



TOGETHER
for a sustainable future

OCCASION

This publication has been made available to the public on the occasion of the 50th anniversary of the United Nations Industrial Development Organisation.



TOGETHER
for a sustainable future

DISCLAIMER

This document has been produced without formal United Nations editing. The designations employed and the presentation of the material in this document do not imply the expression of any opinion whatsoever on the part of the Secretariat of the United Nations Industrial Development Organization (UNIDO) concerning the legal status of any country, territory, city or area or of its authorities, or concerning the delimitation of its frontiers or boundaries, or its economic system or degree of development. Designations such as “developed”, “industrialized” and “developing” are intended for statistical convenience and do not necessarily express a judgment about the stage reached by a particular country or area in the development process. Mention of firm names or commercial products does not constitute an endorsement by UNIDO.

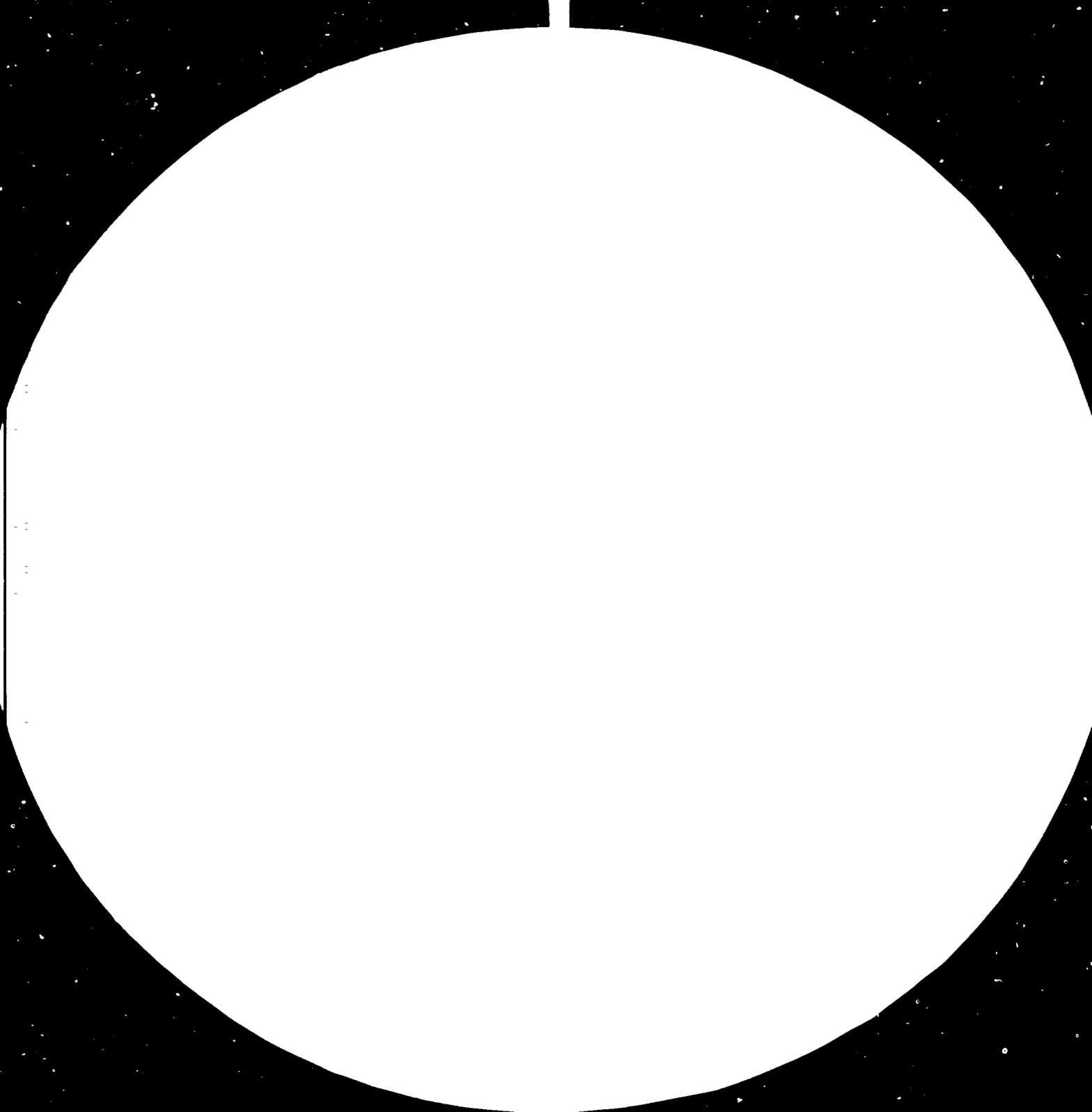
FAIR USE POLICY

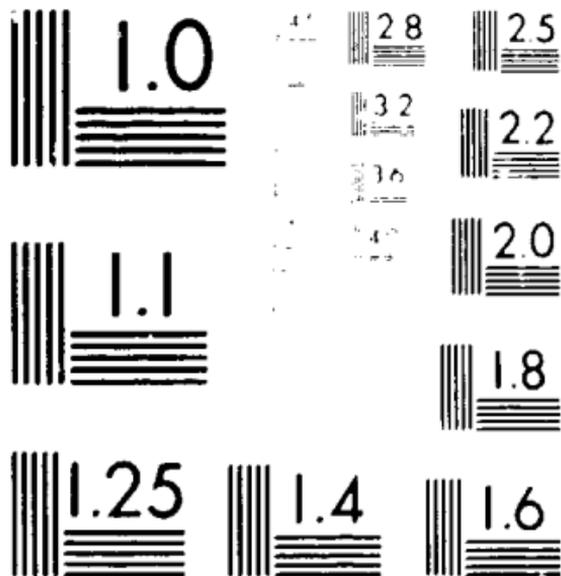
Any part of this publication may be quoted and referenced for educational and research purposes without additional permission from UNIDO. However, those who make use of quoting and referencing this publication are requested to follow the Fair Use Policy of giving due credit to UNIDO.

CONTACT

Please contact publications@unido.org for further information concerning UNIDO publications.

For more information about UNIDO, please visit us at www.unido.org





MEGALITHIC REPRODUCTION TEST CHART

RESOLUTION: 1.0, 1.1, 1.25, 1.4, 1.6, 1.8, 2.0, 2.2, 2.5, 2.8, 3.2, 3.6, 4.0



10968 - S

ORGANIZACION DE LAS NACIONES UNIDAS PARA EL DESARROLLO INDUSTRIAL

**PRIMERA
CONSULTA
SOBRE
LA INDUSTRIA
DE
ELABORACION
DE ALIMENTOS**

La Haya (Países Bajos), 9-13 noviembre 1981

INFORME

00.06

Distr.
LIMITADA
iD/278
(ID/WG.345/5/Rev.1)
ESPAÑOL
Original: INGLES

PREFACIO

La Segunda Conferencia General de la Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial (ONUDI), celebrada en Lima en marzo de 1975, recomendó, en el párrafo 66 de la Declaración y Plan de Acción de Lima en materia de desarrollo industrial y cooperación 1/, que la ONUDI incluyera entre sus actividades un sistema de consultas continuas entre países desarrollados y en desarrollo con el fin de aumentar la participación de los países en desarrollo en la producción industrial mundial mediante una mayor cooperación internacional.

La Asamblea General, en su séptimo período extraordinario de sesiones celebrado en septiembre de 1975, decidió que el Sistema de Consultas previsto en la Declaración y Plan de Acción de Lima debía establecerse en los planos global, regional, interregional y sectorial (párrafo 3 de la parte IV de la resolución 3362 (S-VII) de la Asamblea General) y que la ONUDI debía servir de foro para la negociación de acuerdos en la esfera industrial entre los países desarrollados y los países en desarrollo y entre los propios países en desarrollo, a solicitud de los países interesados.

Por consiguiente, se estableció el Sistema de Consultas en conformidad con las directrices de la Junta de Desarrollo Industrial.

La Junta, en su 14^o período de sesiones celebrado en 1980, decidió establecer el Sistema de Consultas con carácter permanente, con las siguientes características principales, incluidas aquellas descritas en decisiones anteriores:

a) El Sistema de Consultas sería un instrumento mediante el cual la ONUDI serviría de foro a los países desarrollados y a los países en desarrollo en sus contactos y consultas encaminados a lograr la industrialización de los países en desarrollo; 2/

1/ Véase Informe de la Segunda Conferencia General de la Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial (ID/CONF.3/31), cap. IV.

2/ Documentos Oficiales de la Asamblea General, trigésimo quinto período de sesiones, Suplemento N^o 16 (A/35/16), vol. II, párr. 151 a).

b) Las consultas permitirían también las negociaciones entre las partes interesadas, a petición de éstas, durante las consultas o después de ellas; 3/

c) Entre los participantes de cada país miembro figurarían funcionarios gubernamentales, así como representantes de la industria, los trabajadores, grupos de consumidores y otros, según lo considerase apropiado cada Gobierno; 4/

d) En los informes finales de las Consultas se debían incluir las conclusiones y recomendaciones a que se hubiese llegado por consenso entre los participantes, así como otras opiniones importantes expresadas durante los debates. 5/

En conformidad con una decisión tomada por la Junta en su 12^o período de sesiones, celebrado en 1978, por la que autorizó a la ONUDI a iniciar los preparativos para convocar la Primera Reunión de Consulta sobre la Industria de Elaboración de Alimentos, 6/ del 8 al 12 de enero de 1979 se celebró en Viena una reunión preparatoria global, en la que se identificaron cuatro amplios temas para su consideración por la Consulta, a saber:

Desarrollo integrado de todos los sectores de la cadena de producción, elaboración y comercialización de alimentos;

Satisfacción de las necesidades tecnológicas de los países en desarrollo;

Aumento de la cooperación técnica y económica entre los países desarrollados y los países en desarrollo y entre los propios países en desarrollo;

Mejora de los sistemas de comercialización y distribución (véase ID/WG.295/1, cap. III).

Estos temas fueron puntualizados en la Reunión de Expertos sobre la función de las cooperativas en el desarrollo de las industrias de elaboración de alimentos de los países en desarrollo, celebrada en Viena del 22 al 24 de abril de 1981. 7/

3/ Ibid., párr. 151 b).

4/ Ibid., párr. 152.

