



**TOGETHER**  
*for a sustainable future*

## OCCASION

This publication has been made available to the public on the occasion of the 50<sup>th</sup> anniversary of the United Nations Industrial Development Organisation.



**TOGETHER**  
*for a sustainable future*

## DISCLAIMER

This document has been produced without formal United Nations editing. The designations employed and the presentation of the material in this document do not imply the expression of any opinion whatsoever on the part of the Secretariat of the United Nations Industrial Development Organization (UNIDO) concerning the legal status of any country, territory, city or area or of its authorities, or concerning the delimitation of its frontiers or boundaries, or its economic system or degree of development. Designations such as “developed”, “industrialized” and “developing” are intended for statistical convenience and do not necessarily express a judgment about the stage reached by a particular country or area in the development process. Mention of firm names or commercial products does not constitute an endorsement by UNIDO.

## FAIR USE POLICY

Any part of this publication may be quoted and referenced for educational and research purposes without additional permission from UNIDO. However, those who make use of quoting and referencing this publication are requested to follow the Fair Use Policy of giving due credit to UNIDO.

## CONTACT

Please contact [publications@unido.org](mailto:publications@unido.org) for further information concerning UNIDO publications.

For more information about UNIDO, please visit us at [www.unido.org](http://www.unido.org)



08783 - R

ОРГАНИЗАЦИЯ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ ПО ПРОМЫШЛЕННОМУ РАЗВИТИЮ

---

**ПЕРВОЕ  
КОНСУЛЬТАТИВНОЕ  
СОВЕЩАНИЕ  
ПО  
НЕФТЕХИМИЧЕСКОЙ  
ПРОМЫШЛЕННОСТИ**

Мехико, 12–16 марта 1979 года

---

**ДОКЛАД**

Distr.  
LIMITED  
ID/227  
(ID/WG.291/9/Rev.1)  
22 March 1979  
RUSSIAN  
ORIGINAL: ENGLISH

Пояснения

Один баррель равен 42 галлонам США.

В данном документе используются следующие сокращения организаций:

АСЕАН	Ассоциация стран Юго-Восточной Азии
ВОИС	Всемирная организация интеллектуальной собственности
ГОИК	Организация промышленных консультаций стран Персидского залива
ЕЭС	Европейское экономическое сообщество
КЕФИК	Европейский совет федерации производителей химических товаров
ОАПЕК	Организация арабских стран-экспортеров нефти
ОПЕК	Организация стран-экспортеров нефти
ОЭСР	Организация экономического сотрудничества и развития
СЭВ	Совет экономической взаимопомощи
ЦПРАГ	Центр промышленного развития арабских государств
ЮНКТАД	Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию
ЮНСИТРАЛ	Комиссия Организации Объединенных Наций по международному торговому праву

## ПРЕДИСЛОВИЕ

Вторая Генеральная конференция Организации ООН по промышленному развитию (ЮНИДО), состоявшаяся в Лиме, Перу, в марте 1975 года, рекомендовала ЮНИДО включить в свои мероприятия систему постоянных консультаций между развитыми и развивающимися странами с целью увеличения доли развивающихся стран в мировом промышленном производстве на основе расширенного международного сотрудничества ( ID/CONF.3/31, глава IV, пункт 66).<sup>1/</sup>

Генеральная Ассамблея на своей седьмой специальной сессии в сентябре 1975 года резолюцией 3362 (S-VII) приняла решение о том, чтобы система консультаций, к созданию которой призывала Лимская декларация и План действий, была создана на глобальном, региональном, межрегиональном и секторальном уровнях<sup>2/</sup> и чтобы ЮНИДО по просьбе заинтересованных стран служила форумом переговоров по соглашениям в области промышленности между развитыми и развивающимися странами и между самими развивающимися странами.

Совет по промышленному развитию на своих десятой и одиннадцатой сессиях в 1976 и 1977 гг. постановил созывать консультации между странами-членами с участием представителей заинтересованных стран, включая должностных лиц правительств, а также представителей промышленности, профсоюзов, групп потребителей и проч.<sup>3/,4/</sup> Совет

1/ "Доклад Второй Генеральной конференции Организации Объединенных Наций по промышленному развитию" (ID/CONF.3/31), глава IV "Лимская декларация и План действий по международному промышленному развитию и сотрудничеству", пункт 66.

2/ "Официальные отчеты Генеральной Ассамблеи, седьмая специальная сессия, Дополнение № 1, пункт 3.

3/ Там же, тридцать первая сессия, Дополнение № 16, пункт 60.

4/ Там же, тридцать вторая сессия, Дополнение № 16, пункт 162.

уполномочил проведение консультаций по таким важным секторам промышленности, как производство удобрений, черная металлургия, производство кожи и кожевенных изделий и производство растительных масел и жиров. На своей двенадцатой сессии в 1978 году Совет по промышленному развитию уполномочил ЮНИДО созвать консультативное совещание по нефтехимической промышленности.

Совет по промышленному развитию на своей двенадцатой сессии в 1978 году уполномочил ЮНИДО провести консультативное совещание по нефтехимической промышленности.<sup>5/</sup>

Первое консультативное совещание по нефтехимической промышленности было созвано в Мексике 12 - 16 марта 1979 года.

---

<sup>5/</sup> Там же, Тридцать третья сессия, Дополнение № 16, пункт 168 а).

СОДЕРЖАНИЕ

<u>Глава</u>		<u>Пункты</u>	<u>Страница</u>
	ВВЕДЕНИЕ	1	7
	ЗАКЛЮЧЕНИЯ И РЕКОМЕНДАЦИИ	2	8
I.	ОРГАНИЗАЦИЯ РАБОТЫ СОВЕЩАНИЯ	3 - 11	16
II.	ПЕРВОЕ ВСЕМИРНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ЮНИДО ПО НЕФТЕХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ: 1975-2000 гг.	12 - 20	18
III.	СОЗДАНИЕ РАБОЧЕЙ ГРУППЫ ПО ВОПРОСАМ МИРОВОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ И СПРОСА НА НЕФТЕХИМИЧЕСКИЕ ПРОДУКТЫ	21 - 28	20
IV.	МЕРЫ СОДЕЙСТВИЯ СБЫТУ НЕФТЕХИМИ- ЧЕСКИХ ПРОДУКТОВ, ПРОИЗВОДИМЫХ В РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАНАХ	29 - 42	22
V.	ПОДГОТОВКА ТИПОВОЙ ФОРМЫ КОНТРАКТА НА ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ ПАТЕНТОВ И НОУ-ХАУ В НЕФТЕХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ	43 - 78	26

Приложения

I.	Список участников	35
II.	Список документов	46

## ВВЕДЕНИЕ

1. Первое консультативное совещание по нефтехимической промышленности состоялось в Конференц-центре Министерства иностранных дел Мексики, Мехико, с 12 по 16 марта 1979 года. В Совещании приняло участие 149 участников (приложение I), представлявших правительства, промышленность, профсоюзы и группы потребителей от 52 стран и 12 международных, межправительственных и неправительственных организаций.



## ЗАКЛЮЧЕНИЯ И РЕКОМЕНДАЦИИ

2. Совещание пришло к согласию по следующим рекомендациям:

Создание постоянной рабочей группы по вопросам  
мирового предложения и спроса на нефтехимические  
продукты

а) ЮНИДО создать постоянную рабочую группу по вопросам мирового предложения и спроса на нефтехимические продукты со следующим кругом ведения:

- i) подготовка и регулярное обновление прогноза спроса на нефтехимические продукты в главных странах-потребителях, а также на региональном и мировом уровнях на 10-летний период, выраженного в данных о спросе на основные нефтехимические продукты;
- ii) подготовка и регулярное обновление прогноза имеющегося в наличии сырья для производства основных нефтехимических продуктов на региональном и мировом уровнях на 10-летний период;
- iii) подготовка и регулярное обновление оценки эксплуатирующихся, создающихся и планирующихся мощностей и их реальной возможности обеспечить поставки основных нефтехимических продуктов в главных странах-производителях, а также на региональном и мировом уровнях;
- iv) распространение вышеуказанного прогноза спроса и предложения на соответствующие отдельные промежуточные и конечные продукты;
- v) предложение странам предоставлять ЮНИДО новейшие данные, необходимые рабочей группе.

б) рабочая группа по вопросам мирового предложения и спроса на нефтехимические продукты должна собирать информацию по 10 основным нефтехимическим продуктам: этилену, пропилену, бутadiену, бензолу, параксилолу, ортоксилолу, толуолу, метанолу, аммиаку, ацетилену; и по следующим промежуточным и конечным нефтехимическим продуктам: акрилонитрилу, капролактаму, диметилтерефталату (ДМТ), терефталовой кислоте (ТФК), стиролу, хлористому винилу, полихлорвинилу, высоко- и низкоплотному полиэтилену, полипропилену, полистриролу, стиролбутadiеновому каучуку (СБК), акриловым и полиамидным и полиэфирным волокнам; и по другим продуктам в соответствии с мнением рабочей группы;

с) ЮНИДО как секретариат предлагаемой рабочей группы должна пригласить участвовать в рабочей группе следующих лиц:

- i) представителей ССВ, ОЭСР и ОПЕК;
- ii) представителей таких групп стран, как Андская группа, АСЕАН и ОАПЕК, Организация промышленных консультаций стран Персидского залива (ГОИК), и Центр промышленного развития арабских государств (ЦПРАГ);
- iii) представителей промышленных ассоциаций или федераций, образуемых такими группами стран, как КЕФИК и Клуб химической промышленности АСЕАН;
- iv) представителей отдельных стран, которые являются или которые могут стать крупными потребителями или производителями нефтехимических продуктов;
- v) представителей таких других организаций системы Организации Объединенных Наций, как ЭКЕ и ЮНКТАД;

d) рабочая группа должна собраться на свое первое совещание в сентябре 1979 года, а затем собираться дважды в год. Накануне первого совещания Рабочей группы должны быть проведены совещания на региональном уровне для систематизации информации, которой располагают страны, входящие во все географические регионы;

e) рабочая группа должна установить свои собственные процедуры, методы своей работы и формы подготовки своих заключений для публикации.

