



TOGETHER
for a sustainable future

OCCASION

This publication has been made available to the public on the occasion of the 50th anniversary of the United Nations Industrial Development Organisation.



TOGETHER
for a sustainable future

DISCLAIMER

This document has been produced without formal United Nations editing. The designations employed and the presentation of the material in this document do not imply the expression of any opinion whatsoever on the part of the Secretariat of the United Nations Industrial Development Organization (UNIDO) concerning the legal status of any country, territory, city or area or of its authorities, or concerning the delimitation of its frontiers or boundaries, or its economic system or degree of development. Designations such as “developed”, “industrialized” and “developing” are intended for statistical convenience and do not necessarily express a judgment about the stage reached by a particular country or area in the development process. Mention of firm names or commercial products does not constitute an endorsement by UNIDO.

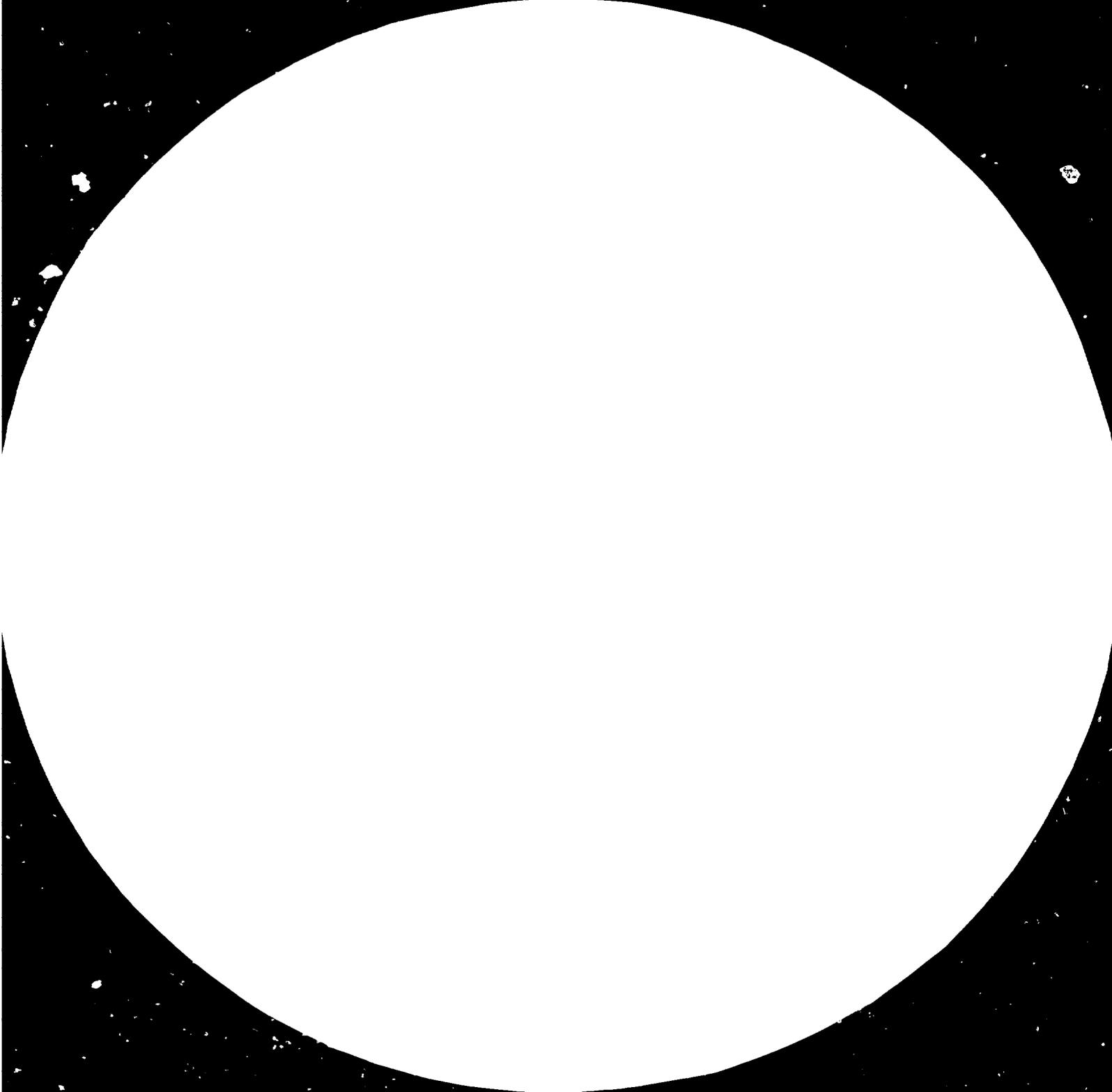
FAIR USE POLICY

Any part of this publication may be quoted and referenced for educational and research purposes without additional permission from UNIDO. However, those who make use of quoting and referencing this publication are requested to follow the Fair Use Policy of giving due credit to UNIDO.

CONTACT

Please contact publications@unido.org for further information concerning UNIDO publications.

For more information about UNIDO, please visit us at www.unido.org





4.5



3.6

4.0



MICROCOPY RESOLUTION TEST CHART

NATIONAL BUREAU OF STANDARDS-1963-A



10645 - R



Distr.
LIMITED

ID/WG. 345/2
6 August 1981
RUSSIAN
Original: ENGLISH

Организация Объединенных Наций по промышленному развитию

Совет по промышленному развитию

Первое консультативное совещание
по пищевой промышленности

Гаага, Нидерланды
9-13 ноября 1981 года

Проблема 2: Расширение технического и экономического сотрудничества в целях укрепления сектора обработки пищевых продуктов в развивающихся странах, включая и доступ на рынки

Подготовлено
Секретариатом ЮНИДО

ISSUE NR. 2: EXPANSION OF TECHNICAL AND ECONOMIC CO-OPERATION FOR STRENGTHENING THE FOOD-PROCESSING SECTOR IN DEVELOPING COUNTRIES, INCLUDING ACCESS TO MARKETS.

СОДЕРЖАНИЕ

	<u>Страницы</u>	<u>Пункты</u>
I. ПРОБЛЕМЫ И ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО И ТЕХНИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ РАЗВИТЫМИ И РАЗВИВАЮЩИМИСЯ СТРАНАМИ	1-26	1-15
Области сотрудничества	1-2	1-8
Производство основных продуктов питания	2-3	3-4
Производство высококачественных продуктов питания	3-4	5-7
Производство продуктов питания на экспорт	4-5	8
Трудности, препятствующие развивающимся странам увеличивать свою долю в мировом производстве продукции пищевой промышленности	5-19	9-11
Структура пищевой промышленности	5-19	10-11
Барьеры на пути к экспортным рынкам	19-25	12-14
Тарифные и нетарифные барьеры	19-25	12-14
Заключения	26	15
II. ПРОБЛЕМЫ И ВОЗМОЖНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО И ТЕХНИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ РАЗВИВАЮЩИМИСЯ СТРАНАМИ	26-32	16-30
Возможные области сотрудничества	26-28	16-19
Передача технологии	26-27	17
Торговля между развивающимися странами	27-28	18
Финансирование	28	19
Трудности, препятствующие промышленному сотрудничеству	28-29	20-21
Отсутствие информации	28	20
Финансовые средства и инвестиции	29	21
Трудности, препятствующие торговле между развивающимися странами	29	22-25
Хранение, транспортировка, сбыт и распределение	29	22-23
Финансирование	29	24
Тарифные и нетарифные барьеры	29-30	25

СОДЕРЖАНИЕ (продолжение)

	<u>Страницы</u>	<u>Пункты</u>
Заключения	30-32	26-30
Региональное и межрегиональное сотрудничество	30	26-28
Многосторонние соглашения	30-32	29-30
III. ВОПРОСЫ ДЛЯ ОБСУЖДЕНИЯ	32-34	31-35

