



**TOGETHER**  
*for a sustainable future*

## OCCASION

This publication has been made available to the public on the occasion of the 50<sup>th</sup> anniversary of the United Nations Industrial Development Organisation.



**TOGETHER**  
*for a sustainable future*

## DISCLAIMER

This document has been produced without formal United Nations editing. The designations employed and the presentation of the material in this document do not imply the expression of any opinion whatsoever on the part of the Secretariat of the United Nations Industrial Development Organization (UNIDO) concerning the legal status of any country, territory, city or area or of its authorities, or concerning the delimitation of its frontiers or boundaries, or its economic system or degree of development. Designations such as “developed”, “industrialized” and “developing” are intended for statistical convenience and do not necessarily express a judgment about the stage reached by a particular country or area in the development process. Mention of firm names or commercial products does not constitute an endorsement by UNIDO.

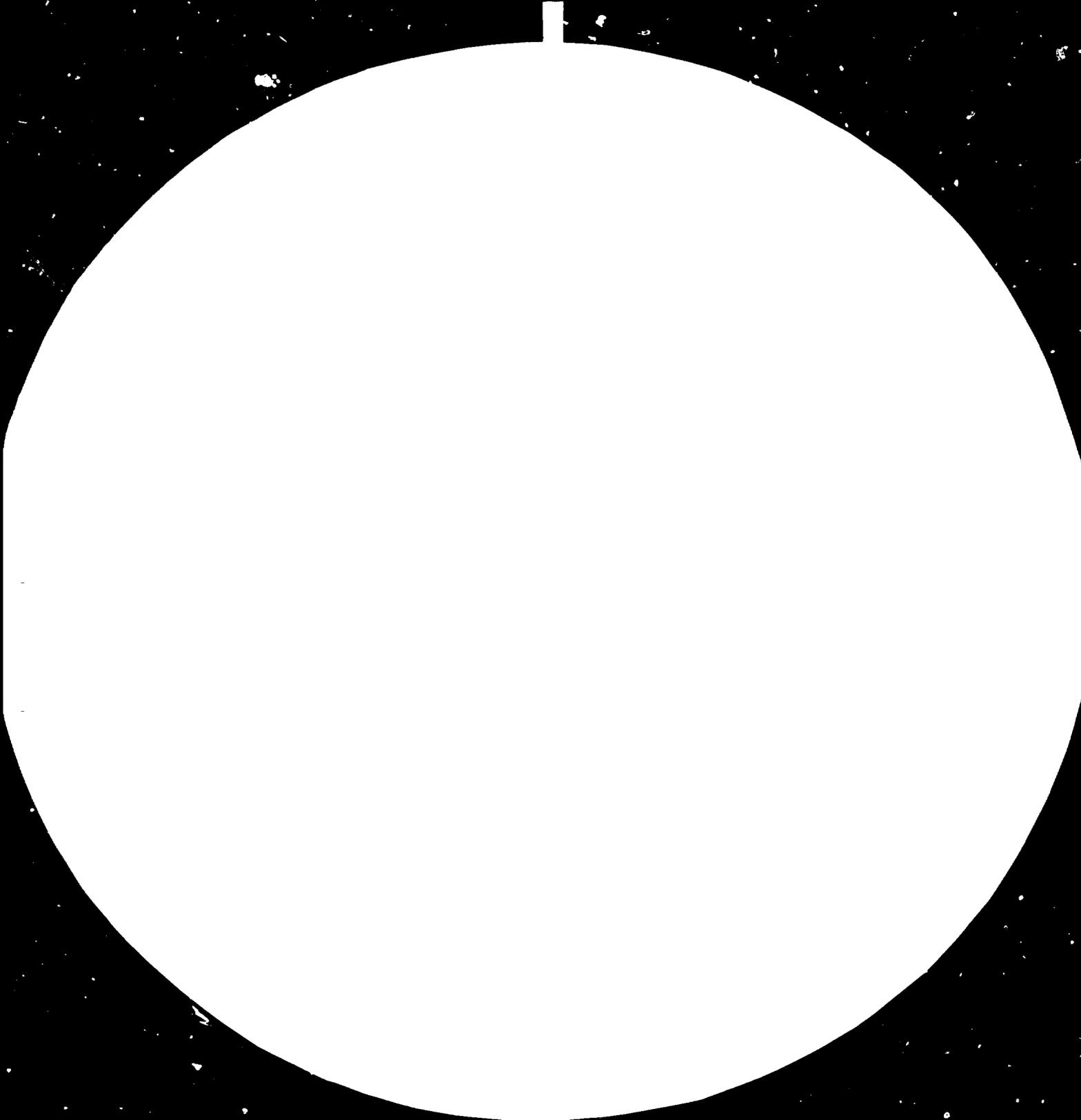
## FAIR USE POLICY

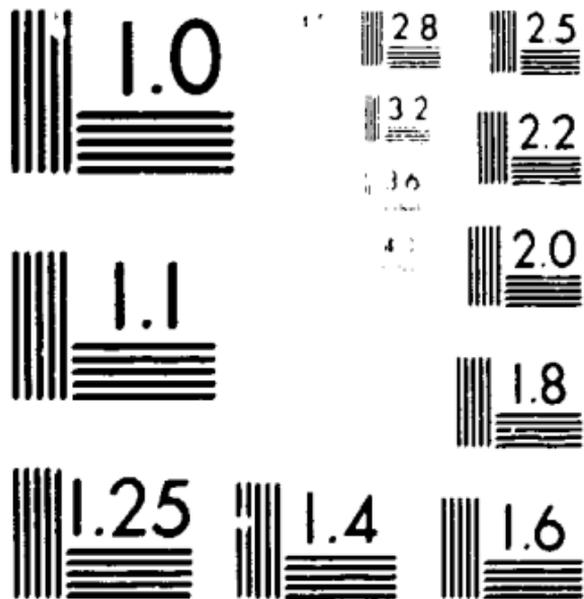
Any part of this publication may be quoted and referenced for educational and research purposes without additional permission from UNIDO. However, those who make use of quoting and referencing this publication are requested to follow the Fair Use Policy of giving due credit to UNIDO.

## CONTACT

Please contact [publications@unido.org](mailto:publications@unido.org) for further information concerning UNIDO publications.

For more information about UNIDO, please visit us at [www.unido.org](http://www.unido.org)





MICROCOPY RESOLUTION TEST CHART

NATIONAL BUREAU OF STANDARDS-1963-A



10566 - R



Distr.  
LIMITED

ID/WG.342/1

3 July 1981

RUSSIAN

ORIGINAL: ENGLISH/FRENCH

Организация Объединенных Наций по промышленному развитию

Первое консультативное совещание по производству  
средств производства

Брюссель, Бельгия, 21-25 сентября 1981 года

ТЕМА I

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ  
ПРОИЗВОДСТВА СРЕДСТВ ПРОИЗВОДСТВА В РАЗВИВАЮЩИХСЯ  
СТРАНАХ, ВКЛЮЧАЯ МЕЛКИЕ И СРЕДНИЕ РАЗВИВАЮЩИЕСЯ СТРАНЫ \*

Подготовлено Секретариатом ЮНИДО

ISSUE I. POTENTIALITIES AND POSSIBLE PROGRESS OF THE  
CAPITAL GOODS INDUSTRY DEVELOPMENT IN THE DEVELOPING  
COUNTRIES INCLUDING THE SMALL AND MEDIUM-SIZE COUNTRIES

\* Данный документ воспроизводится без официальной редакции.

ОБЛАСТЬ ОКВАТЫВАЕМАЯ ПЕРВОЙ КОНСУЛЬТАЦИЕЙ ПО ПРОИЗВОДСТВУ  
СРЕДСТВ ПРОИЗВОДСТВА

1. Средства производства определяются не их характером, а с точки зрения выполняемой ими экономической функции, т.е. инвестирования. В системе национальных счетов стран с рыночной экономикой средства производства определяются как товары длительного пользования, представляющие собой основной капитал производственных компаний в экономике (исключая землю и невидимые статьи), которые таким образом включают машины и оборудование всех видов (стационарные или мобильные), приобретенные компаниями в целях создания своего производительного капитала.

В странах с централизованно планируемой экономикой средства производства образуют группу 1 общественного производства, т.е. машины и оборудование, в то время как к группе 2 относится производство потребительских товаров.

2. Эти определения необходимо дополнить такими характеристиками, как:

- a) тип товара и его технический характер;
- b) степень разработки товаров;
- c) характер спроса 1/

3. a) Используемая в настоящее время номенклатура средств производства основывается на технической функции, которую выполняет каждый товар. Таким образом, под термином "средства производства" обычно понимают товары, являющиеся результатом металлообработки.

b) Сложность производства средств производства происходит из наличия целого ряда фаз преобразования основных материалов или интеграции компонентов на фазах сборки и

монтажа, в результате чего появляется конечный продукт.

