



TOGETHER
for a sustainable future

OCCASION

This publication has been made available to the public on the occasion of the 50th anniversary of the United Nations Industrial Development Organisation.



TOGETHER
for a sustainable future

DISCLAIMER

This document has been produced without formal United Nations editing. The designations employed and the presentation of the material in this document do not imply the expression of any opinion whatsoever on the part of the Secretariat of the United Nations Industrial Development Organization (UNIDO) concerning the legal status of any country, territory, city or area or of its authorities, or concerning the delimitation of its frontiers or boundaries, or its economic system or degree of development. Designations such as “developed”, “industrialized” and “developing” are intended for statistical convenience and do not necessarily express a judgment about the stage reached by a particular country or area in the development process. Mention of firm names or commercial products does not constitute an endorsement by UNIDO.

FAIR USE POLICY

Any part of this publication may be quoted and referenced for educational and research purposes without additional permission from UNIDO. However, those who make use of quoting and referencing this publication are requested to follow the Fair Use Policy of giving due credit to UNIDO.

CONTACT

Please contact publications@unido.org for further information concerning UNIDO publications.

For more information about UNIDO, please visit us at www.unido.org



08302-R



Distr.
LIMITED
ID/WG.281/2
11 September 1978

Организация Объединенных Наций по промышленному развитию

RUSSIAN
Original: ENGLISH

Второе консультативное совещание
по производству удобрений
Инсбрук, Австрия, 6 - 10 ноября 1978 года
Пункты 3 а) и 5 а) повестки дня

**ПОДГОТОВКА ЮНИДО ТИПОВЫХ ФОРМ КОНТРАКТОВ НА СТРОИТЕЛЬСТВО
ЗАВОДА ПО ПРОИЗВОДСТВУ УДОБРЕНИЙ И РУКОВОДЯЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ
ПО ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЮ**

Доклад о ходе подготовки и основные черты типовых контрактов,
по которым может быть достигнуто международное соглашение
на Втором консультативном совещании^{2/}

Подготовлен Секретариатом ЮНИДО

^{2/} Настоящий документ воспроизводится без официальной
редакции.

id.78-5579

СОДЕРЖАНИЕ

	<u>Страница</u>
А. Последующая деятельность, рекомендованная Первым консультативным совещанием по производству удобрений.	1-2
В. Необходимость в подготовке типовых форм контракта для использования их развивающимися странами.	2-3
С. Подход ЮНИДО к подготовке пяти различных типовых форм контракта.	4-6
Д. Подготовка руководящих положений ЮНИДО по использованию типовых форм контракта.	6
Е. Создание рабочей группы на консультативном совещании.	7
Ф. Основные черты проекта типового контракта, разработанного ЮНИДО, по которому может быть достигнуто международное соглашение.	7-15
С. Подход, который может быть принят по окончательной обработке текста других четырех типовых форм контракта.	15
Приложение А. Сводный перечень 46 статей, включенных в различные типовые формы контракта.	16-17
Приложение В. Справочный перечень технических приложений к контракту.	18-19
Приложение С. Руководящие положения ЮНИДО по использованию типовых форм контракта на строительство завода по производству удобрений.	20

А. ПОСЛЕДУЮЩАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, РЕКОМЕНДОВАННАЯ ПЕРВЫМ
КОНСУЛЬТАТИВНЫМ СОВЕЩАНИЕМ ПО ПРОИЗВОДСТВУ УДОБРЕНИЙ

1. На Первом консультативном совещании дискуссия по типовым контрактам в обобщенной форме была выражена следующим образом:

"Было достигнуто общее согласие о том, что работа, выполняемая ЮНИДО по созданию типовых контрактов, представила бы интерес для многих стран, в частности для тех, которые находятся на начальной стадии развития. Однако в связи с различиями в местных условиях, правовых системах и экономических и управленческих возможностях нельзя разработать единую модель для универсального применения. Вместе с тем Совещание считает, что ЮНИДО должна продолжать свои исследования альтернативных форм контрактов и выработать руководящие положения для развивающихся стран. При этом одновременно следует рассмотреть различные контракты такие, как контракты на строительство заводов "под ключ", "под полуключ" и контракты на предоставление лишь инженерных услуг, использование ноу-хау и некоторого капитального оборудования" (пункт 39, ID/WG/242/8/Rev.1).