Таблицы

1. Мировой экспорт продуктов питания: доля экспорта развивающихся стран и доля импорта развитых стран	8-12
2. Импорт сахара-сырца и рафинированного сахара	13
3. Средние <u>адвалорные</u> транспортные расходы	16
4. Анализ изменений <u>адвалорных</u> транспортных расходов для экспорта в Соединенные Штаты Америки по основным группам продуктов, 1938-1974 гг.	17
5. Оценки мирового производства сахара в 1980/1981 гг.	21-24
6. Сопоставление номинальных и фактических ставок защиты обработанной сельскохозяй- ственной продукции в странах Европейского экономического сообщества, в Японии, Норвегии, Швеции и Соединенных Штатах Америки	25
7. Импорт масел и жиров в 15 развивающихся стран в 1973-1974 гг. и в 1976-1979 гг. в стоимостном выражении	31

1. ПРОБЛЕМЫ И ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО
И ТЕХНИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ РАЗВИТЫМИ И
РАЗВИВАЮЩИМИСЯ СТРАНАМИ

Области сотрудничества

1. Основной формой международного сотрудничества между развитыми и развивающимися странами является сотрудничество в виде коммерческих операций транснациональных производственных и торговых корпораций (ТНК), при этом структура промышленного производства зачастую определяется политикой максимизации прибыли, проводимой мировыми частными предприятиями, а не национальными потребностями развивающихся стран.
2. Преимущества и недостатки нынешних форм международного сотрудничества в секторе пищевой промышленности развивающихся стран являются темой широкой международной дискуссии. 1/ Такое сотрудничество может осуществляться в трех сферах промышленного производства:

1/ См., например, документы: Конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию "The food processing sector in developing countries: Some recent trends in the transfer and development of technology" (TD/B/C.6/66, Geneva 1980); Продовольственной и сельскохозяйственной организации Объединенных Наций, Agriculture: Toward 2000 (C.79/24, 1979); Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Директорат по вопросам науки, техники и промышленности, Специальная группа по вопросам политики в отношении многонациональных предприятий, "Impact of multinational enterprises on national scientific and technical corporations: Food industry" (DSTI/SPR/79.23 - MNE, 1979); Центр Организации Объединенных Наций по транснациональным корпорациям, "Transnational corporations in food and beverage processing" (ST/CTC/19, 1980) и Организация ООН по промышленному развитию "Соответствующая промышленная технология хранения и обработки пищевых продуктов", монографии по соответствующей промышленной технологии № 7 (1979); ЮНИДО: доклад Глобального подготовительного совещания к Консультативному совещанию по пищевой промышленности (ID/WG.295/1, 1979); Report of the Expert Group Meeting on Role of Co-operatives in the Development of Food-processing Industries in Developing Countries (UNIDO/PC.8, 1981); проект доклада седьмой сессии Всемирного продовольственного совета, Нови-Сад, май 1981 года.

- а) производство основных продуктов питания для внутреннего рынка;
- б) производство высококачественных продуктов питания для внутреннего рынка;
- с) обработка сельскохозяйственной продукции для экспорта.

Производство основных продуктов питания

3. Деятельность ТНК 2/ облегчается их участием в мировой торговле сырьевыми товарами и, как в любом другом секторе, наличием разработанных ими систем технологического, управленческого характера и доставки продукции, а в некоторых случаях также и льготным характером перемещения продуктов питания из промышленно развитых в развивающиеся страны. Вследствие отсутствия эффективного спроса в развивающихся странах, участие ТНК в этой сфере крайне незначительно, хотя потребность в этом огромна. Кроме того, вместо улучшения самообеспеченности продуктами питания международное сотрудничество, осуществляемое через ТНК, содействует созданию пищевой промышленности, зависящей от импорта сырья, и тем самым такое сотрудничество имеет тенденцию к неиспользованию возможностей расширения местного производства основных продуктов питания и их сбыта. Таким образом, в области производства основных продуктов питания развивающимся странам необходимо сотрудничать с другими партнерами, помимо ТНК.

2/ По данным Центра Организации Объединенных Наций по транснациональным корпорациям, в цит.соч., в развивающихся странах отмечается примерно 180 случаев прямых иностранных инвестиций 40 ведущих транснациональных корпораций, занимающихся производством продуктов питания. Эти инвестиции приходятся в основном на предприятия по помолу пшеницы и кукурузы, производству кормов и на птицефабрики.

4. Иногда для сбалансированного экономического развития развивающихся стран по сравнению с участием транснациональных корпораций более полезным оказывается привлечение к сотрудничеству не транснациональных корпораций, а их партнеров, предлагающих технологию и ноу-хау; однако такие партнеры менее привлекательны, чем транснациональные корпорации, поскольку лишь в немногих случаях они могут предложить все элементы агропродовольственной системы, необходимой для развития пищевой промышленности. 3/ Определенную роль в развитии данного сектора могут сыграть небольшие и средние предприятия пищевой промышленности, а также признанные кооперативы из развитых и развивающихся стран, однако для этого им необходимо сотрудничать с многосторонними источниками, располагающими информацией о потенциальных возможностях проектов в развивающихся странах, а также с банками развития для получения помощи при инвестировании.

Производство высококачественных продуктов питания

5. Обзор последних событий в секторе производства высококачественных продуктов питания показал, что при расширении рынка развивающихся стран на нем отмечается появление транснациональных

3/ В ходе "Совещания о роли кооперативов в развитии пищевых обрабатывающих предприятий в развивающихся странах", организованного ЮНИДО 22-24 апреля 1981 года в Вене, эта проблема была подчеркнута представителями продовольственных кооперативов, выразивших озабоченность присущей им неспособностью инвестировать финансовые средства в развивающиеся страны и предоставлять им ноу-хау.

корпораций. 4/ Есть сравнительно немного примеров участия партнеров из развивающихся стран в данном аспекте транснациональной деятельности.

6. В данном секторе пищевой промышленности обычно производятся продукты, аналогичные продуктам, сбываемым в промышленно развитых странах. Проникновение ТНК на рынки определяется не столько их опытом в сфере технологии, сколько возможностями финансового и управленческого характера в сохранении "фирменных" особенностей и дифференциации своей продукции посредством более совершенных методов сбыта.

7. Внедрение производства высококачественных продуктов питания в развивающихся странах имеет два крупных недостатка: во-первых, их зависимость от импорта часто более высока из-за импорта потребляемых факторов производства; во-вторых, внедрение ТНК высокоэффективных методов сбыта часто препятствует развитию отечественной пищевой промышленности.

Производство продуктов питания на экспорт

8. В настоящее время эта сфера привлекает значительно больше крупных компаний по производству продуктов питания, чем две

4/ "К середине 1970-х годов было отмечено более 600 инвестиций свыше ста ведущих фирм, занимающихся производством продуктов питания, сделанные ими в их филиалы в развивающихся странах по переработке и сбыту на местах высококачественных продуктов питания. Наибольшее число предприятий, выпускающих высококачественные продукты (более 100) отмечается в молочной промышленности, вместе с тем 10 (sic) других предприятий, выпускающих высококачественные продукты питания, имеют 20 или более филиалов каждое: по производству консервированных фруктов и овощей, сухих супов и овощей, изделий из зерна для завтрака, маргарина и столовых сортов масел, кондитерских изделий, концентратов безалкогольных напитков, пива, кофе и изделий из какао". Центр Организации Объединенных Наций по транснациональным корпорациям, цит.соч., стр. 134-135 (английского текста).

другие сферы; такие компании доминируют, в частности, в мировой обработке, сбыте и распределении различных сельскохозяйственных товаров (например, кофе, какао, чая, семян масличных, рыбы), имеющих для развивающихся стран большое значение в качестве источника экспортных поступлений. Наблюдается тенденция отказа ТНК от владения сельскохозяйственной собственностью в развивающихся странах (например, сахарными плантациями), при этом ТНК сохраняют свою долю на рынке на основе доминирования в международной торговле, обработке и сбыте продукции в развитых странах. Нуждается в обсуждении и такой важный вопрос, как возможность изыскания форм международного сотрудничества, которые содействовали бы более широкому участию развивающихся стран в данной сфере промышленного производства.