5/ Ibid., trigésimo segundo período de sesiones, Suplemento N° 16 (A/32/16), párr. 163.

6/ Ibid., trigésimo primer período de sesiones, Suplemento N° 16 (A/31/16).

7/ Para el informe de la Reunión de Expertos, véase UNIDO/PC.8.

Tras las actividades preparatorias finales, se decidió que la Primera Consulta sobre la Industria de Elaboración de Alimentos se celebrara en La Haya del 9 al 13 de noviembre de 1981. Se acordó que las cuestiones de examen estarían formuladas en los siguientes términos:

Fortalecimiento de las industrias de elaboración de alimentos mediante el desarrollo integrado de todos los sectores de la cadena de producción, elaboración y comercialización de alimentos;

Aumento de la cooperación técnica y económica para el fortalecimiento del sector de elaboración de alimentos de los países en desarrollo, incluido el acceso a los mercados.

INDICE

	<u>Párrafos</u>	<u>Página</u>
Introducción	1	5
Conclusiones y recomendaciones acordadas	2 - 5	5
<u>Capítulo</u>		
I. Organización de la Consulta	6 - 16	12
II. Informe de la plenaria	17 - 32	14
III. Informe del Grupo de Trabajo I encargado de examinar la cuestión del fortalecimiento de las industrias de elaboración de alimentos mediante el desarrollo integrado de todos los sectores de la cadena de producción, elaboración y comercialización de alimentos	33 - 51	18
IV. Informe del Grupo de Trabajo II encargado de examinar la cuestión del aumento de la cooperación técnica y económica para el fortalecimiento del sector de la elaboración de alimentos de los países en desarrollo, incluido el acceso a los mercados	52 - 63	23

Anexos

I. Lista de participantes	27
II. Lista de documentos	39

INTRODUCCION

1. La Primera Consulta sobre la Industria de Elaboración de Alimentos se celebró en La Haya del 9 al 13 de noviembre de 1981. Asistieron a la Consulta 188 participantes que representaban a los gobiernos, la industria y los trabajadores de 67 países, a ocho organizaciones del sistema de las Naciones Unidas y a otras 16 organizaciones internacionales. Para la lista de participantes véase el anexo I infra.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES ACORDADAS

2. Las conclusiones y recomendaciones de la Consulta figuran a continuación en los párrafos 3, 4 y 5.

Cuestión N^o 1: Fortalecimiento de las industrias de elaboración de alimentos mediante el desarrollo integrado de todos los sectores de la cadena de producción, elaboración y comercialización de alimentos

3. La Consulta aprobó las siguientes conclusiones y recomendaciones sobre la cuestión N^o 1:

1) El concepto del enfoque integrado de la industria de elaboración de alimentos es de importancia capital en lo que respecta a la autosuficiencia de alimentos. Dado que este concepto, que está directamente relacionado con el sistema alimentario e incorpora políticas económicas, tecnológicas y de organización, es un concepto complejo, se recomienda:

- a) Que la ONUDI organice como complemento de la Consulta actividades adecuadas, incluida la utilización del Banco de Información Industrial y Tecnológica, con miras a hacer posible que los países intercambien información sobre sus experiencias en esta esfera y examinen directrices para la formulación de políticas en este sector;
- b) Que la ONUDI considere la posibilidad de proporcionar un pronóstico a largo plazo de las tendencias globales en la industria de elaboración de alimentos y de las políticas que habría que adoptar teniendo en cuenta esas tendencias, a fin de examinar la necesidad de reorientar esa industria en los países en desarrollo hacia la integración, entre otras cosas, mediante la iniciación de un intercambio de planes nacionales en este sector.

2) Considerando la importancia y el potencial de este sector, los países en desarrollo necesitan asistencia en sus negociaciones con copartícipes extranjeros, respecto del régimen legal que habrá de regir la transferencia de tecnología y las inversiones extranjeras. Se recomienda:

Que la ONUDI, en colaboración con los órganos pertinentes de las Naciones Unidas, prepare, para su consideración en la Segunda Reunión de Consulta sobre la Industria de Elaboración de Alimentos, una lista-guía de elementos específicos sugeridos para su inclusión en acuerdos que permitan entre los copartícipes una colaboración eficaz, basada en el beneficio mutuo, y que incluyan la capacitación como un elemento importante.

3) Teniendo en cuenta la necesidad de que los países en desarrollo incrementen el valor agregado de sus exportaciones de materias primas y reduzcan sus importaciones, se recomienda:

Que la ONUDI, en colaboración con los organismos pertinentes de las Naciones Unidas, estudie y promueva los medios de que los países en desarrollo aumenten el grado de elaboración de los productos alimenticios que ahora se exportan sin elaborar o con niveles de elaboración muy bajos.

4) Se reconoce que sería útil ampliar la gama de copartícipes de los países desarrollados, así como de los países en desarrollo más industrializados, que podrían cooperar en todas las actividades relacionadas con la elaboración de alimentos. Entre otros copartícipes figuran empresas pequeñas y medianas de países desarrollados y países en desarrollo y cooperativas y sindicatos de ambos grupos de países. Se recomienda:

Que la ONUDI adopte medidas apropiadas, incluido el examen de la posibilidad de convocar una reunión de seguimiento para identificar y evaluar las capacidades de esos copartícipes y para analizar y formular medios de identificarlos y prestarles asistencia, teniendo en cuenta las limitaciones financieras y de otro tipo y la transferencia de aptitudes empresariales.

5) Dada la importancia de la investigación y el desarrollo tecnológico y de los servicios de asistencia y capacitación en la industria de elaboración de alimentos de los países en desarrollo y considerando la falta de infraestructura en esta esfera en esos países, se recomienda:

Que la ONUDI contribuya al establecimiento de programas especiales para robustecer los centros nacionales y regionales existentes y, cuando proceda, al establecimiento de nuevos centros; se recomienda, asimismo, que la capacitación se imparta en los países receptores.

Cuestión N^o 2: Aumento de la cooperación técnica y económica para el fortalecimiento del sector de la elaboración de alimentos de los países en desarrollo, incluido el acceso a los mercados

4. La Consulta aprobó las conclusiones y recomendaciones siguientes sobre la cuestión N^o 2:

Conclusiones

- 1) Hay amplio acuerdo en la importancia de la industria de elaboración de alimentos en los países desarrollados y en los países en desarrollo, en particular para la satisfacción de las necesidades básicas de la población y para fortalecer su seguridad en materia de alimentos, y en la necesidad de fortalecer la cooperación internacional en esta esfera. Es necesario aumentar y mejorar el alcance actual de la cooperación internacional mediante nuevas formas de cooperación, en que intervengan nuevos copartícipes como las empresas pequeñas y medianas y las cooperativas.
- 2) Las nuevas formas de cooperación incrementarían el desarrollo integrado propuesto en la industria de elaboración de alimentos. Esto permitiría el desarrollo coordinado de las diversas etapas de la cadena agroalimentaria, a través de la integración con las etapas previas de la producción, lo cual aumentaría la participación de los países en desarrollo productores, permitiría una distribución más equitativa de los beneficios entre las partes que intervienen en la cadena agroalimentaria, y estimularía la vinculación de la industria de elaboración de alimentos a los demás sectores de la economía siendo al mismo tiempo compatible con los objetivos socioeconómicos nacionales.
- 3) Hay también amplio acuerdo en la importancia de los siguientes elementos para el desarrollo de la industria de elaboración de alimentos en los países en desarrollo:
 - a) Capacitación:
 - i) Información sobre fuentes de capacitación;
 - ii) Contenido y adaptación de los programas de capacitación;

iii) Acceso más adecuado a los servicios de capacitación existentes;

iv) Fortalecimiento de los servicios de capacitación nacionales y regionales;

b) Tecnología:

i) Información y acceso a tecnologías adecuadas y al know-how conexo;

ii) Condiciones de la adquisición de tecnología, con particular énfasis en la fijación de precios;

iii) Adaptación a las condiciones locales;

iv) Promoción de actividades de investigación y desarrollo tecnológico en países en desarrollo;

v) Desarrollo de servicios de consultoría e ingeniería nacionales;

c) Financiación:

i) Programa de financiación;

ii) Condiciones de financiación;

iii) Modalidades de reembolso de préstamos;

d) Comercio y acuerdos de comercialización:

i) Condiciones;

ii) Desarrollo de estrategias de comercialización adecuadas;

iii) Reducción de barreras arancelarias y no arancelarias y eliminación del tratamiento discriminatorio respecto de las importaciones de diferentes fuentes.

4) Dados los aspectos anteriores mutuamente vinculados del establecimiento y desarrollo de la industria de elaboración de alimentos, será preciso estudiar nuevas formas de cooperación internacional mediante la formulación de un marco de referencia en este sector. Con arreglo a este marco de referencia se proporcionarían directrices de política para establecer un enfoque global de la adquisición de capacitación, tecnología, financiación, comercialización, etc.

5) Se considera que la cooperación entre países en desarrollo, en particular a los niveles regional y subregional, podría cumplir una importante función en el desarrollo de este sector en los países cuyo potencial es limitado en lo tocante a comercialización, recursos financieros y materias primas.