#### Доработка Всемирного исследования ЮНИДО

f) Секретариат ЮНИДО должен подготовить пересмотренный вариант Всемирного исследования для его представления Второму консультативному совещанию с учетом замечаний, высказанных в ходе совещания участниками, замечаний, представленных позднее в письменной форме, а также результатов работы Рабочей группы;

g) В пересмотренном Всемирном исследовании ЮНИДО следует учесть влияние на конкурентоспособность нефтехимических продуктов, определяющееся воздействием роста стоимости энергии на стоимость таких продуктов, как металлы, стекло и бумага, которые в некоторых видах конечного использования являются в настоящее время предпочтительными альтернативами нефтехимическим продуктам.

Сбыт нефтехимических продуктов, производимых  
в развивающихся странах

Важность нефтехимической промышленности  
для развивающихся стран

h) Поскольку нефтехимическая промышленность перерабатывает сырье, экспортируемое развивающимися странами, и потребляет большое количество энергии, то ее следует считать одной из отраслей промышленности, которая сделает значительный вклад в достижение целей Лимской декларации;

i) Развивающиеся страны, располагающие нефтяными и газовыми ресурсами, могут обладать все большим конкурентным преимуществом при создании этой отрасли промышленности; поэтому рекомендуется, чтобы в будущем предприятия основных и промежуточных продуктов строились предпочтительно в этих развивающихся странах с учетом таких других компонентов затрат, как рабочая сила, оборудование и транспортировка конечных продуктов на рынки, а также социально-экономические факторы;

j) Развивающиеся страны к 1985 году существенно увеличат свое производство нефтехимических продуктов. Однако после 1985 года потребуются дальнейшее увеличение производства для удовлетворения растущего спроса на их собственных рынках, а также увеличения их доли на мировых рынках.

Взаимная заинтересованность развивающихся и развитых  
стран в развитии нефтехимической промышленности

k) Развитие нефтехимической промышленности в развивающихся странах будет выгодно для других стран, если она будет производить продукты по более низкой стоимости; это окажет также положительное влияние на экономику развитых стран, учитывая вероятный экспорт услуг и оборудования, необходимых для создания этой промышленности в развивающихся странах. И развивающиеся и развитые страны крайне заинтересованы в сокращении или в отказе от непрекращающегося расхода небеспредельных ресурсов типа сопутствующего газа, сбрасываемого на факел.

Меры правительств развитых и развивающихся стран

1) Для обеспечения благоприятной основы роста нефтехимической промышленности в развивающихся странах и для облегчения торговли нефтехимическими товарами между всеми странами правительства развитых и развивающихся стран должны:

- i) осуществлять и применять к нефтехимической промышленности соответствующие решения, принятые другими международными форумами, которые служат интересам активной индустриализации развивающихся стран;
- ii) не ограничивать - за исключением особых случаев типа молодых отраслей промышленности - импорт нефтехимических продуктов посредством излишне высоких тарифных и скрытых барьеров или ограничительной деловой практики.

#### Меры правительств развитых стран

m) Для обеспечения стабильной долгосрочной основы импорта нефтехимических продуктов, производимых в развивающихся странах, правительства развитых стран должны принять всевозможные меры, чтобы:

- i) не препятствовать заключению долгосрочных контрактов между промышленностью в их странах и производителями в развивающихся странах;
- ii) не предоставлять государственную помощь действующим нефтехимическим предприятиям или не развивать новые производственные мощности, которые оказываются экономически неконкурентоспособными в честной конкуренции с товарами из развивающихся стран.

#### Меры правительств развивающихся стран

n) В своих согласованных усилиях, направленных на достижение Лимской цели, правительства развивающихся стран должны:

- i) изучить долгосрочную роль, которую нефтехимические продукты, дополняющие естественные продукты, могут сыграть в достижении национальных целей в таких областях как сельское хозяйство, жилищное строительство, транспорт и строительство;
- ii) активизировать и расширять рынки готовых нефтехимических продуктов путем оказания поддержки мероприятиям по проведению научных исследований, необходимых для приспособления видов использования к потребностям местного рынка и климатическим условиям;
- iii) содействовать направлению инвестиций в предприятия производных нефти, изготавливающие конечную продукцию, необходимую для страны;

- iv) поддерживать создание единиц, производящих основные и промежуточные нефтехимические продукты, с помощью финансирования инвестиционных гарантий, стимулов и т.д.;
- v) содействовать сотрудничеству с другими развивающимися странами, производящими основные и промежуточные нефтехимические продукты, в частности в создании предприятий производных нефти, для производства конечной продукции.

#### Меры нефтехимической промышленности

o) Международная нефтехимическая промышленность на ее современном этапе перестройки должна оказывать помощь развивающимся странам в увеличении их доли в общем мировом производстве нефтехимических продуктов на основе технологической и экономической оправданности путем:

- i) более широкого использования сырья, имеющегося в развивающихся странах, на основе создания новых нефтехимических предприятий;
- ii) оказания помощи развивающимся странам в создании и эксплуатации нефтехимических предприятий на основе совместных предприятий или иных взаимно согласованных мер;
- iii) оказания помощи развивающимся странам в сбыте их нефтехимических продуктов на мировых рынках путем заключения средне- и долгосрочных соглашений, как например, долгосрочных соглашений о сбыте или других соглашений;
- iv) включения в передачу технологии развивающимся странам таких мер, как: 1) помощь в разработке новых видов использования, соответствующих местным условиям; 2) создание консультативных служб для оказания поддержки освоению рынка; и 3) исследования и разработки по новым видам конечного использования нефтехимических продуктов типа использования пластмасс в секторах сельского хозяйства, жилищного строительства, тароупаковки, транспорта и строительства.

Меры ЮНИДО:

р) ЮНИДО должна принять следующие меры и информировать Второе консультативное совещание о достигнутых результатах:

- i) информировать все правительства и заключениях и рекомендациях Совещания и предложить им представить свои замечания по мерам, рекомендованным правительствам;
- ii) информировать круги, представляющие нефтехимическую промышленность в развитых и развивающихся странах, по таким соответствующим каналам, как федерации и объединения, о заключениях и рекомендациях совещания и предложить им представить свои замечания о мерах, рекомендованных промышленности;
- iii) изучить способы привлечения подрядчиков-строителей к участию в быстром развитии нефтехимической промышленности на справедливой и равноправной основе;
- iv) продолжать исследования сбыта, включая долгосрочные соглашения о сбыте нефтехимических продуктов, как средства упорядочения потока нефтехимических продуктов на сложившиеся и будущие рынки;
- v) активизировать свои усилия по содействию инвестированию в нефтехимическую промышленность в развивающихся странах, примером чему может служить совещание Андской группы по содействию проектам в области нефтехимии, которое предстоит провести в Мадриде в октябре 1979 года;
- vi) разработать пути и средства обеспечения сотрудничества между развивающимися и развитыми странами, а также между самими развивающимися странами в создании предприятий производных нефти в развивающихся странах, которые не располагают ни финансовыми, ни сырьевыми ресурсами;
- vii) изучить такие альтернативные источники сырья для нефтехимического производства, как природный газ, уголь и ферментационный спирт; провести совещание группы экспертов по этому вопросу; и сообщить о результатах Второму консультативному совещанию;
- viii) провести подробное исследование по сопутствующему газу, который в настоящее время сбрасывается на факел в нефтедобывающих развивающихся странах, с тем чтобы дать ясную картину преимуществ разработки экономических проектов использования этих ресурсов, идущих в отходы.

Подготовка типового контракта на лицензирование  
ноу-хау и патентов в нефтехимической промышленности  
(меры Секретариата ЮНИДО)

д) Подготовить типовой контракт на лицензирование патентов и ноу-хау в нефтехимической промышленности и ряд принципов его применения. Придерживаться следующего графика:

Первый проект ЮНИДО - к 31 августа 1979 года

Письменные замечания по первому проекту ЮНИДО - к 30 ноября 1979 года

Второй проект ЮНИДО - к 29 февраля 1980 года

Обсуждение второго проекта ЮНИДО совещанием группы экспертов - июнь 1980 года

Третий проект ЮНИДО, учитывающий замечания совещания группы экспертов - к октябрю 1980 года (этот проект будет представлен Второму консультативному совещанию в 1981 году)

г) Предложить странам, лицензиарам и лицензиатам сотрудничать с ЮНИДО путем предоставления примеров лицензионных соглашений и письменных предложений по вопросам, которые должен охватывать типовой контракт, без ущерба для конфиденциальных и секретных положений таких соглашений;

в) Подготовить пособие по имеющейся технологии в нефтехимической промышленности и ряд положений о методах отбора наиболее подходящей технологии. При необходимости ЮНИДО следует созвать совещания групп экспертов для обзора обранной информации перед ее опубликованием;

т) Подробно изучить положения о выплате вознаграждений по лицензионным соглашениям, практикуемой в нефтехимической промышленности, в такие сроки, чтобы представить их вышеупомянутому совещанию группы экспертов в июне 1980 года;

и) Собрать и проанализировать опыт развивающихся стран по прецедентам арбитража, имеющим отношение к химической промышленности, с тем чтобы рекомендовать Второму консультативному совещанию новые правила и процедуры и, возможно, новый форум, более компетентный в случаях арбитража по таким технически сложным делам;

у) изучить возможность применения к нефтехимическим предприятиям типовых контрактов, которые она разрабатывает для завода по производству удобрений, и подготовить конкретные рекомендации для обсуждения на Втором консультативном совещании.

