как это обычно делается.

50. Иностранную валюту можно использовать для импорта средств производства и расширения производственных мощностей или же для постоянного импорта промышленных товаров; текстильные изделия и одежда импортируются на долгосрочной основе в отличие от оборудования по производству текстильных изделий/одежды, импортируемого на краткосрочной основе.

51. Очевидно, необходимо внести изменения в соответствующую деятельность в целях расширения выделения финансовых средств промышленности развивающихся стран, а также внести изменения в условиях финансирования. Однако кроме вопроса о качестве финансирования, стоит еще более важный вопрос о доступе к финансовым средствам, особенно к финансовым средствам из коммерческих источников. Поэтому внимание обращается на финансирование промышленности в наименее развитых из развивающихся стран.

52. Существует достаточно свидетельств того, что в настоящее время в области финансирования промышленности отмечается не только тенденция отдачи предпочтения лишь небольшому числу стран, но и особому роду индустриализации практически во всех таких странах. Это привело к забвению некоторых наиболее важных областей индустриализации в развивающихся странах. Так, например, недостаточное внимание уделяется подготовке промышленных кадров в развивающихся странах. В тематическом документе № 3 внимание обращается на финансирование программ подготовки кадров в качестве неотъемлемой части финансирования промышленных программ и комплексов.

53. Кроме того, подготовка промышленных кадров и создание промышленной инфраструктуры являются предпосылками эффективной индустриализации; поэтому был сделан акцент на финансировании инфраструктуры, связанной с промышленностью.

54. Глубина современного экономического кризиса вынудила признать, что, помимо проблем, связанных с созданием новых отраслей, отмечается настоятельная потребность обеспечить использование существующих промышленных мощностей и

предприятий в развивающихся странах. В этом контексте необходимо рассмотреть весь вопрос кредитования промышленной программы, причем не только в отношении небольших предприятий, но и в отношении импорта запасных частей, промежуточных товаров, а также сырья и т.д., т.е. "эксплуатационного" импорта. Нельзя более недооценивать проведение промышленной реконструкции посредством осуществления надлежащего программного кредитования.

#### Резюме обсуждения

Вопрос № 1: Существует ли количественный и качественный разрыв в потоках внешнего финансирования в отношении промышленных капиталовложений в развивающихся странах?

55. Ссылаясь на тематический документ № 1 (ID/WG.377/4), многие участники согласились с тем, что отмечается значительная нехватка средств на цели промышленного финансирования, при этом ряд из них отметили, что технические проблемы, связанные с определением такой нехватки, не должны вести к уменьшению ее величины и значения. Один из участников охарактеризовал сделанные ЮНИЦО на основе лимского задания подсчеты такой нехватки как приуменьшенные и не учитывающие поток средств в результате деятельности транснациональных корпораций.

56. Многие участники высказали оговорки в отношении таких оценок, и один из них назвал их сомнительными, в то время как другой сказал, что трудно говорить о недостатке, поскольку отсутствует какой-либо абсолютный лимит в отношении возможного заимствования средств.

57. Один из участников отметил, что его страна намеревается выделять в пользу развивающихся стран до 0,7 процента своего ВВП и что она продемонстрировала свое намерение увеличить официально выделяемые средства.

58. Один из участников поинтересовался относительно ряда вопросов, касающихся оценок, и основы, на которой они были подготовлены. Его особенно интересовал объем потока средств, направляемых в промышленность, и он хотел узнать, какой мог бы быть вклад существующих учреждений. В этой связи один из участников высказал, мнение о том, что существуют возможности уточнения оценок, в то время как другой отметил, что ЮНИЦО должна продолжить обзор и анализ финансовых проблем.

59. Один из участников просил многосторонние банки возвратиться к своей прежней политике поощрения развития.

60. В контексте недостатка финансовых средств ряд участников обратили внимание на влияние современного международного экономического кризиса на доступность финансирования для развивающихся стран и его условия. Было отмечено,

что в целях улучшения сложившегося положения необходимо, чтобы промышленно развитые страны изменили свою нынешнюю макроэкономическую политику. Один из участников сказал, что финансовые организации проводят дискриминационную политику в отношении стран с централизованно планируемой экономикой, и это может иметь отрицательные последствия для предоставления этими странами помощи развивающимся странам.

61. Один из участников упомянул возможность приобретения необходимых факторов производства для осуществления промышленного проекта на компенсационной основе, признав одновременно, что эта практика связана с существенными проблемами.

62. Ряд участников подчеркнули большое значение для промышленных инвестиций внутреннего накопления; однако они также подчеркнули значение внешнего финансирования. Некоторые участники отметили, что большинство стран в процессе индустриализации нуждаются в импорте капитала, причем значительная часть такого импорта финансируется за счет заемных средств. Один из участников отметил, что льготные финансовые средства поступают в другие сектора, при этом предполагается, что промышленность может привлечь частные средства. Однако это предположение является теперь недействительным, особенно в случае индустриализации развивающихся стран.

63. Представитель ЮНКТАД подчеркнул сильную взаимозависимость экономики развивающихся и промышленно развитых стран, о чем свидетельствует высокая перекрестная эластичность роста, отмечающаяся между этими двумя группами стран. Учитывая неблагоприятную внешнюю обстановку, попытки развивающихся стран, направленные на ускорение их роста, приведут к значительному увеличению дефицита по текущим счетам. Необходимо учитывать неблагоприятное влияние такого дефицита на внешнюю финансовую позицию развивающихся стран, что требует создания новых финансовых схем, подкрепленных мерами в торговой и валютной сфере.

64. Представитель ЭСКАТО обратил внимание на сдерживающие элементы процесса финансирования промышленного развития, причем такая политика, если она проводится, ведет к экономии на капиталовложениях и сокращению потребностей в кредите. Среди прочего было отмечено, что необходимо, по возможности, избегать дублирования отраслей, а также создания отраслей, функционирующих при неполном использовании мощностей.

65. В ходе обсуждения вопроса о спросе и предложении финансовых средств ряд участников отметили, что если проект хорошо обоснован, то средства для его осуществления можно получить на рынке капитала. Однако один из участников отметил, что было бы неправильно говорить о том, что качество проектов не играет роли, равно как было бы неправильно говорить о том, что если подготовлены хорошие проекты, то средства для их осуществления найдутся.