Recomendaciones

La Consulta recomienda que la ONUDI realice las siguientes tareas:

- a) Identificar los diversos copartícipes, especialmente nuevos copartícipes, que pudieran estar disponibles para la cooperación internacional, analizar las funciones que cada uno de ellos podría cumplir en la promoción de las industrias de elaboración de alimentos en países en desarrollo, preparar una lista y ayudar a establecer contactos entre clientes de países en desarrollo y copartícipes apropiados;
- b) En colaboración con otras organizaciones e instituciones internacionales, examinar las industrias de elaboración de alimentos de determinados países en desarrollo y estudiar las perspectivas de este sector a fin de identificar problemas de producción y de carácter tecnológico y económico y de formular recomendaciones sobre medios de superarlos;
- c) En colaboración con otras organizaciones e instituciones, prestar asistencia en el fortalecimiento de los servicios nacionales y regionales de capacitación en países en desarrollo, en el logro del acceso más adecuado a los servicios de capacitación existentes, y en la búsqueda de posibilidades de adaptar mejor sus programas de capacitación a las necesidades de los países en desarrollo;
- d) En colaboración con las partes interesadas, robustecer el Banco de Información Industrial y Tecnológica (INTIB) mediante la reunión y difusión de información de interés concreto para el desarrollo integrado de la industria de elaboración de alimentos, incluida la información sobre tecnologías apropiadas y know-how conexo, y ayudar a los países en desarrollo a crear dependencias nacionales y regionales de información tecnológica;

- e) Con miras a la Segunda Consulta sobre la Industria de Elaboración de Alimentos y a la Primera Consulta sobre Financiación Industrial, que se celebrará en 1982, la ONUDI, en colaboración con las organizaciones internacionales interesadas, emprenderá estudios sobre la financiación del establecimiento y las operaciones de las industrias de elaboración de alimentos en países en desarrollo, así como sobre los métodos de reembolso de préstamos y las posibilidades de mejorarlos;
- f) Conjuntamente con la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación, la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo, el Centro de Comercio Internacional, el Centro de las Naciones Unidas sobre Empresas Transnacionales y otras organizaciones apropiadas, elaborar un marco de referencia para la cooperación internacional en este sector;
- g) Pedir a las organizaciones internacionales pertinentes, incluidos la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo, el Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio y el Centro de Comercio Internacional, que examinen modalidades apropiadas para la promoción del comercio internacional y los acuerdos de comercialización respecto de productos alimenticios elaborados, incluidas sus condiciones, el desarrollo de estrategias de comercialización apropiadas, la reducción de las tarifas arancelarias y no arancelarias y la eliminación de prácticas discriminatorias dirigidas contra las importaciones provenientes de los países en desarrollo;
- h) Estudiar y recomendar los medios de aumentar la cooperación técnica y económica entre países en desarrollo en la industria de elaboración de alimentos, teniendo en cuenta el Programa de Acción de Caracas sobre Cooperación Económica entre Países en Desarrollo, aprobado por la Conferencia de Alto Nivel sobre Cooperación Económica entre Países en Desarrollo celebrada en Venezuela en mayo de 1981; debe prestarse particular atención a la formulación de estrategias para la industria alimentaria, a los sistemas de planificación y al desarrollo de recursos humanos;
- i) Analizar las prácticas corrientes de financiación de estudios de proyectos para proyectos de inversión integrados en el sector de elaboración de alimentos de los países en desarrollo, a fin de identificar nuevos métodos de proporcionar apoyo especial a la evaluación de proyectos;

- j) En colaboración con la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo y con organismos gubernamentales, llevar a cabo estudios sobre ramas de la industria con el fin de identificar posibilidades de establecer empresas comerciales o de elaboración multinacionales entre países en desarrollo con la participación directa de los gobiernos.

Conclusiones de la sesión plenaria

Convocatoria de una segunda consulta global sobre la industria de elaboración de alimentos

5. Considerando la importancia estratégica de la industria de elaboración de alimentos y de la función de la comunidad internacional, la Consulta conviene en que el diálogo iniciado por la ONUDI se continúe mediante la convocación de reuniones preparatorias regionales y subregionales sobre la industria de elaboración de alimentos en que se examinen las necesidades específicas de las regiones de que se trate y que culminarán en una segunda consulta global que habrá de celebrarse en Africa antes de 1985. En esta oportunidad, la ONUDI informará sobre la aplicación de las recomendaciones formuladas en la Primera Consulta.

I. ORGANIZACION DE LA CONSULTA

Apertura de la Consulta

6. La Primera Consulta sobre la Industria de Elaboración de Alimentos fue inaugurada por el Sr. C.P. van Dijk, Ministro de Cooperación para el Desarrollo, de los Países Bajos.

7. El Dr. Abd-El Rahman Khane, Director Ejecutivo de la ONUDI, hizo una declaración introductoria.

Elección de la Mesa

8. El Sr. Wilhelm Lammers (Países Bajos), Presidente de la Federación de Organizaciones de las Industrias Alimentarias y de la Bebida, fue elegido Presidente.

9. Fueron elegidos los siguientes cuatro Vicepresidentes:

Sr. R. Echeverría Zuno (México), Coordinador General, Coordinación General de Agroindustrias, SARH

Sr. Laurence M. Ndeeri (Kenya), Secretario Comercial, Embajada de Kenya, Bruselas

Sr. A.A. Siddiqui (Bangladesh), Gerente, Nabisco Biscuit and Bread Factory

Sr. I. Varga (Hungría), Subdirector, Ministerio de Comercio Exterior y Empresa Complex

Aprobación del programa

10. La Consulta aprobó el siguiente programa:

1. Apertura de la Consulta

2. Elección del Presidente y de los Vicepresidentes

3. Aprobación del programa

4. Discusión de las cuestiones:

a) Cuestión N^o 1: Fortalecimiento de las industrias de elaboración de alimentos mediante el desarrollo integrado de todos los sectores de la cadena de producción, elaboración y comercialización de alimentos;

- b) Cuestión N^o 2: Aumento de la cooperación técnica y económica para el fortalecimiento del sector de elaboración de alimentos de los países en desarrollo, incluido el acceso a los mercados.
5. Otras cuestiones propuestas para que sean examinadas en la próxima Consulta
6. Aprobación del informe de la Consulta

Establecimiento de grupos de trabajo

11. La Consulta estableció dos grupos de trabajo abiertos a la participación general para que examinaran las cuestiones 1 y 2, respectivamente, y propusieran conclusiones y recomendaciones para su consideración por la Consulta en pleno.

12. El Sr. N.W. Tape (Canadá), Director del Servicio de Alimentos y Nutrición del Departamento de Agricultura del Canadá, fue elegido Presidente del Grupo de Trabajo I, que habría de examinar la cuestión N^o 1 relativa al fortalecimiento de las industrias de elaboración de alimentos mediante el desarrollo integrado de todos los sectores de la cadena de producción, elaboración y comercialización de alimentos.

13. El Sr. M.H. Tantawi (Egipto), Presidente de la Societé des sucreries et distilleries d'Egypte, fue elegido Presidente del Grupo de Trabajo II, que habría de examinar la cuestión N^o 2 relativa a la ampliación de la cooperación técnica y económica para fortalecer el sector de la elaboración de alimentos en los países en desarrollo, incluido el acceso a los mercados.

Documentación

14. En el anexo II infra se enumeran los documentos publicados para la Consulta.

Aprobación del informe

15. El informe, incluidos los informes de los grupos de trabajo, fue aprobado por consenso el viernes 13 de noviembre de 1981 en la sesión de clausura.

Expresiones de agradecimiento al Gobierno huésped

16. Los participantes expresaron su reconocimiento al Gobierno de los Países Bajos por su actuación como huésped de la Consulta.

II. INFORME DE LA PLENARIA

Introducción hecha por la secretaría de la ONUDI

17. Al presentar las cuestiones que se habrían de examinar, la secretaría de la ONUDI destacó que la industria de elaboración de alimentos, cuyo valor agregado estimado era de cerca de 230.000 millones de dólares EE.UU. y cuya fuerza de trabajo ascendía aproximadamente a 26 millones de personas, constituía una de las actividades industriales más importantes del mundo. Para la mayoría de los países en desarrollo, esta industria representaba el mayor sector industrial individual, al que correspondía casi la cuarta parte de la producción manufacturera y la sexta parte del total del valor agregado y el empleo industriales. Dado que la industria de elaboración de alimentos era una actividad vasta y compleja, se consideró necesario concentrarse en dos cuestiones importantes comunes a prácticamente todas las ramas de esa industria.

18. Con respecto a la cuestión Nº 1, se dijo que la integración de la industria de elaboración de alimentos podía definirse en sentido amplio como el desarrollo coordinado de las diversas etapas de la cadena agroalimentaria en función de las necesidades del mercado y la producción agrícola o pesquera. Se señaló que lo que planteaba un problema real a los países en desarrollo no era tanto integración, puesto que la integración de las agroindustrias se estaba produciendo en todo el mundo, sino más bien la forma de efectuar la integración aprovechando al máximo los recursos disponibles en el país haciendo el mejor uso posible de la colaboración extranjera cuando se necesitase, quedando entendido que el grado de colaboración industrial que se pudiera requerir para el desarrollo de la industria alimentaria podría variar según los subsectores.

19. Se indicó que se debía prestar especial atención a la formulación de amplias estrategias de desarrollo nacional para el desarrollo de la industria de elaboración de alimentos mediante la aplicación de un criterio multidisciplinario. A ese respecto, se subrayó la importancia de fortalecer las vinculaciones en las etapas previas de la cadena de producción entre la industria y la agricultura así como en las etapas ulteriores, que comprendían la distribución y la comercialización. Se sugirieron varias formas por las que se podrían establecer estas vinculaciones.

20. Con respecto a la cuestión N° 2, se señaló que, hasta el momento, la principal forma de cooperación internacional para el desarrollo de la industria alimentaria había sido la aplicada por las empresas transnacionales. Dadas las nuevas dimensiones del problema y considerando en particular las estrategias nacionales de los países en desarrollo respecto de la producción de alimentos, se opinó que las nuevas formas de cooperación internacional exigían la intervención de nuevos copartícipes en el desarrollo integrado de la industria de elaboración de alimentos. En el marco de los acuerdos internacionales sobre productos básicos, era preciso hacer hincapié en un mayor grado de elaboración industrial de las materias primas agrícolas por los países en desarrollo. Se podían estudiar las posibilidades de establecer como objetivo porcentajes para la exportación de materias primas y productos alimenticios elaborados respecto de determinados productos básicos agrícolas.

21. La secretaría puso de relieve el hecho de que varios países en desarrollo habían establecido ya amplias capacidades en la industria de elaboración de alimentos y que había numerosas posibilidades de cooperación entre países en desarrollo en esta esfera importante y dinámica.

22. Se consideró que el prolongado tiempo que requería el establecimiento de las infraestructuras agroindustriales multifacéticas señalaba el hecho de que los acuerdos de colaboración industrial a largo plazo condicionarían el fomento más rápido de la industria de elaboración de alimentos en los países en desarrollo.

Resumen de los debates

23. Se elogió a la secretaría por la preparación del primer estudio a escala mundial sobre la industria de elaboración de alimentos (IL/WG.345/3 Rev.1) y por la presentación de las cuestiones; sin embargo, unos pocos participantes observaron que algunos de los datos estadísticos que figuraban en ese estudio podían interpretarse en forma ambigua. Un participante consideró que no se habían valorado suficientemente las diversas consecuencias que las recientes tendencias del desarrollo de la industria de elaboración de alimentos tenían sobre el empleo y que en los documentos de base no se reflejaba adecuadamente la función de los trabajadores.