## Второе консультативное совещание

### Созыв Второго консультативного совещания

в) Второе консультативное совещание должно быть создано в 1981 году для анализа осуществления рекомендаций Первого консультативного совещания.

### Место проведения Второго консультативного совещания

х) Представитель правительства Турции предложил провести Второе консультативное совещание в его стране. Это предложение было горячо принято всеми участниками.

### Продолжение работы Бюро

у) Бюро Первого консультативного совещания должно собраться в качестве подготовительного комитета ко Второму консультативному совещанию в июле 1979 года и в сентябре 1980 года с целью соответственно: i) обзора последующих мероприятий и ii) подготовки рекомендаций по вопросам повестки дня Второго консультативного совещания.

## Сопутствующие международные совещания

### Второй международный семинар по нефтехимической промышленности, Багдад, ноябрь 1979 года

з) Участники должны принять к сведению, что делегация Ирака заявила, что Второй международный семинар по нефтехимической промышленности состоится в Багдаде 8-13 ноября 1979 года в сотрудничестве с ЦПРАГ, КНИДО и ГОИК. Цель семинара заключается в разработке заключений и рекомендаций, которые помогли бы развивающимся странам в развитии их нефтехимической промышленности. Он послужит также форумом обмена опытом и техническим ноу-хау между странами, экспортирующими и импортирующими технологию.

### Совещание по содействию проектам в области нефтехимической промышленности

аа) Участники должны принять также к сведению, что КНИДО зовет в Мадриде в октябре 1979 года совещание по вопросам содействия инвестированию. Для участия в этом совещании кроме организаторов нефтехимических проектов в странах Андской группы будут приглашены также представители потенциальных капиталовкладчиков и международных финансовых учреждений.



## I. ОРГАНИЗАЦИЯ РАБОТЫ СОВЕЩАНИЯ

### Торжественное открытие совещания

3. Первое консультативное совещание по нефтехимической промышленности было торжественно открыто Его Превосходительством Президентом Мексики Хосе Лопесом Портильо 12 марта 1979 года.

4. С обращением к участникам Совещания выступил Исполнительный директор ЮНИДО д-р Абдель Рахман Хан.

5. С обращением к участникам Совещания выступил также заместитель директора по промышленному производству ПЕМЕКС Сесар О.Баптиста.

### Выборы Председателя

6. Председателем Совещания был избран управляющий нефтехимического развития ПЕМЕКС Хосе Луис Гарсиа Луна (Мексика).

### Выборы четырех заместителей Председателя

7. Были выбраны следующие заместители Председателя:

Шаукат АКРАУИ (Ирак), консультант Министерства промышленности и полезных ископаемых

Юргенс ХАЙС, Представитель Европейского совета федераций химической промышленности (КЕФИК)

А.И.ЮДАЕВ (Союз Советских Социалистических Республик), Председатель Объединения нефтехимических предприятий Башкирской АССР

Абду СИБИ (Сенегал), технический директор Африканского общества нефтепереработки

### Принятие повестки дня

8. Совещание приняло следующую повестку дня:

1. Открытие совещания

2. Выборы Председателя и заместителей Председателя

3. Первое всемирное исследование по нефтехимической промышленности: 1975-2000 годы, и предложение о создании рабочей группы по мировому предложению и спросу на нефтехимические продукты

4. Обсуждение следующих вопросов:

Будущее мировое производство нефтехимических продуктов до 2000 года и размещение новых производственных мощностей, которые позволили бы развивающимся странам достичь соответствующей доли, определенной в Лимской декларации и Плане действий по промышленному развитию и сотрудничеству.

Меры, рекомендованные заинтересованным сторонам в развитых и развивающихся странах, для достижения вышеупомянутого на основе сотрудничества в следующих областях:

A. Маркетинг

1. Доступ на существующие рынки

Меры по устранению барьеров в международной торговле типа: а) тарифов, б) количественных ограничений, с) скрытых барьеров в области торговли и д) ограничительной деловой практики.

2. Корректировка производства

Мероприятия, необходимые для корректировки нефтехимического сектора, которые бы облегчили развитие нефтехимической промышленности развивающихся стран и поглощение нефтехимических продуктов из развивающихся стран.

3. Активизация и расширение рынков

Сотрудничество между странами с целью активизации и расширения рынков нефтехимических продуктов.

4. Совместные предприятия

Расширение сотрудничества в области маркетинга в рамках соглашений и совместных предприятий, основанных на справедливых и равноправных условиях.

B. Передача технологии

Принципы, на которых должен основываться типовой контракт, охватывающий лицензирование процесса и ноу-хау, и руководящие положения для его разработки ЮНИДО.

5. Утверждение доклада Совещания.

Создание рабочих групп

9. Совещание постановило создать рабочие группы с целью обсуждения и подготовки заключений и рекомендаций для обсуждения на пленарном заседании по следующим вопросам:

сбыт нефтехимических продуктов, производимых  
в развивающихся странах

типовой контракт на лицензирование для нефтехимической  
промышленности

Заключения и рекомендации первой группы приведены в пункте 2 (j - p),  
а второй группы - в пунктах 50-78.

#### Утверждение доклада и закрытие сессии

10. Доклад Совещания, включая заключения и рекомендации рабочих групп, были единодушно приняты на пленарном заседании 16 марта 1979 г. С заявлением на закрытии Совещания выступил заместитель министра промышленного хозяйства и развития д-р Серхио Гарсиа Рамирес.

#### Документация

11. Документы, изданные до Совещания, перечислены в приложении II.

#### II. ПЕРВОЕ ВСЕМИРНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ЮНИДО ПО НЕФТЕ- ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ: 1975-2000 годы

12. Секретариат ЮНИДО предложил вниманию Совещания Первое всемирное исследование, являющееся одной из первых попыток оценить положение в нефтехимической промышленности в мире. Исследование показало, что:

а) развивающиеся страны в 1975 году производили примерно 8 процентов всего объема нефтехимических продуктов и что - в зависимости от принятой гипотезы - к 2000 году эту долю можно увеличить до 18-35 процентов;

б) спрос на нефтехимические продукты в развитых странах с рыночной экономикой, начиная с 1974 года, характеризовался застоем, что привело к временному избытку предложения нефтехимических продуктов;

с) с 1972 года в структуре стоимости производства нефтехимических продуктов наблюдался серьезный сдвиг, в результате чего доля общей стоимости, приходящаяся на исходные материалы в стоимости этилена возросла с 44% в 1972 году примерно до 80% текущих цен спот на нефть. Поэтому рентабельность нефтехимического производства в будущем будет в большой степени зависеть от цен на исходные материалы, а не от масштабы производства.

d) для строительства нефтехимических предприятий во всем мире с 1980 по 2000 год потребуются средства порядка 500-700 миллиардов долл. США;

e) для достижения целей Лимской декларации и Плана действий потребуется более активное международное сотрудничество.

13. В Исследовании предлагаются следующие основные средства международного сотрудничества:

a) создание рабочей группы для анализа мирового предложения и спроса на отдельные нефтехимические продукты на срок до 10 лет. Рабочая группа могла бы подготовить расчеты по своей авторитетности подобные расчетам Рабочей группы ЮНИДО/ФАО/МБРР по удобрениям, которая проводит аналогичную работу в течение последних семи лет;

b) анализ целей в области производства нефтехимических продуктов различных групп стран, основанных на анализах проектов, осуществляемых в мире в настоящее время и планируемых на будущее;

c) подготовка альтернативных ситуативных разработок будущего развития промышленности в мировом масштабе.

14. Было выражено удовлетворение по поводу того, что в Исследовании принят объективный подход к экономическим, социальным и политическим проблемам, связанным с мировым развитием нефтехимической промышленности. Однако было отмечено, что без ознакомления с основными расчетами представляется невозможным оценить соответствие Исследования и данных, содержащихся в Добавлении к Исследованию.

15. Было выражено общее согласие относительно того, что прогнозы спроса на нефтехимические продукты в развитых странах с рыночной экономикой завышены, поскольку оценки ЮНИДО были подготовлены в середине 1977 года, а с тех пор изменились условия, и другие прогнозы спроса были пересмотрены в сторону понижения.

16. Несколько участников подчеркнуло важность учета той роли, которую стоимость и наличие сырьевых материалов будут играть в развитии нефтехимической промышленности мира. Так, например, было отмечено, что ввиду недавнего резкого повышения цен на нефть доля стоимости производства этилена, которую можно отнести к стоимости сырья, составляет, по-видимому, порядка 80 процентов по сравнению, примерно, с 40 процентами семь лет тому назад.

17. В Исследовании необходимо было уделить больше внимания возможностям использования природного газа как нефтехимического производства. Необходимо также проанализировать альтернативные источники сырья и представить доклад Второму консультативному совещанию.

18. Было отмечено, что для производства некоторых металлов, бумаги и стекла требуется больше энергии, чем для производства нефтехимических продуктов, которые часто используются в качестве заменителей. Поэтому представляется важным изучить влияние повышения стоимости энергии на стоимость этих материалов, с тем чтобы можно было точно оценить будущий спрос на нефтехимические продукты. Было также предложено - ввиду невозможности получения некоторыми развивающимися странами некоторых природных материалов на благоприятных условиях - проанализировать и разработать использования заменителей нефтехимических продуктов.

19. В ходе обсуждения была подчеркнута важность интеграции развития нефтехимической промышленности в развивающихся странах и инженерных служб, а также производства оборудования для нефтехимических предприятий. Понимание этой задачи откроет возможности сотрудничества между развивающимися странами и между развивающимися и развитыми странами.