Трудности, препятствующие развивающимся странам увеличивать свою долю в мировом производстве продукции пищевой промышленности

9. Важнейшие последствия производства основных и высококачественных продуктов питания являются в основном проблемами местного характера и рассматриваются в документе, посвященном проблеме № 1 (ID/WG. 345/1). В данном же документе основное внимание уделяется проблемам, с которыми сталкиваются развивающиеся страны при обработке продуктов питания для экспорта.

Структура пищевой промышленности

10. Крупная доля экспортируемых сельскохозяйственных товаров развивающихся стран продается в виде сырья или полуготовой продукции. За исключением растительных масел и жиров и мяса

более 50% экспорта пищевых продуктов развивающихся стран осуществляется на стадии сырья (см. таблицу 1). 5/ Что касается сахара, то здесь интересно отметить, что основные импортеры из развитых стран практически весь сахар закупают в виде сырья (см. таблицу 2).

11. Повышению доли развивающихся стран в промышленном производстве препятствуют, в частности, следующие факторы:

Характеристики продукции. В некоторых случаях имеют место природные или технические трудности, определяющие географию размещения обрабатывающих мощностей. Примером трудностей природного характера является температура плавления шоколада, препятствующая его производству и дальнейшей транспортировке из тропических и субтропических источников поставок, а это может служить доводом в пользу переработки какао в шоколад в местностях с умеренным климатом. Примером технической трудности является использование нескольких материалов, получаемых из различных географических источников, для производства готового продукта, например, некоторые переработчики кофе предпочитают смешивать сырые зерна, получаемые из различных частей света. Поэтому в обоих случаях можно утверждать о более высокой эффективности переработки сырья ближе к рынкам сбыта, чем к источникам его получения.

5/ Как видно из таблицы 1, доля развивающихся стран в импорте обработанных продуктов питания, закупаемых развитыми странами с рыночной экономикой, в период 1972-1979 гг. возросла. В отношении товаров, не имеющих конкуренции, таких как какао, кофе, чай и специи, наблюдается умеренная тенденция к либерализации. В рамках токийского раунда многосторонних торговых переговоров были согласованы значительные снижения тарифов по таким товарам, как какао, кофе и чай (34%).

Олигополистическая структура международного рынка. Развивающиеся страны, являющиеся производителями сырья, при торговле такими товарами часто сталкиваются с высокой степенью консолидации своих партнеров по торговле или производству. Эти партнеры осуществляют значительный контроль над национальными или международными закупками сырьевых материалов, если не над фактическим их производством в развивающейся стране (например, в стране с плантационной экономикой), международной торговлей, транспортировкой, обработкой и конечным розничным сбытом в развитых странах.

Таблица 1. Мировой экспорт продуктов питания:
доля экспорта развивающихся стран и доля
импорта развитых стран
(среднегодовые показатели)

Продукт	Мировой экспорт (млн. долл.)		Доля экспорта развивающихся стран (%)		Доля импорта развитых стран (%)	
	1970-1972	1975-77	1970-72	1975-77	1970-72	1975-77
	Мясо					
свежее, охлажденное или замороженное (011) а/	4215	8694	22	13	94	88
сушеное, соленое или копченое, в герметичной упаковке для безвесе (012)	402	665	4	3	92	89
консервированное, не включенное в другие категории и мясные продукты (ЕХ014)	1031	1885	25	20	88	85
Молоко и молочные продукты						
свежее молоко и сливки (022.3)	93	323	3	1	73	85
сгущенное без сахара, сгущенное и сухое (022 кроме 022.3)	1024	2079	3	3	41	41
масло (023)	783	1666	2	1	83	79
сыр и творог (024)	902	2250	1	1	92	90
Рыба						
свежая или консервированная обычным способом (031) б/	2456	4174 ^{с/}	22	36 ^{с/}	90	90 ^{с/}
консервированная, приготовленная (032) б/	639	1197 ^{с/}	15	20 ^{с/}	83	80 ^{с/}
Мясная или рыбная кормовая мука (081.4) б/						
	...	762 ^{д/}	...	36 ^{д/}	...	39 ^{д/}

Пшеница и продукты
из нее

пшеница (041)	3538	9733	4	5	53	53
пшеничная мука (046)	409	1030	5	5	15	16

Какао

какао-бобы, сы- рые или обжарен- ные (072.1)	776	2024	99	97	96	97
какао-порошок (072.2)	47	184	23	21	89	93
какао-паста (072.31)	28	200	73	82	93	92 ^{e/}
какао-масло (072.32)	195	610	49	48	98	98
шоколад и шоко- ладные изделия (073) ^{b/}	325	914	2	12	91	91

Сахар и изделия из
него

сахар-сырец (061.1)	2140	6228	86	83	89	82 ^{e/}
сахар рафиниро- ванный (051.2)	730	2345	27	40	53	46 ^{e/}
кондитерские из- делия из сахара, не содержащие какао (062.01) ^{b/}	...	401 ^{e/}	...	1 ^{e/}	...	83 ^{e/}

Кофе

сырой, обжаренный и т.д. (071.1) ^{b/}	3024	4305 ^{e/}	97	94 ^{e/}	96	95 ^{e/}
эссенции и экстрак- ты кофе (071.3) ^{b/}	...	577	...	44	...	93

Фрукты и орехи (кроме
масличных орехов)

свежие (051) ^{b/}	2841	4890 ^{e/}	42	40 ^{e/}	89	86 ^{e/}
сушеные (052) ^{b/}	243	447 ^{e/}	40	43 ^{e/}	80	83 ^{e/}
консервированные или обработанные (053) ^{b/}	952	1729 ^{e/}	25	27 ^{e/}	91	88 ^{e/}

Овощи и т.п.

свежие или консер-
вированные обычным
способом, включая за-
мороженные (054) ^{a/}

1589 3431^{c/} 29 30^{c/} 86 84^{c/}

консервированные
или обработанные,
в герметичной упа-
ковке или без нее
(055) ^{b/}

650 1475^{c/} 14 17^{c/} 86 84^{c/}

Соки и напитки

фруктовые или
овощные соки
(053.5) ^{b/}

... 535^{e/} ... 25^{e/} ... 87^{c/}

вино из свежего
винограда

(112.12) ^{b/}

... 1769^{e/} ... 11^{e/} ... 93^{e/}

пиво, эль, черное пи-
во, портер

(112.3) ^{b/}

... 386^{e/} ... 6^{e/} ... 77^{e/}

алкогольные напит-
ки, получаемые пу-
тем перегонки

(112.4) ^{b/}

... 1690^{d/} ... 6^{d/} ... 85^{d/}

Земляной орех

сырой (222.1)

222 500 75 62 93 90

арахисовое масло
(423.4)

161 399 81 76 86 71

жмых и мука из
арахиса (081.32)

125 229 97 92 97^{f/} 93

Соевые бобы

соевые бобы(222.2)

1482 4473 8 20 92 91

соевое масло (423.2)

346 996 4 23 39 37

жмых и мука из сое-
вых бобов(081.31)

621 2069 15 41 97 94

Семя хлопчатника

семя хлопчатника
(222.3)

31 38 77 48 91^{f/} 63

хлопковое масло
(423.3)

55 214 41 12 41^{f/} 18

жмых и мука из
семян хлопчатника
(081.33)

83 127 96 82 99^{f/} 97^{f/}

Семя подсолнечника

семя подсолнечника (222.4)	66	161	4	4	100	98
подсолнечное масло (423.6)	212	425	5	7	77	76
жмых и мука из семян подсолнечни- ка (081.34)	37	92	86	51	100	60 ^{f/}

Рапс и горчица

рапсовое и горчич- ное семя (222.6)	221	410	7	1	83	88
рапсовое, сурепное и горчичное масло (423.91)	72	267	10	3	53	29
жмых и мука из рапса (081.35)	22	60	14	24	100	100