66. Ряд участников, представляющих страны-заемщики, отметили, что у них есть хорошие проекты, однако финансовых средств для их осуществления нет. Два участника высказали мнение о том, что критерии страны могут отличаться от критериев, применяемых банками, и что поэтому трудно мобилизовать средства для осуществления промышленных проектов. Один из участников сказал, что как банкир, финансирующий проекты развития, он хорошо знает о том, что не хватает хороших проектов. Другой участник сказал, что эффективность проекта зависит от финансовых условий.

67. Один из участников сказал, что нельзя разделять рассмотрение проекта и странового риска. Другой участник не согласился с этим мнением. Он добавил, что основная проблема связана с страновым риском и поэтому необходимо найти соответствующее решение.

68. Ряд участников говорили о проблемах качества финансирования. Один из участников сказал, что в тематическом документе недооцениваются качественные аспекты финансирования. В этой связи ряд участников высказали озабоченность по поводу высокого уровня и колебаний процентных ставок, хотя было отмечено, что в последнее время процентные ставки снизились. ЮНИДО было предложено изучить последствия и перспективы такого снижения.

69. Ряд участников высказали озабоченность в связи с краткосрочным характером большей части финансовых средств, выделяемых для реализации промышленных проектов, хотя один из участников высказал мнение о том, что в условиях существования гибких и изменяющихся механизмов единственная разница между долгосрочными и краткосрочными финансовыми средствами состоит в обеспечении уверенности в предоставлении денежных средств.

70. Один из участников от имени группы латиноамериканских стран обратил внимание на необходимость обсуждения промышленного финансирования в контексте современной экономической ситуации. Он подчеркнул, что высокие и колеблющиеся процентные ставки часто приводят к тому, что хорошие проекты становятся неэффективными через два или три года после их осуществления, и предложил рассмотреть вопрос о финансировании на основе фиксированных процентных ставок в рамках финансовых "пакетов" с изменяющимися процентными ставками. Он также просил увеличить государственную двустороннюю и многостороннюю помощь и отметил, что финансовые условия многосторонних учреждений стали жестче и что льготное финансирование практически заморожено. Тот же участник признал далее большее значение прямых иностранных капиталовложений, однако предложил увеличить сроки репатриации капитала. Наконец, он рекомендовал ЮНИДО предоставлять развивающимся странам по получении соответствующих просьб техническую помощь в области сбыта, инженерных услуг, технологии и финансов.

71. Кроме того, в связи с вопросом о качестве финансирования было отмечено, что необходимо: расширить акционерное финансирование; улучшить доступ на рынки капитала; предоставлять гарантии в отношении кредитов коммерческих банков; превратить переменные процентные ставки в постоянные ставки; и обеспечить надлежащее финансирование небольших и средних по величине проектов.

72. Ряд участников отметили, что промышленности не всегда, вероятно, уделяется первоочередное внимание в том, что касается развития и соответственно финансирования. Например, сельское хозяйство, очевидно, рассматривается как более важная отрасль. Другие участники подчеркнули, однако, очень сильные связи, существующие между промышленностью и всеми другими секторами.

73. Ряд участников отметили, что для повышения качества и увеличения количества финансовых потоков в промышленность развивающихся стран необходимо создать новые механизмы, при этом некоторые участники сказали, что предоставление более широкой помощи в ходе подготовки проекта, вероятно, поможет расширить финансовые потоки.

74. Один из участников сказал, что в будущем необходимо созвать второе Консультативное совещание по промышленному финансированию, решение о котором должно быть принято Советом по промышленному развитию; его поддержали многие участники. Другие участники считали однако, что до того, как будет созвано следующее Консультативное совещание, должен пройти какой-то период времени, в течение которого можно было бы поразмыслить над рассматриваемыми проблемами.

Вопрос № 3: Можно ли преодолеть вероятную нехватку средств на промышленное финансирование путем разработки новых концепций, ведущих к созданию новых механизмов и/или учреждений?

75. Несмотря на то, что при представлении тематического документа № 3 (ID/WG.377/1). Секретариат ЮНИДО выделил четыре конкретные темы, а именно: программное кредитование, инфраструктура, подготовка кадров для промышленного развития и финансирование промышленности в наименее развитых из развивающихся стран, - дискуссия приняла более широкие рамки. Это частично объяснялось тем, что ряд участников как из стран-кредиторов, так и стран-заемщиков осветили опыт своей страны или организации шире, чем первоначальное представление вопросов.

76. Описывая конкретный опыт страны, ряд участников из развивающихся стран подчеркнули наличие количественной нехватки и качественных недостатков в области промышленного финансирования. Было проведено обсуждение вопроса о значении внутренних накоплений и иностранных финансовых потоков, однако все участники из развивающихся стран считали, что даже при эффективной мобилизации внутренних ресурсов по-прежнему сохранится явный недостаток валютных

средств. Один из этих участников отметил, что для сокращения такой нехватки необходимо установить более широкое сотрудничество между коммерческими банками-кредиторами и национальными инвестиционными банками.

77. Ряд доноров и кредитных учреждений из промышленно развитых стран признали также наличие такой нехватки и охарактеризовали свои усилия по ее преодолению. В частности, было проведено широкое обсуждение большого спектра имеющихся видов кредита. Что касается одной стороны спектра, то банкиры, занимающиеся финансированием планов развития, пояснили характер особых возможностей, создаваемых их банками для финансирования промышленных проектов в развивающихся странах, включая соглашения о совместном финансировании с многосторонними учреждениями и учреждениями по предоставлению государственных гарантий. С другой стороны, широко были рассмотрены более конвенционные кредитные инструменты, такие, как прямые иностранные капиталовложения и экспортные кредиты. Были сделаны предложения относительно возможных смешаннокредитных соглашений, которые находились бы в середине спектра, - в частности, в связи с финансированием инфраструктуры, связанной с промышленностью. Хотя некоторые участники из развивающихся стран высказали сомнение относительно приемлемости экспортного кредита как надлежащего инструмента финансирования промышленного развития, частично объясняя это связанным характером такого кредитования, эта точка зрения не получила широкого одобрения у участников из промышленно развитых стран. По меньшей мере один из этих участников утверждал, что значительный элемент субсидий в экспортном кредите делает его вторым по значению источником льготного финансирования промышленного развития.

78. Некоторые участники как из развивающихся, так и из промышленно развитых стран обратили внимание на большое значение подготовки кадров и создания инфраструктуры особенно в наименее развитых из развивающихся стран. Были высказаны предложения относительно того, как в этих странах можно было бы сделать более эффективными программы технической помощи. В этом отношении могли бы оказаться полезными национальные учебные и финансовые учреждения, программы подготовки кадров в промышленно развитых странах, а также деятельность ЮНИЦО.