Одной из основных характерных черт производства средств производства, соответственно, является то, что оно представляет собой высоко диверсифицированную систему комплексных мероприятий, связанных друг с другом вследствие тесных коммерческих отношений и технической и экономической взаимозависимости.

- с) Спрос на средства производства определяется на двух уровнях, а именно: на уровне орудий производства и уровне конечных потребителей.

"Ордиями производства" можно считать производственные машины, используемые для производства машин. Не являясь самоцелью, они, безусловно, служат конечному спросу и, следовательно, испытывают влияние со стороны последнего.

4. Средства производства могут быть дифференцированы в зависимости от характера и числа производственных секторов, в которых они требуются. Таким образом, представляется возможным провести разграничение между средствами производства, предназначенными для одного сектора, для ряда производственных секторов, и средствами производства, которые являются общими для всех отраслей промышленности 2/.

5. По сути дела, нет конкретной номенклатуры средств производства, хотя и предпринималась попытка их классификации. Вследствие этого довольно трудно оценить мировое производство средств производства. С учетом этих оговорок можно, однако, оценить всемирное производство средств производства с точки зрения добавленной стоимости приблизительно в 520 млрд. долл. США или, другими словами,

это составляет около одной трети мирового промышленного производства. 3/

6. Вопрос такой огромной важности придает особое значение Первому консультативному совещанию по производству средств производства. Однако столь важное значение средств производства определяется не только их объемом и стоимостью в секторе промышленного производства, но и той ключевой ролью, которую они играют в процессе индустриализации.

#### КЛЮЧЕВАЯ РОЛЬ СРЕДСТВ ПРОИЗВОДСТВА В ПРОЦЕССЕ ИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ

7. Значимость средств производства не может быть измерена только их долей в мировом производстве. Например, стоимость мирового производства станков составляет лишь около 1,5% от мирового промышленного производства. Однако оно является крайне важным фактором процесса индустриализации.

8. "Механическая" часть основного капитала играет решающую роль в процессе накопления капитала. В промышленно развитых странах машины и оборудование в обрабатывающих отраслях составляют приблизительно 60-65% от стоимости основного капитала, а их доля в новых инвестициях является еще более высокой - до 75%. Страны, выбравшие эту стратегию быстрого накопления капитала, способствующего росту отраслей, производящих средства производства, ожидают получить эффект мультипликатора в области индустриализации. Преимущественное развитие производства средств производства над производством потребительских товаров направлено на достижение долгосрочных целей, а не получение незамедлительных выгод. Ценой применения такой стратегии является последующий спад в выпуске потребительских товаров в период "созревания" вложений в производство средств производства 4/.

9. Вторым аспектом роли средств производства является их способность заменять и модернизировать производственное оборудование. Другими словами, производство средств производства создает орудия производства - машины, которые создадут другие машины.

10. Третьим аспектом роли средств производства является эффект катализатора, который они оказывают на технический прогресс. Практическим результатом такого технического прогресса является создание машин и оборудования 5/.

11. Создание отрасли по производству средств производства помогает избежать псевдопередачи технологии, т.е., использования технологии без ее ассимиляции. Развитие производства средств производства предполагает овладение широким спектром технологических процессов и технических знаний; соответственно, это дает стране возможность проявить свои новаторские способности и не зависеть от подражания другим странам.

12. Именно ввиду отсутствия такого новаторства развивающиеся страны с их избыточной рабочей силой и недостатком капитальных средств оказываются не в состоянии разработать технологические процессы, позволяющие экономить капитальные средства 6/. Таким образом, если желательной политикой является использование "надлежащих технологий", то развивающиеся страны должны создать производство средств производства хотя бы на рудиментарном уровне и обеспечить базу для проведения научных исследований и работ. Развитые страны, вряд ли, будут концентрировать свои усилия на трудоемких методах. Соответственно, такие технологии могут быть разработаны лишь самими развивающимися странами.

#### НЕКОТОРЫЕ СТРУКТУРНЫЕ ДИСПРОПОРЦИИ

13. Отсутствие отрасли производства средств производства является одним из признаков недоразвития страны. На неравенство между

развивающимися и развитыми странами указывает тот факт, что в 1977 году доля развивающихся стран в мировом производстве составила лишь 6% 7/ по сравнению с 66% развитых стран с рыночной экономикой и 28% стран с центрально планируемой экономикой 8/. На Китай приходилось приблизительно 2,8% 9/. Таким образом, доля развивающихся стран, включая Китай, составляет порядка 8,5%.

Даже некоторые наиболее развитые развивающиеся страны, такие как Бразилия и Индия, занимают лишь 12 и 26 место соответственно.

14. Что касается международной торговли, то на долю развивающихся стран приходится лишь 2,5% мирового экспорта, в то время как их доля в импорте достигает 30%. Развитые страны с рыночной экономикой обеспечивают более 87% экспорта, причем на долю семи из этих стран (Италия, Канада, Соединенное Королевство, Соединенные Штаты, Федеративная Республика Германии, Франция и Япония) приходится три четверти этого объема. Страны с центрально планируемой экономикой поставляют 10% мирового экспорта.

Импорт развитых стран из развивающихся стран является весьма незначительным - 2,3% импорта развитых стран с рыночной экономикой за 1977 год. С другой стороны, развивающиеся страны импортируют 92% своего оборудования из развитых стран с рыночной экономикой, 5% из стран с центрально планируемой экономикой и лишь 3% - из других развивающихся стран.

15. Другим важным фактором является потребление основного капитала, которое в 1977 году составило в развивающихся странах приблизительно 60 - 65 долл. США на душу населения. Это соответственно в 24 и 21 раз меньше, чем такое же потребление в развитых странах с рыночной экономикой и странах с центрально планируемой экономикой.

16. Эта глубоко укоренившаяся структурная диспропорция усугубляется другими диспропорциями среди самих развивающихся стран, которые прежде всего отмечаются в сфере производства. На долю Аргентины, Бразилии, Индии, Корейской Республики и Турции приходится 40-45% производства развивающихся стран (без Китая).

Гонконг, Мексика и Сингапур обладают базой для развития этих отраслей. В развивающихся странах 80% производства станков приходится на три страны, а именно: Бразилию, Индию и Китай.

17. Вторая группа состоит из стран, находящихся на рудиментарной стадии производства средств производства: Алжир, Чили, Колумбия, Индонезия, Иран, Малайзия, Пакистан, Перу, Филиппины, Тайланд, Венесуэла, Центральноамериканские страны, Египет, Ирак, Берег Слоновой Кости, Шри Ланка, и в меньшей степени Боливия, Камерун, Эквадор, Гана, Нигерия, Танзания и Заир.

18. Третья группа состоит из 60 стран (фактически 110 стран, если считать 50 стран и территорий с населением меньше одного миллиона), которые вообще не имеют производства средств производства и в основном полагаются на сельское хозяйство.

19. Эти диспропорции проявляются также в характере производимых товаров и орудиях производства. В целом ряде развивающихся стран в производстве более сложных товаров, таких как тракторы, грузовики и другие транспортные средства, введено в практику использование сборочных конвейеров. Однако производственные функции ограничиваются только сборкой, что приводит к низкой добавленной стоимости и приобретению недостаточного опыта в области промышленных операций.

20. Малые, в основном ориентирующиеся на сельское хозяйство развивающиеся страны не производят машин и оборудования. Однако некоторые из них осуществляют мелкомасштабное производство запасных частей и компонентов, используемых при обслуживании и ремонте. Хотя существующие производственные мощности минимальны, они представляют собой потенциальную основу для будущего развития.

21. Мелкие и средние развивающиеся страны приступили к развитию производства средств производства через изготовление простых сельскохозяйственных машин, ручных сельскохозяйственных орудий труда, оборудования, приводимого в движение тягловым скотом, контейнеров, бойлеров, насосов и запасных частей и компонентов для текущего обслуживания и ремонта.

22. И наконец, некоторые крупные развивающиеся страны производят целый ряд товаров производственного назначения. Однако их доступ в "промышленный клуб", по всей вероятности, в настоящее время будет зависеть от их степени овладения техническим мастерством 10/

23. Имеют место также диспропорции в торговле внутри самого развивающегося мира, где основная часть торговли приходится на Аргентину, Бразилию, Гонконг, Индию, Корейскую Республику, Мексику и Сингапур 11/. Необходимо отметить, что в некоторых из этих стран экспортные поставки часто осуществляются филиалами многонациональных фирм, имеющих доступ к прямому инвестированию 12/.