2. Поэтому была предложена следующая тема для более интенсивного изучения и исследования:

"Процедуры заключения контрактов, имеющие целью обеспечение успешного строительства и работы заводов по производству удобрений, и предлагаемая система многостороннего страхования, созданная для защиты интересов всех заинтересованных сторон, в частности, путем соответствующей компенсации за возникающие убытки" (пункт 64).

3. В качестве первого шага ЮНИДО провела в Лахоре, Пакистан, с 25 по 29 ноября 1977 года технический семинар по методам контрактирования и схемам страхования для

предприятий по производству удобрений и химических предприятий. Семинар рассмотрел деятельность до заключения контрактов, методы контрактирования, гарантии и штрафы, арбитраж, страхование и типовые контракты.^{1/}

4. В качестве второго шага рабочая группа по контрактам и страхованию заводов по производству удобрений провела совещание в Вене с 14 по 17 февраля 1978 года. Поскольку процедура заключения контракта имеет отношение к Лахорскому семинару, совещание группы сконцентрировало свое внимание на возможности создания схемы страхования, с тем чтобы обеспечить соответствующую компенсация за возникающие убытки.^{2/}

В. НЕОБХОДИМОСТЬ В ПОДГОТОВКЕ ТИПОВЫХ ФОРМ КОНТРАКТА ДЛЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИХ РАЗВИВАЮЩИМИСЯ СТРАНАМИ

5. Лахорский семинар решил, что нынешние типовые формы контрактов, существующие на сегодняшний день, абсолютно не подходят для использования их развивающимися странами при строительстве заводов по производству удобрений. Для того чтобы защитить интересы как клиента, так и контрактора, заключающих контракт, необходимо установить определенные фундаментальные технические, юридические, договорные гарантии для их взаимной защиты. Семинар поэтому предложил ЮНИДО разработать типовые формы контракта.

1/ См. доклад совещания ID/WG.259/26/Rev.2.

2/ См. доклад совещания ID/WG.269/2/Rev.1.

6. Было признано, что контракты, использовавшиеся в прошлом в развивающихся странах, содержат много недостатков в договорной или юридической терминологии, которая наносила ущерб обеим сторонам. В частности, наблюдалось неодинаковое использование а) юридических ценных бумаг, получаемых путем облигаций и других документов, которые могут быть использованы для защиты действий контрактора и б) подходящих технических гарантий и систем гарантий завода и технологии. Соответственно, в качестве первого шага к составлению типовых форм контракта необходимо разработать новые положения с целью защиты прав контрактора и покупателя завода и технологии.

7. На Лахорском семинаре был сделан вывод, что один из четырех основных типов контракта будет, вероятно, использован развивающимися странами, а именно:

- а) под ключ с выплатой всех издержек
- б) с возмещением стоимости
- с) под полуключ
- д) с обеспечением процесса ноу-хау и инженерного обслуживания.

ЮНИДО должна подготовить типовые формы этих видов контрактов и соответствующие руководящие положения по их использованию.

С. ПОДХОД ЮНИДО К ПОДГОТОВКЕ ПЯТИ РАЗЛИЧНЫХ ТИПОВЫХ ФОРМ КОНТРАКТА

8. ЮНИДО запросила помощь консультантов, имеющих опыт в подготовке и использовании контрактов, для подготовки пяти различных типовых форм контракта. Консультанты были представлены:

- Мексиканским институтом нефти; Мексика
- Корпорацией национального проектирования промышленных услуг; Пакистан
- Государственной организацией промышленного проектирования и конструирования; Ирак
- Индийской корпорацией по производству удобрений; Индия
- Коммерческим директором предприятия Кема-комплекс; Венгрия
- Консультантом по юридическим вопросам международных технологических контрактов Канада

9. Эта группа консультантов имела три встречи с сотрудниками ЮНИДО в апреле, июне и августе 1978 года. Тем самым они имели возможность принять единый подход к разработке типовых форм контрактов для следующих пяти видов контрактов:

- а) Контракт "под ключ" с выплатой всех издержек, охватывающий предоставление ноу-хау для данного процесса, проектных услуг, поставку машин, оборудования и материалов, возведение объектов гражданского строительства и основных сооружений. Контрактор целиком несет ответственность за все работы вплоть до проведения завершающего испытания по приемке; он берет на себя полную ответственность за работу предприятия. Работы осуществляются на твердо установленную общую сумму.