20. Было достигнуто согласие относительно того, что ЮНИДО подготовит пересмотренное Исследование по нефтехимической промышленности с учетом серьезных и быстрых изменений в мировой обстановке, особенно тех, которые произошли за шесть месяцев до марта 1979 года. Было признано, что изменения в нефтехимической промышленности происходят настолько быстро и имеют настолько далеко идущий характер, что ЮНИДО будет необходимо обновлять Исследование на регулярной основе. С этой связи была подчеркнута необходимость создания рабочей группы по мировому предложению и спросу на нефтехимические продукты.

### III. СОЗДАНИЕ РАБОЧЕЙ ГРУППЫ ПО ВОПРОСАМ МИРОВОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ И СПРОСА НА НЕФТЕХИМИЧЕСКИЕ ПРОДУКТЫ

21. Собрание обсудило документ ( ID/WG.291/5 ), в котором Секретариат ЮНИДО изложил рекомендации Глобального подготовительного совещания к консультативному совещанию по нефтехимической промышленности, а также дальнейшую информацию относительно предложения о создании рабочей группы.

22. Учитывая быстрые изменения обстановки в нефтехимической промышленности, было достигнуто согласие о целесообразности предложения о создании рабочей группы и о необходимости проведения регулярных совещаний этой группы для обновления собираемой информации и составляемых прогнозов. Участники высказались в поддержку создания рабочей группы, поскольку они сочли, что результаты ее работы могли бы оказать им помощь в планировании развития нефтехимической промышленности.

23. Была также отмечена тенденция занижения данных о спросе на нефтехимические продукты в некоторых развивающихся странах, что приводит к тому, что новые мощности оказываются недостаточными для удовлетворения спроса.
24. Секретариат ЮНИДО сообщил о том, что он обратился к СЭВ, ОЭСР и ОПЕК с просьбой об оказании содействия в создании и работе рабочей группы. Была выражена надежда, что эти организации дадут положительный ответ, поскольку делегации стран-членов каждой из этих организаций, принимавших участие в настоящем совещании, поддержали предложение о создании рабочей группы.
25. Что касается 23 продуктов, которые ЮНИДО предложила изучить рабочей группе, то было предложено и одобрено добавить к вышеупомянутым продуктам толуол и ацетилен. Было высказано мнение, что охватить все 25 продуктов одновременно задача неимоверно трудная; поэтому был рекомендован поэтапный подход, начиная со сбора информации по основным нефтехимическим продуктам. Согласно другому мнению, рабочей группе для подготовки исследования по основным нефтехимическим продуктам необходимо будет изучить важные промежуточные и конечные продукты. Было признано, что рабочая группа должна подготовить прогнозы по основным нефтехимическим продуктам, а также по промежуточным и конечным продуктам.
26. Было предложено, чтобы круг ведения рабочей группы определенно предусматривал подготовку и регулярное обновление данных об эксплуатирующихся, создающихся и планируемых мощностях.
27. Совещание отметило, что секретариат ЮНИДО предложил (ID/WG.291/5) рабочей группе разработать прогнозы и предложения спроса на отдельные нефтехимические продукты сроком на десять лет на основе трех различных ситуативных разработок. Было указано, что эти ситуативные разработки не могут быть разработаны самой рабочей группой, а их следует разработать ЮНИДО под руководством этой группы.
28. Было признано, что рабочей группе необходимо будет собираться каждые полгода и что первое совещание следует провести в сентябре 1979 года. Было предложено, чтобы до совещания самой рабочей группы проводились региональные совещания, с тем чтобы информация, поступающая от стран одного и того же региона, могла бы использоваться для обсуждения рабочей группой. Это предложенное нашло широкую поддержку.

#### IV. МЕРЫ СОДЕЙСТВИЯ СБЫТУ НЕФТЕХИМИЧЕСКИХ ПРОДУКТОВ, ПРОИЗВОДИМЫХ В РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАНАХ

29. Секретариат ЮНИДО представил документ "Меры в области сбыта, которые необходимо принять правительствам и промышленным кругам развитых и развивающихся стран в целях увеличения доли развивающихся стран в мировом нефтехимическом производстве" ( ID/WG.291/6 ). Этот документ основывается на рекомендациях, содержащихся в докладе Глобального подготовительного совещания ( ID/WG.291/2 ) и в докладе Регионального совещания для арабских государств по подготовке консультаций по нефтехимической промышленности ( UNIDO/EK.59 ). В нем учтены также рекомендации Первого всемирного исследования ЮНИДО по нефтехимической промышленности: 1975-2000 годы ( UNIDO/ICIS.83 and Add.1).

30. Для облегчения сбыта нефтехимических продуктов, производимых в развивающихся странах, можно принять следующие меры:

а) создание рабочей группы по мировому предложению и спросу на нефтехимические продукты;

б) оценка вероятного конкурентного преимущества развивающихся стран-производителей нефти в создании новых нефтехимических мощностей, особенно тех из них, которые основываются на использовании серьезных запасов сопутствующего газа, сбрасываемого в настоящее время на факел;

в) совместные предприятия, которые эксплуатировали бы сопутствующий газ, имеющийся в наличии в развивающихся странах, для производства нефтехимических продуктов;

г) поддержка правительств развитых стран заключению долгосрочных контрактов на поставки с производителями нефтехимических продуктов развивающихся стран;

д) поддержка правительств развитых стран мерам по снижению и, в конечном итоге, ликвидации барьеров в торговле нефтехимическими продуктами;

е) меры правительств развивающихся стран по стимулированию производства основных, промежуточных и готовых продуктов, включая, в частности, снижение барьеров в торговле, содействие развитию дополняющего производства между развивающимися странами и созданию совместных предприятий для нисходящих отраслей промышленности;

ж) меры самой нефтехимической промышленности, в том числе долгосрочные контракты на поставки и иные соглашения по сбыту нефтехимических продуктов, производимых в развивающихся странах, включая техническую помощь в разработке новых видов конечного использования.

31. Было заявлено, что будущий спрос на нефтехимические продукты зависит от цен на сырье. Многие развивающиеся страны-производители нефти производят большие количества сопутствующего газа. На Ближнем Востоке ежегодно на факел сбрасывается предположительно 100 миллиардов кубометров сопутствующего газа, что соответствует 2 миллионам баррелей нефти в день стоимостью порядка 10 миллиардов долл.США. Поэтому ЮНИДО было предложено провести подробное исследование по этому вопросу с целью четкого выяснения преимуществ создания проектов совместных предприятий между развивающимися странами-производителями газа и развитыми странами для производства нефтехимических продуктов. Подобные проекты совместных предприятий между развитыми и развивающимися странами, размещенные в развивающихся странах, могут обладать следующими преимуществами:

- a) надежные поставки сырьевых материалов по умеренным ценам;
- b) менее сложные и более экономичные проекты ввиду наличия этана как сырья для производства этилена;
- c) наличие средств предотвращения загрязнения окружающей среды и решение проблем размещения предприятий в развитых странах;
- d) поставки нефтехимических продуктов по более низким ценам, что ускорит закрытие малорентабельных предприятий в развитых странах.

32. Другой участник указал, что Совещанию следует учесть реальность перестройки нефтехимической промышленности в мировых масштабах, которая неизбежно произойдет в будущем. Для того, чтобы такая перестройка оказалась выгодной для всех заинтересованных сторон, ее необходимо планировать. Ее можно планировать, поскольку правительства даже стран с рыночной или смешанной экономикой имеют возможности оказывать влияние на ход событий. Поэтому было бы полезно и целесообразно, чтобы ЮНИДО подготовила вышеупомянутое исследование.

33. Участники признали, что развивающиеся страны нуждаются в помощи в сбыте нефтехимических продуктов и, в частности, в разработке видов использования таких продуктов в сельском хозяйстве, жилищном строительстве и в других секторах экономики. Было указано, что проблемы сбыта различны в отношении: а) массовых нефтехимических продуктов; и б) нефтехимических продуктов специального назначения. Что касается массовых нефтехимических продуктов, то можно считать рациональным быть владельцем производственных установок и нести полную ответственность за сбыт продукции, в то время как для нефтехимических продуктов специального назначения требуется помощь опытного производителя. На такую помощь приходится 8-12 процентов продажной цены нефтехимических продуктов, и она иногда обретает форму, которая не позволяет развивающейся стране квалифицироваться в области сбыта. Поэтому было высказано мнение, что такая помощь должна предоставляться на справедливых и равноправных условиях, что позволит развивающейся стране квалифицироваться в области сбыта в течение пяти лет.



34. Был задан вопрос развивающимся странам, имеющим рынки нефтехимических продуктов, но не имеющим нефтяных и газовых ресурсов, о том, будут ли они заинтересованы в создании совместных предприятий для переработки основных и промежуточных химических продуктов, импортируемых из страны-производителя нефти, в конечную продукцию для сбыта на местном рынке. Такое сотрудничество оказалось бы полезным средством расширения сбыта нефтехимических продуктов, производимых в развивающихся странах.

35. Другой участник подчеркнул, что промышленность нефтехимии такова, что она служит бедным группам и группам населения со средними доходами в развивающихся странах, а не богатым слоям населения, которые предпочитают натуральные продукты синтетическим. Он также указал, что для того, чтобы нефтехимическая промышленность сделала эффективный вклад в достижение цели Лимской декларации - производство развивающимися странами к 2000 году 25 процентов объема мировой промышленной продукции, - развивающимся странам следует возможно скорее приступить к развитию этой отрасли промышленности. А ее развитие требует денег, сбыта, материалов и управленческих навыков; самым важным представляется в данном случае навыки управления, которые необходимо осваивать на практике. Ноу-хау, с его точки зрения, представляется менее важным, поскольку его легко закупить. Развивающимся странам следует приступить к перестройке промышленности для развития управленческих навыков, в которых они будут нуждаться позже для обратной интеграции, связанной с изготовлением основных и промежуточных нефтехимических продуктов.