24. Что касается импорта, то в 1978 году только на Алжир, Бразилию, Венесуэлу, Ирак, Иран, Корейскую Республику, Мексику, Нигерию и Саудовскую Аравию приходилось 40% импорта развивающихся стран. Семь из этих стран являются производителями нефти. Если к этому списку добавить Гонконг, Египет, Индонезию, Либерию, Ливию, Малайзию и Сингапур, то получится, что на долю шестнадцати развивающихся стран приходится почти 60% импорта этой группы.

25. Отсюда следует, что эти диспропорции отражаются также на потреблении средств производства. Потребление на душу населения в 60 преимущественно аграрных странах в 7-8 раз меньше, чем в

развивающихся странах, имеющих индустриальную базу (150 долл. США на душу населения).

26. Ожидается, что Первое консультативное совещание по производству средств производства рассмотрит следующий вопрос:

Как сбалансировать производство, торговлю и потребление в сфере производства средств производства между развитыми и развивающимися странами ( и между самими развивающимися странами)?

#### СТРУКТУРНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

27. Основными характерными чертами сектора средств производства являются его сложность и неоднородность, международное разделение труда, экспорт отдельных видов средств производства через промышленные комплексы и взаимозависимость между инвестиционными затратами и квалификацией рабочих.

28. За последние десятилетия число различных типов машин и оборудования резко возросло и к настоящему времени оно, возможно, достигло приблизительно четырех миллионов видов продукции. Упомянутые машины являются результатом совмещения различных производственных процессов и технологий. Наблюдается значительная неоднородность в отношении технологической сложности технических товаров 13/, что также находит отражение в промышленных таблицах "затраты - выпуск". Средства производства требуют многочисленных затрат, которые возрастают по мере их усложнения 14/. В то же самое время производство средств производства следует рассматривать в связи с необходимой относящейся к нему инфраструктурой. Структура промышленной сферы - и ее эффективность - будет зависеть от интеграции в рамках самого производства средств производства "восходящей" инфраструктуры и "нисходящего" сектора потребителей.

29. Углубление международного разделения труда тесно связано с возрастающей сложностью этого сектора и расширением международной торговли. Имеет место серьезная диспропорция в области разделения труда между развитыми и развивающимися странами. Даже те страны, которые обладают диверсифицированным

производством средств производства, а также добились положительного сальдо в торговле средствами производства, все еще не являются полностью самообеспеченными. Страны, являющиеся крупными производителями и экспортерами средств производства, относятся также к числу крупных импортеров, как об этом свидетельствует их соотношение импорта и потребления 15/. В этом отношении типичным примером являются станки 16/. Что касается европейских стран с централизованно планируемой экономикой, то разделение труда и соответствующая специализация регулируется на основе последовательной политики. Развитые страны с рыночной экономикой, Дания и Финляндия, оказались в состоянии провести эффективную специализацию, и теперь на долю каждой из них приходится 1% мировых поставок средств производства; первая страна обеспечивает 10% оборудования для фермерских хозяйств, выпускающих молочную продукцию, а последняя поставляет 8,5% машин, используемых в производстве бумаги.

30. В некоторых развивающихся странах с монокультурной экономикой производство средств производства было налажено с учетом данной монокультуры, например, сахарная промышленность на Кубе. В других случаях узкий национальный рынок приводит к попыткам осуществить специализацию в рамках субрегиональной интеграции, примером чему являются страны Анского пакта.

31. Можно продемонстрировать (см. тему № 2), что сложность средств производства возрастает пропорционально увеличению числа их компонентов. При данных обстоятельствах объективной необходимостью является международное сотрудничество в рамках доминирующих технологических "моделей". Это также объясняет одну из наиболее важных метаморфоз в международной торговле, когда торговля средствами производства стала такой же движущей силой, какой в прошлом была текстильная промышленность 17/.

32. Интересным явлением в международной торговле средствами производства на протяжении последних двух десятилетий является новая тенденция экспорта промышленных комплексов с схватом всей совокупности товаров и услуг. Трудно оценить важность этого явления, которое распространяется приблизительно на 30% мирового

экспорта 18/; 50% приходится на Западную Европу, 35% на США, 8% - на Японию и 5% - на европейские страны с центрально планируемой экономикой.

33. Этот новый тип международной торговли средствами производства, по всей вероятности, сконцентрирован (приблизительно 60%) в обрабатывающих отраслях, а именно: в области нефтепереработки, нефтехимии, химической промышленности, металлургии, сталелитейной промышленности, пищевой промышленности и энергетики. Этот тип индустриализации имеет свои положительные и отрицательные стороны. Он помогает сократить издержки и сроки строительства благодаря передаче целых комплексов, обеспечивает передачу современной технологии и знаний в области управления, может служить в качестве центра повышения квалификации и совершенствования производственных навыков и помогает создать базу для дальнейшей децентрализации на основе специализации и субподрядной практики. Недостаток этого типа заключается в том, что он не способствует организации на национальном уровне ознакомления специалистов с достижениями в области техники и тормозит творческую инициативу в области национального производства средств производства.

34. Однако наметившаяся на ближайшее десятилетие тенденция свидетельствует о возможном изменении в системе роста в силу следующих двух причин:

- более медленное увеличение размера промышленных установок;
- тенденция, наметившаяся среди развивающихся стран, достигших определенной степени промышленной зрелости (например, Индия и Бразилия), разукрупнять "промышленный и технологический пакет" и рассматривать свой импорт в качестве функции своих внутренних производственных мощностей.

Массовая индустриализация развивающихся стран в соответствии с Лимской декларацией и Планом действий, несомненно, приведет к расширению рынков, поскольку эти страны не будут располагать необходимыми средствами для разработки и осуществления проектов. Это внесет элемент прогнозирования и долгосрочного планирования.

35. Как правило, производство средств производства не является столь "тяжелым", как другие отрасли, например, черная металлургия или нефтехимия. Затраты капиталовложений на одного занятого в станкостроительной промышленности, изготавливающей простые металло-режущие станки, может составлять от 15 000 до 20 000 долл. США, в производстве металлогтамповочных машин - от 20 000 до 25 000 долл. США - (в европейской промышленности производство этого оборудования требует от 40 000 до 45 000 долл. США и от 55 000 до 65 000 долл. США соответственно). В США средняя стоимость создания одного рабочего места в производстве средств производства также колеблется от 40 000 до 60 000 долл. США. В результате этого относительно небольшой, по сравнению с другими отраслями, удельный объем основного капитала, в расчете на число создаваемых рабочих мест, благоприятствует введению производства средств производства в качестве источника занятости в развивающихся странах. Вместе с тем, этот вывод следует рассматривать с учетом того факта, что стоимость необходимой инфраструктуры может в 3 - 5 раз превышать стоимость прямых капиталовложений 19/, и что темпы повышения стоимости оборудования превышают темпы роста инфляции, что приводит к увеличению инвестиционных затрат 20/.

36. И наконец, по сравнению с другими отраслями производство средств производства требует более квалифицированной рабочей силы, что, безусловно, является основным препятствием для развивающихся стран. Так, например, для производства простейших станков рабочим, не получившим ранее технической подготовки, потребуется пройти практическую профессиональную подготовку, по меньшей мере, продолжительностью в 1-2 года. Большинству рабочих требуется до трех лет школьного обучения и двух лет практической профессиональной подготовки 21/. Хотя капиталовооруженность труда является низкой, создание "человеческого капитала" путем профессиональной подготовки требует довольно больших затрат.

37. Так, в Федеративной Республике Германии из 29 рассмотренных секторов промышленности в плане доли физического капитала на одного занятого машиностроение занимает 17-е место, электротехническая промышленность - 22-е и легкое машиностроение - 25-е

место. Однако с точки зрения затрат "людского капитала" на одного занятого эти три отрасли промышленности занимают 7-е, 8-е и 6-е места соответственно 22/.