79. Был рассмотрен вопрос об использовании программного кредитования для развития промышленных отраслей в отличие от конкретных проектов, особенно в том, что касается эксплуатации, импорта, потребностей в оборотном капитале, а также проблем наличности, возникающих в существующих отраслях. Однако многие участники высказали мнение, что такое кредитование более подходит для развития небольших отраслей; при этом ряд участников из развивающихся стран отметили, что такое кредитование должно быть одним из инструментов передачи технологии. В то время как ряд участников признали большое значение своевременного программного кредитования, даже в небольших масштабах, для обеспечения более эффективного использования мощностей в промышленности развивающихся стран, другие участники предложили более новые схемы долгосрочного подхода к планированию совместных проектов. Многие участники отметили более свободный и более

быстрый характер получения иностранной валюты через программное кредитование, что крайне необходимо для устранения определенных недостатков в области промышленного финансирования. Все участники согласились с тем, что требуется расширить сотрудничество между развивающимися и промышленно развитыми странами, особенно в области обмена информацией о наличии ресурсов и инвестиционных возможностей.

III. ДОКЛАД РАБОЧЕЙ ГРУППЫ ПО ВОПРОСУ № 2: КАКИМ ОБРАЗОМ И В КАКОЙ СТЕПЕНИ СУЩЕСТВУЮЩИЕ МЕХАНИЗМЫ И УЧРЕЖДЕНИЯ МОГУТ ОБЕСПЕЧИТЬ РАЗВИВАЮЩИМСЯ СТРАНАМ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРОМЫШЛЕННОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ?

80. В ходе обсуждения тематического документа № 2 (ID/WG.377/2) участники рассмотрели деятельность многосторонних финансовых учреждений, вопрос о прямых иностранных капиталовложениях, в особенности транснациональных корпораций, а также деятельность коммерческой банковской системы. Кроме того, был рассмотрен ряд проблем, касающихся оценки участниками общих перспектив промышленного финансирования и вопросов, общих для трех видов источников финансирования.

81. Некоторые участники подчеркнули опасность рассмотрения вопроса о создании каких-либо новых учреждений или предложений о формальных изменениях в структуре существующих учреждений. Было высказано мнение, что усилия следует направить в сторону оптимального использования существующих учреждений. Ряд участников отметили, что за последнее десятилетие возросло число новых финансовых учреждений, причем как межправительственных, так и частных. Однако другие участники считали необходимым перестроить существующие механизмы и улучшить их функционирование. Один из участников из промышленно развитой страны напомнил о призыве его правительства провести международную государственную конференцию по вопросу о современной мировой финансовой ситуации.

82. Совместное финансирование рассматривалось многими участниками как требующее дальнейшего уточнения. Один из участников сказал, что ЮНИЦО должна предоставить подробную информацию о практике совместного финансирования и о ее возможностях. Некоторые участники считали, что соглашения о совместном финансировании, заключенные между многосторонними учреждениями, и коммерческими банками промышленно развитых стран и там, где это возможно, местными финансовыми учреждениями развивающихся стран, повысят качество финансовых потоков. Один из участников считал, что совместное финансирование может расширить нынешние финансовые потоки, в то время как другой участник высказал сомнение в отношении готовности коммерческих банков заключить новые соглашения о совместном финансировании. Один из участников из развивающейся страны высказал озабоченность по поводу трудности определения процентных ставок, по которым может осуществляться совместное финансирование, связанной с различиями в кредитной политике сотрудничающих учреждений. Участник из промышленно развитой страны высказал опасение относительно изучения вопроса, который активно изучается Мировым банком.

83. Касаясь прямых иностранных капиталовложений, один из участников подчеркнул, что не следует концентрировать внимание исключительно на роли транснациональных корпораций; необходимо рассмотреть все источники финансирования.

84. По мнению нескольких участников, все труднее проводить точную оценку величины потоков прямых иностранных капиталовложений в развивающиеся страны. Возрастающее значение новых форм капиталовложений, приспособленных к потребностям развивающихся стран, особо затруднили контроль над такими потоками. Один из участников считал, что потоки финансовых средств из его страны, как правило, занижаются.

85. Был рассмотрен вопрос о том, ведут ли прямые иностранные капиталовложения к чистому притоку капитала в развивающиеся страны. Что касается характера капитала, инвестируемого транснациональными корпорациями, то ряд участников, ссылаясь на пункт 14 тематического документа, утверждали, что крупные корпорации имеют больше возможностей получить на международных рынках капитала соответствующие средства на благоприятных условиях по сравнению с отдельными развивающимися странами.

86. В рамках обсуждения вопроса о прямых иностранных капиталовложениях значительное внимание было уделено вопросу о риске и, в частности, его значению для небольших и средних инвесторов. Ряд участников из промышленно развитых стран высказали мнение о том, что страновой риск является решающим элементом при определении международных капиталовложений. Страновой риск, по мнению одного из участников, является основным фактором замедления прямых иностранных капиталовложений, если учесть нынешние специфические проблемы ликвидности, с которыми сталкивается ряд стран, и общее бремя существующей задолженности. Фактор риска особо затруднил использование небольших потенциальных инвесторов в промышленно развитых странах.

87. Многие участники считали, что прямые иностранные капиталовложения обеспечивают значительные возможности для развития и могут обеспечить дополнительное финансирование; однако один из участников считал, что крайне важно поощрять иностранные компании реинвестировать прибыли в развивающихся странах и заключать субподряды на месте в целях создания более широкой промышленной структуры.

88. Один из участников из развивающейся страны сказал, что необходимо принять специальные меры по устранению фактора странового риска для прямых иностранных капиталовложений и что ЮНИДО должна участвовать в поисках новых механизмов гарантий. По мнению другого участника, гарантийные фонды, сводящие к минимуму соответствующие риски, безусловно, являются важными,

однако наилучшей гарантией должна служить способность проекта погасить возникшую в связи с ним задолженность. В настоящее время Мировой банк рассматривает многосторонние схемы страхования, дополняющие схемы страхования стран Организации Экономического Сотрудничества и Развития.

89. Один из участников, ссылаясь на работу, проделанную Целевой группой Комитета по развитию Международного Валютного Фонда/Мирового Банка, по вопросу о рамках независимых частичных гарантий, подчеркнул негативную реакцию банкиров на такую новую схему.