36. Другой участник, обладающий опытом в области совместных предприятий, указал, что сотрудничество в подобных предприятиях может стать односторонним в том случае, когда иностранный партнер получает наибольшую выгоду от этого предприятия. Поэтому он рекомендовал, чтобы ЮНИДО изучила вопрос о совместных предприятиях в нефтехимической промышленности, с тем чтобы можно было сделать выводы из опыта развивающихся стран, который можно было бы в будущем применить в глобальном масштабе.

37. Внимание участников было обращено на ту роль, которую сотрудничество между развивающимися странами могло бы сыграть в расширении рынков нефтехимических товаров. Такое сотрудничество следует основывать на взаимном интересе соответствующих сторон, и оно должно учитывать различия основных промежуточных и конечных продуктов. Для осуществления такого сотрудничества были рекомендованы соглашения о гарантиях сбыта и иные формы соглашений. Представитель от другой страны указал, что сотрудничество между развивающимися странами может распространяться и на использование ноу-хау, которое более развитые из развивающихся стран накопили в ходе развития своей промышленной нефтехимии. Эти два предложения встретили широкую поддержку.

38. Было разъяснено положение частных предприятий этой отрасли промышленности в странах с рыночной экономикой. Было указано, что в данном случае роль правительств ограничивается тем, что они определяют рамки деятельности промышленности, используя правила конкуренции, законодательство о трестах и монополиях; кроме того, правительства выполняют функции общего управления в вопросах экономики и финансов. Правительства не могут заставить частную промышленность инвестировать за рубежом или передавать свою технологию, как не могут они и навязывать ей перемещение. Кроме того, ни одна из этих стран не может уступить часть своего рынка производителю из развивающейся страны, поскольку такие меры потребуют сочетания интересов, что приведет к нарушению антитрестовского законодательства или законодательства о монополиях.

39. Для сбыта нефтехимических продуктов в странах ОЭСР у производителей из развивающихся стран есть два пути:

а) сбывать сами продукты, подчиняясь законам конкуренции, включая антидемпинговое законодательство;

б) найти партнера из страны-получателя, который бы взял на себя сбыт их товаров.

Не существует никаких причин, по которым нефтехимическая промышленность в таких странах отказалась бы оказать помощь в создании нефтехимической промышленности в развивающихся странах на экономически национальной основе. Такое сотрудничество можно было бы стимулировать путем предоставления партнерам из развитых стран: а) гарантий поставок сырья по умеренным ценам; б) приемлемого финансового режима; и с) свободы перевода дивидендов от прибылей, получаемых предприятиями. Не забывая, естественно, о прибыльности, нефтехимическая промышленность стран с рыночной экономикой понимает, что она могла бы сыграть определенную роль в развитии нефтехимической промышленности развивающихся стран. С этой целью она готова предложить любую форму экономического и технического сотрудничества, включая предынвестиционные исследования, подготовку квалифицированного персонала и разработку специально приспособленных к их условиям продуктов.

40. В последние годы происходят существенные сдвиги в мировом нефтехимическом производстве. В международное разделение труда в этой отрасли промышленности во все большей степени включаются страны, располагающие ресурсами дешевого углеводородного сырья. В этих странах все шире развивается производство продукции широкой номенклатуры, часть которой поставляется в те развитые страны, которые недостаточно обеспечены углеводородным сырьем. Импорт в эти страны как нефтехимического сырья, так и продуктов более высокой степени обработки, дает возможность достигать сокращения и издержек производства нефтехимических продуктов и повышать конкурентоспособность готовой продукции. В этом смысле поставки из этих стран сырья и товаров более высокой степени обработки улучшают международное разделение труда и дают выгоды потребителям из развитых стран.

41. Другая точка зрения заключалась в том, что в развитии нефтехимической промышленности необходимо в принципе учитывать два основных фактора: концепцию сбыта, которая предполагает наличие потребителей с определенной покупательной способностью, и интересы тех развивающихся стран, у которых нет отечественных ресурсов нефти и газа. Для этих стран особо удобно начинать промышленную деятельность с производства конечных продуктов, поскольку такое производство трудоемко, оно не требует существенных капиталовложений, а предприятие может быть рентабельным и при размере меньшем, чем нефтехимический завод. На более позднем этапе возможна восходящая интеграция.

42. Совещание признало необходимым создать рабочую группу по сбыту нефтехимических продуктов, производимых в развивающихся странах, с целью дальнейшего обсуждения этого вопроса и подготовки проекта заключений и рекомендаций для их обсуждения на пленарной сессии (пункт 2, j - p). Было также признано, что перечень мероприятий, подготовленный Секретариатом ЮНИДО, должен стать полезным исходным документом для дискуссий в рамках рабочей группы ( ID/WG.291/6 , стр.7-11).

#### V. ПОДГОТОВКА ТИПОВОЙ ФОРМЫ КОНТРАКТА НА ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ ПАТЕНТОВ И НОУ-ХАУ В НЕФТЕХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

##### Основные принципы типовой формы контракта

43. Секретариат ЮНИДО представил Советанию документ "Подготовка типовой формы контракта, охватывающего лицензирование патентов и ноу-хау в области нефтехимической промышленности" ( ID/WG.291/4 ). Этот документ основывается на рекомендации, содержащейся в докладе Глобального подготовительного совещания, и в нем перечисляются основные принципы, которые это совещание наметило в качестве основы для подготовки типовой формы контракта.

44. На основе этих рекомендаций в документе ЮНИДО определяются следующие основные элементы типового контракта, которые необходимо обсудить:

- a) определение пакета ноу-хау и доступ к усовершенствованию процесса;
- b) обязательства лицензиата;
- c) эксплуатационные гарантии и испытания;
- d) механические гарантии;
- e) обязательства лицензиара-контрактора по ликвидации дефектов оборудования;

- f) страхование дефектов проектирования;
- g) соглашения о выплате лицензионного вознаграждения;
- h) подготовка кадров;
- i) доступ на экспортные рынки;
- j) урегулирование споров и арбитраж.

Этот перечень не является исчерпывающим, и была выражена надежда, что участники добавят другие пункты, которые они считают важными. Было, в частности, указано, что типовая форма контракта ЮНИДО должна охватывать все пункты, которые представляются важными с точки зрения развивающихся стран. Так, например, одним из моментов, не нашедшим отражения в перечне ЮНИДО, является механизм, необходимый для получения максимально возможного количества оборудования у местных поставщиков в развивающихся странах. Другие предложения касались полезности подготовки кодекса справедливой практики в области лицензирования.

45. Секретариат ЮНИДО указал, что простое лицензионное соглашение может и не обеспечивать никаких эксплуатационных гарантий и не содержать положений о ликвидации дефектов, которые развивающиеся страны на Глобальном подготовительном совещании хотели включить в типовую форму контракта. Поэтому в документе ЮНИДО приводятся три других типа контрактов, аналогичных типовым формам контракта, который в настоящее время готовится на строительство предприятия по производству удобрений. Была выражена точка зрения, что даже эти четыре варианта контрактов могут не отражать всех типов контрактов, которые бы развивающиеся страны хотели использовать.

46. Было обращено внимание на Принципы соглашений о лицензировании, подготовленные ВОИС, Кодекс поведения в области передачи технологии, подготовленный ЮНКТАД, и Правила арбитража, подготовленные ЮНСИТРАЛ.

47. Совещание приняло к сведению деятельность ЮНКТАД в области передачи технологии. Секретариат ЮНИДО и представитель секретариата ЮНКТАД подтвердили, что секретариаты сотрудничают в целях достижения взаимодополняемости и исключения дублирования их работы. Секретариат ЮНИДО подчеркнул, что при рассмотрении контрактов, применимых для какого-то одного промышленного сектора, разрабатывается практическая форма контракта, которую можно было бы легко использовать.

#### Создание рабочей группы по типовой форме контракта

48. Совещание постановило создать рабочую группу с целью подготовки заключений и рекомендаций для обсуждения на пленарной сессии. Рабочей группе был определен следующий круг ведения:

а) рассмотреть основные принципы, на которых основывался бы типовой контракт, охватывающий лицензирование патентов и ноу-хау;

б) дать дальнейшее определение этих принципов и разработать руководящие положения для подготовки такого типового контракта;

с) подготовить предложения относительно того, как ЮНИДО могла бы своевременно подготовить такой типовой контракт для представления его Второму консультативному совещанию в 1981 году. Кроме того, рабочей группе было также предложено избрать своего собственного председателя и заместителя председателя.

#### Организация работы Рабочей группы

49. Рабочая группа провела 14 и 15 марта 1979 года заседания с целью подготовки принципов разработки типового контракта, охватывающего лицензирование ноу-хау и патентов в нефтехимической промышленности.

50. Рабочая группа избрала своим Председателем и заместителем Председателя Лотара П.Хельмета и С.С.Сачдева.

#### Вид типового контракта, который следует подготовить

51. Было достигнуто согласие о том, что ЮНИДО желательно подготовить такой типовой контракт, но была подчеркнута трудность этой задачи.

52. Было высказано мнение, что один типовой контракт может найти применение в отношении процесса, использующегося для изготовления нефтехимических продуктов всех типов; однако для максимального обеспечения конкретности типового контракта было рекомендовано подготовить технические приложения к типовому контракту по двум или более конкретным продуктам.

53. Было также согласовано, что ЮНИДО следует подготовить принципы использования этого типового контракта, поскольку основной целью этого мероприятия является оказание помощи менее опытным лицензиатам в развивающихся странах.

54. Было также указано, что в дополнение к помощи в переговорах по лицензионным соглашениям развивающиеся страны нуждаются в совете при выборе источников технологии. Поэтому Рабочая группа рекомендовала ЮНИДО подготовить пособие по альтернативным источникам нефтехимической технологии.