Кокосовые орехи и копра

кокосовые орехи (ЕХ057.71)	4	8	87	86	81 ^{f/}	83 ^{f/}
кокосовые орехи, сушеные (ЕХ057.71)	38	86	99	97	94	87 ^{f/}
копра (223.1)	172	253	100	99	93	90 ^{f/}
кокосовое масло (424.3)	191	518	84	79	82	84
жмых и мука из копры (081.37)	34	93	91	93	97 ^{f/}	98 ^{f/}

Продукты из пальмового
дерева

пальмовые орехи и ядра орехов(223.2)	60	72	100	100	97	90
пальмовое масло (424.2)	252	949	93	93	74	68
масло пальмоядровое (424.4)	53	121	67	80	95	91
жмых и мука из паль- мовых орехов и ядер (081.38)	19	42	54	80	100 ^{f/}	100

Льняное семя

льняное семя (223.4)	85	112	1	4	98	98
льняное масло (424.1)	54	147	58	64	90	87
льняной жмых и мука из льняного семени (081.34)	48	92	68	77	100	100 ^{f/}

<u>Клецевина</u>						
касторовые бобы (223.5)	...	28	...	100	...	92 ^f
касторовое масло (424.5)	63	100	91	93	98	97
<u>Маргарин и его аналоги</u>	75	237	18	16	40	41

Источники: Продовольственная и сельскохозяйственная организация
Объединенных Наций, Trade Yearbook; Организация Объеди-
: нных Наций, Yearbook of International Trade Statistics

- a/ В скобках даны позиции по Международной стандартной торговлей клас-
сификации (МСТК).
- b/ Только страны с рыночной экономикой (развивающиеся и развитые).
- c/ В среднем за 1974-1976 гг.
- d/ В среднем за 1973-1974 гг.
- e/ В среднем за 1973-1975 гг.
- f/ Данные по "мировому" экспорту и импорту различаются не более чем
на 15%.

Таблица 2. Импорт сахара-сырца и рафинированного сахара
(в среднем за год в 1975-1977 гг.)

	Сахар-сырец (млн. долл.)	Сахар-рафинад (млн. долл.)	Доля импорта рафини- рованного сахара в % от импорта сахара- сырца
Канада	304	15	5
Соединенное Королевство	712 (1)	166 (130)	23
Соединенные Штаты Америки	<u>1 276</u>	<u>82 (40)</u>	<u>6</u>
Совз Советских Социалис- тических Республик	2 163	83 (25)	4
Франция	154 (46)	10 (478)	6
Япония	1 121	0,8 (25)	0,07
Всего	5 721	357	6
Всего в мире	7 573	3 034	40

Источник: Продовольственная и сельскохозяйственная оц зация
Объединенных Наций, Trade Yearbook, 1977.

Примечание: Цифры в скобках относятся к экспорту.

Развивающиеся страны имеют незначительную свободу выбора места размещения производства или распределения экономических благ между международными партнерами в данной отрасли, поскольку у них нет возможности оказывать влияние на критические элементы международной торговой цепи.

Нестабильность товарной цены. Уже в течение длительного времени ведется международная дискуссия по проблемам, связанным со снижением влияния нестабильности международных товарных цен на платежный баланс, и по возможному комплексу мер по сдерживанию такого влияния. Конкретным вопросом, вызывающим озабоченность международного сообщества в сложившихся условиях, является текущая тенденция движения международных цен на сырьевые сельскохозяйственные товары, которые, как представляется, более подвижны, чем цены на полуобработанную и обработанную продукцию. Более сильные изменения цен на сырьевые материалы могут повысить экономический риск инвестиций развивающихся стран в последующие стадии обработки, создав, например, ситуацию, при которой цены на сырье могут оказаться выше, чем цены на полуобработанную или обработанную продукцию.

Транспортировка. Развитие транспортной сети и стоимость транспортировки в основном определяются существующим объемом торговли и структурой цен, назначаемых на сильно регулируемом рынке. Серьезный барьер на пути повышения конкурентоспособности экспортной продукции развивающихся стран представляют собой отсутствие транспортных связей и высокая стоимость транспортировки на альтернативные рынки. Это значительно ограничивает развитие торговли между развивающимися странами. Так например, средние адвалорные транспортные издержки при экспорте из стран Латинской Америки значительно выше в торговле между развивающимися странами, чем при экспорте в развитые страны (см. таблицы 3 и 4).

Сбыт и диверсификация продукции. Серьезным препятствием созданию в развивающихся странах мощностей по последующей обработке продукции для экспортных рынков является неспособность предприятий этих стран диверсифицировать свою продукцию, добиться ее конкурентоспособного качества и создавать на экспортном рынке репутацию своим товарам. 6/ Значение этих факторов возрастает непропорционально продвижению по этапам обработки, что требует наличия информации и использования таких ресурсов, как ноу-хау в области управления и финансовых средств, что зачастую недоступно для предприятий развивающихся стран.

6/ См. документ, подготовленный ЦИТ к Первому консультативному совещанию по пищевой промышленности, "Развитие торговли и сбыта обработанных пищевых продуктов на экспортных рынках - будущие потребности и задачи развивающихся стран" (ИТС/ТД/26, 1980).

Таблица 3. Средние адвалорные транспортные расходы (%)

Страна-импортер	Страна-экспортер							
	Аргентина	Бразилия	Венесуэла	Колумбия	Мексика	Перу	Уругвай	Чили
Аргентина		19,60	54,97	93,90	10,28	7,10	7,12	12,91
Бразилия	19,13		216,87	...	27,11	...	26,78	13,40
Венесуэла	21,96	20,98		12,87	6,52	95,00	...	3,49
Гватемала	21,92	84,14	176,67	5,62	11,96	13,52
Гондурас	...	53,98	...	5,66	7,95
Доминиканская Республика	19,61	22,87
Колумбия	31,63	8,80	38,35		14,40	11,65	4,56	9,26
Коста-Рика	191,84	142,50	20,05	9,87
Мексика	8,82	47,39	...	25,00		21,72	...	37,49
Никарагуа	...	83,52	...	15,00	26,52	...	45,00	...
Панама	13,99	...	92,81	5,75	39,36	11,48	8,15	15,85
Перу	11,90	53,71	...	10,91	9,05		...	24,53
Сальвадор	62,09	24,69	5,93
Соединенное Королевство/Центральная Европа	18,11	42,20	...	5,82	19,91	34,17	21,92	4,69
Соединенные Штаты Америки и Канада	9,96	6,82	29,22	4,98	12,02	18,19	5,89	7,84
Тринидад и Тобаго	16,66	39,97	23,01	27,34
Уругвай	38,48	43,11	10,49	...		13,18
Чили	8,39	17,03	216,36	7,22	16,29	8,63	15,69	
Эквадор	15,64	52,17	45,00	9,87	13,18	0,00	...	14,55
Южная Европа	11,37	14,49	12,44	4,13	14,11	...	72,76	11,75
Япония	12,92	25,00	...	2,51	13,92	...	55,70	6,65

Источник: Wilfried Prewé, "The structure of transport costs on Latin American exports", Weltwirtschaftliches Archiv 1978 (305-327).

Таблица 4. Анализ изменений адвалорных транспортных расходов для экспорта в Соединенные Штаты Америки по основным группам продуктов, 1938-1974 гг.

Группа продуктов ^{a/}	Экспорт в Соединенные Штаты Америки в 1974 г. (млн.долл. США)		Адвалорные транспортные расходы					
	Развивающиеся страны	Все другие источники	Развивающиеся страны			Все другие источники		
			1938	1974	Изменение	1938	1974	Изменение
<u>Продукты питания</u>	6 771	11 296	12,5	8,3	-4,2	9,3	9,4	0,1
Мясо и мясные продукты (01)	338	1 344	5,0	4,3	-0,7	6,2	5,0	-1,2
Фрукты и овощи (05)	747	1 015	13,1	12,0	-1,1	9,3	12,3	3,0
Кофе, чай, какао и специи (07)	2 110	2 200	11,5	8,4	-3,1	10,6	8,8	-1,8
Масличные семена и ядра (22)	31	51	21,0	7,5	-13,5	14,4	10,3	-4,1
Растительные масла (42)	455	511	14,8	5,4	-9,4	10,4	6,2	-4,2
<u>Сельскохозяйственное сырье</u>	948	3 587	10,3	14,3	4,0	7,5	11,4	3,9
Шкуры и кожи невыделанные (21)	45	156	3,3	8,3	5,0	2,6	4,7	2,1
Натуральный каучук (23)	517	598	3,6	10,6	7,0	3,6	10,6	7,0
Текстильные волокна (26)	80	225	9,0	13,5	4,5	6,9	10,4	3,5
Сырье животного и растительного происхождения (29)	191	390	14,5	15,7	1,2	10,1	12,1	2,0

Источник: A.J. Yeats, "Shipping and Development Policy: An Integrated Assessment" Ch.2, Praeger Press, (forthoming).