90. Некоторые участники считали, что необходимо помочь повысить эффективность местных механизмов накопления в целях в том числе расширения возможностей развивающихся стран по привлечению капитала.

91. Один из участников предложил развивающимся странам предусмотреть разработку под эгидой ЮНИДО кодекса поведения, в соответствии с которым они приспособили бы свое законодательство к потребностям иностранных инвесторов в целях улучшения условий инвестирования; по мнению другого участника, переговоры по такому кодексу были бы чрезвычайно сложными, и ЮНИДО не является здесь надлежащим форумом. В связи с этим вопросом другой участник упомянул наличие широкой сети двусторонних соглашений и документов, регулирующих иностранные капиталовложения.

92. Ряд участников, в особенности представители финансовых учреждений промышленно развитых стран, высказались в пользу вовлечения в процесс международного инвестирования небольших и средних по величине предприятий как промышленно развитых, так и развивающихся стран.

93. У многих участников как из развивающихся, так и из промышленно развитых стран особую озабоченность вызывала подготовка проектов. По мнению одного из участников, существует как недостаток информации, так и недостаток коммуникации, что препятствует надлежащей подготовке проекта, в особенности в связи со все усложняющейся процедурой подготовки финансовых расчетов и представления промышленных проектов на рассмотрение представителей соответствующих источников финансирования. ЮНИДО в дополнение к своей деятельности по содействию капиталовложениям должна выступать в качестве центра по обмену информацией о капиталовложениях.

94. По мнению одного участника из развивающейся страны, надлежащая подготовка проекта становится все более трудной задачей; помощь ЮНИДО в деле унификации технико-экономических исследований будет содействовать расширению возможностей развивающихся стран в отношении адекватного представления промышленных проектов для внешнего финансирования.

95. Была упомянута необходимость подготовки национальных кадров для определения, подготовки, оценки, финансирования и осуществления предынвестиционных исследований.

96. Другой участник высказал мнение, что ЮНИДО должна следить за инвестиционным климатом в развивающихся странах.

97. В контексте инвестиционной информации ряд участников предложили ЮНИДО обновить публикацию *Financial Resources for Industrial Projects in Developing Countries* <sup>2/</sup> и рассмотреть вопрос об ее выпуске в форме ежемесячного бюллетеня об изменяющихся условиях кредитования, предъявляемых финансовыми источниками. Кроме того, необходимо оказать помощь развивающимся странам в создании центров инвестиционной информации.

98. Рабочая группа не рассматривала в качестве отдельного вопроса вопрос о промышленном финансировании системой коммерческих банков. Однако один из участников отметил, что рост общего объема кредитов банков начал замедляться в 1979 году и эта тенденция продолжается. Другой участник сказал, что частное финансирование прекратилось с 1980/81 года. Это противоречило высказыванию другого участника, который отметил, что чистое банковское кредитование в 1981 году возросло. Представитель одного из банков добавил, что, по его мнению, большинство банков близки к своим лимитам в том, что касается международного кредитования: однако сила системы коммерческих банков кроется в ее гибкости, и любое улучшение ситуации в отношении странового риска может привести к возобновлению кредитования в широких масштабах. Другой участник отметил тот факт, что экспортные кредиты, предоставляемые промышленно развитыми странами, представляют собой одну из форм банковского кредитования, а также дешевый источник финансирования, используемый в качестве одного из основных элементов в рамках деятельности развивающихся стран, направленной на индустриализацию.

99. В заключение многие участники отметили необходимость в дальнейшем уточнении проблем, связанных, в частности, с иностранными капиталовложениями и потоками капитала в развивающиеся страны, а также в консультациях по этим проблемам на различных уровнях. По мнению одного из участников, вопрос о промышленном финансировании является проблемой 80-х годов.

---

<sup>2/</sup> Financial Resources for Industrial Projects in Developing Countries, Industrial and Financing Series, 2nd ed. (PI/61/Rev.1).

Приложение I  
СПИСОК УЧАСТНИКОВ

Алжир

Mouloud Tehami, Directeur, Banque algérienne de développement,  
38 boulevard Franklin Roosevelt, Alger

Аргентина

Ariel Ricardo Mansi, Alternate Permanent Representative, Embassy of  
the Republic of Argentina, Goldschmiedgasse 2/1, 1010 Vienna, Austria

Австралия

G.S. Martin, Counsellor (Financial), Embassy of Australia, Godesberger  
Allee 107, 5300 Bonn, Federal Republic of Germany

H.R. Seccombe, Alternate Permanent Representative, Embassy of  
Australia, Mattiellistrasse 2-4/III, 1040 Vienna, Austria

Австрия

Gerhard Kusolitsch, Section Manager, Zentralsparkasse und Kommerzial-  
bank Wien, Invalidenstrasse 2, A-1030 Vienna

Franz Karl Rieger, Director, Bundeskammer der gewerblichen Wirtschaft,  
Stubenring 12, A-1010 Vienna

Бельгия

Gaston Levecq, Premier attaché, Administration générale de la coopération  
au développement (AGCD), 5 place du Champ de Mars, 1050 Bruxelles

Armand Colle, Président de la Centrale générale des syndicats libéraux  
de Belgique, 95 boulevard Albert, 9000 Ghent

Francis de Sutter, Représentant à Madrid de la Banque Bruxelles Lambert  
S.A., Paseo de la Castellana 18, 4<sup>o</sup> piso, Madrid-1, Spain

Buy de Bassompierre, Secrétaire d'Ambassade, Embassy of Belgium in Madrid,  
Paseo de la Castellana 18, 6<sup>o</sup> piso, Madrid-1, Spain

Бенин

Dossou Cyprien Lokossou, Administrateur civil, Ministère de l'industrie,  
des mines et de l'énergie, Cotonou

Benoft Zannou, Directeur général adjoint, Banque béninoise de développement,  
B.P. 300, Cotonou

Боливия

Armando Cornejo Aguirre, Consejero, Embassy of Bolivia in Madrid,  
Juan Ramón Jimenez 2, Madrid, Spain

Бразилия

Raul Edson Almeida Barreto, Director, Banco do Nordeste do Brasil S.A., P.O.Box 628, Rua Major Facundo 500, Fortaleza, Ceará

Cesario Melantonio, First Secretary, Embassy of Brazil, Oficina Comercial 7<sup>o</sup> piso, Jacometrezo 4, Madrid 13, Spain

Болгария

Christo P. Stoyanov, Third Secretary, Embassy of the People's Republic of Bulgaria, Santa Maria Magdalena 11, Madrid 16, Spain