55. Было признано, что в дополнение к контракту на лицензирование и основные инженерные работы необходимо подготовить подробный инженерно-строительный контракт. Было отмечено, что секретариат ЮНИДО готовит типовые формы контракта на строительство предприятия по производству

удобрений, и высказано предположение, что ЮНИДО могла бы изучить возможность использования этого контракта в нефтехимической промышленности.

Принципы, которых ЮНИДО следует придерживаться при подготовке типового контракта

56. По наиболее важным моментам, которые должны охватывать типовой контракт, были предложены нижеследующие принципы.

Пакет ноу-хау по процессу и доступ к совершенствованию процесса

57. Согласованы следующие принципы:

a) степень и характер представляемой информации должны при необходимости охватывать запатентованную информацию, информацию о собственности и иную важную информацию о ноу-хау;

b) лицензиар должен предоставлять новейшую информацию по процессу, являющемуся предметом контракта и известную ему на дату окончания контракта;

c) информация, касающаяся совершенствования и модификации процессов, определенных в соглашении, предоставляется на взаимной основе между лицензиаром и лицензиатом в течение срока действия соглашения;

d) при необходимости в пакет могут быть включены и оговорены на основе отдельных документов (отдельного документа), требующего (требующих) отдельной оплаты, такие иные формы промышленной собственности, как торговые знаки;

e) между договаривающимися сторонами должны быть четко оговорены любые ограничения правового или договорного характера, связанные с правом использования патентов или продажи ноу-хау;

f) лицензионное соглашение может предусматривать помощь лицензиара в освоении рынка и в технических услугах, необходимых для сбыта данного продукта.

58. По пункту f) было выражено мнение о том, что лицензиату могла бы быть предоставлена возможность покупать продукты у лицензиара для наращивания местного рынка до начала производства. Лицензиат мог бы использовать лаборатории лицензиара, разрабатывающие продукцию, для разработки конкретных видов использования продукта в стране

лицензиата. Ему должна быть предоставлена возможность воспользоваться помощью лицензиара в создании технических служб по данному продукту до начала его производства на предлагаемом предприятии.

59. Такие другие услуги, как помощь в подготовке кадров, обслуживании и управлении могут быть предметом договоренности между сторонами и обеспечиваться на основе отдельных соглашений и дополнительных платежей.

#### Обязательства лицензиата

60. Совещание пришло к согласию о том, что в типовой контракт можно включить следующие основные обязательства лицензиата:

а) соблюдать конфиденциальность и секретность соответствующих статей в течение согласованного периода, не превышающего обычно десяти лет;

б) эксплуатировать предприятие в соответствии с основными требованиями процесса и в рамках спецификации процесса и вести полный эксплуатационный учет, если он оговаривается в лицензионном соглашении;

в) разрешать инспекцию производственного предприятия лицензиаром в ходе строительства и эксплуатации в сроки и на ограниченные периоды, как это оговорено между этими двумя сторонами.

#### Эксплуатационные гарантии

61. Было признано, что типовой контракт должен очень четко определять разделение ответственности между лицензиаром и подрядчиком предприятия в отношении эксплуатации предприятия во избежание расплывчатости обязательств. Секретариату ЮНИДО было поручено точно разработать методы достижения этого.

62. Было признано, что по обычному лицензионному соглашению лицензиар несет ответственность за основную инженерную часть, а подрядчик отвечает за подробную инженерную часть.

63. Было также признано, что лицензиар сможет обеспечить более серьезные гарантии, если он будет обладать правом проверки подробной инженерной части.

64. Было признано, что типовой контракт должен содержать гарантии по максимально возможной ответственности за:

а) мощность предприятия;

б) качество продукции и ее обрабатываемость с целью применения ее в определенных видах использования;

- с) потребление основного сырья и вспомогательных средств;
- д) качество выбросов и стоков;
- е) качество и сроки действия катализатора.

#### Процедуры гарантийных испытаний

65. Были согласованы следующие принципы:

- а) гарантийные испытания должны проводиться лишь после определенного периода стабильной, постоянной и непрерывной эксплуатации предприятия, демонстрирующей устойчивость его работы;
- б) конкретное число дней не может оговариваться в типовом контракте, поскольку оно будет зависеть от процесса;
- с) испытательная эксплуатация должна проводиться в более длительный период, чем это принято в настоящее время;
- д) длительность испытаний должна быть оговорена в контракте;
- е) в контракте должны быть четко закреплены обязательства и лицензиата, и лицензиара в отношении процедур испытательной эксплуатации. Технические детали этих процедур должны содержаться в отдельном приложении к контракту.

#### Обязательства лицензиара по ликвидации дефектов на предприятии

66. Основные гарантии качества работы предприятия для лицензиата должны быть закреплены в положениях контракта по эксплуатационным гарантиям. Однако было предложено, чтобы положение о "ликвидации дефектов" обязывало бы лицензиара устранять соответствующие недостатки или дефекты на предприятии согласно его обязательствам за его собственный счет, и чтобы на такие издержки не распространялось ограничение, обычно определяющееся в отношении общей ответственности лицензиара по условиям контракта.

#### Страхование дефектов проектирования

67. Было отмечено, что большинство лицензиаров страхуют свою корпоративную ответственность по соответствующим лицензионным соглашениям, заключающимся на всемирной основе. Было признано, что это могло бы

---

<sup>6/</sup> Несколько участников выразили мнение, что это условие в особенности неприемлемо для лицензиаров.



дать лицензиатам право на бóльшие выплаты по ответственности лицензиара за дефекты, которые по другим видам страхования получить невозможно, кроме как путем заключения специфичного страхового договора в каждом конкретном случае.

68. ЮНИДО следует изучить основу такого страхования, а также существующую практику промышленного страхования в том, что касается других видов страховки, на которую могут рассчитывать лицензиары.

69. Если конструкционный материал процесса работает в трудных условиях (например, подвержен воздействию коррозии, экстремальной температуры и давления), то лицензиар в принципе несет ответственность за спецификации такого материала в рамках его общей ответственности.

#### Соглашения о выплате лицензионного вознаграждения

70. Рабочая группа признала, что проблема выплаты лицензионного соглашения является сложной, и рекомендовала секретариату ЮНИДО глубже изучить этот вопрос в целях подготовки соответствующих рекомендаций для включения в типовой контракт и сопровождающие его использование принципы.

#### Эксплуатационный залог

71. Было рекомендовано, чтобы в типовом контракте были закреплены положения, предусматривающие эксплуатационный залог с целью обеспечения лицензиату бóльших гарантий в отношении качества выполнения лицензиаром обязательств по контракту.

#### Подготовка рабочей силы

72. Было достигнуто согласие относительно следующих принципов:

а) как лицензиар, так и лицензиат имеют безусловную взаимную заинтересованность в надлежащей подготовке кадров лицензиата;

б) в типовом контракте должна быть предусмотрена полная передача технологического потенциала, а не простая передача самой технологии;

с) инженеры страны-покупателя должны участвовать в проектировании и основных инженерных разработках нефтехимических предприятий;

д) лицензиар должен обеспечить обучение для лицензиата требуемого количества эксплуатационных кадров, необходимых для эффективной и безопасной эксплуатации предприятия, охрану здоровья и техники безопасности; создание надлежащих условий труда рабочих и служащих; должно быть также уделено внимание мерам охраны окружающей среды;

е) лицензиат полностью оплачивает услуги персонала лицензиара, используемого при пуске и в начальный период эксплуатации предприятия;

ф) все дополнительные мероприятия в области подготовки кадров лицензиата необходимо отразить в отдельном приложении.

#### Доступ на экспортные рынки

73. В типовом контракте для лицензиатов из развивающихся стран должен быть предусмотрен доступ на мировые рынки без неоправданных ограничений.

74. В этой связи было выражено мнение, что любые ограничения на экспорт, вводимые лицензиарами, следует учитывать в свете юридических положений, затрагивающих как лицензиата, так и лицензиара.

#### Урегулирование споров и арбитраж

75. Участники от развивающихся стран сообщили, что они находят, что существующие процедуры и средства международного арбитража не отвечают их потребностям. Поэтому было предложено, чтобы секретариат ЮНИДО разработал проект новых правил и процедур арбитража и рассмотрел возможность создания нового форума по вопросу арбитража по промышленным контрактам. Было признано, что положения типового контракта, относящиеся к данному вопросу, могут быть окончательно подготовлены лишь при условии достижения некоторого прогресса в вышеупомянутой работе.

#### Режим наибольшего благоприятствования для лицензиата

76. В соглашениях по лицензированию предусматривается предоставление лицензиату принципа наибольшего благоприятствования, не имеющего обратной силы. ЮНИДО могла бы изучить метод эффективной реализации положений в отношении этого принципа путем анализа текстов контрактов, действующих в различных странах в отношении нефтехимических продуктов.

#### Нарушение патента

77. В типовом соглашении должны быть предусмотрены необходимые гарантии от нарушений патентов. Желательно, чтобы на лицензиата не возлагался ущерб, вызванный нарушением патента.<sup>7/</sup>

---

<sup>7/</sup> Следует учесть два различных вида нарушений патентов:  
а) запатентованных процессов и б) незапатентованных процессов.

Право расширения или модернизации мощностей предприятия

78. Были согласованы следующие принципы:

а) лицензиат должен иметь право выбора расширять мощность своих производственных установок на более благоприятных условиях по сравнению с первоначальной лицензией;

б) дополнительные роялти не выплачиваются, если лицензиат достигает более высоких эксплуатационных показателей по сравнению с проектными.

Приложение I

СПИСОК УЧАСТНИКОВ

Алжир

Abdenour Ait Ouyahia, Petrochemical Manager  
SONATRACH

Tarik Ouali, Head, Technical Department  
SONATRACH

Ali Ouartsa, Directeur  
M.E.I.P.