24. Muchos participantes señalaron la importancia del sector, aunque consideraron que a nivel nacional no se había prestado la debida atención al desarrollo de la agroindustria. Algunos participantes subrayaron la importancia de

adoptar un enfoque integrado del desarrollo de la cadena agroalimentaria, desde la producción de materias primas agrícolas hasta la elaboración, distribución y comercialización de productos finales. Varios participantes pusieron de relieve los elementos decisivos de la cadena, en particular, la tecnología, la gestión y la comercialización. Un participante hizo hincapié en la necesidad de establecer un marco para el desarrollo de la industria mediante la formulación de políticas sobre utilización de recursos, tecnología, financiación, inversiones, comercialización e infraestructura. Se observó que la organización de la cadena de la elaboración de alimentos podía enfocarse de distintas maneras utilizando combinaciones diferentes de tamaños de plantas, tecnología, sistemas de incentivos, etc.

25. Varios participantes subrayaron la importancia de alisar el desarrollo de la agroindustria en base a las relaciones económicas internacionales pasadas y presentes que habían condicionado las modalidades y la estructura de la producción y el consumo mundiales. Algunos participantes se refirieron a la cuestión de la ubicación de la capacidad de elaboración industrial; mientras que algunos de ellos subrayaron la necesidad de ubicarla cerca de la fuente de materias primas, otros indicaron la imperiosa necesidad técnica y económica de que estuviera situada cerca de los mercados.

26. Unos pocos participantes consideraron los problemas con que tropezaban sus productos elaborados para obtener acceso a los mercados de los países desarrollados, debido sobre todo a la existencia de barreras arancelarias y no arancelarias. Otros participantes indicaron que en los últimos años se había registrado cierta liberalización del comercio; subrayaron, además, que las restricciones de los mercados no constituían un obstáculo importante al desarrollo de la agroindustria orientada hacia la exportación en los países en desarrollo y que el problema radicaba más bien en su organización y gestión.

27. Varios participantes opinaron que, desde el punto de vista económico, debía concederse prioridad a la elaboración de alimentos para el mercado nacional antes que a la elaboración para la exportación. Un participante, aunque reconoció que la autosuficiencia era un objetivo interesante, se preguntó en qué medida y a qué costo debía perseguirse este objetivo.

28. Algunos participantes consideraron la función de los distintos copartícipes en la cooperación internacional en la industria de elaboración de alimentos. Unos pocos participantes mencionaron la función de las empresas

transnacionales, especialmente en cuanto a la ubicación de la capacidad de elaboración y a la comercialización y venta de productos agrícolas. Sin embargo, un participante indicó que la reubicación de capacidades productivas por parte de las empresas transnacionales se había traducido en desempleo en los países desarrollados. Otro participante se concentró en la necesidad de establecer parámetros de cooperación mutuamente aceptables y de concebir claros mecanismos de precios.

29. Muchos participantes pusieron de relieve el hecho de que las empresas pequeñas y medianas y las cooperativas ocupaban un lugar importante en la estructura industrial existente de los países desarrollados; tales entidades tenían la capacidad de pasar a ser copartícipes cada vez más eficaces en la cooperación internacional, dado que estaban en condiciones de aportar diversos elementos a la cadena agroalimentaria: tecnología, capacitación, organización, gestión y, en cierta medida, comercialización y distribución.

30. Varios participantes señalaron que algunos países en desarrollo ya habían adquirido considerable experiencia y capacidades productivas en determinadas ramas de la industria; sobre esta base, esos países estaban en condiciones de ofrecer tecnología y know-how a otros países en desarrollo para ayudarles a desarrollar sus industrias de elaboración de alimentos.

31. Muchos participantes hicieron hincapié en la necesidad de garantizar recursos financieros adecuados para el desarrollo de la industria agroalimentaria y para que las cooperativas y las empresas pequeñas y medianas pudieran actuar como copartícipes eficaces en la cooperación internacional. Un participante subrayó, en particular, que a la sazón los bancos de desarrollo no estaban financiando estudios ni investigaciones en la fase preliminar de los acuerdos de cooperación industrial; añadió que los sectores de servicios, como el transporte y el almacenamiento, raras veces eran financiados por el sistema bancario para el desarrollo.

32. Un participante consideró que era importante para los países en desarrollo formular estrategias de desarrollo y definir sus necesidades y requisitos en materia de cooperación internacional, a fin de que los copartícipes de los países desarrollados pudieran responder en la forma más eficaz. Declaró que las empresas pequeñas y medianas y las cooperativas de elaboración de alimentos de su país estaban dispuestas a entablar conversaciones con partes interesadas y a formular modalidades de cooperación mutuamente aceptables.

III. INFORME DEL GRUPO DE TRABAJO I ENCARGADO DE EXAMINAR
LA CUESTION DEL FORTALECIMIENTO DE LAS INDUSTRIAS DE
ELABORACION DE ALIMENTOS MEDIANTE EL DESARROLLO
INTEGRADO DE TODOS LOS SECTORES DE LA CADENA DE
PRODUCCION, ELABORACION Y COMERCIALIZACION DE
ALIMENTOS

Resumen de los debates

33. Hubo acuerdo general en que la industria de elaboración de alimentos era un sector clave al que se debía conceder alta prioridad tanto a nivel nacional como internacional. Se subrayó la falta de información sobre la naturaleza y el potencial de la industria. Concretamente, los países en desarrollo debían aumentar su capacidad para seleccionar y evaluar esa información.

34. Se reconoció que los gobiernos debían dar alta prioridad a la planificación y coordinación del desarrollo del sistema alimentario y que esa alta prioridad debía reflejarse en las estructuras orgánicas y en los procedimientos de adopción de decisiones de los gobiernos.

35. Muchos participantes opinaron que la planificación, evaluación, ejecución y coordinación a nivel nacional de todas las fases de la cadena integrada de elaboración de alimentos eran esenciales y que entre los muchos factores que debían considerarse a ese respecto figuraban el tamaño y la calidad de las tierras, el régimen de tenencia de las tierras, la gestión de los recursos hídricos, las prácticas de cultivo y producción, las variedades apropiadas de tipos de plantas y animales, los recursos pesqueros, la tecnología y la transferencia de tecnología, incluida la negociación de acuerdos de tecnología y la capacitación a todos los niveles y en particular a nivel intermedio o de técnicos. También eran pertinentes las políticas apropiadas sobre energía y educación. No obstante, se señaló que en el caso de ciertos países en desarrollo podía no resultar apropiado el enfoque del sistema alimentario integrado para la industria de elaboración de alimentos. Se observó, asimismo, que sería necesario adaptar el enfoque integrado a las condiciones propias de los distintos países en desarrollo.

36. Los participantes convinieron en que la participación de las cooperativas, el sector privado y los gobiernos sería valiosa para el desarrollo de la industria. Hubo igualmente acuerdo en cuanto a la necesidad de recursos de inversión, financiación y créditos agrícolas y también, dado el carácter estacional de los cultivos y otras operaciones integradas, en cuanto a la necesidad de

proporcionar capital de explotación a corto plazo. Entre otros elementos importantes figuraban el control de calidad en diversas fases de la cadena de elaboración de alimentos y la necesidad de contar con políticas apropiadas de fijación de precios que sirviesen de incentivos. Se reconoció, sin embargo, que la industria de elaboración de alimentos se veía con frecuencia sometida a presiones provenientes, por un lado, de los precios de las materias primas alimenticias, que se mantenían elevados y, por otro, de los precios de venta a los consumidores, que se mantenían bajos.

37. Muchos participantes estuvieron de acuerdo en que la ONUDI tenía una función específica que cumplir en el suministro de información, asesoramiento y asistencia en la esfera de la capacitación, incluida la asistencia técnica para las operaciones de los centros de capacitación y para la formación de técnicos instructores. Además, algunos participantes propusieron que las directrices sobre acuerdos relativos a inversiones extranjeras y transferencia de tecnología constituyeran parte importante de la labor de la ONUDI. Los trabajos realizados por el Centro de las Naciones Unidas sobre Empresas Transnacionales y la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo en materia de directrices sobre acuerdos relativos a inversiones extranjeras y transferencia de tecnología debían ser parte importante de la asistencia prestada por la ONUDI. Algunos participantes insistieron en que se evitara la duplicación de tareas con esos órganos de las Naciones Unidas.

38. Algunos participantes señalaron que los programas de asistencia multilateral y bilateral proporcionaban apoyo al sector de la elaboración de alimentos y a su infraestructura y pusieron de relieve la necesidad de mejorar la eficacia de los canales y arreglos existentes para el suministro de asistencia técnica. Otros participantes observaron, sin embargo, que en el marco de la cadena de elaboración de alimentos los precios que se pagaban a los productores eran con frecuencia determinados unilateralmente por los propietarios de las plantas de elaboración, y se destacó la necesidad de una distribución equitativa de los beneficios entre las diversas partes involucradas, interna o externamente, en la cadena de elaboración de alimentos. Unos pocos participantes señalaron que era conveniente una acción cooperativa por parte de los abastecedores de materias primas alimenticias y de los consumidores de alimentos elaborados importados.

39. Muchos participantes reconocieron que era particularmente apropiado aplicar un enfoque regional o subregional al suministro de diversos insumos para la cadena de elaboración de alimentos, por ejemplo, la producción de fertilizantes en una fábrica central.

40. Si bien algunos participantes subrayaron que las actividades de la industria debían orientarse a satisfacer las necesidades internas de alimentos elaborados, otros señalaron que era conveniente el desarrollo paralelo de la autosuficiencia alimentaria y el incremento de la elaboración de materias primas alimenticias para los mercados de exportación.

41. Varios participantes pusieron de relieve la necesidad de preparar estudios de viabilidad serios que contuvieran análisis sobre disposiciones técnicas, equipo, datos sobre comercialización y distribución, junto con análisis financieros apropiados. Muchos otros participantes reconocieron que los países en desarrollo debían fortalecer la capacidad para realizar estudios de ese tipo.