Камерун

Michel Pem, Attaché Commercial, Ambassade du Cameroun, Rheinallee 76. 5300-Bonn, Federal Republic of Germany

Китай

Zhang Bingjian, Division Chief, Ministry of Foreign Economic Relations and Trade, Beijing

Wang Yong Jian, Commercial Counsellor, Embassy of the People's Republic of China, Arturo Soria 111, Madrid 33, Spain

Jiang Yudan, Commercial Attaché, Embassy of the People's Republic of China, Arturo Soria 111, Madrid 33, Spain

Кипр

George Haijigeorgiou, Senior Manager, Cyprus Development Bank, P.O.Box 1415, 23 Crete Street, Nicosia

Чехословакия

Jiri Vetrovsky, Director, Department for Foreign Relations, Ministry of Finance, Prague

Václav Zahalka, Director, Czechoslovak Commercial Bank, Novorosijska 18, Prague 10

Демократический Йемен

Fadhle Hasson Yehia, Assistant Deputy Minister, Ministry of Industry, Crater, Aden

Дания

Henning David Holst, Regional Director, The Industrialization Fund for Developing Countries, Bremerholm 4, DK-1069, Copenhagen

Paul Kaaris, Director, Federation of Danish Industries, H.C. Andersens Boulevard, DK-1593 Copenhagen

Sten Lilholt, Permanent Representative, Permanent Mission of Denmark to UNIDO, Fährichgasse 6, 1010 Vienna, Austria

Эквадор

Germanico Salgado, Embajador, Embajada de Ecuador, Principe de Vergara 73, 7<sup>o</sup> piso, Madrid, Spain

Pablo Andrade, Consejero Comercial y Económico de la Embajada de Ecuador, Francisco Suarez no.14, 7<sup>o</sup> piso, Madrid, Spain

Египет

Ahmed El-Sayed Nasser, Commercial Official, Embassy of Egypt, 101 C. Velazquez, Madrid 1, Spain

Shawky El-Nahas, Director of Industrial Planning, General Organization for Industrialization (GOFI), 6, Khalil Agha Street, Garden City, Cairo

Эфиопия

Tedewos Harege-Work, Head, Planning, Project and Policy Department, Ministry of Industry, P.O.Box 704, Addis Ababa

Финляндия

Matti Juhani Salimäki, Managing Director, FINNFUND, Unioninkatu 30, Helsinki 17

Erkki Porramo, Trade Commissioner, Embassy of Finland, Peña del Sol 13, Madrid, Spain

Sampsa Saralchto, Economist, Confederation of Finish Industries, Etelaranto 10, SF-00130 Helsinki 13

Франция

Daniel Giroux, Administrateur civil, Direction du Trésor, Ministère de l'économie et des finances, Dano 16, Madrid, Spain

Hervé Bolot, Direction des Nations Unies et des organisations internationales, Ministère des relations extérieures, 37 quai d'Orsay, 75007, Paris

Jean-Pierre Dupressoir, Inspecteur, Caisse centrale de coopération économique, 233 boulevard St. Germain, 75007 Paris

Etienne Prat, Cadre financier, Elf-Aquitaine, Tour Aquitaine, Courbe Voie la Défense, 92080 Paris

Henri Rosenfelder, Directeur, Banque de l'union européenne, 4 rue Gaillon, 75002 Paris

Philippe Perrier de la Bathie, Représentant permanent adjoint, Mission permanente de la France auprès de l'ONU, Walfischgasse 1, 1010 Vienna, Austria

Федеративная Республика Германии

Albert Dormanns, Manager, Association of German Banks, Mohrenstrasse 35-41, D-5000 Cologne 1

Joachim Haniel, Minister Counsellor, Federal Ministry for Economic Co-operation, Im Pfirsichgarten 23, Bonn

Wilfried R. Koschorreck, Minister Counsellor, Federal Ministry of Finance, Grau-Rheindorfer Strasse 108, D-5300 Bonn 1

Josef Stadlbauer, Senior Economist, Kreditanstalt für Wiederaufbau, Palmengartenstrasse 5-9, D-6000 Frankfurt/Main

Günter Stolzenburg, Director, Hermes Kreditversicherung, Friedensallee 254, D-2000 Hamburg 50

Греция

Charalambos Machairidis, Economic and Commercial Counsellor, Embassy of Greece, Avenida Dr. Arce 22, Madrid 2, Spain

Гватемала

Silvia Angelica Morales Martinez, Director, Unidad Sectorial de Planificación Industrial (USPLAME), Ministerio de Economía, 5a Calle 4-56 Zona 1, Ciudad de Guatemala

Oscar Dubon y Dubon, Jefe, Departamento de Planificación y Presupuesto (USPLAME), Ministerio de Economía, 5a Calle 4-56 Zona 1, Ciudad de Guatemala

Гвинея

Falilou Barry, Directeur financier adjoint des projets, Ministère de l'industrie, Conakry

Гаити

Sanite Désir, Chargée de la Direction de l'industrie, Département du commerce et de l'industrie, 24 rue Légitime, Champ de Mars, Port-au-Prince

Edwin Innocent, Directeur, Division des études et des recherches, Office national pour la promotion des investissements (ONAPI), rue Légitime, Port-au-Prince

Henri-Robert Severe, Chef du Service de la promotion industrielle, Département du commerce et de l'industrie, 24 rue Légitime, Champ de Mars, Port-au-Prince

Гондурас

Gustavo Fu Peñalba, Directeur Sectores Productivos, Consejo Superior de Planificación Económica, Consuplane, Calle Real, Comayagüela DC

Индия

Devendra R. Mehta, Joint Secretary (Industrial Finance), Department of Economic Affairs, Ministry of Finance, Jewan Deep Building, 10, Parliament Street, New Delhi

Pradeep Kumar Kapur, Third Secretary, Embassy of India, Calle Velazquez 93, Madrid, Spain

ИНДОНЕЗИЯ

Bambang Djatmiko, Chief, Division of Investment Promotion, Ministry of Industry, Jalan Kebon Sirih 36, Jakarta

Saragih Mardin, International Financial Relations, Ministry of Finance, Jalan Lapanganbanteng Timur No. 2, Jakarta

Soewachjoe, Counsellor, Embassy of Indonesia, Calle del Cinca 13, Madrid-2, Spain

Иран

Seyed Sharif Fallahiyeh Razavi, Board Member, Bank of Industry and Mines, 593 Hafez Ave. Teheran