в) Контракт с возмещением стоимости, охватывающий большинство услуг, включенных в контракт под ключ с выплатой всей суммы. Ответственность подрядчика носит более ограниченный характер в таких областях, как поставки. Ноу-хау, содействие в проектировании и поставках предоставляется за твердое вознаграждение; возмещение всех других издержек производится на компенсационной основе.

с) Контракт "под полуключ", охватывающий предоставление тех же услуг, что и по вышеуказанному контракту под ключ с выплатой всей суммы, но исключая возведение объектов гражданского строительства и основных сооружений на месте строительства, за что несет ответственность клиент. Большинство работ осуществляется подрядчиком за твердое вознаграждение. Подрядчик принимает на себя ответственность за результаты работы предприятия, но не за полный ввод его в эксплуатацию через определенный срок.

д) Предоставление ноу-хау и инженерных услуг, что охватывает предоставление ноу-хау по данному процессу, осуществление основных инженерных работ, помощь в поставках и содействие в наблюдении за строительством отдельного завода. Подрядчик принимает на себя ответственность за работу предприятия.

е) Предоставление ноу-хау и инженерных услуг охватывает те же услуги, что и упомянутые в пункте д) выше, однако для ряда аналогичных заводов, расположенных в одном и том же месте или в разных местах.

10. Вторая форма типового контракта - в) с возмещением стоимости - будет представлена Второму консультативному совещанию в качестве предварительного проекта этой формы Типового контракта. В случае, если Консультативное совещание согласится с этой формой типового контракта, то она будет рекомендована для использования теми развивающимися странами, которые предпочитают применять вид контракта с возмещением стоимости.

11. Другие четыре формы типового контракта - а), с), d) и е) выше - будут представлены Второму консультативному совещанию в качестве справочных документов в той форме, в какой они были представлены ЮНИДО консультативным учреждениям или подготовившим их лицом. Если они вызовут интерес, то ЮНИДО намерена переработать эти проекты в различные формы Типовых контрактов, которые ЮНИДО может представить.

В. ПОДГОТОВКА РУКОВОДЯЩИХ ПОЛОЖЕНИЙ ЮНИДО ПО ИСПОЛЬЗОВАНИЮ ТИПОВЫХ ФОРМ КОНТРАКТА

12. ЮНИДО также подготовила предварительный проект Руководящих положений ЮНИДО по использованию Типовых форм контракта. Этот проект будет представлен Консультативному совещанию в качестве справочного документа. Он охватывает выбор вида контракта для использования и различные аспекты а) процедур, предшествующих заключению контракта, б) подготовки и проведения переговоров по контракту, с) методов управления строительством предприятия и d) обучения рабочей силы для эксплуатации предприятия. Подробное изложение этих вопросов содержится в Приложении С.

13. В вышеизложенных пунктах содержится резюме работы, проделанной ЮНИДО по подготовке пяти форм типового контракта (пункт 3 а) повестки дня).

Е. СОЗДАНИЕ РАБОЧЕЙ ГРУППЫ НА КОНСУЛЬТАТИВНОМ СОВЕЩАНИИ

14. В нижеследующих пунктах рассматриваются некоторые основные черты типовой формы контракта ЮНИДО с возмещением стоимости, относительно которого в ходе Консультативного совещания может быть достигнуто международное соглашение, направленное на защиту интересов клиентов и контракторов.

15. Для рассмотрения этих черт было предусмотрено создание в ходе Консультативного совещания Рабочей группы, которая могла бы собираться в зале совещаний с обеспечением устного перевода вне рамок пленарных заседаний (см. пункт 12 Памятной записки по вопросам совещания).

В нижеследующих пунктах определение "Рабочая группа" означает рабочую группу, которую намечено создать в Инсбруке.

1
F. ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ ПРОЕКТА ТИПОВОГО КОНТРАКТА, РАЗРАБОТАННОГО ЮНИДО, ПО КОТОРОМУ МОЖЕТ БЫТЬ ДОСТИГНУТО МЕЖДУНАРОДНОЕ СОГЛАШЕНИЕ

16. Эти пять форм типовых контрактов были разработаны после подготовки единого перечня 46 статей, перечисленных в Приложении А, которое было составлено участвовавшими в работе консультантами. Рабочей группе предлагается рассмотреть перечень 46 статей и высказать свои замечания по тому, насколько полно они охватывают существо предмета. В Приложении В содержится справочный перечень технических приложений.