38. Если рассматривать эту проблему с точки зрения квалификации рабочих, то структурные различия проявляются не только между сектором средств производства и другими промышленными секторами, но и в рамках самого сектора средств производства. Доля высококвалифицированного персонала (техники и инженеры; специалисты в области торговли и управления, по-видимому, выше в подгруппах производства средств производства: среди проанализированных 29 отраслей электротехническая промышленность занимает третье место, машиностроение и легкое машиностроение занимают 4-е и 5-е места соответственно. С другой стороны, в электротехнической промышленности занято меньше полуквалифицированных рабочих (профессиональных рабочих, мастеров, контролеров), чем в двух других подгруппах. Эти подгруппы занимают 21-е, 13-е и 11-е места соответственно. Что касается менее квалифицированного персонала (разнорабочие), то в электротехнической промышленности их занято сравнительно больше, чем в секторах машиностроения или легкого машиностроения. Эти три сектора занимают 10-е, 20-е и 26-е места соответственно.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН И ПОСЛЕДСТВИЯ  
ОПРЕДЕЛЕНИЯ СХЕМЫ ПЕРЕГОВОРОВ С РАЗВИТЫМИ СТРАНАМИ

39. Анализ диспропорций и структурных характеристик показывает, что рост производства средств производства в развивающихся странах не может планироваться на глобальной основе, а скорее должен определяться с учетом различных конкретных ситуаций. Это означает, что следует разработать типологию по группам развивающихся стран, а также рассмотреть вопрос о возможных стратегиях создания ими расширения данного сектора с учетом различных уровней сложности машин и оборудования. (См. тему № 2).

40. Форум, которым станет Консультация, должен обеспечить прогрессивное выявление будущих проектов для заинтересованных стран. Наиболее реалистичным подходом к планированию альтернативных сценариев будет получение информации о проектах, намеченных для осуществления<sup>23/</sup>. Получение более точной информации о проектах и рыночном секторе является гарантией против недоразумений, сокращения числа конфликтных ситуаций и укрепления международного сотрудничества.

41. Вследствие этого предлагается, чтобы в ходе Первого консультативного совещания по средствам производства, после проведения тщательного анализа сложившейся ситуации, был рассмотрен вопрос о том, может ли быть уделено большее внимание будущим мероприятиям и созданию соответствующей взаимной службы информации о проектах как в развивающихся, так и в развитых странах. Такой обмен поможет обеспечить установление постоянного диалога через Систему консультаций.

42. Определение проектов в направлении создания или расширения производства средств производства, несомненно, будет связано с различными трудностями. В развитых странах такие проекты являются более многочисленными и распределены по всему сектору

отраслей тяжелой промышленности (например, черная металлургия и нефтехимия). В то же время в наименее развитых странах таких проектов весьма мало и в отношении некоторых из них информация практически отсутствует. Самая большая трудность возникает в связи с будущей неустойчивостью рынка, вследствие экономического спада в развитых странах с рыночной экономикой с распространением его влияния на страны с централизованно планируемой экономикой, а также на развивающиеся страны, особенно страны, не являющиеся производителями нефти.

43. Сравнительный анализ циклов темпов роста ВВП за 1972-1977 годы<sup>24/</sup> для обрабатывающих отраслей, группы 38 (классификация МСХН), включающей средства производства, и группы 371, относящейся к продукции черной металлургии<sup>25/</sup>, показывает в случае развивающихся стран, что если металлургический цикл является относительно активным, то машиностроительные отрасли относятся к наиболее пассивным. В развитых странах с рыночной экономикой дело обстоит иначе, поскольку машиностроительные отрасли продолжают оставаться движущим фактором роста и стлечаются более высокими темпами роста, чем промежуточная металлургическая промышленность. Более детальный анализ развивающихся стран показывает, что по мере индустриализации они все в большей степени перенимают бихевиоральные модели развитых стран.

44. Заранее нельзя исключить возможности сохранения на протяжении всего текущего десятилетия, и следует рассмотреть вытекающую из этого тенденцию в развитии производства средств производства как в развивающихся, так и в развитых странах. Участники Первого консультативного совещания смогут обменяться мнениями по данному вопросу, а также рассмотреть эту проблему с обратной стороны, а именно: в какой степени мощный подъем спроса на средства производства в развивающихся странах может способствовать

устранению застоя в различных отраслях в странах, затронутых экономическим спадом? Замедленные темпы роста, перемещение кризисного цикла в сферу средств производства и текущая перестройка многих отраслей в развитых странах, вероятно, затруднят устранение диспропорций в секторе средств производства в пользу развивающихся стран. В то же самое время упомянутые обстоятельства смогут также привести к расширению инвестирования в развивающихся странах.

45. Необходимо исследовать несколько возможных вариантов; однако они должны выходить за рамки "простых экстраполяций"<sup>26/</sup>, основанных на прошлых тенденциях, когда будущее рассматривается как отражение прошлого, что предполагает будущее развитие по единственно возможному, заранее определенному и непрерывному пути. Предложенный метод отличается от простого прогнозирования тем, что благодаря ему будущее рассматривается не только как предстоящее будущее, но и как желаемое будущее.

46. Ввиду отсутствия альтернативных сценариев, зависящих от поступления информации по проектам, Секретариат ЮНИДО предпринял попытку составить "картину" возможных направлений развития в будущем, используя модель "затрат - выпуск" для мирового промышленного производства<sup>27/</sup>. Эта модель является нормативной в отношении будущего и имитирует картину прошлого ("воспроизводит" связи, существовавшие в прошлом). Результатом этого являются нормативные проектировки, которые не следует путать с прогнозами и планами. Данная модель не дает возможности предсказать, какими будут темпы роста развитых и развивающихся стран; она скорее определяет, какими они должны быть в свете различных гипотез роста, с тем чтобы добиться целей, поставленных в Лимской декларации и Плана действий.

47. В соответствии с двумя гипотетическими вариантами - максимальным (1) и минимальным (2) - на период 1970-2000 гг. темпы роста валового внутреннего продукта (ВВП) в развитых странах устанавливаются в размере 4% и 2,6% соответственно. В отношении машиностроительных и электротехнических отраслей были получены следующие результаты:

- в первом варианте предполагается рост производства в развивающихся странах на 11,2%, во втором - на 9,3%;
- рост потребления на 10,5% и 9,0% соответственно;
- согласно обоим гипотетическим вариантам, местное производство в 2000 году будет удовлетворять 55% потребления по сравнению с 45% в 1970 г.;
- оба варианта показывают, что доля развивающихся стран в мировом производстве составит 13,7%-13,9%.

48. Таким образом, в обоих случаях Лимская цель в размере 25% (которая не означает 25% для какого-либо конкретного сектора), по всей видимости, вряд ли будет достигнута. Эти результаты соответствуют результатам, полученным КНКТАД<sup>28/</sup>, и близки к "промежуточным прогнозам" СЭСР<sup>29/</sup>. В соответствии с которыми доля развивающихся стран в мировом производстве средств производства достигнет 12% (включая Китай эта цифра составит 16-18%).

49. Секретариат ЮНИДО исследовал нормативные проектировки по группам стран, исходя из второго (минимального) варианта (взяв за основу средние ежегодные темпы роста производства в развивающихся странах в размере 9,8% и рост спроса на уровне 9%, учитывая в то же самое время колебания этого среднего показателя среди отдельных групп стран). Первый вариант был разработан для всех стран с многообещающей индустриальной базой, которые в состоянии улучшить свое положение в промышленной области. Согласно этому варианту, в 2000 году на долю упомянутых стран будет приходиться

22% производства в развивающихся странах по сравнению с 15,5% в 1977 году. На протяжении этого периода доля их спроса, которую они сами смогут удовлетворить, возрастет с 30% до 43%.

Второй вариант касается наиболее бедных аграрных стран, которые, как ожидается, улучшат свое общее положение к 2000 году, однако их доля все еще будет составлять не более 3% производства развивающихся стран и лишь 8% потребления. Их собственное производство будет удовлетворять лишь 20% потребностей потребления. В настоящее время эти математические расчеты должны служить для определения верхней и нижней границ будущих возможностей, а также давать представление о масштабах задач.

50. Достижение Лимской цели в размере 25% и 15% от мирового производства средств производства к 2000 году (по сравнению с 6% в настоящее время) потребует коренных изменений в мировой экономике. При оценке таких изменений следует исходить из того, что производство средств производства в развивающихся странах в 2000 году в лучшем случае будет составлять 78% соответствующего уровня производства развитых стран в 1970 году. Минимальный вариант дает цифру в 52%. В соответствии с первым вариантом потребление развивающихся стран в 2000 году будет в 1,5 раза превышать уровень потребления развитых стран в 1970 году. По второму варианту эти цифры будут одинаковыми. Точно так же по первому варианту чистый импорт необходимо помножить на 16, а по минимальному варианту этот множитель будет равен 10. В обоих случаях это предполагает возникновение огромного рынка для развитых стран. Чистый экспорт из развитых стран в 1970 году составлял менее 20% их производства. По максимальному варианту к 2000 году его объем достигнет 60% от их производства в 1970 году; в минимальном варианте эта цифра составит 42%. В обоих случаях это приведет к открытию огромного рынка для развитых стран.