42. Algunos participantes señalaron las dificultades con que tropezaban los alimentos elaborados para penetrar en los mercados de exportación, mientras que otros indicaron la importancia de desarrollar ese sector de sus industrias de elaboración de alimentos dado que podía constituir una fuente importante de ingreso nacional. Asimismo, algunos participantes observaron que diversos mercados de insumos y productos de la industria de elaboración de alimentos eran muy imperfectos y los países en desarrollo tenían que hacer frente a costos excesivos por concepto de equipo y otros insumos, así como a barreras arancelarias y no arancelarias que obstaculizaban la venta de productos alimenticios elaborados. A este respecto, algunos participantes pusieron de relieve la conveniencia de acuerdos de colaboración que proporcionasen ventajas mutuas a todos los productores de la industria de elaboración de alimentos mediante el intercambio de productos elaborados por know-how y bienes de capital.

43. Cierta número de participantes pusieron de relieve los problemas especiales de los países sin litoral y los países menos adelantados, en particular los países sujetos a condiciones climáticas adversas como las reinantes en las zonas de Africa situadas al sur del Sahara.

44. Se señaló la necesidad de formular un concepto global a largo plazo de la evolución de la industria de elaboración de alimentos y algunos participantes formularon un llamamiento para que la ONUDI iniciara un intercambio de planes de desarrollo en ese sector.

45. Varios participantes expresaron la opinión de que las cooperativas tenían una función especial que cumplir en colaboración con los gobiernos de los países en desarrollo y que la contribución de las cooperativas constituiría una alternativa a los recursos ofrecidos por las empresas transnacionales. Algunos participantes destacaron el hecho de que aunque los pequeños productores de los países desarrollados con frecuencia poseían la experiencia y el know-how necesarios, su falta de capital de riesgo, por ejemplo, podría dificultarles emprender actividades de cooperación internacional.

46. Algunos participantes subrayaron que los países en desarrollo precisaban de un marco jurídico y de políticas adecuado a fin de atraer y reglamentar las inversiones extranjeras directas, comprendidas las de las empresas transnacionales; sin embargo, se observó que los países en desarrollo necesitaban de asistencia en sus negociaciones directas con empresas transnacionales. Muchos participantes subrayaron la gran dificultad que tenían los países en desarrollo en sus negociaciones con empresas transnacionales y las consecuencias resultantes de errores en esta esfera, mientras que unos pocos participantes pusieron de relieve la necesidad de mayor igualdad en la distribución de beneficios en la cadena integrada de elaboración de alimentos, señalando la posibilidad de que los pequeños productores pudieran ser objeto de explotación. Muchos participantes indicaron que se tropezaba con problemas considerables con respecto a la idoneidad de la tecnología y las plantas suministradas desde el extranjero; más aún, unos pocos participantes señalaron que las máquinas y la tecnología incorporaban tipos determinados de relaciones políticas, sociales, económicas y culturales que reflejaban las condiciones existentes en los países en que esas máquinas se producían.

47. Se reconoció ampliamente la posibilidad de crear, sobre una base regional y subregional, programas de capacitación, instituciones de investigación y desarrollo tecnológico, y servicios de extensión; sin embargo, unos pocos participantes pusieron de relieve las diferencias políticas que en el pasado habían repercutido adversamente en el éxito de estos arreglos.

48. Muchos participantes, reconocieron que era necesario evaluar y, de ser necesario, idear disposiciones jurídicas adecuadas aplicables a nuevos copartícipes en la industria. Era preciso también encontrar los medios de identificar esos nuevos copartícipes.

49. Varios participantes señalaron la convergencia de opiniones en la Consulta respecto de la importancia de un enfoque integrado, los diversos elementos integrantes de la cadena de elaboración de alimentos, las actividades de apoyo requeridas y la necesidad de planificación nacional del sector. Muchos participantes manifestaron que la ONUDI debía ayudar a los países en desarrollo mediante la formulación de directrices, modelos de contrato y acuerdos marco, en particular para la negociación de la transferencia de tecnología.

50. Un participante propuso la idea de que se realizara una exposición de equipo de elaboración de alimentos, que sería patrocinada por una organización internacional y financiada en parte mediante los derechos cobrados a los expositores. Otro participante destacó la relación entre alimentación y energía como esfera muy importante a la que debía prestarse la debida atención. Un participante señaló la conveniencia de celebrar una reunión de consulta sobre las cuestiones vinculadas a la reestructuración industrial.

51. Las conclusiones y recomendaciones relativas a la cuestión N° 1 figuran en el párrafo 3. La recomendación sobre la convocatoria de una Segunda Reunión de Consulta Global sobre la Industria de Elaboración de Alimentos figura en el párrafo 5.

IV. INFORME DEL GRUPO DE TRABAJO II ENCARGADO DE EXAMINAR
LA CUESTION DEL AUMENTO DE LA COOPERACION TECNICA Y
ECONOMICA PARA EL FORTALECIMIENTO DEL SECTOR DE LA
ELABORACION DE ALIMENTOS DE LOS PAISES EN DESARROLLO;
INCLUIDO EL ACCESO A LOS MERCADOS

Resumen de los debates

52. Cierta número de participantes subrayaron la necesidad de hacer hincapié en la importancia estratégica de la industria de elaboración de alimentos para el incremento de la autosuficiencia y seguridad alimentarias de los países en desarrollo, así como para la obtención de divisas. Hubo acuerdo general en que los métodos y prioridades que se debían aplicar a la industria debían ser decididos por las autoridades nacionales competentes. Un participante señaló que, cuando estuviera prevista la exportación, en las etapas iniciales del diseño de proyectos se debían tener en cuenta las necesidades de los mercados externos. Otro participante destacó la gran diversidad existente entre las distintas ramas de la industria de elaboración de alimentos, que exigían enfoques diferentes de los problemas con que se tropezaba. El debate se centró en los temas de mayor importancia para el desarrollo del sector, de los que se hace un resumen en los párrafos siguientes.

53. Muchos participantes se refirieron a la función que debían desempeñar otros posibles copartícipes en la cooperación internacional en la industria de elaboración de alimentos, tales como las empresas transnacionales, las empresas pequeñas y medianas y las cooperativas y otros agentes económicos.

54. Varios participantes subrayaron la importancia de la función de las cooperativas y las empresas pequeñas y medianas de países desarrollados; indicaron las ventajas de la cooperación con estas empresas, en vista especialmente de que su posición flexible les permitía adaptar la tecnología y proporcionar los insumos conexos de capacitación, organización y gestión, servicios técnicos, etc. Dichos participantes opinaron, además, que la cooperación con las cooperativas y las empresas pequeñas y medianas permitiría a los países en desarrollo negociar sobre una base de mayor igualdad. Un participante agregó que las cooperativas de su país estaban dispuestas a contraer compromisos a largo plazo como forma de cooperación con países en desarrollo, a fin de prestar servicios a lo largo de la duración de los proyectos. Se pidió a la ONUDI que cumpliera una función activa en la tarea de ayudar a los países en desarrollo a identificar posibles copartícipes para la cooperación internacional en este sector.

55. Algunos participantes hicieron hincapié en la importancia fundamental de la capacitación a diversos niveles, y en particular al nivel intermedio, aprovechando los servicios disponibles tanto en los países desarrollados como en los países en desarrollo. Se subrayó que era necesario adaptar los programas de capacitación de países desarrollados a las necesidades de los países en desarrollo. Además, se debía adoptar el concepto de capacitación continua a fin de que los trabajadores y empleados pudieran mantenerse al corriente de los avances más recientes. Se puso énfasis en la necesidad de fortalecer y ampliar los servicios e instalaciones nacionales y regionales de capacitación localizados en países en desarrollo. Varios participantes señalaron la necesidad de información sobre fuentes de capacitación relacionadas con tecnologías concretas y con las necesidades de los países en desarrollo.

56. Varios participantes señalaron la necesidad de adaptar la tecnología de elaboración de alimentos a las condiciones y la escala correspondientes al tamaño del mercado y la base de recursos, de manera acorde con las capacidades técnicas y el medio socioeconómico de los países en desarrollo. Algunos participantes opinaron que el acceso a la tecnología no planteaba ningún problema, mientras que otros señalaron el problema de los elevados precios de la tecnología, su intensidad de capital, la adaptación insuficiente a las condiciones locales, etc. Algunos participantes manifestaron que una forma de aliviar los problemas consistía en aprovechar mejor los servicios técnicos y de consultoría de países desarrollados y en fortalecer estos servicios en países en desarrollo.

57. Muchos participantes se refirieron a las ventajas y desventajas que se obtendrían del establecimiento de miniplantas de elaboración. Algunos participantes manifestaron que muchas de estas plantas constituían una alternativa eficaz desde el punto de vista de la ubicación, la infraestructura y las necesidades locales de comercialización. Otros participantes señalaron la limitada productividad y las posibles deseconomías de escala. Varios participantes sugirieron que la ONUDI analizara la experiencia adquirida en las miniplantas de elaboración y difundiera la información obtenida.

58. Varios participantes subrayaron la importancia de la investigación y el desarrollo tecnológico en el diseño de productos y procesos, de manera adecuada a las necesidades de los países en desarrollo. Se sugirió que se pusiera mayor énfasis en los acuerdos de "hermanamiento", por ejemplo, y en el fortalecimiento de las instituciones nacionales y regionales de investigación y

desarrollo y su vinculación con la industria. Se señaló asimismo la necesidad de crear mecanismos para la difusión de información sobre investigación y desarrollo tecnológico.

59. Cierta número de participantes señalaron la importancia de financiar el establecimiento y las operaciones de las industrias de elaboración de alimentos y la necesidad de una mayor flexibilidad en los métodos de reembolso de los préstamos mediante acuerdos de trueque y de otro tipo. Varios participantes señalaron las dificultades que se planteaban en la financiación de estudios e investigaciones en las fases preliminares de los acuerdos de colaboración industrial; unos pocos participantes indicaron que en algunos mecanismos regionales e interregionales de financiación existían disposiciones para la financiación de tales actividades; un participante opinó que, pese a la existencia de esas disposiciones, era necesario incrementar la disponibilidad de financiación con ese fin. Un participante señaló los problemas que emanaban de la corriente internacional de inversiones en la industria de elaboración de alimentos y la necesidad de que los gobiernos crearan un clima favorable a las inversiones. Las inversiones de las empresas transnacionales se encauzaban sólo hacia algunos países en desarrollo, mientras que la mayoría de éstos debían recurrir a fuentes multilaterales o bilaterales de asistencia externa que, según opinó un participante, no prestaban atención suficiente al perfeccionamiento de tecnologías existentes ni de proyectos pequeños o medianos.