17. Кроме того, Рабочая группа может рассмотреть и окончательно сформулировать типовую форму контракта с возмещением издержек. Особое внимание целесообразно обратить на следующие статьи.

18. Статья 2. Сфера применения контракта. Статья требует от подрядчика (подрядчика) подготовить анализ критического пути и определить этапы различных стадий завершения осуществления проекта. Таким образом с самого начала будут четко определены обязательства как подрядчика, так и клиента обеспечить своевременное завершение проекта. Рабочая группа может одобрить конкретное включение подобного подхода в контракт.

19. Статья 3. Объем работы. Статья предусматривает необходимость подробного описания объема работы под несколькими заголовками, соответствующими определенному виду контракта. Рабочая группа может одобрить принятый в настоящей статье всеобъемлющий подход.

20. Статья 4. Обязательства подрядчика. Статья предусматривает, чтобы в течение одного года после окончательного принятия проекта подрядчик продолжал нести ответственность за внесение изменений в проект в случае, если предприятие не производит выпуска готовой продукции по проектной мощности или мощности, принятой за основу в момент окончательного принятия проекта, в результате ошибок в проектировании и дефектов оборудования, спецификаций, производственного процесса и негодности материала, что не было заметно или о чем нельзя было сделать выводов

в момент испытаний. Такие изменения будут вноситься бесплатно для клиента. В статье также предусматривается ответственность подрядчика за производственные показатели предприятия, измеряемые уровнем выпускаемой продукции, достигнутым в течение первого года эксплуатации предприятия. Рабочая группа может обсудить, является ли формулировка данной статьи достаточной и общеприемлемой.

21. Статья 6. Сотрудничество и координация между подрядчиком и клиентом признает необходимость того, чтобы контракт выполнялся в духе сотрудничества между клиентом и подрядчиком. Рабочая группа может рассмотреть, будет ли этого достаточно или следует составить, как было рекомендовано семинаром в Лахоре, Кодекс справедливой практики заключения контрактов.

22. Статья 11. Цены и условия платежей. Статья содержит характеристику платежей, которые следует делать на различных этапах осуществления контракта, вид платежей и документы, по которым следует делать такие платежи. Рабочей группе предлагается согласовать вопрос о том, как будут конкретизированы условия платежей.

23. Статья 12. Гарантии исполнения контракта и банковские гарантии. Эту статью следует читать, принимая к сведению, что семинар в Лахоре отмечал:

"Облигации, выпускаемые с вводом предприятия в размере от 8 до 10 процентов и даже до 15 процентов, запрашиваются и предоставляются на существующих условиях. Поскольку такие облигации в размере 25 процентов и выше используются для строительных контрактов и контрактов по машиностроению и оборонной промышленности, было предложено, чтобы этот уровень

использовался и для контрактов по строительству предприятий по производству удобрений в развивающихся странах".

В типовом контракте конкретный размер процентов не указан, так как это будет зависеть от переговоров между двумя сторонами, объема обязательств подрядчика и других условий, свойственных каждому контракту. Рабочая группа может выразить пожелание рассмотреть вопрос о том, при какой величине гарантий интересы клиента будут защищены от невыполнения подрядчиком обязательств по контракту при заключении паушальных контрактов на строительство "под ключ" и контрактов с возмещением издержек.

24. Статья 19.3. Гарантии и гарантийные испытания для определения рабочих характеристик. Статья требует от подрядчика представления двух видов гарантий:

а) гарантий, облагаемых штрафами, в отношении несвоевременного завершения строительства предприятия и потребления сырья и коммунальных услуг; б) гарантий, при которых обязательства подрядчика по удовлетворению гарантий не ограничиваются. Такие гарантии касаются лишь мощности предприятия и качества выпускаемой продукции. Рабочей группе предлагается обсудить и одобрить концепцию двух типов гарантий, рекомендованных семинаром в Лахоре.

25. Статья 19.8. Гарантийные испытания по определению рабочих характеристик. Статья устанавливает как минимум 20-дневную непрерывную эксплуатацию предприятия с использованием 90% мощности, после чего следует провести 10-дневный испытательный период эксплуатации на 100-процентную мощность. Рабочая группа может рассмотреть вопрос о достаточности таких минимальных периодов.