51. В ближайшем будущем индустриализация третьего мира станет движущей силой мировой экономики. Учитывая огромные размеры спроса, увеличение производства развивающихся стран в обозримом будущем окажется достаточным для покрытия лишь приблизительно 55% их потребления в 2000 году. В этих условиях отношения между развивающимися и развитыми странами будут строиться не только на основе конкуренции, поскольку к 2000 году развивающиеся страны не смогут добиться самообеспеченности в области производства средств производства как количественно, так и качественно. Однако у них появится возможность увеличивать долю производства таких товаров.

52. Другой аспект вышеприведенных вариантов касается проблемы безработицы. Вклад индустриализации в устранение безработицы в развивающихся странах зависит в значительной степени от роста сектора средств производства.

53. Вероятно, развивающиеся страны прибегнут к массовому импорту машин и оборудования в надежде, что это обеспечит большую эффективность и экономичность в использовании рабочей силы, интеллектуальных возможностей и массового производства. Если такая передача деятельности не приведет к расширению сектора средств производства, а также достижению других важных социальных целей, то индустриализация, поощряемая поставкой оборудования из развитых стран, не сможет сделать сколько-нибудь важный вклад в решение проблемы занятости.

54. Если в стране отсутствует производство средств производства, связанные с отраслями, производящими потребительские товары, то единственной альтернативой для развивающихся стран, видимо, будет прибегнуть к полностью комплексному производству в основных промышленных центрах 30/ во всех его производственных, коммерческих и финансовых звеньях. Тенденцию к международному разделению труда такого типа можно наблюдать в настоящий момент; она обеспечивает найм части неквалифицированной рабочей силы в развивающихся странах. Это приведет к еще большей глобальной взаимозависимости и усугубит и без того слабую позицию развивающихся стран в современном взаимосвязанном мире. Следовательно, это - один из возможных путей, однако не тот путь, который предусмотрен новым международным экономическим порядком.

55. Борьба за устранение диспропорций в торговле и занятости в развивающихся странах делает для них вдвойне необходимым производство и экспорт средств производства. Участники первого консультативного совещания должны учитывать этот факт, поскольку данное положение поставит на повестку дня международных переговоров следующие основные вопросы:

- какие типы средств производства могут производиться в развивающихся странах и в какой период времени?
- какие типы средств производства в конечном счете могут экспортироваться развивающимися странами и в какие районы?
- в каких областях сталкиваются интересы развивающихся и развитых стран?

56. Ввиду отсутствия источников достоверной информации по проектам участники Первого консультативного совещания могут оказаться не в состоянии полностью ответить на эти вопросы. Однако они могут предпринять определенные шаги к их решению. Например, могут быть рассмотрены следующие вопросы:

Ряд развивающихся стран в настоящее время конкурирует с

традиционными производителями, экспортируя простые станки.

- Каковы перспективы в этой области?
- Являются ли развитые страны по-прежнему заинтересованными в крупномасштабном производстве этих категорий средств производства?
- В общем плане на какие уступки готовы пойти развитые страны в рамках нового международного разделения труда в обмен на новые рынки, которые открываются в связи с индустриализацией развивающихся стран?

(Вышеприведенные вопросы могут быть поставлены также и в отношении других товаров, например, продукции текстильной промышленности).

#### УЧАСТИЕ ГОСУДАРСТВ В НАЦИОНАЛЬНОМ ПЛАНИРОВАНИИ И СОТРУДНИЧЕСТВЕ

57. В развивающихся странах необходимым условием развития отрасли, производящей средства производства, является наличие системы промышленного планирования. Сектор средств производства занимает центральное место в процессе индустриализации и, следовательно, требует тщательного государственного планирования. Данное соображение не является чисто умозрительным, оно подтверждается необходимостью. Промышленная структура определяется долгосрочными направлениями, касающимися средств производства и их интеграции 31/.

58. Следует особо указать на один из основных аспектов совместного планирования спроса или предложения на машины и оборудование в развивающихся странах, особенно в случае стран, где заложена основа производства средств производства. Массовый импорт оборудования, особенно комплексных установок, может ограничить мобильность зарождающейся местной промышленности по производству средств производства. По этой причине одна из основных функций планирования состоит в том, чтобы при инвестировании проектов сохранять необходимую гибкость и защищать местную отрасль производства средств производства. Ряд

развивающихся стран 32/ с различным успехом следует такой политике. Это безусловно требует высокого уровня подготовки кадров, который во многих странах еще не достигнут. В то же время можно следовать такой политике путем использования организационных структур, включающих, например, национальный инженерно-технический потенциал, и путем устранения бюрократических препон 33/.

59. Помощь в области планирования может явиться первым практическим шагом в направлении промышленного сотрудничества, и в данной области ЮНИДО может сыграть важную роль.

60. Вторым важным фактором является то, что как развитые, так и развивающиеся страны должны признать роль, которую государство призвано играть в области производства средств производства. Промышленное сотрудничество относится к общей сфере межгосударственных отношений, и вследствие этого сами правительства должны определять приоритеты в области развития 34/.

61. Часто указывается на риск, с которым сталкиваются иностранные инвесторы в развивающихся странах, в частности риск, связанный с экспроприацией или национализацией, который имеет место, несмотря на усилия свести его до минимума путем мероприятий, предпринимаемых в области промышленности. Однако меньший упор делается на риск, с которым сталкиваются развивающиеся страны; этот риск является столь же реальным, как и опасения иностранных инвесторов. В период активной промышленной перестройки, характеризующейся непрерывным процессом поглощения, слияния и даже закрытия предприятий, в развитых странах с рыночной экономикой, нестабильность одного из партнеров может вызвать серьезные проблемы для развивающихся стран. Стратегия нового партнера в отношении принимающей страны, может значительно отличаться от политики первоначального инвестора или лицензиара, и возникающие в связи с этим трудности подчас отрицательно отражаются на и без того хрупкой отрасли производства средств производства, созданной в развивающихся странах 35/. Развитые страны должны четко представлять себе эти проблемы. В случае смены партнеров могут также возникать проблемы, касающиеся передачи

гарантий на государственном уровне или их стабильности на протяжении любого установленного периода времени.

62. В случае стран с централизованно планируемой экономикой государство непосредственно участвует в коммерческих операциях и в предоставлении технической помощи для промышленных операций. В развитых странах с рыночной экономикой государство, как правило, является всего лишь пассивным партнером, содействующим тем или иным образом деятельности своих предприятий в области экспорта. Иногда оно берет также на себя ответственность за риски 36/.

63. Правительства развивающихся стран автоматически участвуют в создании проектов в секторе средств производства. В ряде случаев жизнеспособность таких проектов в краткосрочной и ближайшей перспективе не гарантируется ввиду типа инвестирования, отсутствия необходимой инфраструктуры и требуемой подготовки персонала. Частные предприниматели, если таковые имеются, вряд ли возьмут на себя риск финансирования такой деятельности, и поэтому государство должно обеспечить стимулирование решения общих организационных вопросов, в частности, руководство системой образования и технической подготовкой. Совершенно ясно, что не скоординированная политика в области развития средств производства связана с серьезным риском полной неудачи, и вследствие этого вмешательство государства является крайне важным.

64. В развитых странах государство может проявить инициативу в направлении укрепления промышленного сотрудничества с развивающимися странами. Сектор средств производства не является однородным: иногда в нем доминируют крупные предприятия, обладающие монополией или олигополией, иногда он представлен многочисленными мелкими и средними предприятиями, зачастую проявляющими активную и новаторскую деятельность. Однако такие мелкие и средние предприятия не обладают свободой действий, которая дала бы им возможность выйти на арену межконтинентальных операций; поэтому их участие в промышленном сотрудничестве

требует организации и поддержки со стороны государства. Тем не менее для малых и средних развивающихся стран удобнее сотрудничать с малыми и средними по размеру предприятиями из развитых стран, чем с крупными предприятиями. Такой тип сотрудничества не относится к числу легких и не налаживается сам по себе.

65. Соответственно, это наталкивает на мысль о структурном двустороннем или многостороннем сотрудничестве в рамках этого сектора, и одной из форм такого сотрудничества могут быть долгосрочные соглашения.

66. Вышеизложенные соображения позволяют определить методологии логического обсуждения круга вопросов на Первом консультативном совещании по производству средств производства и подразумевают следующее:

- 1) В качестве первого шага было бы желательно согласовать ряд основных критериев в отношении сектора средств производства, как то: определение этого сектора, его структурные характеристики, признание имеющих в настоящее время место диспропорций и необходимости их устранения.
- 2) "Технология на службе развития" увязывает анализ технологической сложности данного сектора со стратегией, которую должны принять группы развивающихся стран, с тем чтобы получить доступ в этот сектор. Главный упор следует делать на малые и средние страны, которые в настоящее время либо располагают слабой технологической базой в этой отрасли, либо вообще не имеющие такой базы. Однако это не означает, что можно игнорировать проблемы более крупных развивающихся стран, где отрасль производства средств производства уже достигла определенной зрелости. Соответственно, представляется необходимым выявить новые средства планирования в дополнение к существующим и оказывать помощь в разработке проектов, относящихся к производству средств производства. Одним из таких средств,

которое может оказаться полезным для развивающихся стран, мог бы стать предлагаемый метод анализа сложности технологических процессов 37/. Руководящие принципы, которые будут разработаны Консультативным совещанием, должны обеспечить более точный анализ этой проблемы и позволить осуществить менее глобальный по своему характеру подход, позволяющий в большей степени учитывать региональные реальности.