60. Muchos participantes se refirieron a las condiciones del comercio, incluidos los acuerdos de comercialización. Algunos participantes expresaron la opinión de que era preciso reducir las barreras arancelarias y no arancelarias impuestas a las exportaciones de alimentos manufacturados de los países en desarrollo. Otros participantes pusieron de relieve concretamente la importancia de que los productos alimenticios se conformasen a las normas internacionales y regionales. Algunos participantes manifestaron también que estas normas no debían convertirse en barreras ocultas al comercio.

61. Varios participantes de países en desarrollo destacaron la urgente necesidad de fortalecer la cooperación regional y subregional en la industria de elaboración de alimentos, la cual, se señaló, era particularmente importante para países en desarrollo pequeños con un potencial limitado en lo tocante a recursos financieros, mercados y materias primas. Un participante sugirió que se convocasen consultas regionales sobre la industria de elaboración de

alimentos. Un participante señaló que un grupo de países en desarrollo había decidido asignar recursos financieros considerables al desarrollo de sus industrias de elaboración de alimentos.

62. Algunos participantes subrayaron que debía formularse un marco de referencia para la cooperación internacional a fin de garantizar la adopción de un enfoque coherente y completo respecto de la adquisición de tecnología, la capacitación, la financiación, la comercialización, etc., que se requerían para el establecimiento de una cadena integrada de elaboración de alimentos.

63. Las conclusiones y recomendaciones relativas a la cuestión Nº 2 figuran en el párrafo 4. La recomendación sobre la convocatoria de la Segunda Reunión de Consulta Global sobre la Industria de Elaboración de Alimentos figura en el párrafo 5.

Anexo I

LISTA DE PARTICIPANTES

Afganistán

Habib Rahman Daulatzai, Director General for Internal Trade, Ministry of Commerce, Kabul

Alemania, República Federal de

Walter D. Maerchy, Vice Chairman, BVE, Augustastraße 32, 5300 Bonn

Robert Andre, Former Manager of the Enzinger-Union-Werke A.G.
Muehlthal Strasse 146, 69 Heidelberg

Eberhard Killinger, Counsellor, Ministry for Economic Co-operation,
5300 Bonn

Hans von Gruben, Counsellor, Federal Ministry of Food, Agriculture and Forestry, D-5300 Bonn

Arved Wilcek, Technical Director, International Dairy Operating and Consulting Corporation, Amandastraße 72-74, D-2000 Hamburg 6

Alto Volta

Innocent Bakyono, Directeur de l'industrie et de l'artisanat, Ministère de l'industrie du Commerce et des mines, Boite postale 258, Ouagadougou

Ousmane Pare, Economiste, Ministère de l'economie et du plan, Boite postale 5052, Ouagadougou

Angola

Mario A. Ribeiro, Chief, Food Industry Development, Ministry of Industry
Luanda

Sebastião B. Pascoal, Food Industry Technician, Ministério da Industria,
Luanda

Australia

Roger Woolfitt, Director, Department of Industry and Commerce, Barton Act 2601, Canberra

Franz J. Ingruber, Third Secretary, Australian Embassy, 23 Konininnegracht,
La Haya, Países Bajos

Austria

Erich Urban, Managing Director, Vogelbusch Ges.m.b.H., Mautner-Markhofgasse 40,
A-1110 Viena

Helmut G. Bayer, Head of Department, Engineering and Contracting for Food Industry Plants, Voest-Alpine, Floragasse 7, A-1040 Viena

Bangladesh

Anis A. Siddiqui, Factory Manager, Nabisco Biscuit and Bread Fractory, Dacca

Belgica

- Henri Beyens, Chef de délégation, Ministre plénipotentiaire, Ambassade de Belgique à la Haye, Ic Andries Bickerweg, La Haya, Países Bajos
- Théo D. Biebaut, Conseiller adjoint, Ministère des affaires économiques, 25 rue Demot. 1040 Bruselas
- Paul Daelman, Director, Belgian Farmers' Association, Minderbroederstraat 8, Leuven 3000
- Gaston Levecq, Fonctionnaire, Administration de la coopération au développement, 5 Place du Champ de Mars, 1050 Bruselas
- Frans Jacobs, Directeur, NCMU, Spastraat 8, 1040 Bruselas
- Pierre Juliens, Fabrimétal, rue des Drapiers 21, 1050 Bruselas
- Eliane A. Pauwels, Director, Belgian Engineering Promotion, rue Montoyer 63, 1040 Bruselas
- W. Reynaert, Président, Fédération de l'industrie alimentaire, Avenue de la Joyeuse Entrée 17-21, 1040 Bruselas
- Herman Selderslaghs, Fonctionnaire, Centrale Raad Voor Het Bedryfsleven, Blyde Inkomstlaan 17, 1040 Bruselas
- Jean-Pierre Ureel, Directeur, Fédération des industries alimentaires, Kortenberglaan 172 B7, 1040 Bruselas
- Georges Vanalderwerelt, Fonctionnaire, Ministère des affaires économiques, 25 rue Demot, 1040 Bruselas
- Willy Waldack, Centrale générale des syndicats libéraux, Koningalbertlaan 95, 9000 Gante

Benin

- Tchaye E. Orounla, Directeur général adjoint, Société Nationale pour la Production Agricole (SONAGRI), Boite postale 1292, Cotonou
- D. Gbaguidi, Ambassadeur auprès de l'Office des Nations-Unies à Genève et Ambassadeur auprès de la Communauté économique européenne

Brasil

- Agide Gorgatti-Netto, Director Ejecutivo, EMBRAPA, EDF, Venancio 2000, 70333 Brasilia DF

Canadá

- Norman W. Tape, Director, Food and Nutrition Service, Agriculture Canada, Sir John Carling Building, Ottawa
- Richard Bullock, President, Sun-Rype Products Ltd., RR. No. 3 Kelowna, Columbia Británica
- James Robert Crowe, Adviser to the Permanent Representative of Canada to UNIDO, Embassy of Canada, Dr. Karl Lueger-Ring 10, 1010 Viena, Austria
- Anthony John Hemming, Chief, Special Projects, Industry Trade and Commerce, 235 Queen Street, Ottawa
- Jean-Claude Lorin, Chef, Services industriels, Agence canadienne de développement international, 200 Promenade du Portage, Hull, Quebec

Congo

Jean Corneille Batamio, Conseiller du Ministre, Ministère de l'industrie et pêche, Boîte postale 2117, Brazzaville

Righos Patrice Mikombo, Agent, Direction générale de l'industrie, Boîte postale 2110, Brazzaville

Pascal Ndinga, Ingénieur agro-industriel, Direction générale de l'industrie, Boîte postale 2110, Brazzaville

Checoslovaquia

Juraj Zima, Directeur de planification, Centre de planification, SPK Praga 7

Lubomir Kroutil, Directeur, Commerce extérieur, Koopol. Praga 6

Dinamarca

Eigil Pedersen, Trade Union Chairman, Lundsgade 9, 2100, Copenhague

Vagn Jespersen, President, National Oils and Fats Association, 44, Ingerslevsgade, Dk.1705 Copenhague

Knud Verner Johansen, Counsellor, Ministry of Foreign Affairs, Asiatick Plads 2, Dk.1448 Copenhague

Viktor Söndergaard, Secretary, Danish Brewery Workers' Trade Union Lindevangs Alle 6, 2000 Copenhague

Ecuador

Esteban Vega, Consejero Comercial, Ministerio de Industrias y Comercio, Juan León Mera y Roca, Esquina

Egipto

Mohamed Hassan Tantawi, Président, Société des sucreries et distilleries d'Egypte, 12 Gawad Hosni Str., El Cairo

Hassan A. Heikal, Professor, Food Technology Department, Ministry of Agriculture, Giza

Mohamed Hazem Osman, Chairman, Alexandria Oil and Soap Co., 76 Mamodia Canal, Karmoz, Alejandría

Mostafa Safwat, Consultant, Ministry of Agriculture, Dokky, El Cairo

España

M. Cristina Sanz Mendiola, Subdirección, Relaciones Internacionales, Ministerio de Industria y Energía, Castellana 160, Madrid

Estados Unidos de América

Carol A. Colloton, Alternate Permanent Representative of the United States of America to UNIDO, Kundmannngasse 21, 1030 Viena, Austria

Ernst G. Rapp, Grocery Manufacturers Association, 1010 Wisconsin Avenue N.W., Washington DC 20007

Etiopía

Woldehawariat G. Selassie, Economist, Planning Projects and Policy Department, Ministry of Industry, Addis Abeba

Filipinas

Lydia de Castro Crisostomo, Chief, Plant Research, Agriculture Bureau of Plant Industry, San Andres Malate, Manila

Finlandia

Juhani Elias Olkku, Research Engineer, Technical Research Centre of Finland, Food Research Laboratory, Biologinkuja 1, SF-02150, Espoo 15

Francia

Hervé Bolot, Chef de délégation, Ministère des relations extérieures, Paris

Christine Brochet, Direction du développement économique, Ministère chargé de la coopération et du développement, 20 rue Monsieur, Paris 75007

Philippe Chalmin, Professeur, Conservatoire des arts et métiers, 252 rue Saint Martin, Paris

Philippe Kahn, Directeur de Recherches au CNRS, 4 Boulevard Gabriel, Dijon

André Lablanchy, Directeur de la SILOM, Représentant le Centre Français de la coopération agricole, 18 rue des Pyramides 75008

Bernard Le Roy, Attaché agricole à l'Ambassade de France, Smidsplein 1, 2514BT, La Haya, Países Bajos

Roger Pedrotti, Directeur du Travail, Ministère de l'agriculture, Bureau de coopération agricole, 78 rue de Varenne, Paris

Jacques Testud, Directeur de l'Agence régionale d'information de la science et de la technique, Boîte postale 6076, Montpellier

Gambia

Sankung Kebba Janneh, Assistant Director of Agriculture, Department of Agriculture, Ministry of Agriculture, Cape St. Mary, Banjul

Ghana

Francis Adjei Danso, Minister Counsellor, Ghana Embassy, La Haya, Países Bajos.