^{a/} В скобках указаны позиции МСТК.

Научные исследования и разработки. В секторе пищевой промышленности расходы на научные исследования и разработки по отношению к объему сбыта являются одними из самых низких по всем секторам обрабатывающей промышленности.^{7/} Кроме того, большинство исследований, проводимых в этом секторе, направлено на изучение характеристик рынков и производственной среды развитых стран.

Финансирование. Последние тенденции международного финансирования проектов развития характеризуются прежде всего получением развивающимися странами займов на международном рынке капитала, в то время как в предыдущий период доминировала тенденция льготных или полулесных переводов в рамках государственного сектора. В результате указанных тенденций международное финансирование промышленных проектов^{8/} в развивающихся странах сосредоточено на крупных проектах в небольшой группе развивающихся стран с более высокими доходами, поскольку для таких проектов возможно дополнительное обеспечение на коммерчески приемлемых условиях. Однако во многих случаях развитие пищевой промышленности требует инвестирования в более мелкие проекты в менее богатых развивающихся странах. Для удовлетворения таких потребностей

7/ См. ЮНКТАД, цит. соч.

8/ Организация ООН по промышленному развитию, доклад Глобального подготовительного совещания к Первому консультативному совещанию по промышленному финансированию, Вена, 23-25 марта 1981 г., стр. 6 англ. текста. На основе имеющейся информации не представляется возможным установить объем финансовой помощи, предоставляемой пищевой промышленности. Есть данные лишь по сельскому хозяйству и агропромышленности (к которой относятся отрасли непищевой промышленности). Эти данные показывают, что финансовые средства, имеющиеся у таких международных организаций, как Мировой банк, составляют небольшую долю по сравнению с оценками потребностей в капиталах. Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию, "Обработка первичных сырьевых товаров перед экспортом: области дальнейшего международного сотрудничества" (TD/229/Supp.2, 1979), в частности, таблица 13, стр. 32.

необходимы более гибкие мероприятия по финансированию проектов в целях ликвидации такого опасного разрыва между потребностями в капитале и их движением в настоящее время.

Барьеры на пути к экспортным рынкам

Тарифные и нетарифные барьеры

12. Трудности другого характера возникают в результате принятия развитыми странами таких мер в области торговой политики, которые ограничивают доступ на их рынки. Политика развитой страны, препятствующая импорту обработанных пищевых продуктов, является результатом стремления государства защитить

- а) фермеров развитой страны от влияния импорта конкурирующих товаров. Это обосновано лишь в отношении тех продуктов сельского хозяйства, которые также производятся и в развитых странах. Так например, в отношении сахара, производимого из свеклы в странах Европы (см. таблицу 5), законодательство о тарифах препятствует доступу экспортеров сахарного тростника на рынки Европейского экономического сообщества (ЕЭС), и это несмотря на тот факт, что тростниковый сахар дешевле, чем свекловичный, и такая защита не отвечает интересам потребителей в странах ЕЭС;
- б) отечественные предприятия по последующей обработке пищевых продуктов. Имеющиеся данные (см. таблицу 1) показывают, что тарифы на сельскохозяйственные продукты в развитых странах возрастают по мере их обработки; так например, тарифы на шоколад, принятые после токийского раунда переговоров о тарифах, на 20% выше, чем на какао-порошок в Канаде и на 80% выше в странах ЕЭС; 9/
- в) отечественного потребителя путем введения типового перечня требований к качеству продуктов. В принципе требования медицинского и санитарно-гигиенического характера обязательно должны быть дискриминационными по отношению к импортным продуктам, поскольку стандарты могут применяться к отечественным продуктам в том же объеме, что и к иностранным продуктам.

9/ Основано на данных ЮНКТАД.

На практике же это не всегда соблюдается, поскольку слишком часто такие стандарты в отношении импортных продуктов применяются более строго, чем к отечественным продуктам. Когда такие ограничения налагаются с целью воспрепятствовать проникновению болезней скота или растений, или каким-либо другим образом задеть потребителя, то такие ограничения носят оборонительный характер как с национальной, так и с глобальной точек зрения. Но часто бывают основания полагать, что такие ограничения призваны не только охранять здоровье потребителей, но и, полностью или в основном, обусловлены соображениями экономического протекционизма.

13. Ставки защиты обработанных сельскохозяйственных продуктов по нарастающему итогу по странам ЕЭС, Японии и Соединенным Штатам Америки в обобщенном виде приводятся в таблице 6; почти во всех случаях фактическая ставка защиты в несколько раз превышает номинальный уровень.^{10/} Так например, для растительных масел и жиров фактическая ставка защиты может до восьми раз превышать номинальный уровень.

14. Протекционизм характерен не только для развитых стран с рыночной экономикой. По странам с централизованно планируемой экономикой^{11/} не представляется возможным установить существующие в них торговые барьеры, однако данные показывают наличие аналогичного, если не более сильного, сдвига в структуре их торговли в пользу сырья, а не обработанных продуктов питания.^{12/}

^{10/} Более подробно см. документ, подготовленный к Первому консультативному совещанию по пищевой промышленности: R.H. Знаре, "Protectionism and problems of access to markets of developed countries in the processed food sectors and possible measures for eliminating trade barriers", April 1980, p. 18-20.

^{11/} См., например, A.J. Yeats, Trade Barriers Facing Developing Countries (London, Macmillan, 1979), p.166.

^{12/} A.J.Yeats, цит.соч., стр. 56.

Таблица 5. Оценки мирового производства сахара,
1980/1981

	1980/1981	1979/1980	1978/1979
	Тонны, сырье		
<u>Свекловичный сахар</u>			
Бельгия/Люксембург	910 000	991 000	902 000
Дания	455 000	492 000	442 000
Ирландия	185	190 000	204 000
Италия	1 850 000	1 698 000	1 630 000
Нидерланды	895 000	927 000	1 034 000
Соединенное Королевство Федеративная Республика	1 240 000	1 255 000	1 109 000
Германия	2 800 000	3 088 000	2 997 000
Франция	4 230 000	4 313 000	4 063 000
ЕЭС, всего	12 565 000	12 954 000	12 381 000
Австрия	435 000	408 000	357 000
Греция	205 000	319 000	354 000
Испания	945 000	714 000	1 128 000
Турция	1 180 000	1 068 000	1 096 000
Финляндия	120 000	100 000	104 000
Швейцария	90 000	118 000	107 000
Швеция	350 000	350 000	339 000
Югославия	805 000	852 000	780 000
Западная Европа, всего	16 695 000	16 883 000	16 646 000
Албания	40 000	40 000	20 000
Болгария	230 000	240 000	180 000
Венгрия	445 000	511 000	553 000
Германская Демократическая Республика	700 000	720 000	780 000
Польша	1 300 000	1 580 000	1 753 000
Румыния	570 000	570 000	603 000
СССР	7 600 000	7 500 000	9 100 000
Чехословакия	810 000	920 000	885 000
Восточная Европа, всего	11 695 000	12 081 000	13 884 000
Афганистан	4 000	4 000	15 000
Алжир	10 000	12 000	12 000
Азорские о-ва	9 000	9 000	8 000
Израиль	0	14 000	15 000
Ирак	10 000	13 000	14 000
Иран	400 000	500 000	493 000
Канада	115 000	110 000	129 000
Китай	650 000	510 000	435 000
Ливан	12 000	12 000	13 000
Марокко	330 000	335 000	362 000
Пакистан	32 000	32 000	34 000
Сирийская Арабская Республика	32 000	11 000	20 000