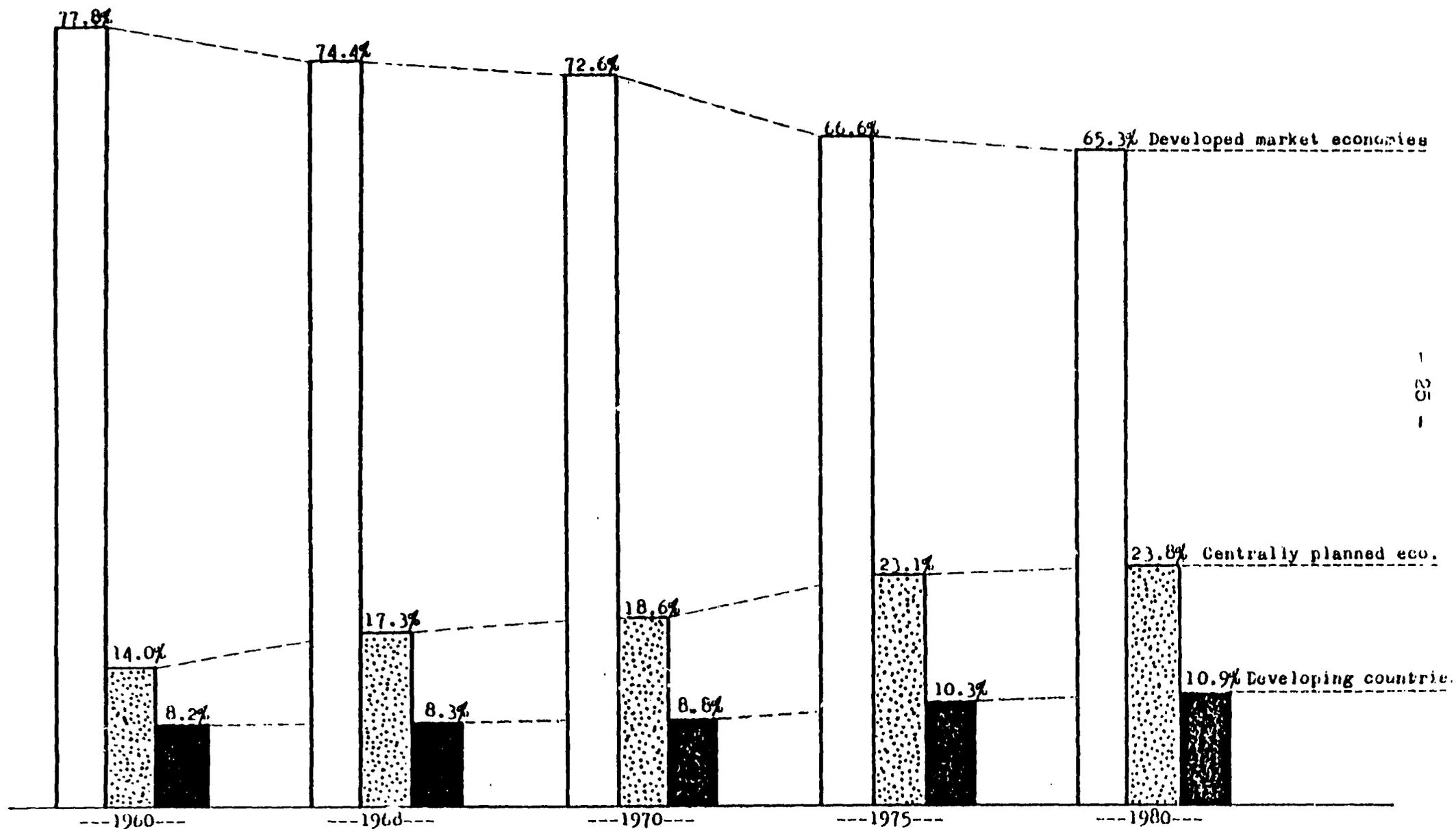
- 3) Римская декларация предусматривает широкую передачу предприятий развивающимся странам. Если это станет реальностью, то возникнет явная необходимость в разработке концепции промышленного сотрудничества через систему долгосрочных переговоров. Данное Консультативное совещание призвано обеспечить необходимую основу для решения этого сложного вопроса международного сотрудничества.

Graph 1

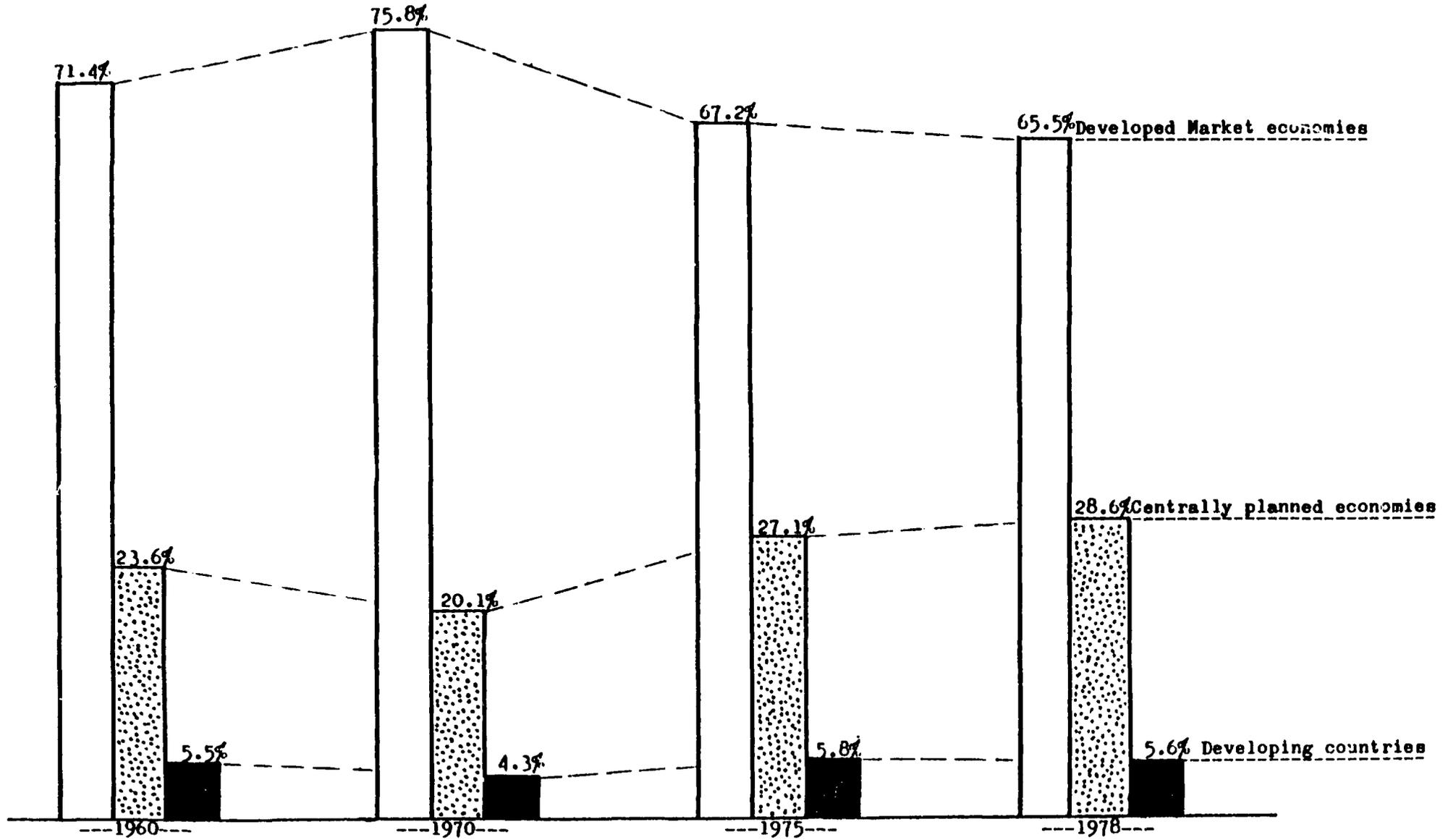
Structure of World Manufacturing Value Added by Economic Groupings