26. Статья 20. Условия принятия проекта. Статья предусматривает, чтобы контрактор гарантировал после окончательного принятия предприятия возможность его функционирования на заранее определенной мощности, исправляя недостатки, заменяя определенные узлы или поставляя новые при необходимости.

27. Статья 21. Договорные гарантии предусматривают, что контрактор получает от фирм, торгующих машинами и оборудованием, механические гарантии и договорные гарантии в течение 12 месяцев со дня пуска предприятия или 24 месяцев с последнего дня отправки оборудования, в зависимости от того, что произошло раньше. Рабочая группа может рассмотреть, является ли концепция последней даты отправки целесообразной; известно, что в нынешней практике придерживаются периодов от 18 до 30 месяцев с последнего дня отправки, но он не отвечает потребностям развивающихся стран. Рабочая группа может обсудить и согласовать вопрос о том, чтобы этот период составлял 12 месяцев после окончательного принятия предприятия.

28. Статья 22. Штрафы и статья 23. Заранее оцененные убытки. Статья ограничивает обязанность контрактора выплачивать штрафы, предусмотренные в контракте. В контракте с возмещением издержек при несоответствии техническим гарантиям предусматриваются заранее оцененные убытки до 10% постоянного гонорара подрядчика; если в контракт включается положение о несоответствии другим обязательствам по контракту, то заранее оцененные убытки могут возрасти до 15 процентов. Рабочая группа может рассмотреть, являются ли достаточными эти уровни, отражающие рекомендации семинара в Лахоре.

29. Статья 24. Премии и стимулы. Статья предусматривает получение подрядчиком премии за досрочное завершение проекта. Рабочая группа может пожелать одобрить этот подход.

30. Статья 26. Страхование. Статья содержит характеристику приобретаемого объема страховой ответственности и прав клиента на изучение страховых полисов, выбранных подрядчиком. Это новшество заключается в приобретении клиентом и подрядчиком полиса по обеспечению страхования в случае косвенных убытков, являющихся результатом ошибок проектирования и дефектов оборудования. Это положение было разработано Рабочей группой по контрактам и страхованию в феврале 1978 года для последующего включения в типовые контракты ЮНИДО. Рабочая группа возможно согласится с включением этого положения в контракт.

31. Статья 28. Различные варианты, изменения и дополнения к сфере действия контракта с возмещением издержек. Статья устанавливает верхнюю предельную цену на общую стоимость предприятия (исключая финансовые издержки); за рамками этого предела подрядчик соглашается вместе с клиентом нести дополнительные расходы. Рабочей группе предлагается рассмотреть, является ли эта форма предоставления определенной степени контроля общих расходов в контракте с возмещением издержек достаточной и рассмотреть объем, который был бы приемлем для обеих сторон.

32. Статья 30. Соблюдение тайны. Статья предусматривает, что все положения о соблюдении тайны в отношении предоставления ноу-хау и оборудования теряют свою силу через 10 лет со времени вступления контракта в силу. Рабочая группа может рассмотреть, нельзя ли сократить этот период в типовых контрактах ЮНИДО, чтобы позволить развивающимся странам более широко обмениваться опытом.

33. Покупатель должен иметь право после окончательного принятия проекта вносить любые изменения на предприятии под собственную ответственность, если, по его мнению, такие изменения приведут к улучшению функционирования предприятия или, если они необходимы для приведения предприятия в соответствие с современными требованиями для его модернизации или расширения. Поэтому в Статье 30 "Соблюдение тайны" предусмотрено, что, если контрактор или не желает, или не может (по мнению клиента) содействовать тем изменениям, которые желает сделать клиент, он может нанять другое лицо или консультанта и при этом он не рассматривается как лицо, нарушившее положения о соблюдении тайны.

34. В статью 34 "Форс-мажорные обстоятельства" была включена формулировка статьи, которая уже сейчас используется в некоторых контрактах. Рабочей группе следует обсудить это положение, принимая во внимания его важные последствия.

35. Статья 45. Урегулирование споров и статья 46.