Ali Farzin, Finance Director, Bank of Industry and Mines, 593 Hafez Avenue, Teheran

Seyyed Ahmad Mir-Motahari, Expert, Central Bank of Iran, Ferdowsi Avenue, Teheran

Kooroush Rouhi, Director for International Organizations, Ministry of Economic Affairs and Finance, Davar Avenue, Helal Ahmar Building, Teheran

Ирландия

Padraic Collins, First Secretary, Embassy of Ireland, Claudio Coello 73, Madrid, Spain

Michael John Murphy, Managing Director, Allied Irish Banks Ltd., Bancentre, Dublin 4

Израиль

Dov Heinsdorf, Deputy General Manager, Industrial Development Bank of Israel, 2 Dafna Street, Tel-Aviv

Италия

Nunzio Guglielmino, Counsellor, Ministry of Treasury, Via Lemonia 127, A/1 Rome

Cesare Fritelli, Head, Co-operation with Developing Countries, Italian Institute for Foreign Trade, Via Liszt 21, Rome

Берег Слоновой Кости

Anthony Kangah, Directeur général adjoint, Crédit Côte d'Ivoire, Abidjan

Япония

Etsuo Ohzeki, Chief Representative, Industrial Bank of Japan, 1-Marumouchi, Chiyoda-Ku, Tokyo

Takao Kitabata, First Secretary, Japanese Embassy in Spain, Joaquin Costa 29, Madrid, Spain

Toshihiro Araki, Third Secretary, Japanese Embassy in Austria, Argentinierstrasse 21, 1040 Vienna, Austria

Япония (продолжение)

Hiroshi Ono, Researcher, Ministry of International Trade and Industry,  
Embassy of Japan, Joaquin Costa 29, Madrid, Spain

Либерия

Jaiyah Massaquoi Jalarue, Counterpart/Financial Analyst and World Bank  
Expert, National Investment Commission, P.O. Box 9043, Monrovia

Ливийская Арабская Джамахирия

Mazen Abdussalam Adham, General Director of Planning, Secretariat of Heavy  
Industries, Tripoli

Малайзия

Hussein Feisal, Senior General Manager, Bank Pembangunan Malaysia BHD  
(Development Bank of Malaysia), 9th floor, MOCCIS Building, 17 Jalan  
Melaka, Kuala Lumpur

Мавритания

Abdoul Thiam, Directeur de l'industrie, Ministère de l'Industrie et  
du Commerce, Nouakchott

Мексика

Jose Ignacio Gutierrez, Delegado, Embajada de Mexico, Castellana 93-7<sup>o</sup>,  
Madrid, Spain

Luisa Trevino Huerta, Delegado, Embajada de Mexico, Castellana 93-7<sup>o</sup>,  
Madrid, Spain

Нидерланды

Willem Victor Smeets, Ministry of Foreign Affairs, Plein 23, The Hague

Peter B. Overbeek Bloem, Ministry of Economic Affairs, Bernidenhouseweg, 20,  
The Hague

Ynto Bram de Wit, Managing Director, Netherlands Financing Company for  
Developing Countries, Nassavlean 25, Gravenhage

Arnold G. Leufkens, Director of Projects, Netherlands Consulting Engineers,  
Javastraat 48, The Hague

Новая Зеландия

Gary James Anderson, Manager, Development Finance Corporation, Box 8862,  
Auckland

Peter Ian Ferguson, Regional Manager, Development Finance Corporation,  
Box 8862, Auckland

Нигерия

Raymond Hemen Thyembe, Controller of Investment Promotions,  
Nigerian Bank for Commerce and Industry, P.O. Box 4424, Lagos

Dolapo A. Kamson, Marketing Director, Essokay Enterprises Ltd.,  
P.O. Box 1720, Surulere, Lagos

Норвегия

Johnny Johnsen, General Manager, Christiania Bank, Torvg. 2, Oslo 1

Oddvar Sten Rønsen, Director of Industrial and Commercial Affairs,  
Norwegian Agency for International Development, P.O. Box 8142, Oslo 1

Пакистан

Mohammad Younis Khan, Second Secretary at the Embassy of Pakistan,  
José Ortega y Gasset 5, Madrid, Spain

Перу

Jaime Stiglich, Ministro Consejero, Embajada del Perú, Principe de  
Vergara 36 - 5º, Madrid, Spain

Carlos Barrios, Consejero Económico, Embajada del Perú, Principe de  
Vergara 36 - 5º, Madrid, Spain

Филиппины

Dakila Fonacier, Deputy Minister, Ministry of the Budget, Malacañang,  
Manila

Pitt Excalante Vazquez, Agregado Comercial, Ministerio de Comercio e  
Industria, Makati, Metro Manila

Польша

Jan Blak, Attaché Commercial Adjoint, Bureau du Conseiller Commercial  
de l'Ambassade de Pologne à Madrid, Avenida Doctor Arce 25, Madrid 2, Spain

Португалия

António Proença Varão, Deputy Director, Banco de Fomento Nacional, Rua  
Mouzinho da Silveira 36, 1200 Lisbon

Luis Filipe Alves Monteiro, Expert, Banco de Fomento Nacional, Rua  
Mouzinho da Silveira 36, 1200 Lisbon

Mario Martin Guia, General Director, Orveg - Exportação e Importação,  
69 - 2º - D<sup>I</sup>. Rua Rodrigues Sampaio, 1100 Lisbon

Carlos Pacheco Jorge, Senior Officer, Banco de Portugal, Rua do Comercio  
148, Lisbon

Helder Oliveira, Director Adjunto, Banco de Fomento Nacional, Rua Mouzinho da Silveira 36, 1200 Lisbon

Silvino Tomé Paiva Lopes, Director, Banco de Portugal, Rua do Comercio 148, 1300 Lisbon

José de Matos Torres, Member of the Board, Banco de Portugal, Rua do Comercio 148, 1300 Lisbon

#### Корейская Республика

Dongsoon Park, Counsellor and Alternate Permanent Representative of the Permanent Mission of the Republic of Korea to the International Organizations in Vienna, Reisnerstrasse 48, 1030 Vienna, Austria

Jin Kyu Do, Deputy Director, Korea Development Bank, Seoul

Chang-No Lee, Embassy of the Republic of Korea in Madrid, Paseo de la Castellana 126, Madrid, Spain

Dong Kyun Yi, Director, International Organizations Division, Ministry of Finance, Seoul

#### Саудовская Аравия

Saleh A. Alnaim, Director General, Saudi Industrial Development Fund, P.O. Box 4143, Riyadh