1960-1980

%



Structure of World Production by Value Added (ISIC) 30  
by Economic Groupings and 1975 Constant Prices  
 1975 = 100



2000

ALTERNATIVE PICTURES FOR THE YEAR 2000  
BY GROUPS OF DEVELOPING COUNTRIES

2000

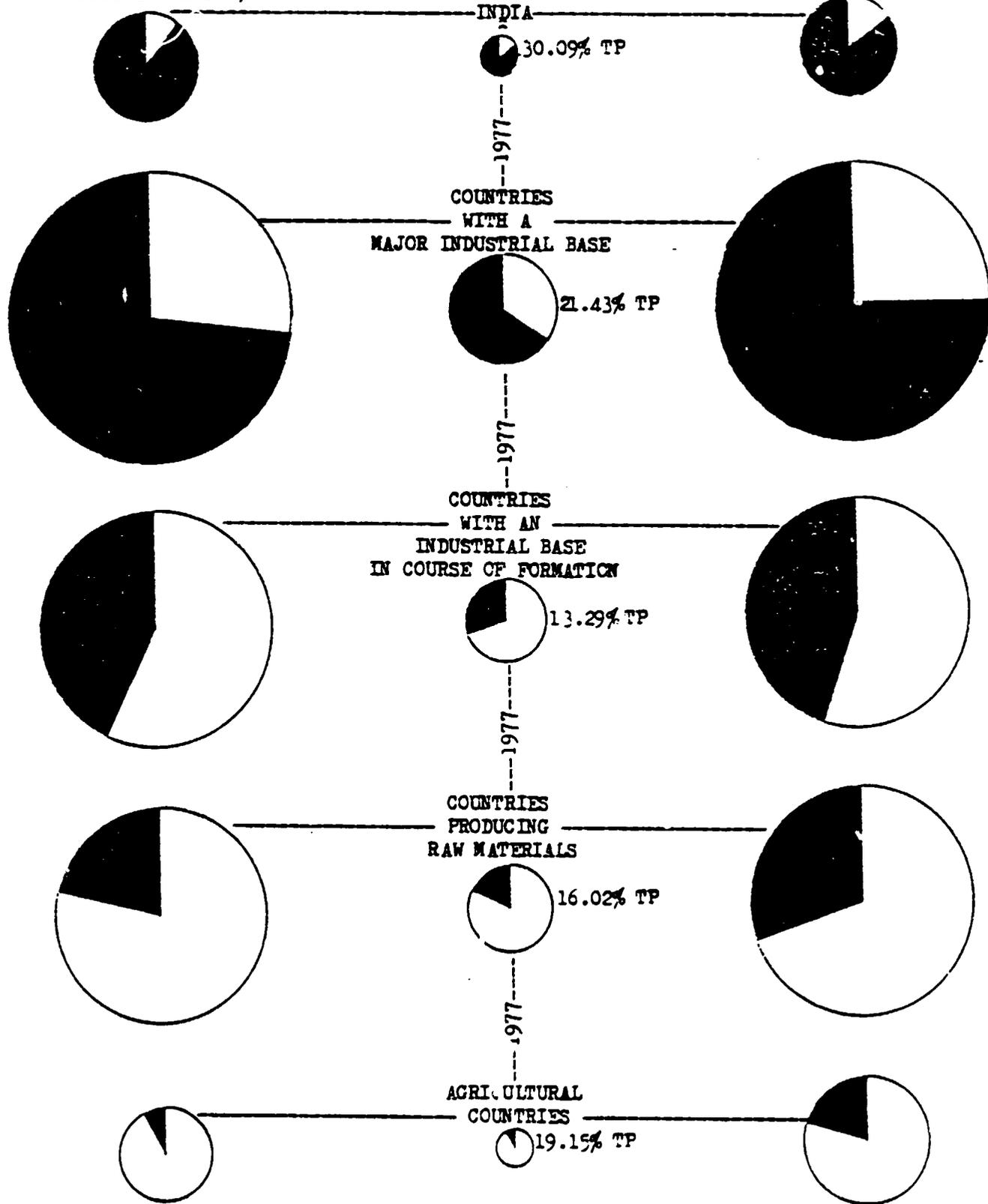
**ALTERNATIVE I**

(The poorest countries "do not improve" their situation)

(The area limited by the circles give the consumption of capital goods and the dark parts-give the production)

**ALTERNATIVE II**

(The poorest countries "improve" their situation)



TP = Total Population (India + Developing countries = 100) ex. China.

Scale: For INDIA the consumption for 1977 was around 9 billions US dollars.

N.B.

Original values in constant US dollars 1977

Note: The main difference between the two alternative comes from the relative position of the poorest countries, i.e. the last two groups of (raw materials producer and agricultural) countries which improve their consumption and their self sufficiency: Production/Consumption for the year 2000.

Примечания по теме I

- 1/ Читатель, который хотел бы более подробно ознакомиться с определением средств производства, должен обратиться к справочному исследованию "Краткий обзор всемирного исследования по производству средств производства: прогресс, потенциальные возможности и поставляемые на рынок товары, элементы стратегии и международного сотрудничества", подготовленного для Первого консультативного совещания.
- 2/ Экономическое значение средств производства, общих для всех отраслей промышленности, весьма велико, поскольку на них приходится приблизительно 40 процентов стоимости всех товаров производственного назначения. Грань между ними и предыдущей категорией провести трудно. В отношении одного конкретного типа товара их технические характеристики могут меняться в зависимости от того, для каких отраслей промышленности он предназначен.
- 3/ Эта оценка дана на основе статистических данных ОЭСР ("Livraisons de 100 produits industriels". Les industries mécaniques et électriques dans les pays membres de l'OCDE, 1973-1976, Paris, 1978). Предполагается, что общее производство товаров машиностроения и электротехнической промышленности на 20 процентов превышает оценку окончательной стоимости средств производства.
- 4/ К.Р. Парамесвар (Исполнительный директор компании "Бхарат хеви электрикал лимитед, Нью-Дели): Изучение вопроса о развитии сектора средств производства на Глобальном подготовительном совещании для Первого консультативного совещания по производству средств производства, проведенном Индией и ЮНИДО с 24 по 28 ноября 1980 года.
- 5/ Важное значение имеет корреляция "r" между существующей промышленностью по производству средств производства и национальными изобретениями, измеряемыми числом заявок на регистрацию патентов в стране гражданами этой страны. См. P.F. Gonod: "Transfert des industries et dépendance technologique dans les pays en développement" - Mondes en Développement No.23, 1978.
- 6/ Nathan Rosenberg, Professor Economics, Stanford University: Perspectives on Technology - Cambridge University Press, 1976.
- 7/ Исключая Албанию, Вьетнам, Китай и Корейскую Народно-Демократическую Республику.

8/ Внимание читателя обращается на относительность представленных данных, собранных на основе имеющейся статистической информации. Например, при расчете в текущих ценах соответствующие доли в мировом производстве трех основных рассмотренных групп данного сектора были следующими:

	<u>1963</u>	<u>1970</u>	<u>1975</u>
Развитые страны с рыночной экономикой	66,6%	65,6%	67,2%
Страны с централизованно планируемой экономикой	30,6%	31,00	27,1%
Развивающиеся страны с рыночной экономикой	2,8%	3,4%	5,8%

В отношении 1970 года, в плане сравнения, соответствующие части отличаются, когда они приводятся а) в ценах 1963 года, б) в ценах 1965 года. Результаты для обоих случаев следующие:

	<u>a</u>	<u>b</u>
Развитые страны с рыночной экономикой	60,0%	75,8%
Страны с централизованно планируемой экономикой	36,7%	20,1%
Развивающиеся страны с рыночной экономикой	3,2%	4,3%

Таким образом, изменение года, за который рассчитывается дефлятор цен, ведет к значительным колебаниям в результатах; при этом наблюдается тенденция к завышению результатов по странам с рыночной экономикой, отличающимся высокими темпами инфляции. В связи с этим следует учитывать лишь порядок величины, о котором свидетельствуют эти показатели.

9/ Статистические данные о производстве средств производства в Китае представлены в цифрах, отражающих валовое производство. В 1979 году это производство оценивалось в 122 млрд.долл. Добавленная стоимость, оцениваемая в размере 30% этого валового производства, составит 19 млрд. в долларах 1975 года.

Расчеты произведены в исследовании "Развитие производства средств производства в Китае".