продолжение таблицы 5

	1980/1981	1979/1980	1978/1979
Тонны, сырье			
<u>Свекловичный сахар</u>			
США	2 675 000	2 616 000	2 984 000
Тунис	8 000	7 000	9 000
Уругвай	55 000	45 000	47 000
Чили	230 000	63 000	104 000
Япония	515 000	512 000	406 000
Другие континенты, всего	5 087 000	4 805 000	5 100 000
Свекловичный сахар, всего	33 477 000	33 769 000	35 630 000
<u>Тростниковый сахар</u>			
Испания	3 000	4 000	5 000
Европа, всего	3 000	4 000	5 000
Барбадос	125 000	139 000	117 000
Белиз	110 000	112 000	103 000
Гваделупа	110 000	96 000	111 000
Гватемала	480 000	398 000	376 000
Гондурас	220 000	187 000	169 000
Гаити	65 000	59 000	65 000
Доминиканская Республика	1 180 000	1 100 000	1 222 000
Коста-Рика	209 000	198 000	195 000
Куба	5 800 000	6 800 000	8 048 000
Мартиника	7 000	8 000	10 000
Мексика	2 790 000	2 784 000	3 078 000
Никарагуа	227 000	178 000	212 000
Панама	235 000	225 000	226 000
Пуэрто-Рико	160 000	175 000	177 000
Сальвадор	215 000	192 000	284 000
Сент-Китс	38 000	35 000	41 000
Тринидад	120 000	127 000	144 000
Ямайка	265 000	254 000	291 000
США: Гавайи а/ собственно США	973 000 1 540 000	992 000 1 518 000	961 000 1 436 000
Северная и Центральная Аме- рика, всего	14 869 000	15 577 000	17 266 000

а/ 1981, 1980, 1979 календарные годы.

Продолжение таблицы 5

	1980/1981	1979/1980	1978/1979
	Тонны, сырье		
Аргентина	1 600 000	1 411 000	1 397 000
Боливия	290 000	295 000	289 000
Бразилия	8 300 000	7 017 000	7 767 000
Венесуэла	390 000	395 000	351 000
Гайяна ^{а/}	300 000	310 000	316 000
Колумбия ^{а/}	1 280 000	1 233 000	1 107 000
Парагвай	75 000	68 000	69 000
Перу ^{а/}	540 000	580 000	715 000
Суринам	12 000	12 000	10 000
Уругвай	45 000	26 000	47 000
Эквадор	350 000	352 000	353 000
Южная Америка, всего	13 182 000	11 699 000	12 421 000
Ангола	40 000	36 000	39 000
Берег Слоновой Кости	150 000	111 000	47 000
Верхняя Вольта	30 000	28 000	31 000
Гана	8 000	6 000	8 000
Египет	675 000	672 000	678 000
Заир	50 000	55 000	52 000
Замбия	110 000	102 000	73 000
Зимбабве	345 000	314 000	319 000
Кения	435 000	420 000	322 000
Конго	25 000	20 000	20 000
Либерия	4 000	4 000	3 000
Маврикий	500 000	730 000	705 000
Мадагаскар	113 000	106 000	123 000
Мадейра	1 000	1 000	1 000
Малави	145 000	114 000	97 000
Мали	18 000	16 000	15 000
Марокко	38 000	24 000	36 000
Мозамбик	220 000	214 000	180 000
Нигерия	38 000	35 000	31 000
Объединенная Республика Камерун	55 000	50 000	45 000
Рейньон	260 000	262 000	273 000
Свазиленд	330 000	253 000	262 000
Сенегал	55 000	41 000	20 000
Сомали	45 000	35 000	30 000
Судан	330 000	141 000	146 000
Танзания	130 000	114 000	120 000
Уганда	10 000	5 000	4 000
Чад	30 000	20 000	20 000
Эфиопия	166 000	164 000	166 000
Южная Африка	1 745 000	2 244 000	2 241 000
Африка, всего	6 101 000	5 337 000	6 107 000

а/ 1981, 1980, 1979 календарные годы

Продолжение таблицы 5

	1980/1981	1979/1980	1978/1979
	Тонны, сырье		
Бангладеш	172 000	101 000	142 000
Бирма	40 000	39 000	40 000
Вьетнам	50 000	30 000	25 000
Индия	5 900 000	4 240 000	6 367 000
Индонезия	1 440 000	1 400 000	1 336 000
Ирак	15 000	25 000	20 000
Иран	100 000	150 000	160 000
Китай	2 200 000	2 180 000	2 285 000
Малайзия	60 000	90 000	75 000
Непал	15 000	15 000	25 000
Пакистан	870 000	592 000	628 000
Таиланд	1 265 000	1 032 000	1 862 000
Филиппины	2 420 000	2 375 000	2 342 000
Шри-Ланка	25 000	20 000	27 000
Япония	248 000	241 000	302 000
Другие страны Азии	760 000	873 000	891 000
Азия, всего	<u>15 580 000</u>	<u>13 403 000</u>	<u>16 527 000</u>
Австралия	3 335 000	3 040 000	2 978 000
Фиджи	495 000	490 000	359 000
Океания, всего	<u>3 830 000</u>	<u>3 530 000</u>	<u>3 337 000</u>
Тростниковый сахар, всего	53 565 000	50 550 000	55 663 000
Свекловичный сахар, всего	33 477 000	33 769 000	35 630 000
Мировое производство сахара, всего	<u>87 042 000</u>	<u>84 319 000</u>	<u>91 293 000</u>

Источник: F.O. Licht, International Sugar Report, 1980, 112, 625-529.

Таблица 6

Сопоставление номинальных и фактических ставок защиты обработанной сельскохозяйственной продукции
в странах Европейского экономического сообщества, в Японии, Норвегии, Швеции и Соединенных Штатах Америки (в %)