Grecia

Christos B. Megapanos, Conseiller commercial auprès de l'Ambassade de Grèce, Anna Paulownastraat 117, 2518 La Haya, Países Bajos

Guinea

Albert Sultan, Directeur, Industries alimentaires, Ministère de l'industrie, Boîte postale 468, Conakry

Haití

Rodrigue Josaphat, Attaché à l'Industrie, Département du Commerce, rue Légitime 5, Puerto Príncipe

Hungría

Istvan Varga, Vice-Director, Ministry of Foreign Trade and Komplex Company, Népkoztarsasag ut 10, Budapest 6

Hungría (cont.)

György Csabony, Commercial Secretary, Representative of the Hungarian Embassy,
Laan Van Nieuw Oost Indie 271, La Haya, Países Bajos

Laszlo Salamon, Technical Director, ELGEP Food Machinery and Mounting
Corporation, Mazsa Ter 2-6, 1107 Budapest

India

R.N. Chopra, Additional Secretary, Ministry of Industry, c/o Embassy of
India, 2, Kärntnerring, 1010 Viena, Austria

Shivshankar Menon, First Secretary, Embassy of India, Kärntnerring 2,
1010 Viena, Austria

V.B.L. Mathur, Managing Director, National Co-operative Development
Corporation, 4 Siri Institutional Area, Hauz Khas, Nueva Delhi

Indonesia

Mirzagban Pulungan, Industrial Attache, Ministry of Industry, Republic of
Indonesia in Belgium, 50 Avenue du Parc de Woluwe, 1160 Bruselas

Roni Hidayat Gastina, Embassy of Indonesia, Tobias Asserlaan 8, La Haya,
Países Bajos

Irán

Jafar Fatollahi, Embassy of Iran, Javastraat 54, La Haya, Países Bajos

Iraq

Sadi H. Salih, Agricultural Engineer, Ministry of Planning, Baghdad

Irlanda

Donal Gerard Buckley, Irish Dairy Board Executive, Grattan House, Dublín 2

Italia

Pasquale Causo, Direttore Generale, Consemalmo, Via Matteotti 3, Bari

Renata Cocozza, Via Matteotti 3, Bari

Francesco Mastidoro, Segretario Nazionale, Federazione Italiana Lavoratori
d'Industria Alimentare, Via Viminale 43, Roma

Umberto Ruberti, Via Matteotti 3, Bari

Giovanni Simeoni, President, Intercoop, Via Valle d'Ala 200, Roma

Lino Visani, Direttore, Lega Nazionale Cooperative e Mutue, Via Guattani 9,
Roma

Kenya

Kepha R. Bikwetti, Assistant Engineer, Ministry of Industry, P.O. Box 30418,
Nairobi

Lawrence M. Ndeeri, Commercial Secretary, Embassy of Kenya, Avenue de la
Joyeuse entrée 1-5, 1040 Bruselas, Bélgica

Kuwait

A.A. Alasfour, Chairman and Managing Director, United Fisheries of Kuwait,
P.O. Box 22044, Kuwait

Farid T. Salem, Marketing Manager, United Fisheries of Kuwait, P.O. Box 22044,
Safat

Raja Jaffan, Kuwait Institute for Scientific Research, P.O. Box 24885,
Safat

Lesotho

Phallang Moknesi, General Manager, Basotho Cannery Ltd., P.O. Box 1565
Maseru

Malaysia

Sri Dara Krishnan, Financial Analyst, Malaysian Industrial Development
Authority, 6th floor, Wisma Damansara, Jalan, Semantan, Kuala Lumpur

Ragavan Nair, Director, Federal Agricultural Marketing Authority, Jalan
Selangor Petaling, Jaya, Selangor

Malawi

Macleod J.K. Tsilizani, Industrial Development Officer, Ministry of Trade
and Industry, P.O. Box 30366, Lilongwe 3

Mali

Abdoulaye-Sekou Sow, Conseiller technique, Ministère du développement
industriel et tourisme, Bamako

Mauritania

Bouna Kane, Ambassadeur auprès de l'Union économique Belgique-Luxembourg-
Pays-Bas et Ambassadeur auprès de la Communauté économique européenne,
6 avenue de la Colombie, 1050 Bruxelles, Belgique

México

Rudolfo Echeverría Zuno, Coordinador General, Coordinación General de
Desarrollo Agro-Industrial, Avenida Churubusco 650, Col. Ixtacalco,
México 8 DF

Edmundo Arias, Subdirector Técnico, Instituto Mexicano de Tecnologías
Apropiadas, Vía Gustavo Baz 1015, casa 7, Apartado postal 11000/1109,
Tlanepantla, México DF

Antonio Carlos Martín del Campo R., Director General de Planeación
Agroindustrial, Coordinación General de Desarrollo Agroindustrial,
Churubusco 650 México 8 DF

Abelardo Reynosa, Director Técnico, Laboratorios Nacionales de Fomento
Industrial, Industria Militar 261, México 10 DF

Mozambique

Antonio A. Matos, Director, Food Industry Unit, Ministry of Industry and
Energy, P.O. Box 605, Maputo

Nepal

S. Shrestha, Manager, Kathmandu Flour Mills Pvt. Ltd., Balaju Industrial District, Balaju

Noruega

Harald Pedersen, Managing Director, Norwegian Cannery Association, P.O. Box 327, 4001 Stavanger

Países Bajos

W.G.A. Lammers, Chairman, Federation of Organizations of the Food and Drink Industries, Princes Beatrixlaan 5, P.B. 93093, 2509 AB, La Haya

Peter J. Hansen, Alternate Permanent Representative of the Netherlands to the United Nations, Untere Donaustrasse 13-15/8, 1020 Viena, Austria

P.L. Slis, Deputy Director, Ministry of Agriculture and Fisheries, La Haya

D. Bark, Head of the Economic Affairs and Trade Policy División, International Organizations Department, Ministry of Foreign Affairs, La Haya

J.H. Athmer, Ministry of Agriculture and Fisheries, La Haya

J.H. Assen, Agricultural Economist, Unilever NV, 5 Jacobsplein 1, Rotterdam

L. Kuyper, Ministry of Economic Affairs, La Haya

J.A.M. van Sluisveld, Ministry of Agriculture and Fisheries, La Haya

W.V. Smeets, Ministry of Foreign Affairs, La Haya

C.M. Leemans, Ministry of Foreign Affairs, La Haya

L. Verhagen, Ministry of Foreign Affairs, La Haya

B. Krol, Director General, Division for Nutrition and Food Research, TNO Utrechtsweg 48, Zeist

J. de Roos, Ministry of Agriculture and Fisheries, La Haya

O.B. Blaisse, Nederland Wessanen B.V., Postbus 410, 1150 AK, Amsterdam

J.A. de Boer, Cebeco, Postbus 182, 3000 AD Rotterdam

A. Groosman, Development Research Institute, Hogeschoollaan 225, Tilburg

H. Ph. Huffnagel, Director, Department of Agriculture Research, Royal Tropical Institute, Maritskade 63, Amsterdam

F. Stienstra, B.V. Holland Association of Co-operation of International Agricultural Development, Johan de Wittlaan 13, 3445 AG Woerden

R. Wirtz, Research Institute for Management Science, Postbus 143, 2600 AC Delft

Perú

Calos M. Roman, Tercer Secretario, Embajada del Perú, La Haya, Países Bajos

Polonia

Marek Kukulski, Executive Secretary, Ministry of Foreign Trade, Wiejsckia 10, Varsovia

Stefan Gielzynski, Chief, Sugar Technology Department, Ministry of Agriculture and Food Industry, 01501 Varsovia

Portugal

Albano Ilídio Ramos Morgado, Services Director, Ministério de Industria
Energia Exportação, Av. Fernando Sousa 11, Lisboa

Fernando José Barreto Leite Fragoso, Président Directeur Général, F.A. Caiado,
Estrada de Tornada, Caldas de Rainha

Fernando Lopes Penha Pereira, Tocan-Sociedade do Tomate de Canha, Quinta da
Saudade, Canha, Montijo

Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte

David Adair, Tropical Products Institute, Culham, Abingdon, Berks.

William Geoffrey Sandover, Second Secretary, Permanent Mission of the United
Kingdom and Northern Ireland to UNIDO, Reisnerstrasse 40, 1030 Viena, Austria

Michael David Stevens, Trade Association Officer, Food and Drink Industries
Council, 25 Victoria Street, Londres SW1

Reginald J. Walsgrove, Overseas Development Administration, Eland House,
Stag Place, Londres SW1

República Democrática Alemana

Reinhold Benz, Manager, Installation of Equipment, Combine Nagema Dresden,
Breitscheidstrasse 46/56, 8045 Dresden

Rolf Gunkel, Sales Manager, Combine Nagema Dresden, Breitscheidstrasse
46/56, 8045 Dresden

República Unida del Camerún

Louis Bernard Ngassa Batonga, Directeur-adjoint des études, Société nationale
d'investissement du Cameroun, Boîte postale 423, Yaoundé

República Unida de Tanzania

Michiel Mkakate, Industrial Officer, Ministry of Industries, P.O. Box 9503,
Dar es Salaam

Rumania

Ilarian Gheora, Economic Secretary, Embassy of Romania, 37-39 Catsheuvel,
La Haya, Países Bajos

Senegal

Daouda Sene, Conseiller économique, Ambassade du Sénégal à Bruxelles,
Avenue Fr. Roosevelt 196, 1050 Bruselas, Bélgica

Sudán

Shazali Mohamed Abdelmageed, Advisor to the Minister, Ministry of Industry
Jartum

Suecia

Bo Erlander, Head of Division, Ministry of Industry, 10333 Estocolmo

Jarl Holger Hardenmark, Manager, Alfa-Laval AB, Dep. UL, Box 1008,
S-22103 Lund 1

Suecia (cont.)