Арбитраж. В этих статьях учитывается дискуссия, состоявшаяся на семинаре в Лахоре, где было решено более полно защищать интересы развивающихся стран. Семинар рекомендовал, среди прочего, что

- В контракте должны содержаться положения о процедуре примирения для того, чтобы по возможности избегать арбитража.
- Формулировка в отношении арбитража должна быть согласована и включена в контракт.
- Необходимо четко определить основные нормы контракта. Что касается контрактов "под ключ" или "с возмещением убытков", то, насколько это возможно, будут применяться законы той страны, где будет создано предприятие.
- В целях экономии средств и времени было бы желательным, чтобы владелец и контрактор по возможности соглашались приглашать только одного арбитра. В противном случае трех.
- Следует включать экспертов из развивающихся стран в арбитражные группы Международной торговой палаты и других арбитражных организаций и судов.1/
- Следует подумать о приложении к контракту дополнительного документа, где были бы четко изложены процедуры и действия, предпринимаемые при урегулировании споров.2/
- Необходимо заключать многосторонние договоры для содействия осуществлению решений арбитров в странах, являющихся участниками вышеназванных договоров.

1/ Например, когда Международная торговая палата (МТП) назначает арбитра для урегулирования промышленных споров, она может обращаться к одному из национальных комитетов, имеющих в более чем 50 странах мира с предложением о назначении подходящего лица; однако до настоящего времени большинство назначаемых арбитров являются представителями развитых стран.

2/ ЮНИДО приступила к разработке такого дополнительного документа для его возможного включения в типовые контракты. Рабочая группа может рассмотреть целесообразность такого документа.

36. Принимая во внимание то обстоятельство, что в мире существует много центров, в которые направляются просьбы о предоставлении услуг арбитража по международным контрактам, было бы желательным обсудить статьи 45 и 46 типового контракта в Рабочей группе и добиться полного согласия.

в. ПОДХОД, КОТОРЫЙ МОЖЕТ БЫТЬ ПРИНЯТ ПО ОКОНЧАТЕЛЬНОЙ ОБРАБОТКЕ ТЕКСТА ДРУГИХ ЧЕТЫРЕХ ТИПОВЫХ ФОРМ КОНТРАКТА

37. Работа по подготовке предварительного проекта пяти типовых форм контракта, который будет рекомендован ЮНИДО, осуществлялась консультантами, проведшими три заседания для согласования единого подхода и ознакомления с работой друг друга.

38. После изучения типовой формы контракта с возмещением издержек Рабочей группой на консультативном совещании будет опубликована настоящая типовая форма контракта ЮНИДО.

39. Консультативному совещанию предлагается рассмотреть, потребует ли дальнейшего рассмотрения до его публикации предварительный проект четырех других типовых форм контракта и, если это окажется необходимым, какой вид совещания необходим для его изменения до публикации.

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Сводный перечень 46 статей, включенных в различные типовые формы
контракта на строительство завода по производству удобрений

Преамбула

1. Определения
2. Сфера применения контрактов, включая график
3. Объем работ (см.подробнее содержание)
4. Обязательства контрактора
5. Обязательства клиента (покупателя)
6. Сотрудничество и координация между контрактором и клиентом
7. Выдача контракта
8. Контроль над работами
9. Доступ к работам
10. Закупки (в соответствующих случаях)
11. Цены и сроки платежей
12. Система гарантий исполнения и банковских гарантий
13. Дата вступления контракта в силу
14. Период основных работ
15. Завершение работ
16. Продление
17. Материалы и квалифицированная рабочая сила
18. Проверка, испытания и паспортизация предприятия
19. Гарантии и гарантийные испытания
20. Условия приемки
21. Гарантии
22. Штрафы

23. Ликвидируемые ущербы
24. Премии и стимулы
25. Ответственность
26. Страхование
27. Устранение дефектов
28. Варианты, изменения и дополнения к объему работ
29. Право использования прав владения и лицензии
30. Неразглашение секретов
31. Патенты
32. Раскрытие патентов
33. Компенсации
34. Форс-мажорные обстоятельства
35. Приостановление работ
36. Разрыв контракта
37. Ликвидация контракта
38. Общие положения
39. Отчетность и проверка отчетов (в соответствующих случаях)
40. Определение возмещаемых издержек
41. Язык контракта
42. Действующие законы и соответствие местным положениям
43. Стандарты и кодексы
44. Уведомления
45. Разрешение споров
46. Арбитраж

Приложения

ПРИЛОЖЕНИЕ В

СПРАВОЧНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ ТЕХНИЧЕСКИХ ПРИЛОЖЕНИЙ