Наименование продукта	Европейское экономическое сообщество			Япония		Норвегия		Швеция			Соединенные Штаты	
	Тарифная ставка		Фактическая защита в/	Номиналь-ная защита	Факти-ческая защита	Номиналь-ная защита	Фактиче-ская за-щита	Тарифная ставка		Фактиче-ская за-щита в/	Номи-наль-ная за-щита	Факти-ческая за-щита в/
	Номиналь-ная	Факти-ческая						Номи-наль-ная	Факти-ческая			
Мясные продукты	19,5	36,6	165,0 (90) ^{a/}	17,9	69,1	21,6	75,2 (50)	0,0	0,0	216,8 (70)	5,9	10,3 (5)
Консервированные продукты моря	21,5	52,6	52,6 (50)	13,6	34,7	5,4	14,4	4,1	11,6	9,3	6,0	15,6 (20)
Консервированные фрукты и овощи	20,5	44,9	74,7	18,5	49,3	31,1	99,8 (80)	13,4	40,1	34,8	14,8	36,8 (35)
Молочные продукты												
Сыр	23,0	58,8	276,0(180)	35,3	174,7	11,4	54,8 (70)	0,0	0,0	178,3 (100)	11,5	34,5 (50)
Масло	21,0	76,5	1327,7(900)	45,0	417,7	91,2	879,4(700)	0,0	0,0	1157,6(1000)	10,3	46,7 (70)
Сгущенное молоко с сахаром и без сахара	21,3	44,3	334,4(400)	31,7	153,9	41,2	208,2(120)	0,0	0,0	66,3 (200)	10,7	29,6 (50)
Зерно и продукты из зерна												
Пшеница кукурузы	12,0	21,6	82,1	25,6	68,7	0,1	0,0	0,0	0,0	165,3	4,3	0,0 (15)
Пшеница риса	16,0	70,3	105,9	15,0	49,0	3,0	3,8	0,0	0,0	0,0	36,2	327,6(320)
Готовые продукты	5,6	0,0	-50,0(-20)	0,7	-21,2	0,3	0,0 (10)	0,0	0,0	-70,1	6,2	7,4 (0)
Мука и крупяные продукты	20,1	48,9	94,7	23,8	75,4	2,2	5,6 (10)	2,9	13,7	101,7	10,9	34,8 (70)
Хлебооблачные изделия	12,0	0,9	0,0	20,9	17,3	21,3	42,4 (30)	16,5	36,0	13,9	1,9	0,0(-10)
Готовые и обработанные продукты												
Маринады и приправы	20,1	25,9	25,9	21,9	59,8	44,7	248,7	8,9	38,8	38,8	9,4	-26,9(-20)
Обжаренный кофе	15,2	35,7	35,7	35,0	137,1	4,4	13,8	0,0	0,6	0,6	0,0	0,0
Какао-порошок и масло какао	13,6	76,0	76,0	15,0	125,0	3,7	30,7	2,0	16,8	16,8	2,6	22,0
Прочие пищевые продукты	12,0	6,7	6,7	28,6	50,2	14,3	40,1	54,8	175,2	175,2	2,7	0,2 (5)
Растительные масла												
Кокосовое	11,5	132,9	132,9	9,0	49,2	5,8	30,0	0,0	0,0	1049,9	9,4	16,3
Льняное	11,0	79,0	79,0	25,8	200,3	4,6	34,0	0,0	0,0	-186,0	59,6	465,9
Арахисовое	11,3	139,7	139,7	11,2	96,5	5,3	28,7	0,0	0,0	879,4	16,0	6,7
Соевое	11,0	148,1	148,1	25,4	268,3	8,0	110,7	0,0	0,0	1478,3	22,5	252,9
Рыбное	9,0	57,2	57,2	15,1	22,3	6,0	36,2	0,0	0,0	617,5	20,8	60,9
Пальмовое	10,5	141,5	141,5	7,2	49,2	2,1	9,5	0,0	0,0	82,9	3,8	29,2

a. Включает переменные импортные пошлины и другие специальные сборы.

b. Фактическая защита только тарифами.

c. Данные в скобках относятся к другим нетарифным барьерам.

Источник: Alexander J. Yeats, "Effective Protection for Processed Agricultural Products: A Comparison of Industrial Countries", *Journal of Economic and Business*, Fall 1976, Table 1 (p.35).

Заключения

15. Некоторые сложившиеся условия международной интеграции производства сельскохозяйственных продуктов питания препятствуют промышленному развитию развивающихся стран, основанному на последующей обработке сельскохозяйственного сырья. Международное сотрудничество может быть улучшено путем:

- а) изменения структуры международного промышленного сотрудничества с тем, чтобы оно лучше отвечало задачам индустриализации развивающихся стран и потребностям развития;
- б) изменения текущей торговой политики промышленно развитых стран в целях повышения доли обработанных продуктов питания в общем экспорте сельскохозяйственной продукции развивающихся стран.

П. ПРОБЛЕМЫ И ВОЗМОЖНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО И ТЕХНИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ РАЗВИВАЮЩИМИСЯ СТРАНАМИ

Возможные области сотрудничества

16. Существуют широкие возможности улучшения промышленного сотрудничества между развивающимися странами в области пищевой промышленности. В некоторых таких подсекторах, как производство сахара и растительных масел и жиров,^{13/} у определенных развивающихся стран есть достаточные возможности для дополнения усилий друг друга по таким аспектам, как наличие ресурсов, производственные мощности, а также организация, технология и управление, которые говорят о возможных направлениях регионального и межрегионального сотрудничества.

Передача технологии

17. Некоторые развивающиеся страны обладают опытом в секторе пищевой промышленности, что позволяет им стать поставщиками

^{13/} См. "Trade in food in the African, Caribbean, Pacific Group of States", (UNCTAD/CD/MISC.83).

технологии для других развивающихся стран в таких областях,
как:

- a) организация производства и эксплуатация предприятия. Это требует технического сотрудничества между развивающимися странами для предоставления консультативных услуг и технического ноу-хау;
- b) поставки машинного оборудования. Отечественные секторы станкоинструментальной промышленности этих стран располагают возможностями производства установок и оборудования для сектора пищевой промышленности, однако их потенциал производства продукции на экспорт нуждается в развитии;
- c) модернизация технологии, например, использование заимствованных процессов (в частности, производство шоколада в условиях тропического климата) было начато ранее, в настоящее же время развивающимся странам необходимо распространить этот процесс;
- d) упаковка. Развивающимся странам следует провести исследования вопросов улучшения использования таких местных ресурсов, как олово, алюминий, лесоматериалы, силикаты и песок, хлопок, джут и другие натуральные волокна в целях уменьшения серьезной зависимости этих стран от импорта упаковочных материалов.

Торговля между развивающимися странами

18. Рынки развивающихся стран имеют значительные перспективы развития торговли. Имеющиеся данные показывают, что некоторые регионы располагают быстро растущими рынками для обработанных продуктов питания. ^{14/} Так например, страны ОПЕК, в частности, расширили свой импорт продуктов питания, причем объем их импорта из развивающихся стран возрос с 2,01 млрд.долл.США в 1974 году до 3,14 млрд. долл.США в 1978 году. Однако доля развивающихся стран в общем объеме экспорта продуктов питания в страны ОПЕК осталась без изменения

^{14/} Примерно 53% новых рынков пищевых масел и жиров, созданных в 1973-1979 гг., приходится на развивающиеся страны. Непрерывно растет значение торговли этими товарами между развивающимися странами; есть также ясные перспективы продолжения роста торговли между развивающимися странами и развития других форм сотрудничества.

и составляет 6,3%. ^{15/} С учетом постоянного характера этой доли представляется возможным увеличение экспорта развивающихся стран в страны ОПЕК.

Финансирование

19. Приток финансовых средств может оказаться наиболее важным элементом усиления сотрудничества между развивающимися странами. Передача технологии и потоки торговли между развивающимися странами нуждаются в финансовых средствах; имеющиеся возможности позволяют вкладывать средства в мощности по производству продукции для отечественных рынков, а также рынков развитых стран. Такие инвестиционные средства могут предоставляться в "пакете", т.е. в виде акций, или не в "пакете", например, в форме займов. В этом могут участвовать два или три партнера из различных развивающихся стран: поставщик финансовых средств, поставщик технологии (в ее реальной и документальной формах) и поставщик сельскохозяйственного сырья.

Трудности, препятствующие промышленному сотрудничеству

Отсутствие информации

20. Формальные и неформальные информационные сети связывают поставщиков технологии, рынка сбыта, финансистов и банкиров развитых стран, которые, слишком часто в силу своей монополии на информацию, имеют право первого выбора привлекательных деловых возможностей по оказанию услуг в области управления, поставок оборудования, консультирования по вопросам сбыта, а также различных видов финансовой помощи. Такое положение существует независимо от того, касаются ли такие возможности сделок между развитыми и развивающимися странами или же сделок между развивающимися странами.

^{15/} См. документ ЦМТ "Trade promotion and export marketing of processed food products - future needs and challenges for developing countries" (ITC/TD/26, 1980).

Финансовые средства и инвестиции

21. В этой области информация имеет важнейшее значение, поскольку финансовые средства предоставляются экспортерами товаров и энергии не только из развивающихся стран, но также из некоторых более развитых в промышленном отношении развивающихся стран. Представляется возможным использование специальных мер, которые стимулировали бы предоставление финансовых средств партнерами по межрегиональному и внутрирегиональному сотрудничеству.

Трудности, препятствующие торговле между развивающимися странами

Хранение, транспортировка, сбыт и распределение

22. Улучшение конъюнктуры рынка обуславливается развитием инфраструктуры, необходимой для торговли между развивающимися странами, и устранением препятствий доступу на рынки, создаваемых барьерами торговой политики.