Аргентина

Gerardo Francisco Covello Marques, Ministro Consejero  
Economico y Comercial

Carlos Rubén Rodriguez, Gerente  
Producción Petroquímica Bahía Blanca

Австралия

Sergio Sergi, First Secretary  
Australian Embassy  
Mexico

Австрия

Klaus-Joerg Manning  
Voest-Alpine, A.G.

Werner Stensel, Cultural Attaché  
Austrian Embassy  
Mexico

Бангладеш

M. Tofail Ahmed, Director  
Bangladesh Chemical Industries Corporation

Amimul Huq, Chief  
Chemical Industries Section, Planning Commission

Serajul Majid Mamoon, Manager, Special Projects  
Petrobangla

Бельгия

Françoise de Laeroix, Attaché Economique  
Ambassade de Belgique.  
Mexico

**Ronald de Langhe, First Secretary  
Ambassade de Belgique  
Mexico**

Бразилия

**José J. Bezerra Neto, Director  
PETROQUISA**

КОЛУМБИЯ

**Ma. Elena J. de Grovc  
Embajadora de Colombia en México**

**Alirio G. Tavera, Agregado Militar, Naval y Aéreo**

Коста Рика

**Joseph Henry Wood, Segundo Secretario y Agregado Comercial  
Embajada de Costa Rica en México**

Куба

**Oraldo Morales Ceballos, Jefe Departamento de Ingeniería  
Comité Estatal de Colaboración Económica**

Дания

**Holger Larsen, Manager  
Danish Semi-skilled Workers' Federation**

**Torbjorn Rasmussen, Commercial Secretary  
Royal Embassy of Denmark  
Mexico**

Египет

**Soliman El Gehary, Commercial Counsellor  
Embassy of Egypt  
Mexico**

**Mustafa El Rifal, Director of Refining and Petrochemicals  
Suez Oil Processing**

ФИНЛЯНДИЯ

**Mikko Tanner, Vice-president  
National Oil Company NESTE**

**Tapani Pihlaja, Secretario Comercial  
Embajada de Finlandia en México**

Франция

Annie Cordet  
SEMA

François Chappuis  
Ministère de l'Industrie

Claude Martin, Directeur General  
Union des industries chimiques

Германии, Федеративная Республика

Lothar P. Helmet, General Sales Manager  
UHDE GMBh

Wolfgang J.T. Munde, Managing Director  
Association of Chemical Industries

Helmut Schuster, Assistant Managing Director  
Association of the Chemical Industry

Robert Wandel, Counsellor to the Minister  
Federal Ministry of Economics

Греция

El-Emanuel Kefalopoulos, Second Secretary  
Embassy of Greece  
Mexico

Венгрия

Sandor Szabo, First Commercial Secretary  
Embassy of Hungary  
Mexico

Индия

Raja Kulkarni, President  
National Federation of Petroleum Workers

Surjit Sachdeva, Adviser  
Ministry of Petroleum and Chemicals

Srinivasan Varadarajan, Chairman  
Indian Petrochemicals Corporation Ltd

Индонезия

Soenaryo Damusaputro, Sub-Directorate of Organic Industries  
Ministry of Industry

Pudjadi Soekarno, Petrochemical Development  
PERTAMINA

Ирак

Shawkat A. Akrawi, Adviser  
Ministry of Industry and Minerals

Mohammed M. Awad, Director General  
Ministry of Planning

Hussain Ali G. Aziz, Assistant Director General  
State Petrochemical Establishment

Hussain El-Ghatta, Laboratories Manager  
State Petrochemical Establishment

Sabah M.A. Omar, Assistant Director of Operations  
State Petrochemical Establishment

Taima Sahah, Director General  
State Petrochemical Establishment

Abdul W. Shekhly Ambassador of Iraq to Mexico

Израиль

Yosef Shiloaj, Consejero Económico  
Embajada de Israel en México

Menachem Steinberg, Director  
Institute of Chemistry, Hebrew University of Jerusalem

Италия

Fulvio de Marco  
Ente Nazionale Idrocarburi

Luigi A. Solari, Consejero Comercial  
Embajada de Italia en México

Япония

Ryota Hamamoto, Section Manager, Foreign Relations Department  
Sumitomo Chemical Co. Ltd.

Satoehi Ida  
Ministry of International Trade and Industry

Shohachi Miyamoto, Primer Secretario  
Embajada de Japón en México

**Nobuhiko Ozaki, Deputy General Manager, Overseas Department  
Mitsubishi Petrochemical Co., Ltd.**

Кувейт

**Sayed Behbehani Ameer, Deputy Managing Director  
Petrochemical Industries**

**Ahmed M. Ghoniem, Planning and Development Manager  
Petrochemical Industries Company**

Ливийская Арабская Джамахирия

**Abdulrazzak A. Breish, Ammonia Marketing Manager  
Brega Petroleum Marketing Co.**

**Mustafa S. El Houni, Economic Advisor  
National Oil Corporation**

**Naima Hassan-Bey, Chemical Engineer  
National Oil Corporation**

Малайзия

**Abdul K. Abdul Azis, Petroleum Development Unit  
Prime Minister's Department**

**Abdul Aziz Ahmad, Executive Director  
PETRONAS**

**Mohd S. Omar, Head of Department  
PETRONAS**

**Tet S. Liew, Engineer  
Federal Industrial Development Authority (FIDA)**

**Keok Yin Tan, Deputy Director, Project Processing Division  
Federal Industrial Development Authority (FIDA)**

Мексика

**César O. Baptista Montes, Subdirector de Producción Industrial  
Petróleos Mexicanos  
Presidente de la Delegación**

**Ramón Gonzalez Jameson, Director General de Coinversiones  
Asuntos Internacionales  
Secretaría de Patrimonio y Fomento Industrial**

**Agustín García López Santaolalla, Embajador Extraordinario  
y Plenipotenciario  
Representante Permanente de México en Austria**

**Agustín Traffon, Director General  
Instituto Mexicano del Petróleo**



Rafael Decelis, Director General de Asuntos Técnicos  
Secretaría de Relaciones Exteriores

Hector Lara Sosa, Asesor del Secretario  
Secretaría de Patrimonio y Fomento Industrial

Antonio Juarez Alvarado, Secretario Técnico  
Comisión Petroquímica Mexicana

Fernando Manzanilla, Subdirector General  
Instituto Mexicano del Petróleo

José Luis García Luna, Gerente de Planeación Petroquímica  
Petróleos Mexicanos

Roberto Gamboa Masoarena, Subdirector General de Coinversión y  
Asuntos Internacionales  
Secretaría de Patrimonio y Fomento Industrial

Dante Velasco Leone  
Instituto Mexicano del Petróleo

Victor L. Duran Mendez, Subdirector de Evaluación  
Dirección General de Inversiones Extranjeras y  
Transferencia de Tecnología

#### Нидерланды

Haas Beyer, Head, Chemistry Department  
Ministry of Economic Affairs

Arnold J. Brouwer  
Ministry of Foreign Affairs

Ivan Charles De Jongh, Head of Delegation

Pieter Scheele  
Industrial Union N.V.V.  
Representative of the Employee's Organizations

Jan Van Steenis  
Association of Dutch Chemical Industry

#### Нигерия

Ejike I. Onyia, Deputy Manager and Head Projects Department  
Nigerian National Petroleum Corporation

#### Норвегия

Arne Aasheim, Secretary  
Royal Norwegian Embassy in Mexico

Перу

Felix Anemiya Hosh, Ingeniero de Proyectos, División Petroquímica  
INDUPERU

Adalberto Vargas Escate, Director de Asesoría y Cooperación Técnica  
Ministerio de Industria

Польша

Janusz Balewski, Commercial Counsellor  
Polish Embassy in Mexico

Aleksander Puchowicz, Deputy of the Head Process Engineer  
Refinery and Petrochemical Works

Португалия

Joao A. Bartolo, General Manager  
Companhia Nacional de Petroquímica

Carlos A. López-Vaz, General Manager  
PETROGAL

Carlos M. Macedo, Director General de Industrias Químicas  
Ministerio de Industria

Катар

Fouad S. Al-Mahmoud, Head, Engineering  
Qatar General Petroleum Corporation

Taher Hadidi, Managing Director  
Qatar General Petroleum Corporation

Fahd Shurayh, Head of Research Section  
Qatar General Petroleum Corporation

Румыния

Constantin Carloganu, Directeur technique  
Institut des projets technologiques pour  
l'industrie chimique

Vasile Ciuca, Segundo Secretario de la  
Embajada de Rumania en México

Саудовская Аравия

Mashhor M. Abdulasis, Economic Researcher  
Royal Commission for Jubail and Yanbu

**Abdullah Nojaidi, Manager, Marketing Division  
Saudi Basic Industries Corporation**

**Nasser A. Sayyari, Manager  
Downstream and Support Industries (SABIC)**

Сенегал

**Mody Diouf, Adjoint au Directeur des Mines et Géologie  
Ministère du Développement Industriel**

**Abdou Siby, Directeur Technique  
Société Africaine de Raffinage à Dakar**

Испания

**Eloy E. Cercas, Director de Organismos Técnicos y Comunicaciones  
Ministerio de Asuntos Exteriores**

**Consalo Fernández Martín, Dirección General de Industrias Químicas  
Ministerio de Industria**

**Francoisco Monforte, Subdirector General Organismos Internacionales  
Ministerio de Asuntos Exteriores**

**Manuel Sarmiento Garcia, Jefe División Técnica  
INITEC**

Судан

**Daw Mahdi, Adviser  
Ministry of Industry on Petrochemicals and Fertilizers**

Швеция

**Sven Backlund, Second Secretary  
Swedish Embassy**

**Goran Gustavsson, Head of Section  
Ministry of Industry**

Швейцария

**Jean Mermod  
Embassy of Switzerland in Mexico**

Таиланд

**Boworn Samrithikul, First Secretary  
Embassy of Thailand in Mexico**

Тринидад и Тобаго

Chiang K. Awong, Chief Technologist  
Trinidad and Tobago Oil Co.