- I. Краткое описание предприятия
- II. Основа проектных разработок
 - i) Спецификация сырьевых материалов
 - ii) Метеорологические данные
 - iii) Почвенные условия
 - iv) Кодексы и стандарты
 - v) Законодательные положения
 - vi) Ограничения при транспортировке оборудования
 - vii) Определение пределов технологических рядов
 - viii) Характеристики вспомогательных средств и служб и ограничения в отношении поставок
 - ix) Стандарты эфлуентов ; стандарты сбросов
- III. Определение ограничений технологических рядов (чертеж)
- IV. Согласованные критерии для проектной разработки
- V. Документ, требующий утверждения покупателя
- VI. Подробное описание услуг, предоставляемых подрядчиком
- VII. Подробное описание услуг, предоставляемых клиентом
- VIII. Объемы поставок, включая перечень оборудования и его спецификации
- IX. Перечень катализаторов
- X. Перечень запасных частей
- XI. Перечень химикатов
- XII. Перечень определенных поставщиков важных статей оборудования
- XIII. Исключения из объема поставок
- XIV. Объем поставок клиента

- XV. График осуществления каждого этапа контракта
- XVI. Качество и количество продуктов
- XVII. Качество и количество эфлуентов
Стандарты эфлуентов; стандарты сбросов
- XVIII. Техническая подготовка персонала клиента
- XIX. Процедуры изменения объема работ
- XX. Предэксплуатационные процедуры и процедуры гарантийных испытаний
- XXI. Инструкции
 - a) по эксплуатации, обслуживанию и безопасности
 - b) по контролю за аспектами окружающей среды
 - c) по методам химического анализа
 - d) по смазочным работам
 - e) по инструментам
 - f) инструкции заводов-изготовителей, инструкции и чертежи по эксплуатации и обслуживанию
- XXII. Форма гарантии исполнения
- XXIII. Форма банковских гарантий
- XXIV. Инструкции по упаковке, перевозке и маркированию
- XXV. Складирование на площадке, общие инструкции и инструкции по маркировке
- XXVI. Процедуры закупок (в соответствующих случаях)
- XXVII. Таблица ставок и расходов и сроков и условий услуг экспертов