23. Современная транспортная сеть (особенно морские линии) соответствует маршрутам перевозок крупных партий грузов. Такие транспортные сети обычно строятся на основе торговых потоков между развитыми и развивающимися странами и не учитывают межрегиональную или внутрирегиональную торговлю между развивающимися странами. Проникновению на рынки развивающихся стран производителей из других развивающихся стран в значительной степени препятствует отсутствие транспортных связей между развивающимися странами и значительная неэкономичность перевозок ввиду низкого грузооборота.

Финансирование

24. Одной из трудностей создания транспортных сетей между развивающимися странами является отсутствие между этими странами соглашений об экспортных кредитах, их гарантиях, ограничениях в отношении иностранной валюты и механизме финансовых связей.

Тарифные и нетарифные барьеры

25. Торговля между развивающимися странами затрудняется из-за тарифных и нетарифных барьеров, вместе с тем в рамках регионов многие из них могут быть устранены. Так, например, пять группировок:

ЛАСТ, ЦАОР, КАРИКОМ, КАКЕУ и ЗАЭС, обменялись тарифными преференциями. Представляется необходимым, чтобы экономическое сотрудничество вышло за рамки регионов и субрегионов.

Заключения

Региональное и межрегиональное сотрудничество

26. Для разработки региональных проектов развития пищевой промышленности и содействия их выполнению используются существующие межправительственные региональные форумы. Вследствие различных трудностей деятельность таких органов имеет различные результаты, тем не менее региональный подход следует применять и в дальнейшем.

27. Для некоторых подсекторов пищевой промышленности, например, производства растительных масел и жиров и сахара, имеются значительные возможности для совместного программирования по секторам на региональной и межрегиональной основе (см. таблицу 7). 16/

28. Существуют возможности содействия разработке оборудования и производства запасных частей в развивающихся странах на региональной и субрегиональной основе в тесном сотрудничестве с производителями и их ассоциациями из развитых или развивающихся стран.

Многосторонние соглашения

29. Следует стремиться к тому, чтобы устранение торговых барьеров выходило за рамки регионального и субрегионального сотрудничества. Представляется возможным стимулировать торговлю отдельным товаром или группой товаров в рамках многостороннего соглашения 17/ путем преференциальной либерализации - причем степень либерализации определяется запасами иностранной валюты стран-импортеров.

16/ По мнению Первого консультативного совещания по производству растительных масел и жиров перспективы расширения торговли между развивающимися странами представляются предпочтительными по сравнению с перспективами развития торговли между развитыми и развивающимися странами. См. Доклад Первого консультативного совещания по производству растительных масел и жиров (ID/WG .260/9, 1977), стр. 12, пункт 20.

17/ См. документ Конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию, "Меры и соглашения по стимулированию развития торговли сырьевыми и другими сельскохозяйственными товарами в рамках глобальной системы торговых преференций среди развивающихся стран" (TD/B/C.7/20), стр. 39.

Таблица 7. Импорт масел и жиров в 15 развивающихся стран
в 1973-1974 гг. и в 1976-1979 гг.,
в стоимостном выражении (млн. долл. США)

	Импорт масел и жиров					Общий объем импорта, 1979	Доля масел и жиров в общем объеме импорта в 1979 году (%)
	1973-1975 (в среднем)	1976	1977	1978	1979 а/		
Алжир	111	99	157	170	192	8 100	2,4
Бангладеш	42	122	37	90	68	2 023	3,4
Венесуэла	97	118	186	222	210	10 895	5,8 (1978)
Гана	9	10	8	13	10	1 023 (1977)	1,9
Египет	169	196	235	304	291	3 837	0,8
Индия	70	89	703	769	859	8 800	7,6
Ирак	50	24	71	96	115	6 864	9,8
Иран	195	153	189	262	242	7 261	1,7
Кения	22	28	34	43	43	16 020 (1978)	3,3
Мексика	115	165	210	393	285	1 637	2,6
Марокко	94	68	106	106	156	12 686	2,4
Нигерия	7	42	57	80	123	3 678	4,2
Пакистан	95	126	171	192	313	9 692	1,3
Перу	42	36	51	67	25	3 960	7,9
Саудовская Аравия	21	38	64	98	80	1 960	1,3
Всего	1 140	1 212	2 279	2 905	3 012	27 736	0,3

Источник: данные Организации Объединенных Наций и International Financial Statistics (Washington, D.C., 1980).

а/ Предварительные данные.

Так например, в выводах ФАО более подробно рассматриваются международные усилия по расширению торговли растительными маслами и жирами между развивающимися странами. В них говорится, что развитие взаимной торговли в данном секторе требует:

- а) долгосрочных оценок потребностей в импорте и наличия более широкой основы для долгосрочных соглашений. Главным учреждением, заключающим долгосрочные соглашения, могут выступать государственные торгующие организации;
- б) рационализации и снижения тарифных и нетарифных барьеров;
- с) развития деятельности по сбыту пальмового масла и других масел, производимых в развивающихся странах.

30. Одним из путей одновременного удовлетворения потребности в совместном программировании по секторам и преодоления барьеров в торговле между развивающимися странами явилась бы интеграция долгосрочных международных соглашений о поставках между двумя или более развивающимися странами с разработкой проектов в области пищевой промышленности. Так например, основой для разработки совместных региональных проектов между странами ОПЕК, имеющими излишек капиталов и нехватку продовольствия, и другими странами региона, обладающими сельскохозяйственным потенциалом для развития пищевой промышленности, могли бы явиться долгосрочные соглашения о поставках.

III. ВОПРОСЫ ДЛЯ ОБСУЖДЕНИЯ

31. Участие партнеров иных, нежели ТНК, в развитии пищевой промышленности показало свою полезность для сбалансированного экономического развития некоторых развивающихся стран. В какой же степени представляется возможным привлечь потенциальных

партнеров иных, нежели ТНК, к комплексному развитию пищевой промышленности в развивающихся странах? Развивающиеся страны могут, например, пожелать заменить "пакет", предлагаемый ТНК, сотрудничеством с:

- а) мелкими и средними предприятиями пищевой промышленности, а также зарекомендовавшими себя кооперативами;
- б) специализированными поставщиками технологии и ноу-хау, финансовыми учреждениями и, применительно к отраслям, ориентированным на экспорт, с учреждениями сбыта в развитых странах, в целях замены "пакета", предлагаемого ТНК;
- в) поставщиками технологии из более развитых в промышленном отношении развивающихся стран и финансовыми учреждениями развивающихся стран, имеющих избыток капитала. В этой связи предметом дискуссии могли бы быть такие вопросы, как поставки технологии, ноу-хау и финансовых средств между развивающимися странами.

32. Что касается ТНК, то каковы пределы возможностей расширения участия развивающихся стран путем приобретения акций их промышленных и торговых подразделений? Участникам предлагается обсудить, насколько предприятия, создаваемые совместно с ТНК, позволят развивающимся странам оказывать влияние на политику корпораций по вопросам международного размещения производства и структуры международной торговли.

33. В рамках международных товарных соглашений можно было бы особое внимание уделять расширению промышленной обработки сельскохозяйственного сырья развивающимися странами. Участникам предлагается обсудить:

- а) возможность установления в качестве цели соотношения экспорта сырьевых материалов к обработанной продукции, экспортируемой из развивающихся стран;
- б) по каким подсекторам можно было бы заключить такие соглашения?

34. Необходимо изучить возможности заключения долгосрочных торговых соглашений по вопросам производства продуктов питания в целях изучения их потенциальной роли в укреплении сектора пищевой промышленности развивающихся стран. Участникам предлагается обсудить, на каких условиях можно расширить экономическую обоснованность новых проектов в пищевой промышленности, если они будут основываться на долгосрочных соглашениях о поставках между развитыми и развивающимися странами или между двумя или более развивающимися странами. Необходимо изучить и другие возможные формы таких соглашений.

35. Участникам предлагается обсудить меры и действия, необходимые на международном уровне для развития сотрудничества между развитыми и развивающимися странами, а также между развивающимися странами в создании производства упаковки, запасных частей и основного оборудования для пищевой промышленности развивающихся стран.