#### Сенегал

Cheikh Tidiane Sakho, Président Directeur général, Société nationale d'études et de promotion industrielle, 4, rue Manoury, B.P. 100, Dakar

#### Испания

José Manuel Serrano Alberca, Secretario General Técnico, Ministerio de Industria y Energía, Paseo de la Castellana, 160, Madrid-16

Enrique Suarez de Puga, Embajador Representante Permanente de España ante los Organismos y Agencias Internacionales, Reichsratsstrasse 11, 1010 Vienna, Austria

Alberto Cerrolaza Asenjo, Director del Servicio de Estudios e Información, Bolsa Oficial de Comercio, Plaza de la Lealtad, Madrid-14

Alfredo Rambla Jovani, Subdirector General de Relaciones Industriales Internacionales, Ministerio de Industria y Energía, Paseo de la Castellana, 160, Madrid-16

Francisco Monforte Lopez, Subdirector General de cooperación con Organismos Internacionales para el Desarrollo (OCI), Ministerio de Asuntos Exteriores, Plaza de la Provincia 1, Madrid-12

José Fernando Sanchez-Junco Mans, Subdirector General de Estudios y Promoción Industrial, Ministerio de Industria y Energía, Paseo de la Castellana, 160, Madrid-16

Emilio Lopez-Menchero Ordoñez, Representante Permanente Adjunto de España ante el OJEA y ante la ONUDI, Consejero Industrial de la Embajada de España en Austria, Prinz-Eugen-Strasse 18/2/1, 1040 Vienna, Austria

Antonio Gutierrez-Cortines Corral, Dirección General de Transacciones Exteriores, Ministerio de Economía y Comercio, Paseo de la Castellana 162, Madrid-16

José Manuel Revuelta Lapique, Dirección General de Política Comercial, Ministerio de Economía y Comercio, Paseo de la Castellana, 162, Madrid-16

Cristina Sanz Mendiola, Subdirección General de Relaciones Industriales Internacionales, Ministerio de Industria y Energía, Paseo de la Castellana, 160, Madrid-16

Raimundo Lasso de la Vega y de Miranda, Subdirección General de Estudios y Promoción Industrial, Ministerio de Industria y Energía, Paseo de la Castellana, 160, Madrid-16

Guillermo de la Dehesa, Banco de España, Paseo del Prado 2, Madrid-14

Ramón Alvarez Alonso, Instituto de Crédito Oficial, Paseo del Prado 4, Madrid-14

Antonio Santamaria, Instituto Nacional de Industria, Plaza de Salamanca 8, Madrid-6

Antonio Alonso Madero, Director de Asuntos Internacionales, CEOE, Diego de Leon 50, Madrid-6

José María Lacasa, Director de Relaciones Internacionales, CEOE, Diego de Leon 50, Madrid-6

José Diego Teigeiro, Asesor Económico, Asociación Española de Banca, Velazquez 64, Madrid-1

Ignacio Santillana, Asociación Española de Banca, Velazquez 64, Madrid-1

José Luis Plaza Arnaiz, Presidente de Tecniberia, Velazquez 94, Madrid-1

Luis Angel Dominguez Sol, Secretario General de Sercobe, Principe de Vergara 9, Madrid

José Adolfo Datas, Banco Urquijo, Alcalá 47, Madrid

Jorge Hay, Banco Hispano Americano, Plaza Canalejas 1, Madrid

Судан

Sulieman Abu Damir, Deputy Director, Department of Finance and Investment, Ministry of Industry, P.O. Box 2184, Khartoum

Швеция

Gunnar Ribrant, Deputy Undersecretary of State, Ministry of Industry, Stockholm

Lars-Olof Lindgren, Economist, Swedish Trade Union Confederation, S-10553 Stockholm

Staffan Olof Olsson, Assistant Vice-President, International Division, PK Banken, Stockholm

Швейцария

Jeanne Barras, Représentant gouvernemental, Direction de la Coopération au Développement et de l'aide humanitaire, Département fédéral des affaires étrangères, CH-3033 Berne

Juan Bernardo Becker, Representative of the Swiss Bank Corporation in Madrid, Alcalá 95, Madrid-2, Spain

Adrian Gnehm, Delegate of Vorort Swiss Association of Industry and Commerce, CH-5401 Baden

Jean-Hubert Lebet, Représentant gouvernemental, Office fédéral des Affaires économiques extérieures, Département fédéral de l'économie publique, CH-3003 Berne

Paul Risch, Director, Kantonbank, Bern

Таиланд

Ari Inhasorn, Deputy Director General, Ministry of Industry, Rama VI Road, Bangkok

Padetpai Meekun-Iam, Director, Northern Industrial Service Institute, Department of Industrial Promotion, Ministry of Industry, Tunghotel Road, Chiangmai

Anur-asithi Napattaloong, Economist, Ministry of Finance, Grand Palace, Bangkok

Тунис

Abuelfettah Djemal, Chef de Département, Ministère de l'Economie nationale, Tunis

Kamel Gharbi, Chef du Service des investissements, Ministère de l'Economie nationale, Tunis

Турция

Ekrem Pakdemirli, Deputy Under-secretary of State Planning Organization, Ankara

Orhan Altan, Directeur général de la Banque de Développement Industriel et de Crédit, SYKB, Barbaros Bldg., Akdozan Sok 41, Besiktas, Istanbul

Asim Temizgil, Counsellor of the Turkish Embassy in Madrid, Monte Esquinza 48, Madrid-4, Spain

Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии

Kenneth George Fry, Government Representative, Overseas Development Administration, Eland House, London SW1

John Paul Calverley, Economist, American Express Bank, 120 Moorgate, London EC2P 2JY

Peter John Dohrn, Managing Director, Commonwealth Development Finance Company Ltd., Colechurch House, 1 London Bridge Walk, London SE1 2SS

Christopher Ingham, First Secretary, Alternate Permanent Representative, Permanent Mission of the United Kingdom to the IAEA and to the United Nations Organizations in Vienna, Reisingerstrasse 40, 1030 Vienna, Austria

Robin S. Martin, Standard Chartered Merchant Bank, 33/36 Gracechurch Street, London EC3

Robert M. Maslinski, Assistant Director, Morgan Grenfell and Co. Ltd., 23 Great Winchester Street, London EC2

Объединенная Республика Танзания

Wilfred Lusata Nyachia, Acting Director for Industrial Investments and Project Implementation, Ministry of Industries, P.O. Box 9503, Dar-es-Salaam

Соединенные Штаты Америки

Brewster R. Hemenway, Counsellor, Alternate Permanent Representative, Permanent Mission of the United States of America to UNIDO, Kundmanngasse 2, 1030 Vienna, Austria

Gerald T. West, Vice-President for Development, Overseas Private Investment Corporation (OPIC), 1129 20th Street, Washington D.C.