ПРИЛОЖЕНИЕ С

Предварительный проект

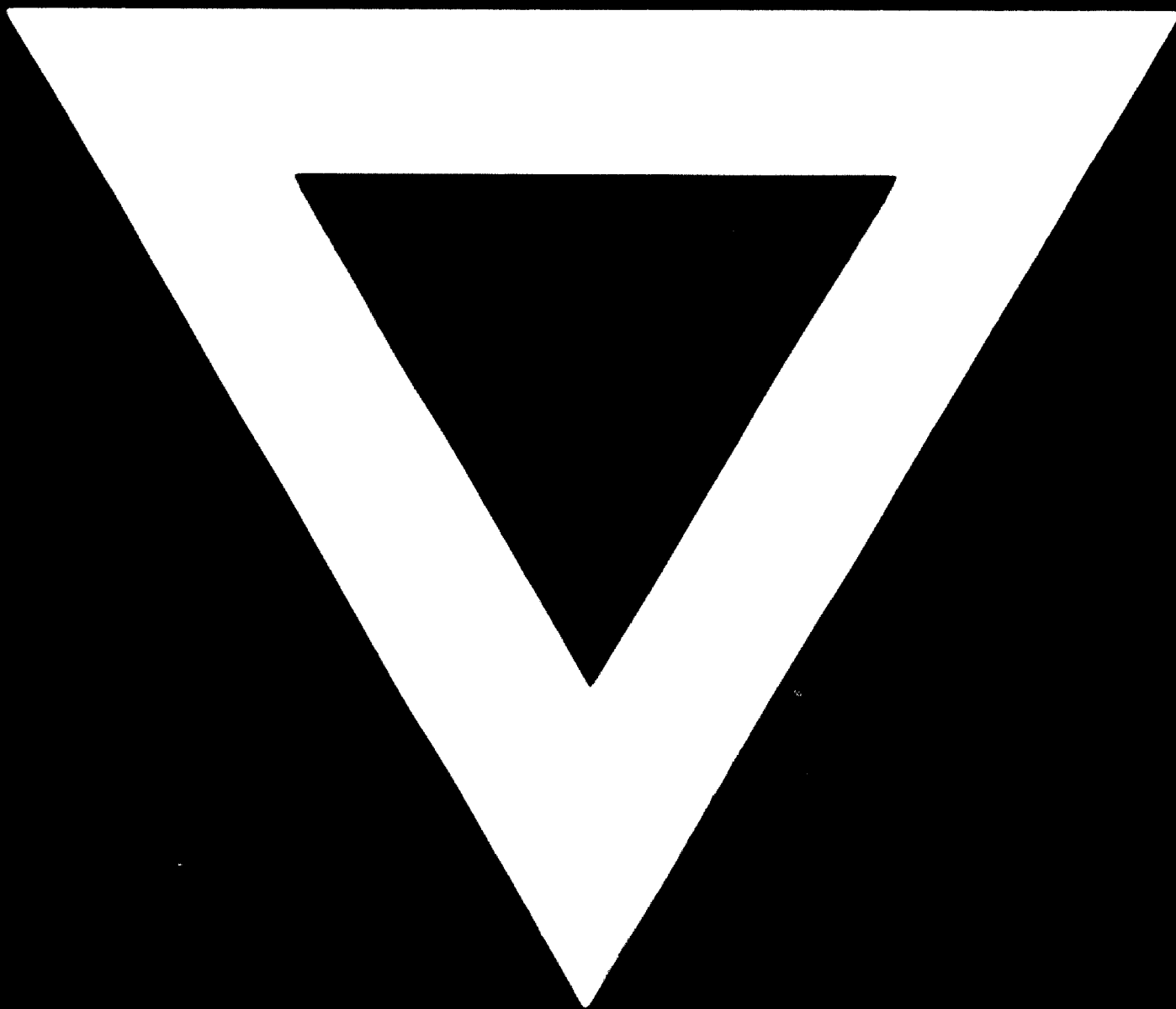
РУКОВОДЯЩИХ ПОЛОЖЕНИЙ КНИДО ПО ИСПОЛЬЗОВАНИЮ ТИПОВЫХ ФОРМ
КОНТРАКТА НА СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВОДА ПО
ПРОИЗВОДСТВУ УДОБРЕНИЙ

Содержание

Введение

1. ПЯТЬ ВИДОВ ТИПОВЫХ ФОРМ КОНТРАКТА, ГОТОВЯЩИХСЯ В КНИДО.
2. ПРИНЦИПЫ КНИДО ПРИ ПОДГОТОВКЕ ТИПОВЫХ ФОРМ КОНТРАКТА.
3. ПРЕДПОСЫЛКИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КАЖДОГО ВИДА ТИПОВОЙ ФОРМЫ КОНТРАКТА.
4. МОМЕНТЫ, ПОДЛЕЖАЩИЕ УЧЕТУ ПРИ ВЫБОРЕ ОПРЕДЕЛЕННОГО ТИПА КОНТРАКТА.
5. ОЦЕНКА КЛИЕНТОМ ТЕНДЕРОВ И ПЕРЕГОВОРЫ С ЦЕЛЬЮ ПОДПИСАНИЯ КОНТРАКТА.
6. НЕКОТОРЫЕ ВАЖНЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ МОМЕНТЫ, КОТОРЫЕ СЛЕДУЕТ ПРЕДУСМОТРЕТЬ В КОНТРАКТЕ.
7. НЕКОТОРЫЕ ВАЖНЫЕ КОММЕРЧЕСКИЕ И ЮРИДИЧЕСКИЕ МОМЕНТЫ, КОТОРЫЕ СЛЕДУЕТ ПРЕДУСМОТРЕТЬ В КОНТРАКТЕ.
8. РОЛЬ, ФУНКЦИИ И ОБЯЗАННОСТИ ИНЖЕНЕРА-КОНСУЛЬТАНТА В РАЗРАБОТКЕ И КОНТРОЛЕ ЗА ОСУЩЕСТВЛЕНИЕМ КОНТРАКТА.
9. МЕТОДЫ РУКОВОДСТВА СТРОИТЕЛЬСТВОМ ПРЕДПРИЯТИЯ ПО ПРОИЗВОДСТВУ УДОБРЕНИЙ.
10. ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА ДЛЯ ЭКСПЛУАТАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ ПО ПРОИЗВОДСТВУ УДОБРЕНИЙ.

C-8



79.11.13