George H. Legall, Permanent Secretary  
Ministry of Petroleum and Mines

Frank C. Sealy, Foreign Service Officer  
Ministry of Petroleum and Mines

Hayden C. Toney, Senior Economist  
Ministry of Petroleum and Mines

Тунис

Moncef Ben Abdallah, Directeur Général Adjoint  
National Oil Industry Company

Турция

Ayşe Osuhan, Expert  
State Planning Organisation of Turkey

Hikmet Gursey, Manager, Project and Implementation Department  
Turkish Petrochemical Company

Союз Советских Социалистических Республик

Georg Vladislav, Head of Section  
Ministry for Foreign Trade

Alexander Yudaev, Chief, Department of Petrochemical Industry

Evgeni Korevich, Chief Engineer  
Committee for External Economic Relations

Объединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии

Robin P. Hope, Assistant Secretary, Chemicals and Textiles Division  
Department of Industry

Соединенные Штаты Америки

George T. Dempsey, Alternative Permanent Representative  
Permanent Mission of the United States of America  
to UNIDO in Austria

Richard G. Dodge, Manager, International Marketing Research  
Shell Chemical Company

James E. Centel, Manager, Government Regulations  
Dow Chemical Company

Ralph W. Kienker, Director, Energy Affairs  
Monsanto Company

Juan B. Tampier, Director, Latin America  
SRI International

Венесуэла

Sergio W. Saez, Gerente Relaciones Internacionales  
Petroquímica de Venezuela S.A.

Вьетнам

Tham Le, Ambassador  
Embassy of the Socialist Republic of Viet Nam  
in Mexico

Xuan V. Nguyen, Private Secretary of the Ambassador  
Permanent Mission of Viet Nam in Mexico

Югославия

Vladimir Kerecki, First Secretary  
Permanent Mission of Yugoslavia in Mexico

Lazak Materic, Manager  
SODASO Institute

Velimir Rajkovic, General Director  
PETROKEM

Заир

Lutula Kitenge, Administrateur Directeur  
Entreprise Pétrolière du Zaïre (PETROZAIRE)

Секретариат Организации Объединенных Наций

Экономическая комиссия для Латинской Америки (ЭКЛА)

C.R. Guha, Asesor Regional

Конференция Организации Объединенных Наций по торговле  
и развитию (ЮНКТАД)

M. Chop, Manufactures Division

Программа Организации Объединенных Наций по окружающей среде

Francisco Szekely, Adviser on Environment

Органы Организации Объединенных Наций

Программа развития Организации Объединенных Наций (ПРООН)

Danilo Jiménez, Resident Representative in Mexico

Tullio de Andrea, Senior Industrial Development Field Adviser

Межправительственные организации

Европейское Экономическое Сообщество (комиссия)

R. Wyatt, Administrateur, Direction générale des relations extérieures  
Организация стран Персидского залива по промышленному  
консультированию (ОППК)

Ali A. Alkhalaf, Secretary General

Ahmed B. Alnaib, Assistant Secretary General

Mohammed Y. Shana'a, Director, Sectoral Development Department

Центр промышленного развития для арабских государств (ЦПРАГ)

Abdul K. Hilmi, Adviser to the Secretary General of the Arab League

Организация арабских стран - экспортеров нефти (ОАПЕК)

Mostafa A. Borham, Manager of Projects Department

Tayeb Ounada, Senior Chemical Engineer, Department of the Petroleum  
Industries

Организация стран - экспортеров нефти (ОПЕК)

Omar Shinshin, Head, Downstream Operations

Bismarok W. Andrade, Refining/Processing Engineer

Неправительственные организации

Европейский совет Федерации химической промышленности (CEFIC)

Jurgen H. Heiss, Counsellor

Всемирная Федерация профсоюзов (ВФП)

Pal Forgas, General Secretary

Всемирная конфедерация труда (ВКТ)

Alfredo Dominguez Araujo, Secretario General del Frente auténtico  
del trabajo

Salvador Garcia Cano, Secretario General del sindicato nacional del  
hierro y del acero

Приложение II

СПИСОК ДОКУМЕНТОВ

Информационные документы

Предварительная повестка дня ID/WG.291/1

Предварительная информация для участников ID/WG.291/3

Документы, определяющие вопросы, которые необходимо обсудить

Доклад Глобального подготовительного  
совещания к Консультативному совещанию  
по нефтехимической промышленности ID/WG.291/2

Записки, подготовленные для облегчения дискуссии на  
Консультативном совещании

Подготовка типовой формы контракта,  
охватывающего лицензирование патентов  
и ноу-хау в области нефтехимической  
промышленности - Записка Секретариата  
ЮНИДО ID/WG.291/4

Создание рабочей группы по вопросам  
мирового предложения и спроса на  
нефтехимические продукты - Записка  
Секретариата ЮНИДО ID/WG.291/5

Меры в области сбыта, которые необходимо  
принять правительствам и промышленным  
кругам развитых и развивающихся стран  
в целях увеличения доли развивающихся  
стран в мировом нефтехимическом  
производстве - Записка Секретариата ЮНИДО ID/WG.291/6

Приложение II (продолжение)

Вспомогательные документы

Первое всемирное исследование ЮНИДО  
по нефтехимической промышленности:  
1975-2000 годы (подготовлен Международным  
центром по промышленным исследованиям)

UNIDO/ICIS.83

Дополнения (статистическое и др.)

UNIDO/ICIS.83/Add.1

Предварительный проект разработанной ЮНИДО  
типовой формы контракта с возмещением  
издержек на строительство завода по  
производству удобрений

ID/NO.281/12

Технические приложения к типовой форме  
контракта ЮНИДО с возмещением издержек

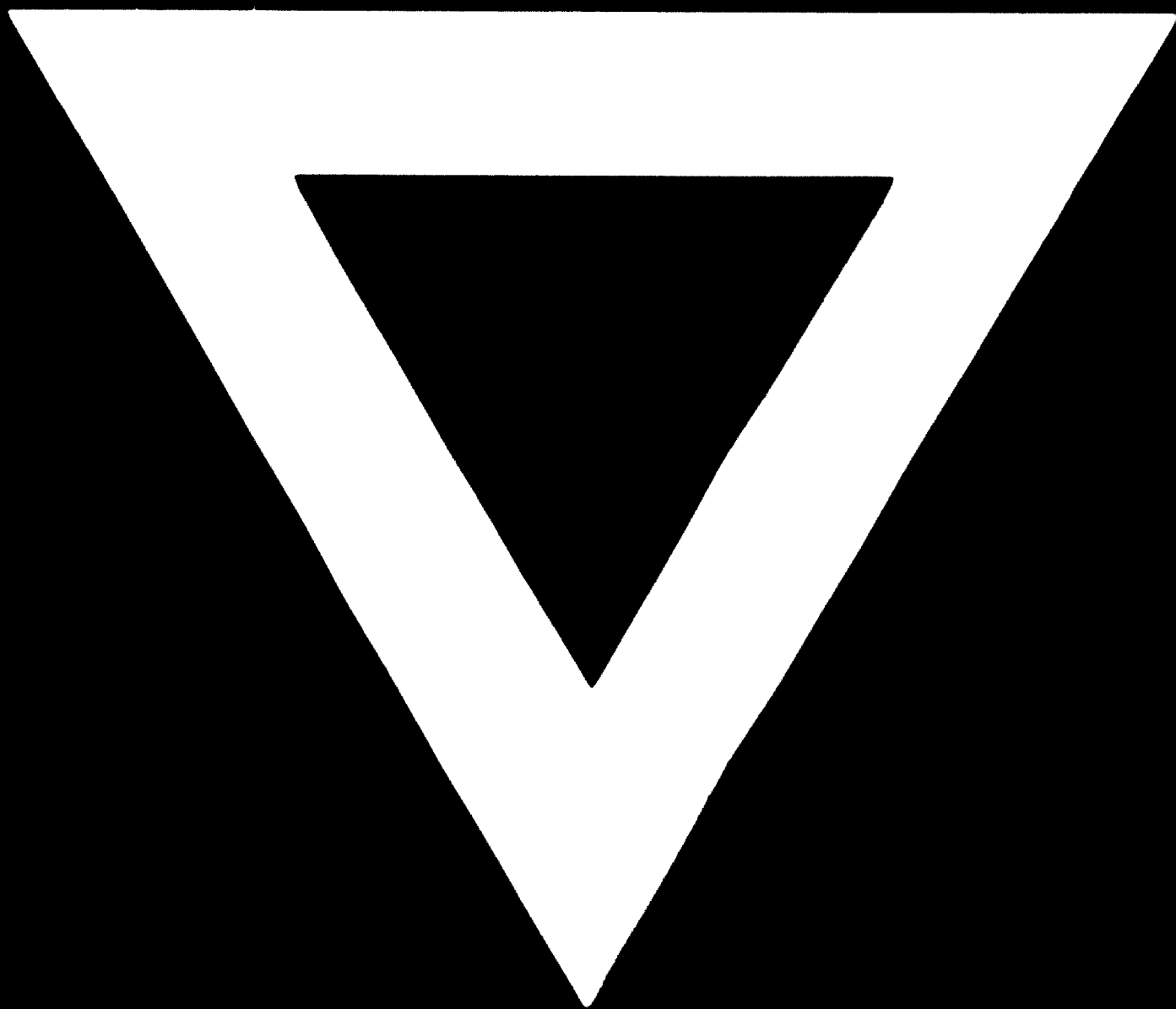
ID/NO.281/12/Add.1







**B - 87**



**80.02.06**