Венесуэла

Raiza Bortone, President, Fondo de Credito Industrial, Torre Central, PH, Avenida Luis Roche, Altamira, Caracas

Jose Luis Bonnemaïson Winkelsohan, Ministro Consejero, Embassy of Venezuela in Madrid, Capitan Maya 1, Piso 13, Madrid-20, Spain

Gustavo Rodriguez Campos, Gerente de Credito, Fondo de Credito Industrial, Torre Central, Avenida Luis Roche, Altamira, Caracas

Йеменская Арабская Республика

Abdulla Mohamed Al-Omeri, Managing Director, Omeri Poultry Farms,  
P.O. Box 362, Sanaa

Mohamad Ahmad Al-Saidi, Ministry of Economy and Industry,  
Sanaa

Abdulwahed Thabet, Chairman, Group of Companies, Thabet Brothers,  
P.O. Box 3337, Hodeidah

Югославия

Miodrag Zecevic, Executive Vice-President, Member of the Management  
Board, Udruzena Beogradska Banka, 2 Knez Mihajlova, 11000 Belgrade

Заир

Mbaya Kadiebwe Jampi, Embassy of Zaire in Madrid, Av. Doctor Arce 7,  
Madrid, Spain

Организации системы Организации Объединенных Наций

Экономическая Комиссия для Латинской Америки (ЭКЛА)

Gabriel Guzmán, Director, Cooperación Científico-Técnica, Instituto  
de Cooperación Iberoamericana, Ciudad Universitaria, Avenida Los  
Reyes Católicos, Madrid, Spain

Экономическая и социальная комиссия для Азии и района  
Тихого океана (ЭСКАТО)

Humala M.T. Oppusunggu, Economic Affairs Officer, United Nations Building,  
Rajdamnern Avenue, Bangkok-2, Thailand

Международная организация труда (МОТ)

René Kirszbaum, Training Policies Branch, Training Department, 4 route  
des Morillons, CH-1211 Geneva 22, Switzerland

Конференция Организации Объединенных Наций по торговле  
и развитию (ЮНКТАД)

Michael Noel Tobin, Senior Economic Affairs Officer, Money, Finance  
and Development Division, Palais des Nations, Geneva, Switzerland

Межправительственные организации

Межамериканский банк развития

Eloy Garcia, Representative in the United Kingdom, 1 Angel Court,  
London EC2R 7NJ, United Kingdom of Great Britain and Northern Ireland

Центр промышленного развития (CID, АСР-ЕЕС)

Jens Mosgard, Director, rue de l'industrie 28, B-1040 Bruxelles, Belgium

Секретариат Содружества

Dawn Penso, Economics Officer, Marlborough House, Pall Mall,  
London SW1Y 5HX, United Kingdom of Great Britain and Northern  
Ireland

Европейское экономическое сообщество

Richard John Wyatt, Administrator, Directorate General for External  
Relations, Commission of the European Communities, 200 rue de la Loi,  
B-1040 Bruxelles, Belgium

Международный центр по государственным предприятиям в  
развивающихся странах (ICPE)

Augustin Papic, Senior Adviser, Temisvarska 5a, Belgrade, Yugoslavia

Исламский банк развития

Muhammad Ahmad, Head, Industrial Projects, P.O. Box 5925, Jeddah,  
Saudi Arabia

Инвестиционный банк Северных стран

Per Aasmundrud, Vice-President, Unionsgt 30, P.O. Box 249, SF-00171  
Helsinki 17, Finland

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР)

Dimitrios Germidis, Head, Foreign Investment International Banking  
Programme, OECD Development Centre, 94, rue Chardon-Lagache, Paris  
75016, France

Georg Hansen, Principal Administrator, Development Co-operation, Directorate  
of the OECD, 2 rue André Pascal, F-75775 Paris Cédex 16, France

Неправительственные организации

Латиноамериканская ассоциация учреждений по финансированию  
развития (ALIDE)

Carlos Garatea-Yori, Secretario General, Paseo de la Republica 3211,  
San Isidro, Lima, Peru

Всемирная федерация ассоциаций содействия Организации  
Объединенных Наций (ВФАСООН)

Magi Punset Alvarez, avenue Jean Tremblej 16, Geneva, Switzerland

Всемирная федерация учреждений финансирования развития  
(FEMIDE/WFDPI)

José Elisab Gallegos, Secretario General, Paseo del Prado 4, Madrid-14, Spain

Международная конфедерация свободных профсоюзов (МКСП)

Dieter Wagner, 27-41 rue Montagne aux Herbes Potagères, B-1000 Bruxelles,  
Belgium

ПРИЛОЖЕНИЕ II  
ПЕРЕЧЕНЬ ДОКУМЕНТОВ

Официальные документы

Issue No. 1: Is there a quantitative and qualitative gap in external financial flows for industrial investment in developing countries?	ID/WG.337/4
Issue No. 2: How and to what extent can existing mechanisms and institutions provide additional industrial financing to developing countries?	ID/WG.337/2
Issue No. 3: Can the possible industrial financing gap be overcome by the elaboration of innovative concepts leading to the acceptance of new mechanisms and/or institutions?	ID/WG.337/1
Background paper	ID/WG.337/3

Информационные документы

The effect of the new macroeconomic policies of the industrial countries on development prospects	UNIDO/PC.44
An anatomy of the "country risk" concept in the context of external debt of developing countries	UNIDO/PC.45
Limits and prospect of the international financing system	UNIDO/PC.46
Financial requirements for manufacturing investment in developing countries to the year 2000	UNIDO/PC.47
Appropriate non-concessional industrial financing for developing countries	UNIDO/PC.48
A case study of industrial development financing: Spain	UNIDO/PC.53
Policies of export credit agencies in financing of training component in industrial projects	UNIDO/PC.54
Financial expertise for project negotiation	UNIDO/PC.55
The influence of the variability of exchange and interest rates on industrial development	ID/WG.334/2
Report of the Global Preparatory Meeting for the First Consultation on Industrial Financing	ID/WG.334/8
How "scientific" is cost-benefit analysis?	ID/WG.358/5