- 10/ Анализ опыта Индии в создании черной металлургии свидетельствует о наличии основного ядра производства. Такое ядро производства составляют различные виды тяжелого и сложного электрооборудования, высокопроизводительное механическое оборудование, контрольно-измерительное оборудование, регулировочное оборудование, оборудование по контролю за каталитическим процессом и в целом любое оборудование, позволяющее модулировать и контролировать систему. Это основное ядро представляет собой крупную ставку: для тех стран, которые сумеют осуществить комплексный подход и пересечь рубикон, это открывает возможности для конкурентоспособности экспорта на международных рынках. См. "Документ по истории вопроса", подготовленный секцией секторальных исследований Отдела промышленных операций ЮНИДО, для семинара по стратегии и методам содействия развитию производства средств производства в развивающихся странах, Алжир, 7-11 декабря 1979 года.
- 11/ Сингапур и Гонконг являются исключениями; их производство, будучи сильно ориентировано на внешнюю торговлю, часто создает ошибочное представление об импортно-экспортных операциях.
- 12/ "The New Industrial Countries and Their Impact on Western Manufacturing" by Anthony Edwards - The Economist Intelligence Unit Ltd. - EIU Special Report No.73 - 1979.
- 13/ Эта основная характеристика является отправной точкой для темы № 2, предложенной для Первого консультативного совещания по производству средств производства.
- 14/ Таким образом, анализ таблиц затраты-выпуск для Соединенных Штатов Америки показывает, что производство металлорежущих станков требует прямых поставок со стороны 47 отраслей или 56 отраслей, если принять во внимание необходимую инфраструктуру (согласно данным двухцифровой стандартной промышленной классификации). В области сельскохозяйственного машиностроения выявлено 31 звено. С.Елекоев, старший научный сотрудник Института мировой экономики и международных отношений Академии наук, Москва, СССР: Экономические аспекты и социальные последствия развития производства средств производства в развивающихся странах. Глобальное подготовительное совещание для Первого консультативного совещания по производству средств производства, Варшава, Польша, 24-28 ноября 1980 года.

- 15/ См. "Les biens de capital dans les pays en développement - situation actuelle, perspectives, éléments et stratégie" - IREP Grenoble/UNIDO May 1980.
- 16/ За исключением Японии.
- 17/ См. G. Mistral - International Division of Labour - in: Vers une nouvelle division internationale du travail? - Revue d'économie industrielle - 4th quarter 1980.
- 18/ EURO Economics: Exports markets for industrial complexes - present position and future prospects - Eurofinance, April 1978.
- 19/ С. Елекоев: см. выше примечание 14/.
- 20/ См. исследование "Перспективы черной металлургии на 1990 г." - Часть I, Досье Е, стоимость проектов. ЮНИДО/IS.213, 23 февраля 1981 года.
- 21/ Научно-исследовательский машиностроительный технологический и экономический институт, Прага, Чехословакия: Исследование "Станкостроительная промышленность", - ЮНИДО, 1980 год.
- 22/ Gerhard Fels: "The Choice of Industry Mix in the Division of Labour between Developed and Developing Countries - Institut für Weltwirtschaft, Kiel, 1971.
- 23/ См. "Перспективы черной металлургии на 1990 год", часть I: см. выше примечание 20/.
- 24/ 1978, 1979 и 1980 годы не были включены ввиду отсутствия полных статистических данных.
- 25/ См. "Перспективы черной металлургии на 1990 год", часть 2: Предложения в отношении перспектив, ЮНИДО/IS.213/Add.1, 23 февраля 1980 года.
- 26/ Robert U. Ayres: "Prévision technologique et planification à long terme" - Hommes et techniques, 1972.
- 27/ ЛИДО - Римская цель в области промышленного развития.
- 28/ UNCTAD/IV.TD.185 Дополнение 1 - май 1976 года.
- 29/ Interfuturs - Face aux futurs - Pour une maîtrise du vraisemblable et une gestion de l'imprévisible. OECD, Paris 1979

30/

Питер Ф. Друкер в своей последней книге "Управление производством в бурные времена" предлагает новые гипотезы и концепции в отношении перспектив международного разделения труда, философия которых отличается от точки зрения, одобренной в резолюциях Организации Объединенных Наций. Он считает, что к концу века решающим фактором будет долевое распределение производства; у нас нет "ни теорий, ни концепций, ни критериев оценки" в отношении долевого распределения производства; однако это идет вразрез с традиционными представлениями о внешней торговле, национальной экономике и товарах, и со всеми этими факторами, вместе взятыми. Отныне мы являемся свидетелями "транснациональной интеграции", которая не является тем же самым, что "интернационализация производства". В отличие от второго первое не обязательно предполагает наличие довольно широкого многонационального предприятия, а скорее "транснациональной конфедерации", в условиях которой многонациональная компания будет скорее выполнять роль компании по сбыту, чем производственной компании, и окажется в состоянии сперативно менять на управление. Интеграция предприятия будет зависеть в большей степени от контроля рынков, чем от контроля капитала. Автор придерживается мнения, что "долевое распределение производства" - это наиболее реальная надежда - возможно, единственная надежда - которой располагает большинство развивающихся стран перед лицом катастрофического взрыва в увеличении числа молодых людей, достигших трудового возраста и ищущих рабочее место". Многонациональные компании должны обеспечить производственную работу. Работа, требующая более сложной технологии и управления, будет выполняться в промышленно развитых странах. Это предложение основывается на технологическом прогнозировании, в соответствии с которым "современная производственная технология двадцатого века, конвейерное производство, в значительной степени исчезнут в промышленно развитых странах до 1995 года и фактически будут заменены автоматическими линиями. Лишь развивающиеся страны будут продолжать использовать такую технологию". Многонациональные компании являются каналами доступа на рынки промышленно развитых стран. Автор сознает, что большая степень зависимости развивающихся стран от новых транснациональных компаний будет постоянно создавать серьезную политическую напряженность в развивающихся странах. В то же время он признает, что уже сейчас можно считать свершившимся фактом то, что "нет больше места для суверенитета во взаимозависимом экономическом мире".

- 31/ Вот почему ЮНИЦО придает особое значение планированию в этом секторе и проводит экспериментальные мероприятия в ряде стран, в частности в Мексике.
- 32/ Например, в Аргентине, где представилась возможность использовать 45% национальных компонентов в первой атомной электростанции. См. Jorge A. Sabato и Oscar Wortman "Apertura del paquete tecnologico para la Central Nuclear de Atucha", ОЕА, январь 1974 г. Что касается политики "Бразильских фильтров", то см. Presidency of the Republic "Basic Plan for Scientific and Technological Development 1973-1974", июнь 1973 г., A.C. Bandeira and G.R. Coarcy "A renovacao do sistema da propriedade industrial no Brasil", ПИИТ - ОАЕ, 2 мая 1973 года. О политике Андского пакта см. Junta del Acuerdo de Cartagena, Grupo de tecnologia "Desagregación del paquete tecnológico" - 14 марта 1974 года.
- 33/ Об организационных механизмах см. "Технологическая самообеспеченность развивающихся стран: на пути к оперативным стратегиям" ЮНИЦО/МСХК.133, 15 ноября 1979 года, и Pierre F. Gonod: "Les mécanismes organisés nationaux du transfert technologique" - Communication au 1er Congrès Pan-américain sur le transfert technologique, 19-25 October 1980, Mexico.
- 34/ Альберт Коппе, профессор экономики в католическом университете города Лувен (Бельгия); Доминго Суграниес, Генеральный секретарь международного христианского союза директоров-предпринимателей (ЮНИАПАК), Брюссель, авторы статьи Entreprises Travaillant dans les pays en voie de développement et contrats de solidarité, в книге "Vers des contrats de solidarité" - Travail et Société - Institut International d'Etudes Sociales, Genève - July 1978.
- 35/ См., например: Доминирующее положение транснациональных корпораций в работе "Le marché international". Монография по электротехнической промышленности. R.S. New Farmer - UNCTAD/ST/MD/13 - Conséquences pour les pays en développement des pratiques commerciales restrictives des sociétés transnationales dans l'industrie de l'équipement électrique: Monographie sur le Brésil". Etude rédigée par B. Epstein et K.R.V. Mirow - UNCTAD/ST/MD/9.

36/ Таким образом было создано Бельгийское общество по международному инвестированию в стране, принимающей Первсе консультативное совещание по производству средств производства. Это общество организовано совместно государственным и частным секторами. По сути дела, оно дополняет бельгийский финансовый аппарат на уровне постоянных фондов для удовлетворения возрастающих потребностей иностранных государств и особенно развивающихся стран. Альберт Коппе и Доминго Сурграниес: см. выше примечание 34/.

37/ В Алжире должно быть проведено первое испытание этого метода и осуществлено его оперативное приспособление к местным условиям.