Lars Oskar Wicknertz, Agricultural Economist, Swedish Farmers Services
(SWEDFARM), Fack, S-10533 Estocolmo

Suiza

Guy Altwegg, Industrial Representative, Nestlé SA, Vevey

Frederic Baertschi, Adviser, Tropical Agronomy, Nestlé SA, 39 Chemin de
Béranges, 1814 La Tour de Peilz

Tailandia

Manaspas Xuto, Permanent Representative of Thailand to UNIDO, Royal Thai
Embassy, Peter Jordan-Strasse 8, 1190 Viena, Austria

Supanee Lertrit, Third Secretary, Royal Thai Embassy, Buitenrustweg 1,
2517 La Haya, Países Bajos

Turquía

Turgut Cuhaci, Head, Production Department, Turkish Sugar Corp. RLD,
Ministry of Industry, Türkiye Seker Fabrikalari A.S. Mithatpasa, Caddesi 14

Erhan Ögüt, Counsellor at the Turkish Embassy, Janeverstraat 15, La Haya,
Países Bajos

Uganda

Ben J. Twodo, Senior Statistician, Ministry of Industry, P.O. Box 7125,
Kampala

Venezuela

Myriam Feil, Consejero, Embajada de Venezuela, Nassavlaan 2, La Haya,
Países Bajos

Yemen

Mohammed A. Saleh, Director, Industry Department, Ministry of Industry and
Economy, Sana'a

Yemen Democrático

Fadhle Hasson Yehia, Assistant Deputy Minister, Ministry of Industry, Adén

Yugoslavia

Radojko Nikolic, Senior Adviser, Federal Committee for Energy and Industry,
Omladinskih Brigada 1, Belgrado

Milan Karić, Adviser, Federal Committee for Agriculture, Bul. Avnoj 104,
11070 Belgrado

Dragutin Feletar, Expert, Podravkâ Koprivnica Yugoslavia, 43300, Koprivnica
Ive Marinkovića 32

B. Kadović, Yugoslav Chamber of Economy, Knezmiujlova 10, Belgrado

Zaire

Tshiabola Bintou'a, Ambassadeur et representant permanent du Zaire auprès de l' ONUDI, Auhofstrasse 76, 1130 Viena, Austria

Goie Kabuya, Premier secrétaire, Ambassade du Zaire, Auhofstrasse 76, 1130 Viena, Austria

Zambia

Romance C. Sampa, Counsellor, Embassy of Zambia, Mitlestrasse 39, Badgodesburg, Bonn, República Federal de Alemania

Secreteria de las Naciones Unidas

Conferencia de las Naciones sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD)

Alexander Yeats, Oficial Superior de Asuntos Económicos, Palacio de las Naciones, Ginebra, Suiza

Emil Herbolzheimer, Oficial de Asuntos Económicos, Palacio de las Naciones, Ginebra, Suiza

Comisión Económica para Africa (CEPA)

George M. Kimani, Director, División Mixta de Industria CEPA/ONUDI, P.O. Box 3001, Addis Abeba, Etiopía

Organo de las Naciones Unidas

Centro de las Naciones Unidas sobre Empresas Transnacionales

Pierre André Borgoltz, Sede de las Naciones Unidas, Nueva York, N.Y. 10017, Estados Unidos de América

Organismos especializados y otras organizaciones del sistema de las Naciones Unidas

Organización Internacional del Trabajo (OIT)

Ramsy Abdel Halim Radi, División de Industrias Manufactureras, 4 Chemin des Morillons, Ginebra, Suiza

Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO)

Edward A. Asselbergs, Jefe del Servicio de Industrias Agrícolas y Alimentarias, Via delle Terme di Caracalla, 00100 Roma, Italia

William J. Gall, Director de Proyecto, Grupo Asesor FAO/CEPA sobre desarrollo de las industrias agrícolas y alimentarias en Africa, Comisión Económica para Africa, P.O. Box 3001, Addis Abeba, Etiopía

Banco Mundial

Barbara Knapp Herz, economista, Departamento de desarrollo y financiación industriales, 1018 H Str. N.W. Washington DC 20433, Estados Unidos de América

Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT)

Tamotsu Takase, Consejero, Centre William Rappard, rue de Lausanne, Ginebra, Suiza.

Centro de Comercio Internacional (UNCTAD/GATT)

Björn E. Olsen, Jefe, Servicio de desarrollo de mercados, Palacio de las Naciones, 1211 Ginebra 10, Suiza

Organizaciones intergubernamentales

Secretaría del Grupo de Estados de Africa, el Caribe y el Pacífico (ACP)

Tiberman Mohunji Narain, 451, rue Georges Henri, 1040 Bruselas, Bélgica

Comunidad Económica Europea

François Bourel, 6 rue de Loxum, 1000 Bruselas, Bélgica

Ettore Drescing, Direction générale de l'agriculture, rue de la Loi 200, Bruselas, Bélgica

Herbert Kellner, Secrétaire général adjoint, Comité des organisations professionnelles agricole de la Communauté économique européenne/Comité général de la coopération agricole de la Communauté économique européenne (COPA/COGECA), rue de la Science 23-25, 1040 Bruselas, Bélgica

Anthony Kinch, Head of Division, Directorate General, International Market and Industrial Affairs, rue de la Loi 200, Bruselas, Bélgica

Claire Mandouze, Administrator, 200 rue de la Loi, 1150 Bruselas, Bélgica

Jean-Jacques Rateau, Principal Administrator, Directorate General, International Market and Industrial Affairs, rue de la Loi 200, Bruselas, Bélgica

Richard Wyatt, Administrator, Directorate General for External Relations, rue de la Loi 200, Bruselas, Bélgica

Organización de los Estados Americanos (OEA)

Carlos Martínez-Vidal, Jefe, Dependencia de Desarrollo Tecnológico, 1889 F. Street, N.W., Washington DC, Estados Unidos de América

Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE)

Daniel J.B. Béraud, Administrador Principal, 12 rue André Pascal, París 75775, Francia

Centro de capacitación e investigaciones estadísticas, económicas y sociales para los países islámicos

Fazil Candan Baysan, estadístico, 215, Atatürk Bulvari, Ankara, Turquía

Organizaciones no gubernamentales

Federatie Nederlands Vakverbond

Jaap Neiuwenhuize, Postbox 9750, 3506 GS Utrecht, Países Bajos

Fédération des petites et moyennes entreprises de Belgique

Max Rosan, Président, Chaussée de Mons 348, 1070 Bruselas, Bélgica

Fédération européenne des petites et moyennes industries

Max Rosan, Vice-Président, Chaussée de Mons, 348, 1070 Bruselas, Bélgica

Fédération syndicale mondiale i Aliment U.I.S.

Philippe Florand, Secrétaire, 4 rue du 6 Septembre, Sofia, Bulgaria

Consejo de la Industria para el Desarrollo (CID)

Walter Simons, Director Ejecutivo, 300 East 44 Street, Nueva York, N.Y.
Estados Unidos de América

J.H. Assen, c/o Unilever NV, 5 Jacobsplein 1, Rotterdam, Países Bajos

Federación Internacional de Productos Agrícolas

Jo Feingold, Secretario General Adjunto, 1 rue d'Hauteville, 75010
París, Francia

Organización Internacional de las Uniones de Consumidores (OIUC)

Gertrude Wagner, 9 Emmastraat, La Haya, Países Bajos

Organización Internacional de Empleadores (OIE)

J/H. Assen, c/o Unilever N.V., 5 Jacobsplein 1, Rotterdam, Países Bajos

Unión Internacional de Trabajadores de la Alimentación y Afines

Marianne Enckell, Research Assistant, 8 Rampe Pont-Rouge, CH-1213 Petit-Lancy,
Suiza

Unión Internacional de la Ciencia y la Tecnología de la Alimentación

Hendrik A. Leniger, Gen. Foulkesweg 269, 6703 DK Wageningen, Países Bajos

Swedish Union of Technical and Clerical Workers

Gunnar Fond, Secretary, Box 5104, Linnegatan, Estocolmo. Suecia

Asociación Mundial de Organizaciones de Investigación Industrial y Tecnológica
(WAITRO)

B. Krol, Director General, División de investigaciones sobre alimentación y
nutrición, TNO Utrechtsweg 48, Zeist, Países Bajos

Anexo II

LISTA DE DOCUMENTOS

Signatura del documento

Título

Documentos básicos

- ID/WG.345/1 Cuestión No. 1: Fortalecimiento de las industrias de elaboración de alimentos mediante el desarrollo integrado de todos los sectores de la cadena de producción, elaboración y comercialización de alimentos
- ID/WG.345/2 y Corr.1 Cuestión No. 2: Aumento de la cooperación técnica y económica para el fortalecimiento del sector de elaboración de alimentos de los países en desarrollo, incluido el acceso a los mercados
- ID/WG.345/3/Rev.1 First global study on the food-processing industry
- ID/WG.345/4 Programa provisional
- ID/WG.345/4/Rev.1 Programa
- ID/WG.345/5 y Add.1 y 2 Proyecto de informe

Documentos de antecedentes

- ID/WG.295/1 Informe de la Reunión preparatoria global de una consulta sobre la industria de elaboración de alimentos
- UNIDO/PC.5 y Corr.1 La función de las cooperativas en la producción, elaboración y comercialización de alimentos en la India: estudio de casos
- UNIDO/PC.6 y Corr.1 Monografía sobre la agroindustria: "Podravka", Yugoslavia
- UNIDO/PC.8 Report of the Expert Group Meeting on the Role of Co-operatives in the Development of Food-Processing Industries in Developing Countries
- UNIDO/PC.12 Barriers to processed food imports in developed countries: protectionism and problems of access to markets of developed countries in the processed food sectors and possible measures for eliminating trade barriers
- ID 223/3-3 Aide-mémoire para la Primera Consulta sobre la Industria de Elaboración de Alimentos
- ITC/TD/26 Trade promotion and export marketing of processed food products: future needs and challenges for developing countries

Otros documentos disponibles
en la Consulta

Appropriate Industrial Technology for Food Storage and Processing, Monografía No. 7 de la ONUDI sobre tecnología industrial apropiada (ID/232/7)

Appropriate Industrial Technology for Sugar, Monografía No. 8 de la ONUDI sobre tecnología industrial apropiada (ID/232/8)

Appropriate Industrial Technology for Oils and Fats, Monografía No. 9 de la ONUDI sobre tecnología industrial apropiada (ID/232/9)

World Industry in 1980 (Publicación de las Naciones Unidas, núm. de venta E.81.II.B.3)

Signatura del documento

UNCTAD/CD/230 y
Add.1-12

Statistics relevant to the evaluation of the impact of trade barriers on the exports of primary and processed commodities of developing countries:

- Meat and meat preparations (Add.1)
- Cocoa and products (Add.2)
- Sugar and confectionery (Add.3)
- Fruits (Add.4)
- Dairy products (Add.5)
- Cereals (Add.6)
- Fish (Add.7)
- Oils and fats (Add.8)
- Coffee and tea (Add.9)
- Animal foods and feeds (Add.10)
- Beverages (Add.11)
- Vegetables (Add.12)



